

党建直通车

浙商银行创新惠农金融服务

为响应党中央切实推动贯彻落实金融服务“三农”发展的各项要求,全面提升金融支农的能力和水平,浙商银行无锡分行在上级行的指导和帮助下,以“点易贷·合作贷”产品为基础创新推出融资方案,在不到一个月的时间内为50多户农户提供了融资服务,投放金额470万元。

当前,我国正处于传统农业向现代化转型的关键时期,农业规模化、标准化、组织化、集约化水平持续提高,先进科学技术和农业装备应用快速推广,对于资本投入的要求也越来越高。无锡某公司自主研发的农机自动驾驶系统,可通过北斗卫星高精度定位以及行车控制器,使农机按照设定的路线自动行驶,很多农户有购买意愿,但资金存在缺口。

在了解到这一信息后,浙商银行无锡分行迅速行动,向该企业推荐我行“点易贷·合作贷”产品,该产品是该行与核心企业合作拓展其产业链上下游客群,集成多项创新功能的小微融资产品。在该产品基础上,该行进一步根据企业的客群特点和融资需求,专门为企业创新定制“农户贷”方案。在该方案下,浙商银行无锡分行向农户发放贷款,贷款资金专项用于农户采购该公司研发的农机自动驾驶系统,单户贷款额度最高10万元,贷款期限最长两年。

在浙商银行总行的大力支持下,浙商银行无锡分行仅用两周时间就完成了该方案的设计、申报和审批,并于3月末成功投放第一笔业务,获得了合作企业和农户的一致好评。

浙商银行无锡分行“农户贷”项目的成功落地,是不断创新金融支农方式、践行普惠金融的一项重要成果。下一步,浙商银行将以此为新起点,继续加强行内产品的创新应用、创新营销,探索农村金融生态建设的新模式、新路径,更好地服务无锡当地经济发展。(朱尊)

工行残损币兑换服务获赞誉

近日,一客户焦急地走进无锡工行营业部的营业大厅,询问能否兑换残损币。网点工作人员经详细了解情况后得知,客户的父亲不慎将钱币浸水破损,一袋子钞票粘在了一起,之后又采用了不当的方式烘干,导致钱币变得十分脆弱,轻轻一碰就碎掉了。客户迫切地想知道手里的残破币还能兑换多少,希望能尽量减少损失。网点负责人一边安抚客户,一边组织专人开展识别、鉴定等工作,一张张地揭开、重新拼接、反复清点,更是请来分行专业部门和人民银行的专家一起清点,尽最大的努力减少客户的资金损失。

客户的残损币经过工作人员一个多小时的认真清点复核、粘附和封装,最终兑换出11950元。当网点员工把兑换的现金交给客户时,客户十分激动,连声感谢,并在网点留言簿上留下了“感谢工商银行对此次诸多破损币兑换所提供的优质服务,谢谢!”的文字。

无锡工行营业部长期以来一直致力于服务好每一位客户,为客户解决困难,维护客户的资金财产安全。此次的残损币兑换,在最大程度上减少了客户的损失,不仅让客户本人满意,更得到了网点现场客户的一致好评。无锡工行营业部将以优质服务为契机,凭借过硬的业务技能,不断提升服务品质,坚定不移地朝着“您身边的银行,可信赖的银行”的定位目标前行。

疫期由政府“埋单”,为蟹农雪中送炭 宜兴推行内塘螃蟹政策性保险

近日,内塘螃蟹水文指数政策性保险在宜兴市正式落户。据悉,该险种是我市继水稻、小麦等之后在苏南地区率先实施的又一项农业政策性保险,有效填补了渔业政策性保险的空白,当地2000户蟹农将从中受益。

