

热烈祝贺无锡日报创刊70周年 (1949-2019)



# 秉金融报国宏义 助百年工商辉煌

## ——交通银行无锡分行服务实体经济纪实

### 不忘国本

### 推动建设美丽新农村

作为民族工商业的发祥地，“无锡制造”在中国近代史上留下了浓墨重彩的一笔。民族金融品牌交通银行从成立之初就以社会发展需要为己任，以服务实体经济为初心。自1911年扎根于这块“江南盛地”以来，“百年老店”无锡交行见证和共同经历了小城的数载春秋以及锡商的兴衰荣辱。改革开放后，重新组建的交通银行无锡分行牢牢秉承金融报国的崇高理想，坚持“贴近政府、贴近市场、贴近客户”的工作思路，精准探寻正确信贷投向，大力支持优质实体经济，为实体经济提质增效注入了正能量和新动力。

“无论怎样发展银行业务，目的都是让生活更加便捷、人民更加幸福。”当前，无锡交行全行上下正坚定不移地践行着这样的指导思想，并加大对“产业强市”战略的金融支持力度，通过深化改革使该行业务发展与市委市政府的政策思路及本地产业结构实际保持较高的契合度，努力实现经济和社会效益的双丰收。截至6月末，该行制造业贷款余额提高接近三百亿元，制造业贷款余额占比38.96%，较年初提升0.6个百分点，在全市同业中名列前茅。

小贷支农是治标，普惠三农才是治本。传统的金融支农模式存在着局限性，因为农户缺的不仅是资金，更是思想、技术、人才。因此无锡交行积极贯彻国家农业供给侧改革的要求及人民银行完善“三农”金融服务的政策要求，用好增量、盘活存量，将有限的

信贷资源继续向涉农贷款领域倾斜，确保涉农贷款持续增长。该行通过实行差异化信贷政策，积极支持种植、养殖板块，择优扶持农副产品加工、农机、服务业板块以及具有产业链优势的集团企业。创新开办了多个普惠金融产品，不仅解决了农户暂时的资金短

缺，还对于他们的农业技能知识培训等方面给予一定的扶持，使他们从种植、加工到销售等环节均可享受到及时的融通服务，此举强化客户群基础建设，实现了涉农贷款持续增长的目标要求，也是该行普惠金融路上迈出的坚实一步。

截至2018年末，该行涉农贷款余额343.97亿元，比年初新增17.33亿元，增幅5.31%，高于该行贷款平均增速1.62个百分点。其中普惠型涉农贷款余额9.73亿元，较年初增加3.08亿元，增速46.27%，超额完成总行全年计划。

### 情系小微

### 创新打造产品“金刚钻”

“没有金刚钻，不揽瓷器活”。做好小微扶持工作，手头必须紧握产品这支“金刚钻”。无锡交行在扶持小微企业的业务中，始终重视创新研发各类金融产品；并针对小微企业的融资特点，量身打造各类产品。在交总行已推出的Boss卡、线上抵押贷、税融通、POS贷、沃易贷等产品基础上，该行不断开发合作渠道，为小微企业提供个性化、多样化服务，从外围为支行提供服务保障。分行还积极推动与宜兴经

济开发区、宜兴科创担保公司的“银政担”三方合作，深入推进政府、担保公司、银行三方联动，用足政府小微支持政策，解决小微企业融资担保难题。加强银税互动合作，结合“税融通”产品，依据税务部门提供的企业纳税记录、纳税评级及企业征信信息等，筛选优质客户，采用“抵押+信用”的方式，拓展优质纳税客户。截至4月末，分行普惠小微贷款比年初净增5.61亿元，年度计划完成率59%，在交行系统37家省

直分行中列第6位。

此外，该行在资源考核方面，从制度上优先保障小微企业的信贷投放，对小微企业的贷款投放不设上限；严格执行人行MPA贷款、银监“两增”贷款（单户授信总额1000万元及以下的小微企业贷款同比增速不低于各项贷款同比增速，贷款户数不低于上年同期水平）、普惠新开户等考核要求；对普惠金融业务设置专项资源配置，设定小微重点客群专项行动，小微重

点业务专项行动，鼓励经营部门加大普惠金融业务实质性贷款投放；持续推进全员全产品计价系统建设与推广，打破“平均主义”，体现多干多得的分配机制，提升全员拓展普惠金融业务的积极性。截至今年6月末，无锡交行银监“两增”贷款余额37.08亿元，比年初净增9.3亿元；“两增”贷款客户1664户，较年初净增358户；小微实质性贷款客户较年初新增408户，新增实质性贷款余额5.48亿元。

