

6月人民币黄金价格连涨达近6年高点

金价新高带“火”黄金回购

□本报记者 吴梦佳

6月以来,国际金价一路攀升。美元黄金价格近期甚至上探至1442.9美元/盎司,创下近6年来的新高。金价暴涨行情下,不少投资者选择高价变现,商业银行开展的黄金回购顿时热了起来。



投资者高价变现,收益率最高超10%

7月1日上午9时许,记者来到中国工商银行无锡梁溪支行的黄金销售柜台前,发现已有人在咨询回购事宜。“一个多月前买的,当时本来想买来做长期投资配置的,没想到最近涨得这么厉害,感觉可以变现了。”家住在附近的梁先生告诉记者,当时只是因为家里的阶段性用钱需求已经告一段落,便把剩余的资金买了黄金用于抵抗通胀,没想到近期金价蹭蹭上涨,很快就到了能获取足够利润的点位。“买的时候

280元/克,现在的回购价已经上涨到了304元/克,算算已经有8%的收益率了。”

“投资者回购需求最热的时候是上周。”工行梁溪支行的贵金属客户服务中心经理廉昂告诉记者,受国际金价影响,6月以来人民币黄金价格一路上涨,已攀升至近6年来的高点。不少“嗅觉灵敏”的投资者选择高价变现,到银行来办理黄金回购业务,有的客户一下子交易好几千克。如果是年初购入,扣除手续费后的收益率

甚至超过10%。

与黄金投资中,投资人表现出的高度的价格敏感性不同,黄金消费近期则处于相对平稳的状态。市中心某百货黄金品牌专柜的工作人员表示,虽然黄金饰品的价格已经上涨到了380元/克的水平,但客流量并没有很明显的变化。“该买的还是买,不过也有一些客户不是直接购买,而是添点加工费,来做以旧换新。”

市面回收方式有限,实物黄金投资需注意成本

投资者黄金投资意识高涨,也是近期回购热潮出现的前提。随着近几年住房购买调控政策的不断出炉,加之不少投资者将黄金作为抵御通胀的标的物,不少家庭逐步开始把黄金作为货币资产配置的目标。但实物黄金变现成了投资者面临的问题。

据了解,实物黄金的回收目前有几个渠道:典当行或黄金手工店;黄金饰品经销店;提供黄金回购的商业银行。这几种渠道对黄金回购的品种要求均有不同,有的渠道只能回购自家品牌的产品。典当行或黄金手工店回收,通常会

打折交易或收取较高的加工费,回购价格标准各异。

“除自有品牌外,我们还可以回收成色在99%以上的实物黄金产品,无论是其他机构销售的投资金条,还是金店销售的黄金首饰、黄金摆件我们都可以办理回购。”据悉,工行梁溪支行目前是无锡少有的可以进行黄金全品种回购的银行网点,只要成色足、品相完好、无明显缺损、表面要素齐全、经检测符合回购要求均可变现,按上海金交所实时价格进行交易,变现资金直接打入个人结算账户。

面对五花八门的黄金制品,工行引入了先进的仪器和专门人才,提高鉴定水平以便为老百姓办理回购业务。据介绍,该行主要通过“火熔法”加“X荧光光谱分析仪检测法”来检测成色,投资者可通过柜台上的显示器直接观看整个流程,随后,银行再根据检测报告来确认实物黄金的成色及重量。需要注意的是,由于成色、重量的判定需要采用“火熔法”,这会对黄金制品的外观产生改变,且无法还原。如果检测结果产品成色在99%以下,银行是无法办理回购的。

避险因素未消散,分析称长期仍有向上空间

近期,黄金投资何以表现出如此强烈的上涨信号?黄金目前仍然主要起“安全垫”的作用。廉昂解释道,作为一种避险资产,当货币表现或经济表现相对疲软时,黄金走势就会上扬。由于美国经济数据低于预期,让市场对美联储货币政策预期迅速从此前的加息转变为降息;同时由于近期的多边贸易摩擦,美元表现不太理想,这些原因导致避险情绪上升,黄金价格上涨。

不过,上周高点过去后,国际金价又出现了

一定幅度的回调。

后续走势如何?有分析师认为,虽然短期回调,但长期来看金价仍有向上空间,预测这波行情不会是年内的最高点。虽然最近中美贸易谈判重启,可能会带来一定的宽松政策,短期对美元指数有利好,金价会有一定回调,但前述避险因素仍然存在。

