

凭券消费、线上直播、商文旅融合齐发力

端午假期释放消费新活力

本报讯 刚刚过去的端午假期，锡城商家多管齐下，有的实行叠加用券吸引消费者，有的通过直播等方式拓宽销路，有的借助商文旅融合搞起夜市……合力之下，内需潜力不断释放，消费市场呈现蓬勃生机。据市商务局对全市重点商贸流通企业的监测和初步统计，端午小长假期间，全市消费品市场已经基本恢复到去年水平。

端午节是惠民消费券发放后的第一个小长假，1.86万家参加活动的商户迎来大批持券消费的市民。6月26日，端午小长假第二天，欧尚超市长江路店热闹非凡。“现在超市不仅有印花商品特价活动，会员单笔满150元还送50元现金抵用券，而且可以和惠民消费券同享，相当实惠。”正在选购的市民吕女士告诉记者，自己采购了牛奶、纸巾和夏

令用品。“从24日至26日三天，通过消费券拉动消费23万元。”该超市相关人士介绍，假日里进店消费的顾客明显增多，客流量、销售额双双上升，拉动消费效应逐渐凸显。

“凭券消费是时下最流行的消费形式之一。很多商家把惠民消费券与自身的促销优惠叠加使用，让消费者享受到更多优惠，进一步拉动市场消费。”市商务局运行处负责人介绍，端午小长假全市共使用消费券17000多张，累计带动消费500多万元。

线下市场消费券发力，线上直播推广同样不甘示弱。6月24日晚，惠山区“魅力惠山 畅享感恩”消费促进季正式启动，开展了一场直播带货狂欢节，3个多小时、5个会场、价值千万的优惠券红包雨不停，吸引了26万名市民在线参与。

速，老字号和外贸产品的大幅优惠、汽车等大宗商品的硬核让利，都让消费者感到了商企实实在在的诚意。在此之前滨湖区的一场“夜缤纷 悦湖湾”活动，通过3个小时直播把滨湖夏夜最精彩的内容鲜活呈现给了广大网友，吸引围观330万人次。

端午假期，商文旅的融合令夜消费人气高涨。25日端午节晚上，四面八方客流源源不断进入清名桥历史文化街区，游船、赏灯、品美食，该日街区旅游收益相比“五一”假期增长超过100%；蠡湖边的万象城，街头艺人深情表演备受欢迎，成为年轻人夜间逛购的打卡地；小巷巷历史文化街区围绕“状元故里”古风演绎、良辰烟花美集、金胜神韵灯光秀等三大活动主题，聚力网红加文创概念，持续促进街区夜经济。

随着疫情进入常态化防控阶段，市民的担忧渐渐散去，消费信心日益恢复，这在餐饮市场上体现更为明显。“随着宴会的回归，全市各酒店销售情况好转。”市商务局人士介绍，我市端午小长假期间的宴席桌数与“五一”相比增长30%以上。一些主打散客的餐饮店客流基本恢复到往年水平。南长街、南禅寺、小巷巷等休闲文化街区周边的餐饮企业，一位难求已经成了常见的现象，部分网红饭店甚至要等待一个多小时才能叫上号。各大商场综合体也通过餐饮汇聚人气：荟聚购物中心指定餐饮商家满100元送50元；万象城推出吃100元送100元消费券活动；还有滨湖万达的吃货狂欢美食节，每天吸引客流上千人。

(祝雯隽)

限流措施由“每日”精确到“每小时” “分时预约”成景区新标配



本报讯 “绿杨带雨垂垂重，五色新丝缠角粽。”为期三天的端午小长假结束了，有数据显示，无锡居民出游热情高涨，位居全国客源地前十。全市纳入监测的4家5A级景区3天共接待游客9.86万人次，实现门票收入466.22万元。记者采访发现，随着疫情防控常态化，预约制已逐步融入游客生活，成为新的消费习惯。

昨天，临近中午时分，记者来到惠山古镇景区。景区的喇叭在循环播放游客须知，入口处的红外测温仪对鱼贯而入的游客时刻进行着监测，门外大屏也实时显示着在园人数。记者拿起手机点开景区微信公众号进行实名制预约入园，发现此前“五一”假期不同的是，实名预约被分成了四个时段，分别是7点到10点、10点到12点、12点到14点、14点到16点。记者点击“12点

