



## 工商银行无锡分行举办 民营小微企业签约座谈会

工商银行无锡分行自开展“不忘初心、牢记使命”主题教育以来,对发展普惠金融、支持民营企业改革发展的重要论述进行了重点的学习,吹响了新一轮普惠金融行动的号角。10月25日下午,工商银行无锡分行举办银企签约座谈会,共计20家小微企业成功获得授信。

据了解,工商银行认真贯彻党中央的战略部署,牢固树立“工商银行不做小微,就没有未来”的理念,扎实推进普惠金融各项工作,将服务实体、履行社会责任放在首位,着力缓解小微企业“融资难、融资贵”问题。早在2015年6月份,江苏省财政厅、工商银行江苏省分行创新推出了小微企业创业创新发展贷款。无锡作为全省第一批试点城市,于2016年上半年率先实现了20亿元的投放目标,产品推出以来累计为1700余户企业提供近140亿元贷款支持,许多企业因获得信保基金贷款摆脱了无抵押、无担保的“两无”困境,及时解决了经营上的资金困难,渡过了难关,降低了财务成本,扩大了生产规模,提振了信心,为地方经济的发展注入新的活力。

在工总行“工行普惠行”活动指引下,无锡工行不断创新金融产品和服务手段,借助互联网等现代信息技术手段,降低交易成本,延伸服务半径,拓展普惠金融服务的广度和深度,到9月末,已为近千户经营快贷客户提供2亿元融资支持,为600多户e抵快贷客户提供8.81亿元贷款支持,累计发放普惠贷款超60亿元。普惠客户数较去年同期增加近千户,新发放的普惠贷款执行优惠利率。

近年来,无锡工行围绕践行国家战略,服务实体经济的宗旨,做真小微、真做小微。通过夯实基础强配套,共建普惠金融生态圈,开展“不忘初心、牢记使命”银行业金融机构“百行进万企”融资对接活动服务小微企业,实现了普惠金融业务持续稳健发展。

## 交行芦庄支行走进 新苏社区开展金融知识 进万家宣讲活动

为进一步提高金融知识普及率,增强公众金融风险防范意识与识别假币的能力,日前,交行芦庄支行走进新苏社区颐康居残疾人之家居家养老服务中心开展“金融知识进万家”活动。社区退休工人、党员文艺骨干、残疾人共40余人参加活动。

本次金融知识进万家活动以第五套新版人民币知识培训为主要内容,通过现场展示新版人民币实物、分发折页、PPT演示等环节,向大家详细讲解了新版人民币的外观变化和防伪特征,讲授人民币辨伪识假技巧,同时呼吁群众自觉爱护人民币。

活动现场,主讲人朱静向社区居民展示了新版人民币,结合实物与宣传册进行讲解,让居民更加直观地了解人民币的防伪特征。为加强居民对新版人民币的认识,现场还安排了问答环节,社区居民在了解新版人民币特征后纷纷抢答,现场气氛热烈,取得了良好效果。尤其值得一提的是,活动中,芦庄支行人员还特别耐心地向参与活动的残疾人讲解了新版人民币相关知识,并欢迎他们到支行预约兑换新版人民币,得到了参与活动人员的一致认可。

下一阶段,交行芦庄支行将进一步深入社区,因地制宜开展形式多样、内容丰富的金融知识普及宣传活动,激发公众对学习金融知识的热情,帮助公众提高金融素养。同时,支行将以此为契机进一步提高金融服务水平,与芦庄社区居民共建美好的金融社区。

(李玉骥)

## “修复失牙 口福行动”正在进行中 种植牙补贴大礼包等你来拿

种植牙是医学界公认的缺牙理想修复方式,被誉为“人类的第三副牙”。

近日,在全国35城拥有超130家口腔连锁机构的美维口腔医疗集团积极参与由北京电视台举办的“修复失牙 口福行动”万人大型公益活动,并联合无锡维乐口腔及No-bel、ITI、Camlog、Dentium等五大国际种植牙厂家,在无锡开展“种植牙补贴发放”惠民工程,并在公司内部制定《修复失牙口福行动(无锡)种植牙专项医疗补贴管理办法》,以充分发挥专项救助、资源联合、技术保障各项制度作用,切实提高牙齿缺失百姓的医疗保障受益水平。本次种植牙援助保障范围更广、更加惠民利民,在补贴额度、常规补贴、质保服务方面礼包升级,还有名额共享特权。更多补牙、拔牙政策优惠,请咨询无锡维乐口腔五爱路店、惠山万达店。