目前,宜兴市已形成以溇湖为核心的13万亩以螃蟹养殖为主的区域,年产值达8亿元,是当地水产产业的重要支柱,对促进农业增效、农民增收都发挥了重要作用。去年底,在充分调研、广泛听取蟹农意见的基础上,该市提出“适时开展内塘螃蟹水文指数保险试点,不断提高高效农业保险的覆盖面和农业保险保障水平”的方案。今年3月初,为积极应对疫情,该市出台政策意见,明确在疫情防控期间,对包括螃蟹养殖的政策性农业保险,需要农业经营主体承担的部分,全部由政府“埋单”,为蟹农“雪中送炭”。

截至4月20日,该市已经完成2万亩内塘塘承保出单工作,累计为200余户蟹农提供风险保障近400万元。在此基础上,该市还将继续加大工作力度,确保符合投保条件的螃蟹养殖户在5月14日之前完成投保,使之充分享受政府利好政策,努力实现内塘螃蟹水文指数政策性保险应保尽保。(东流)

平安产险无锡分公司全年保险保障1.3万亿元,保费增长10.1%

科技+党建成保险企业创新发展动力

2019年,平安产险无锡分公司累计实现保费收入26.8亿元,同比增长10.1%;累计提供保险保障1.3万亿元,同比增长34.2%。亮眼的成绩离不开努力和坚持,平安产险无锡分公司相关负责人表示,过去一年,公司党委始终把把握稳中求进的工作基调,坚持做好三件事:一是坚持党建引领发展,将党组织优势转化为自身发展动力;二是推进保险+服务体系建设,发挥科技优势助力地方经济;三是坚持践行企业社会责任,担当金融保险业使命。

狠抓党建 引领发展动力

平安产险无锡分公司党委坚持周例会+月度党委扩大会议制度,健全“党工团妇”联合共建的组织制度,强化思想+文化教育学习体系。围绕“查实情、出实招、补短板、见实效”主题,全面发挥党的领导作用,推动各项工作落实见效。持续开展“不忘初

心、牢记使命”主题教育,把握“守初心、担使命,找差距、抓落实”总要求。开展“正风肃纪”专项行动,狠抓《改进工作作风八项规定》《员工十大禁令》落实,全体党员分享学习心得,人均学习专项课程12门,从思想上不断夯实党建基础。

深入开展党的群众路线教育实践活动,先后组织“党员示范岗”“最美奋斗者”等一系列评选活动,引导广大党员立足本职,充分发挥带头示范作用。

平安产险还积极响应银保监会分局倡议,探索党建联盟创新活动形

式,通过组织联建、活动联办、经验联学,开创“资源共享、共联共建”的党建新局面。在“金融知识普及月”系列活动期间,通过“融·媒+”党建联盟,组织开展多项主题宣传活动,取得了良好的效果,被监管分局评为“活动先进单位”。

科技加速 服务回归本源

平安产险无锡分公司始终坚持将公司自身发展和支持地方经济有机统一,2019年,平安产险无锡分公司累计实现保费收入26.8亿元,同比增长10.1%;累计提供保险保障1.3万亿元,同比增长34.2%。全年累计服务制造业客户数3527家,提供风险保障1010亿元;为8482家民营企业提供信用保证保险服务,帮助小微企业获得融资金额26亿元;全年服务小微企

业11822家,创新开发小微产品23余种,累计提供575亿元的风险保障。

平安产险还率先开发鹰眼系统,通过事前风险预防、事中风险抑制、事后风险转移的全流程风险管理体系,当好企业的风险管理师,助力企业稳健发展。2019年平安产险为无锡企业客户提供风控报告193项,发起企业调研及企业培训30余次,组织大型安全生产讲座8场,红外线检测13笔,

专业、高效的服务受到客户一致认可。

此外,平安产险积极配合主管部门推进建筑质量潜在缺陷保险,陆续参与无锡市、江阴等多个IDI试点项目,积极实践事前风险防范、事中风险管理和事后风险补偿相结合的工程质量保障体系,发挥保险在经济补偿和社会管理方面的积极作用。