到14点”这一选项，便立即跳出了“已经预约”、“剩余库存”、“今日预约总数”等数据信息，让游客对景区的游览人数一目了然。古镇工作人员告诉记者，按照30%的限流，景区日最大承载力为3.6万人，瞬时最大承载力1.4万人，实行分时预约后，客流进一步稀释，“一般7点到10点游客量最多，但这一时间段内也不能超过1.1万人，而端午当天共接待游客2.4万人次”。

记者从灵山、拈花湾、三国水浒城、鼋头渚等重点热门景区了解到，自端午假期第一天起，几大景区就严格按照国家、省、市统筹抓好疫情防控假日旅游相关工作的要求，启动“分时预约”入园模式，并通过微信公众号、官网等渠道加强宣传和引导。“之前的限流措施都是以日为基

本单位，至于游客在一天中各时段的起伏变化，后台管理部门很难做出精准的掌控和施策，现在限流措施由‘每日’精确到‘每小时’，能让游客获得更多体验感，也可以实现景区经济效益和社会效益的最大化。”几位景区负责人均表示。

采访中，游客们也对分时预约表示欢迎。“以前来过拈花湾很多次，但每次都是游客太多，照相的背景全是人。这次来玩，终于可以随心所欲地拍照，再也不会被‘大合影’了。”游客郭小姐让男友拿着手机，在古风巡逻队伍前连拍了好几张照片。还有游客认为，分时预约避免了人们将大量时间耗在排队上，能更从容、更细致地品味景区。“往年

节假日出游感觉像是‘打仗’，甚至不敢在一个景点逗留太久。”从上海来寄物园游玩的游客陆先生笑称，这回看到了园林该有的样子，享受了一回“VIP待遇”。

据介绍，为应对疫情，无锡加快了景区信息化改造，智慧旅游建设进一步提速。接下来，无锡还将着手对部分开放式公园、乡村景区等游览点，进行信息化改造，通过红外人脸识别、车牌识别、安装监控等技术，精准监测客流量，提升游客体感和监管服务水平。

(陈菁菁)

上图 游客有秩序地等待进入融创乐园。

更好激励争位次保态势蓄后劲 以高质量考核促进高质量发展

上接第1版>>>有力有序抓好各阶段工作；坚持“对上”与“对下”结合，加强与国务院和省督导组沟通对接、工作协调，跟踪督办各地区各部门各单位整改落实，确保任务压茬推进到位。要深入督导检查问题整改情况以及基层、企业落实有关整治方案情

况，将督查情况纳入综合考核，从严查处安全生产领域各类违法违规和不作为、乱作为现象，有效维护群众生命财产安全，有力巩固社会稳定安定局面。

会议还研究了其他事项。

(高美梅、惠晓婧)

“土专家”的田头致富经

上接第1版>>>于是，村里便带队赴多地考察，回来研究解决方案。经过多次尝试，春季水芹试种成功。初战告捷，谢玉西备受鼓舞，后洪村发展四季种植的步骤也迈得更大。

由于水芹不耐高温，想要种出夏芹，难度很大。“我和几户种植大户经常到田头开碰头会。”谢玉西回忆。种子品质不一，发芽后需要一颗颗筛选再移栽到田里；夏季田间不能有水……从种子的选种、田间灌溉、施肥等，每个环节谢玉西都亲自把关、做好记录。更让农户感到踏实的是，村党总支书记濮焕中还请来了扬州大学的科研人员坐镇指导。专家们结合当地农民多年的种植经验，开始试验新品种。经过从实验室到田头多次试验，培育出了“伏芹1号”夏水芹品种，并配套开发出“伏芹1号”夏季遮阳网覆盖栽培技术。据了解，截至目前，后洪村已经制定了水芹种植方面的无锡市地方标准1个、省地方标准2个，并申报了多项国家发明专利。

克服了最难的水芹种植技术后，小小水芹村便成了四季有风景的农业特色村。农户亩均收入也从最初的5000多元上升到了1万多元，“家庭年收入一下就涨了，没几年我就把家里的楼房翻新了，特别开心。”谢玉西笑着说。“后洪村的水芹种的很好，要不要跟我去那取取经？”多年前，一直在后洪村务农

的鲁建山将这一消息告诉了安徽老乡，当年，几十位村民便跟着他来到后洪开始了水芹种植。由此，后洪村的水芹种植规模逐渐扩大，种植户也从最初的30多户发展到了120多户。