“如果是把握不准走势的初学者,或者闲置资金量较小的年轻人想学习黄金投资,可以尝试‘积存金’定期积存来配置黄金,这是一种分

散风险的投资方式。”廉昂介绍,由于投资者将实物黄金作为一种固定的货币资产配置,需要一定的流通性来支持,而投资金条单价较高,有一定的投资门槛,所以投资成本较低的“积存金”就成为近几年热门的一种黄金投资方式。廉昂介绍,这种投资方式类似于定投,可选择每日、每月分散买入。200元就可投资,手续费仅为千分之五。投资者有闲钱再陆续投入,当累积到一定程度可以将其置换成金条。当有急用时,也可以做应急付款的一种方式,可以转让和质押。

无锡交行参加市制造业与金融合作发展大会

为进一步推动无锡地方产业发展,及时满足实体经济合理的资金需求,近期,由人民银行无锡市中心支行会同无锡市工信局等部门联合举办“2019年全市制造业与金融合作发展大会”。交通银行无锡分行、无锡变格新材料科技有限公司等出席会议。

会上,由市工信局、部分银行、国投创新投资管理有限公司以及部分企业家代表进行交流发言。随后无锡交行与无锡变格新材料科技有限公司签署了授信协议。

据了解,交行无锡分行一向坚决贯彻国家产业政策和经济发展方略,结合无锡“产业强市”的理念,持续加大对无锡优势产业的支持力度,提升无锡交行信贷结构与无锡市经济转型发展的契合度,并对新一代信息技术、节能环保、科技创新、现代服务业等新兴行业进行信贷政策倾斜。同时该行还加强中小微企业金融服务,不断拓宽融资渠道,优化贷款审批流程,有效满足中小微企业的金融需求。(李玉骥)

招商银行无锡分行与无锡市交警支队车管所开展党建共建活动

7月1日,招商银行无锡分行本部第六党支部委员会与无锡市交警支队车管所总支部委员会开展党建共建活动。无锡市交警支队党委副书记、政委施飏,党委委员、车管所所长薛淼,招商银行无锡分行党委书记、行长陈洪静,党委委员、行长助理黄小明出席了本次共建活动。

在活动中,共建双方签订《党建共建协议及党费云缴费服务协议》,全体党员共同观看了学习强国《我宣誓》视频并重温入党誓词。随后,招商银行无锡分行介绍了招行金融科技特色产品——党费云缴费和智慧党建系统。党费云缴费是招商银行运用金融科技服务党建工作的一大利器,真正实现了党务便利,科技利民。

会上,招商银行无锡分行行长陈洪静介绍了无锡分行党委党支部的基本情况,重温了“科技兴行、服务制胜”的经营理念。他指出,近年来招行致力于运用科技手段服务客户,这一做法

与政府的服务理念不谋而合。本次与无锡市交警支队车管所总支部委员会的党建共建活动是一个契机,未来将围绕“共建、创新、发展”,进一步拓展业务合作的广度和深度,实现在党务共建中推动合作,在合作中助力发展,在发展中推进共赢的良好局面。

无锡市交警支队党委委员、车管所所长薛淼介绍了无锡市车管所的业务情况。薛淼指出,自去年以来,公安部连续推出了30项“放管服”举措,无锡市交警支队均已积极贯彻落实。车管所目前秉承“1+S+N”的服务理念,即“车管所+社会化服务+网络”,大力推进警银合作、警邮合作、警医合作、警保合作,依托社会力量延触角,让群众就近能办、多点可办、少跑快办。并通过常态化组织流动车管服务车深入社区、农村、企事业单位开展上门办证服务,切实打通服务群众“最后一公里”。

无锡市交警支队党委副书记、政

委施飏介绍了无锡交警支队党委体系和 Development 情况。无锡市车管所是全国一级车管所,秉承“以党建促队建、以队建带业务”的理念,历来致力于推进各项便民惠民政策。未来,将与招商银行无锡分行深化合作,党建共建的同时,运用金融科技成果提升车管服务。近年来,招商银行无锡分行致力于扩大党建服务面,先后与无锡市银行业协会、无锡市邮政管理局、国土资源局无锡惠山分局党支部、无锡东林小学、无锡清名桥街道、无锡城市投资发展有限公司等企事业单位、政府和街道社区开展党建共建。此次与无锡市公安局交警支队车管所总支部委员会的党建共建签约,标志着双方共建活动正式启动,是警银合作、深化服务的又一重要举措。