# 民营企业

## 今年新增公司贷款 半数以上投向民企

### 减轻对抵押的依赖,民企感到贷款没那么难了

□ 本报记者 吴梦佳

2018年11月1日,习近平总书记在民营企业座谈会上强调要帮助民营经济解决发展中的困难,帮助民营企业翻越“融资的高山”。言犹在耳,转眼已过去一年。在这一年之中,民营企业的融资问题是否得到缓解?政府和金融机构做了哪些努力?民营企业的感受如何?是时候回顾一下了。

一组数据最直观地展示了我市在民营企业营商环境、金融环境改善方面的诚意。截至9月末,全市银行业民营企业贷款余额4328亿元,比年初增加410亿元。本年全市新发放民营企业贷款占新发放公司类贷款比重53.39%,比去年年初高出7.03个百分点,比全省平均水平高出了2.13个百分点。据悉,自去年以来我市采取多项举措,加大力度保障民企融资,民企融资难得到缓解。

“真是太好了!没让我们另外提供抵押物,就帮我们新增了1500万元的贷款额度。”近日,洛社镇杨市工业园一家民营钢铁铸造企业的负责人在接到记者电话时兴奋地说道。原来,为了开足马力迎接大量新增订单,该公司正在建设新厂房。建设施工加上日常生产所需,公司流动资金顿时紧张起来,原本的1000万元贷款额度很快就不够用了。但新厂房仍在建设中,没有新的资产可做抵押,于是如何想方设法新增融资就成了摆在企业面前的难题。

令企业负责人没想到的是,事情很快有了转机。“只是给厂房装上了物联网监测设备,让银行了解生产运行情况,无锡农商行就给我们新批了信用贷款。”

贷款变得没那么难了,银行似乎比以前更敢贷了,这是很多企业近年来的共同感受。

“以往银行由于缺乏对企业风险监测、管控的手段,贷款审批时高度依赖资产抵押、担保等方式。但有的企业可用作抵押的资产有限,或者受产权性质、行业特点等所限本身就没什么可抵押的资产,这就限制了企业能获得的融资额度,导致出现了银行贷款‘典当化’的情况。”无锡银保监局相关负责人表示,在多方走访后,他们发现风险不可控是银行不敢贷的症结所在,所以要让银行敢贷就必须化解风险控制方面的难题。

“用物联网技术看住货物,出现异常实时

反馈给银行端,这样贷款的风险就降低了。”上文这家杨市钢铁铸造企业申请的物联网金融贷款模式如今正在我市增量扩面,并从商品流通领域向制造业领域拓展。截至9月末,试点银行机构已对接物联网授信需求418户33.76亿元,其中有221户为授信行新客户,累计放款9394笔金额61.87亿元。

“‘信保基金+银行’的风险分担模式,在近几年的探索中也被证实颇为有效。”银保监负责人说道,这种模式通过政银企三方合作,以信保基金为“后盾”,架起了政银之间分担风险、银企之间加强互信的桥梁。除此以外,今年无锡还累计为5000多家民企提供保额为13.5亿元的信用保证保险,通过保险为民企融资增信。

### 不同类型分别施策,信贷投放更精准

民营经济在无锡颇为发达,大到市值数百亿元的上市公司,小到年营收仅数十万元的小微企业都在为无锡产业经济贡献力量,金融政策、服务自然不能一概而论。有的银行针对不同类型的民营企业调整层级权限,以适应企业融资需要,从而实现“能贷”目标。

大有大的做法。去年,5家大型民营企业、上市公司被工行列入“总行级合作客户”,这意味着工行对这些企业的金融服务层级升级至“顶格”。这些企业以后的贷款业务将从省行发起,获得授信后,再由无锡市分行进行审贷。无锡工行相关负责人表示,“获贷流程缩短,企业能更快获得融资支持;同时对企业并购等需要

银行更高层级、更大规模资金支持的项目来说,也更方便审批。”

小有小的模式。为了适应小微企业用信“短、频、快”的特点,农行江苏无锡分行将“一项目一方案一授权”项下小微企业评级、分类、授信等审批权限转授一级支行,并对产业集群、专业市场等小微客户批量营销。“利用我行信贷‘白名单’,把同一产业、专业市场的客户按批次录入,按照统一的标准给予一定的预授信额度。这样网点在做信贷投放时,就无需一户一审批,可以直接确定贷款额度。”据悉,今年上半年无锡农行已完成21个普惠小微产业集群项目审批,授信额度17.7亿元。