有困难找老谢，成了后洪村民解决种植难题的一大法宝。怎么种、有哪些注意事项，每次有农户找到老谢时，他都毫无保留地传授。不仅如此，村里还开设了专业培训，由老谢担任专业指导员，编写种植技术资料发放给村民。2007年，李文明从江西来到后洪村，流转了5亩多土地开始种植水芹。“一亩地最少有一万多元收益，好的时候可以达到每亩2万多元。去年，我还在镇上买了套新房呢。”李文明笑着说，“现在我的种植面积已经有10多亩了。”

不久前，万石镇作为我市唯一一个人选2020年农业产业强镇建设名单的乡镇，获得1000万元国家级资金扶持，而后洪村将作为蔬菜产业园的核心区域进行重点打造。“种水芹虽然辛苦，但是我们越干越有劲，有盼头的。”。未来，后洪村的水芹将与科技相关联，种出高效。”谢玉西信心满满。眼下，后洪村联合江南大学已完成了水芹面、水芹粉等深加工产品研发。下阶段，村里还将逐步建起蔬菜冷藏保鲜中心、初加工中心、太湖水产研究院等，发展农业+物流，农业+研究等，走产业融合发展模式。

江阴：把悉心办落实到每个细节

上接第1版>>>迅速召集江阴市应急管理局、临港开发区新能源产业园以及远景公司相关负责人，深入了解了事情的来龙去脉，明确在疫情防控的前提下，要支持企业迅速复工复产，帮助远景早日完成相关培训及考试。

一次协调，协同上就发生了质变。打过求援电话后的一天，一个微信群就在新能源产业园主任李罗娜的手机里置顶了，里面除了李君、江敏等远景企业代表，还有来自江阴市应急局、临港开发区安监、教育、卫健等部门“的负责人。防疫要求、培训场地选址、实操考试人数……一项项在群里聊一一对接，过堂，并落实到每一个细节。

培训场地问题首当其冲，事不大，但条件多，既要符合疫情防控要求、具备良好的通风，又要能同时容纳上百人的培训，还不能离企业太远，更得有5-10天的档期……面对如此苛刻的条件，一场头脑风暴在群里展开了。企业培训中心原有教室？通风条件不佳，剔除！南华中专的大礼堂？学校没复课，剔除！……“东刘村党建活动室怎么样？三四百平方米的大礼堂，有200多个座位。”“这个好。”点完赞，李罗娜就约上企业去考察，和东刘村书记沟通，敲定场地，谈妥费用。

培训场地解决了，接下来的考试也是块难啃的“硬骨头”。

为了尽可能配合企业的时序用工进度，江阴市安全生产培训考试考核点的启用计划，被硬生生提前了10天。整个五一长假期间，江阴市应急管理局、江阴市安全生产培训考试考核点相关工作人员一天都没歇，加班加点安装调试设备……

“低压电工与登高作业通过率均达到了90%。”李君告诉记者，事后，他也曾上手去试了，这套新考试设备的难度确如有些专家所言，已经达到中级工考核难度。

“他们是真的把困难留给自己，把方便留给企业。”回想起远景江阴基地的复工复产，顾乃兵历历在目：远景的应急物资被堵在路上了，即便是半夜12点，服务专员每次都接电话，并且及时帮忙解决；好多技术人员在外地，要回来，园区紧急协调，回来了没有地方隔离，园区又帮忙协调公安，说服酒店老板，包下三个宾馆。这都是远景得以在行业内率先恢复生产的关键因素。远景率先复产后，其微笑口罩工厂就开始为上下游供应商免费提供大量口罩，进而推动行业及时复工，带活整个供应链。

截至目前，远景能源登高作业和低压电工报名近500人次，有近400人次通过考试。“如此一来，新老员工正好可以无缝对接，共同完成今年艰巨的交付任务。”

小微出口企业全球接单 “资信红绿灯”护航

本报讯 最近，一款“外贸神器”在无锡众多小微外贸企业负责人的“朋友圈”里火了。买方在国内是否有不良记录，下单公司是否真实可靠？现在，这些让小微出口企业犹豫是否“接单”的问题很快就能得到解答。使用“小微资信红绿灯”服务，只要准确输入信息，就会显示红、黄、绿不同颜色的评价，依次来快速分辨海外客商优劣。