招商银行
CHINA MERCHANTS BANK

欢迎广大读者与我们联系

联系方式:
编辑 吴梦佳 18601587286
投稿邮箱发送至邮箱:
mengjiawu2186@163.com



新闻客厅

兴业银行无锡分行多形式开展“金融知识万里行”宣传活动

为帮助金融消费者增强金融风险意识和责任意识,根据无锡市银行业协会相关通知精神,兴业银行无锡分行深入社区、街道、学校、政府机关,开展金融知识普及宣传活动,引导广大金融消费者增强金融风险意识和责任意识,合理选择与自身相适应的金融产品与服务。

守阵地。各网点LED显示屏统一播放宣传标语,厅堂内摆放人民银行统一制定的宣传折页以及宣传海报,营造网点宣传气氛。网点工作人员向来往客户和群众发放宣传折页,开展守住“钱袋子”的口头宣传,提醒客户提高警惕,避免盲目、冲动的金融交易行为。

进学校。该行组织宣传小分队走进无锡卫生职业技术学院,开展了校园巡回金融法制宣传活动。讲座主要向同学们介绍支付工具及支付风险防范、如何识别及防范“校园贷”、个人信息保护等。通过多起真实案例告诉学生什么是电信诈骗、电信诈骗的常见形式、如何识别电信诈骗以及上当后的补救措施等,有效提升了在校学生金融风险防范和自我保护能力。

入社区。该行全辖各网点结合“六一”、端午等节日,入周边社区组织普及金融知识互动活动,走访包括银仁御墅、映月社区、泰伯花园、联创物业等社区。活动寓教于乐,通过做游戏、包粽子、金融知识竞猜等方式提高了社区居民的参与热情,并适时向他们介绍了常见的电信诈骗手段及防范小技巧,有效增强了居民的风险防范意识。

进机关。惠山支行走进惠山区政府部分部委办局,结合区政府扫黑除恶专项斗争主题,开展金融宣讲活动。由专业律师结合身边的案例普及防范电信诈骗、非法集资、套路贷等方面知识;惠山支行工作人员则介绍银行卡安全防范、支付风险防范以及资产新规等主题的内容。(蔡若冰)

前海人寿无锡分公司举办客服节亲子活动

近日,前海人寿无锡分公司举办“馨服务·关爱始终”第四届客户服务节亲子烘焙活动,共邀请30多名家长及其孩子参加。活动中,专业糕点师手把手教小朋友制作精美蛋糕送给父母,让小朋友与父母共享快乐的亲子时光。

未来,前海人寿无锡分公司将以客户服务节为契机,持续以做好“客户服务管家”为目标,全面升级服务体系,拓展服务宽度,提升服务价值,为客户提供“有特色、有温度、有影响”的服务。

“修复失牙 口福行动”正在进行中 种植牙补贴大礼包等你来拿

种植牙是医学界公认的缺牙理想修复方式,被誉为“人类的第三副牙”。

近日,在全国35城拥有超130家口腔连锁机构的美维口腔医疗集团积极参与由北京电视台举办的“修复失牙 口福行动”万人大型公益活动,并联合无锡维乐口腔及 Nobel、ITI、Camlog、Dentium 等五大国际种植牙厂家,在无锡开展“种植牙补贴发放”惠民工程,并在公司内部制定《修复失牙 口福行动(无锡)种植牙专项医疗补贴管理办法》,以充分发挥专项救助、资源联合、技术保障各项制度作用,切实提高牙齿缺失百姓的医疗保障受益水平。本次种植牙援助保障范围更广、更加惠民利民,在补贴额度、常规补贴、质保服务方面礼包升级,还有名额共享特权。更多补牙、拔牙政策优惠,请咨询无锡维乐口腔五爱路店(公交1路、112路、83路、81路、610路、762路直达)、惠山万达店(公交602支、610路、25路直达)。