除此以外,一时碰到困难的企业也要帮一把,今年我市还发文落实了民营企业融资会诊帮扶机制,针对个案情况组织多个部门人员成立调研小组,走访该企业并座谈集中“会诊”,有针对性的提出建议和意见。“这下好了,断裂的资金链一回来,公司生产又可以照常进行。”得知授信总额为12.24亿元的贷款已经落实,锡城一家从事电缆行业的民营企业负责人一脸喜色。前不久,该公司因股权担保纠纷突发的融资“险情”,在今年我市新出台的民营企业融资会诊帮扶机制政策扶持下,最终“化险为夷”。该公司也成为我市首例会诊帮扶成功的试点企业。

### 强化考核“指挥棒”,单列计划作保障

“民营企业的信贷规模有专项计划保障,年初都给我们下发了任务单。”据一家国有股份制银行相关人员透露。在采访中,记者发现,为民营企业单列年度计划、内部资源予以倾斜、配置专项额度、取消歧视性条款……这些词汇频频出现在银行针对民企信贷政策的关键词中。据悉,宁波银行无锡分行今年前9个月,还向总行额外争取了6.7亿元的民营专项额度。

强化考核权重,民企信贷不仅考核“量”

的指标,还涵盖风险控制、融资成本降低等“质”的指标。今年,银保监分局联合地方金融监管局、人民银行,修订出台《无锡银行业服务实体经济监管评价办法》形成“统一标准”,指导银行信贷投放。

“在政策层面上,银行已经能做到国企、民企一视同仁。同等条件下,民营企业与国有企业享受同样的利率、贷款条件。”采访中,一家全国性商业银行客户经理告诉记者,在国家政策的倡导之下,民营企业被所

在银行提上了更重要的位置来对待。“受考核指挥棒的影响,民企贷款的比重关系到个人考核、银行评比,从上到下都没法不重视。”

除此以外,在执行层面上,不少银行业对考核标准做了调整,让基层人员更“愿贷”。“除了增加考核权重外,还强化了尽职免责的制度,同时给予一些激励措施,解决客户经理在民企融资服务中付出多回报少的问题。”

## 招商银行无锡分行第三届“寻找改变世界的中国少年”圆满结束



少年强则国强,少年智则国智。招商银行无锡分行第三届“寻找改变世界的中国少年”于11月3日下午圆满结束。26位来自无锡各高中的顶尖高手参与角逐,最终无锡市一中胡博同学摘取桂冠。

### 活动规格全面升级,为少年打造国际交流平台

在前两届活动中,参加游学实践的青少年们与澳大利亚前总理陆克文、剑桥前市长兼议长George Pippas、英国政府一带

一路特使Douglas Flint、著名作家Martin Jacques等名人进行了面对面交流,聆听了诺贝尔经济学奖获得者等知名教授学者的授课,在普林斯顿大学、剑桥大学等知名机构。通过游学活动,少年们不但开拓了视野,更坚定了改变世界的远大志向。

今年,招商银行联合宾夕法尼亚大学沃顿商学院共同打造“金葵花沃顿少年商学院”,聚焦青少年财商教育和顶尖人才培养。作为“金葵花沃顿少年商学院”品牌系列活动之一,第三届“寻找改变世界的中国少年”游学实践计划相比此前两届活动整体规格更高、课程安排更深入、行程设置更具吸引力,入选的学生将免费参加顶尖商学院官方夏校,获得知名学者的

悉心指导,与优秀在生互动交流,还能收获名校颁发的实践证书。

### 面向全国高中生选拔,无锡地区决赛精彩纷呈

本次无锡地区选拔赛面向全市在校高中生,决赛题目为“China is changing the world——中国改变世界”,参赛学生围绕主题进行演讲,评委进行提问并点评。专业评委团由江南大学外国语学院副教授毛海燕、江南大学外国语学院副教授谢竞贤以及全国高考英语命题组成员、无锡三高中教务主任庄晓波组成,让决赛更具权威性。

在决赛中,26位选手信心满满,斗志昂扬,纷纷表示“我就是来拿冠军的”,充

分展现了无锡少年们的年少无畏、风华正茂。最终无锡市一中胡博同学凭借纯正的英语演讲、富有感染力的舞台表现获得特等奖,代表无锡赛区前往深圳参加全国总决赛,争夺30名前往美国沃顿商学院游学的宝贵名额。

赛后选手们接受采访,表示这是一次难得的提升自己、锻炼自我、展示自我的机会,家长们也表示感谢招商银行提供这样一个公平、公正的舞台,让孩子们开阔自身眼界、提升英文造诣。

少年的成长代表着国家的未来,作为一家有社会责任感的银行,招商银行希望通过本次活动为有志改变世界的中国少年打开通往世界的大门,为培养具有国际化思维和视野的中国下一代尽一份力量。