### 立足民生

### 全力当好融资“多面手”

长期以来，无锡交行高度重视提升金融服务民生、保障民生的能力，全力支持锡城重大基础设施和民生工程的建设。该行优选开发主体具有较强实力、经营状况良好、资质过硬的企业，在贷款规模持续偏紧的情况下，尽全力保证民生工程领域的投放，并创新探索多种类型的融资渠道，为

无锡城市化建设和民生工程的进展做出了积极贡献。

2018年，该行从19家竞标行中脱颖而出，成为首批成功中标锡城市区专项维修资金定期存款存放银行的7家银行之一，作为全市人民安居乐业的“保障款”，无锡交行深感责任重大，成立专门的工作小组，由分行管理部门牵头与总行及支行多层联动，创新开发了诸如交银金服平台——物业管家等产品，确保政府类专项基金更好地保值增值，从而造福锡城市民。本次招标的成功，进一步夯实交行与物管中心资金存管业务基础，提升了资金存放的综合收益。截至6月

末，无锡市物业管理中心在交行存款已初具规模。

在推动市政基础设施建设，满足人民对美好生活的需求方面，该行积极推动与地方国资企业的合作，满足其在发展过程中对资金的需求。今年上半年该行成功为某市政领域的国资企业发行超短期融资券5亿元，为某工程建设企业发行境外债3亿美元，同时中标该公司旗下子公司财通租赁30亿元资产支持票据业务、某文化旅游领域的超短期融资项目和某新城规划集团银行间债券市场业务。后续项目贷款投放及其他企业合作也同步抓紧和落实。据了

解，该行立足“做早做优”，每年度都会提前开展优选客户和项目活动，做足项目储备工作，推动历年的项目实现尽早投放，并且重点关注新型城镇化等国家重大战略规划的重点项目工程，此外，分行还对交通运输领域重点基础设施建设以及燃气、水务、健康医疗、教育、文化、旅游等民生保障领域提供信贷支持。

为加强信贷投放的精细化管理，该行还不断完善项目储备机制，明确重点储备项目准入标准；对于纳入储备项目名单的，在授信审批及资源配置等方面均给予政策倾斜。

### 放眼世界

### 携手构建命运共同体

近年来，无锡交行积极响应国家“一带一路”倡议，充分利用交总行平台，通过跨境人民币业务，帮助企业拓宽融资渠道，降低金融服务获取成本，规避汇率风险，进一步拓展外向型企业的融资渠道，集中优质资源投身到无锡企业“一带一路”的发展浪潮中，这些举措受到了市场的广泛好评，也为构建人类命运共同体注入无锡元素。

无锡本地的“一带一路”企业有不少是该行的分行级重点客户，无锡交行与这些企业长期保持着良好的合作关系，为企业的发展壮大提供包括流贷、固贷等传统信贷支持和汇兑结算、套期保值等国际业务保障等。今年，该行通过设立项目团队专业化服务，成功帮助某半导体行业龙头企业在该行开立人民币账户及美元账户。目前该企业在该行结算业务稳步推进，相关合作也日益密切。

红豆集团作为国家“两化深度融合”示范企业，其对柬埔寨西港港区的建设，已经成为一带一路国际合作共赢的样

板。分行在其业务发展过程中给予积极支持的授信政策，目前红豆集团在该行全融资产敞口和余额均达到了较高水平，此外，该行还积极利用交银集团牌照优势，多次引荐红豆集团与该行总行离岸中心和交银国际集团接触，通过专业团队的金融服务，对红豆集团的海外业务发展起到了重要的推动作用。这种举措正是该行践行“一个交行、一个客户”的经营思路，塑造创新型、综合化的银行市场形象，进一步拓展深化银企良好合作关系的重要体现。

值得一提的是，2016年，经该行推荐和联合营销，交银国际以联席簿记管理人及牵头经办人的身份协助无锡市某发展投资有限公司首次在国外发行了3亿美元的三年期债券。巧妙的交易结构安排有效降低了企业的财务费用，使得实际融资成本显著低于票面利率。这是无锡市首单境外平台发债业务，也是江苏省第二单，为无锡市企业树立了一个海外债发行承销及资金回流的典范。

(本版撰稿 交通银行无锡分行 李玉骥)

### 后记

作为苏南模式的发源地，在无锡这片沃土上，制造业一直是、也理应是经济发展的中坚力量。三十年来，无锡交行在服务实体经济的探索中砥砺前行，以优质的服务在锡城建立起了良好的口碑。

商海挥师搏浪，靠的是责任扬帆远征。市场，给了无锡交行，也给了每位金融工作者一个展示实力与创新的大舞台。放眼未来，无锡交行将继续发扬“拼搏进取、责任立业、创新超越”的企业精神，加快金融产品创新，增强金融服务能力，结合市委市政府建设“强富美高新无锡”的工作思路，更好地服务广大人民群众和实体经济，为重塑“制造业雄风”贡献力量。