“小微资信红绿灯”，正是中国信保首届“小微客户服务节”推出的服务之一。受疫情影响，今年该企业和许多小微出口企业正面临同样的困境：老订单执行完后无法持续开展，新订单来了又担心风险不敢贸然承接。为此，中国信保在多年积累的海外买家资信大数据基础上，创新开发

为小微出口企业量身打造的移动端海外买方交易风险识别查询工具，助力小微出口企业全面复工复产。除此之外，中国信保还推出了“小微学院”等多项方便、快捷、免费的出口信用保险增值服务，优化外贸小微企业生态圈。记者了解到，在“中国信保小微企业服务”公众号上，为小微出口企业准备了必修课、大师课、信保以案、疫服专区、国别图书馆及小微工具箱等实用性强的干货内容。这将方便小微出口企业在线浏览、学习和培训，帮助提升企业人员的出口管理专业素养。

“接单前有‘红绿灯’提示风险，接单后有信用保险兜底风险，我们小微企业接单更有信心了。”企业负责人说。

(刘杨)



6月27日，市民在书店内购书、看书。端午小长假期间，不少市民到图书馆、书店阅读“充电”。

(狄姆 摄)

一批“潜力股”受益，“无锡出品”尝甜头

上接第1版>>>此外，兑现内容还包括“湖湾饭店蠡湖游船码头”等6项“旅游公共基础设施投资补助”项目及5000万元无锡国家数字电影产业园专项资金转移支付项目。

此次奖励兑现为无锡市文化产业发展带来了实实在在的推动力。市文广旅游局人士表示，根据政策，

我市文化影视、文化出口、文化旅游等基础、有优势、有潜力的重点行业、重点领域均获得重点支持。同时，政策注重扶持大与扶弱相结合，对重点行业的小微企业降低了门槛，达到标准即予以兑现相应奖励，让企业能够得到“真金白银”的实惠。“去年是政策出台的第一年，希望今后有更多的企业能从中受惠。”

(陈菁菁)

梁溪提速半导体「新基建」

重点项目三季度全部投产

本报讯 近日，在积高电子(无锡)公司最新建成的厂房里，全球顶级的CMOS图像传感器封装车间投入试生产。与此同时，同在运河西路的利亚德全球首个Micro LED量产基地新建工程和恩纳基的分立器件高端封装生产车车间扩建工程，均基本完成土建，即将进入设备安装阶段，梁溪区可实现重点半导体“新基建”项目三季度全部投产的目标。

无锡是国内半导体产业的高地。半导体产业又分为集成电路和分立器件两大分支，因中心城区人多地少，梁溪区无法发展对生产用地有着较高要求的集成电路原片制造和封装测试产业。老城区的创业者们将目光放在了CMOS图像传感器、LED图像显示器、MEMS传感器的封装测试及相关装备制造上，在产业细分领域做到世界先进水平、国内绝对领跑的地位。

多年来全球CMOS传感器出货量持续增长，超过同时段的微处理器、闪存、压力传感器等，在整个半导体领域增长率居首。积高电子董事长王国建说，CMOS传感器需求增长今年丝毫不受疫情影响，应用领域正在不断扩张，车辆辅助驾驶、虚拟实景、人脸识别、医疗领域等都在拉动高端CMOS传感器新一轮增长。积高电子审时度势，自主投资1.5亿元建新厂房，其中10级无尘室属于顶级CMOS图像传感器的封装环境，且同时具备CMOS图像传感器的晶圆测试、芯片封装和成品测试功能(如图)。工厂原计划今年底投产，但下游厂商亟需积高电子迅速达产。区和街道两级政府得知后，积极协调相关单位，将“无难事、悉心办”营商政策落在每个细微之处，以最短的时间完成相关手续办理及配套设施建设，工厂提前半年投产，为最终用户提供高端CMOS图像传感器。

Micro LED是新一代显示技术，比目前流行的OLED技术亮度更高、发光效率更好、功耗更低。利亚德和合作伙伴一起，率先攻克了大批量生产的技术难关。能否最终在Micro LED市场上取得领先地位，拿到更多的订单，取决于工厂的建设速度。梁溪区一手抓疫情防控，一手抓复工复产，协助企业加快推进项目建设，确保新工厂在三季度投入试生产。

据悉，受益于“新基建”带来的高端产能提升，积高电子今年产值将较去年翻倍，预计明年产值将是今年的3倍以上；从事半导体封装装备研发制造的恩纳基今年产值将是去年的4倍。

(卢易 图文报道)