在科技应用提升服务方面,平安产险坚持金融+科技发展理念,落实

《关于银行保险机构加强消费者权益保护工作体制机制建设的指导意见》,强化消费者权益保护决策执行和监督机制,加强业务经营行为管理;大力推广好车主、E企宝等APP,累计推出线上服务50余项,服务客户超36万人(超90万人次);推广便民自助理赔项目,截至目前,累计逾55%的出险客户采用我司提供自助通道办理理赔,97%以上的案件实现无纸化理赔。

主动担当 践行保险使命

新冠肺炎疫情暴发后,平安产险主动响应无锡市银保监分局号召,向无锡市包括医护人员、小微企业主、志愿者、媒体记者、公共交通运营人员等各条战线“疫”人员赠送超160亿元的风险保障,为全社会共同抗击疫情筑起后盾。同时主动扩展保险责任,多类产品新增新冠肺炎风险保障,设计小微企业“复业保”等产品,保障复工

企业员工的健康安全。通过E企保、团E保等线上平台的应用推广,帮助企业足不出户实现咨询、投保、理赔全流程线上操作。

此外,通过平安产险的APP线上工具,95%以上案件通过“不接触方式”完成理赔;启动特案预赔服务,放宽理赔条件,主动取消药品、诊疗项目、定点医院等限制,坚持为客户提供

高效而有温度的理赔服务。依托集团旗下平安好医生线上医疗资源,与无锡市行政审批局政务服务APP、无锡市应急管理局、无锡市社保卡、支付宝城市服务-无锡、无锡地铁等无锡市民高流量人口平台对接,为无锡市民免费提供7×24小时疾病咨询、知识普及等服务。

“担金融使命,促实体发展。这

是平安产险无锡分公司全体员工的坚定信念,我们将一以贯之落实市委、市政府、银保监会各项要求,坚决打赢防范化解重大风险攻坚战,把握金融服务实体经济核心,充分展现金融机构的责任和担当,为‘强富美高’新无锡建设贡献力量,为领跑全省高质量发展坚定护航!”平安产险相关负责人表示。(季宗杰)

浦发银行争做科创企业支撑点

日前,无锡某软件企业从浦发银行无锡分行获得新增授信1000万元的批复意见,成功缓解了企业面临的资金困难,企业负责人长舒了一口气。浦发银行无锡分行相关负责人告诉记者,该行精准服务企业融资需求,通过申请“浦科贷”,可以帮助以往“贷不到”或无法新增抵押但仍有融资需求的科技企业解决融资难题。

无锡某软件企业是省生产力促进中心推荐企业清单内企业,并2019年入选无锡市独角兽企业名单,主营软件开发。随着复工复产的推进,也遭遇贷款难题,研发项目急需重启资金,因此存在资金压力。在了解企业基本经营状况、负债情况、融资诉求及担保措施后,浦发银行无锡分行及时为企业出具“浦科贷”融资方案。

在授信审批过程中,浦发银行南京分行为该笔业务开辟“绿色通道”,大力提升业务审查审批效率,最终在五个工作日内获得新增授信1000万元的批复意见,担保方式

为信用。

据了解,“浦科贷”产品是浦发银行南京分行与江苏省生产力促进中心合作打造的创新金融产品,一举解决科创企业的融资难题。今年2月下旬正式推出后,其支持对象全面覆盖为抗击疫情相关的研发类科技中小企业,涉及疫情防控物资、医药装备生产的科技型生产中小企业,以及受疫情影响暂时面临资金周转困难的高新技术企业和科技型中小企业。精准服务企业融资需求,通过申请“浦科贷”,可以帮助以往“贷不到”或无法新增抵押但仍有融资需求的科技企业解决融资难题。截至目前,浦发银行无锡分行已累计为7家科技型中小企业新增授信合计金额5800万元。

浦发银行无锡分行相关负责人告诉记者,通过“浦科贷”产品,该行切实为抗击疫情相关的研发类科技企业,以及受疫情影响暂时面临资金周转困难的高新技术企业、科技型中小企业阻击疫情、持续生产提供了强有力的金融支撑。(朱尊)



图为浦发银行向客户介绍相关贷款政策。