



国际金价连续4周小阳线,反复试探1800美元/盎司——

近期买黄金防通胀,靠谱吗?

世界黄金协会近期发布了2021年年中展望报告。报告指出,金价在2021年上半年下跌了6.6%。进入7月,受外围环境影响,黄金周线走势连续4周以小阳线态势,并稳定在1800美元/盎司附近。有一些投资者认为,此时买入黄金可以有效抵御通胀。专家提醒:投资须谨慎!

实物黄金忌盲目囤积 饰品投资价值弱

要说买黄金能够对抗通胀,也并非空穴来风。通货膨胀已成为许多投资者的担忧。2018年至今,黄金的年平均收益率达到15%,投资者通过配置黄金来防止资产缩水的事实不断被验证,进入2021年以来,各国央行稳步增加黄金储备,这种情况可能会延续。

当通货膨胀率升高,利率下

降,或者美元贬值时,黄金通常会涨价。无锡市典当协会理事会负责人华立新表示:“在以前社会动荡时,黄金依然能发挥它的保值作用,因此有‘乱世买黄金’一说。足见黄金的保值功能还是存在的。”对于实物金投资者来说,应等待金价跌出中长线的入市机会。

虽然黄金投资本身是可靠的,但如果投资者的交易操作没有规

划,造成成本无端流失,再可靠的产品也无法产生收益。黄金投资分为实物黄金和虚拟黄金。实物黄金,如金条、金币,如果在国际黄金价格的低位买了银行发行的金条,一直持有到现在再拿出来变现,可能会有所升值,但是如果实物黄金自行存放保管不善,可能丢失相关凭证,那么很多银行会拒绝回收相关金条。因此,投资者在交

易时一定要保持谨慎。

而对于黄金饰品、摆件而言,有业内人士提醒,“不要因金价的上涨预期而盲目囤积”。目前,国内市场上的足金饰品都是经过加工而成的,工厂和商家一般在金饰品的款式、工艺上已花费了成本,增加了附加值,因此保值功能相对减少,市民买黄金首饰应该主要以佩戴或者装饰为主。

纸黄金可以顺势为之 理性方能得“真金”

工商银行高级黄金投资分析师廉昂告诉记者,2021年上半年由于美债收益率和美元指数的影响,大宗商品分流资金,黄金延续疲弱走势,在一季度黄金从1960美元/盎司的高位最低跌至1676美元/盎司。

上半年金价虽然表现疲弱,但黄金作为一项有效的风险对冲

资产仍吸引着广大投资者。同时,作为全球公认的交易品种,2021年上半年14%宽幅震荡,也给交易者提供很大的获利机会。因此,业内人士建议,“对于有多空做单操作模式的账户黄金(纸黄金)是可以顺势为之”。

贵金属有多种投资交易方

式,比如期货交易,纸黄金、纸白银等,会比实物投资成本低。也可以通过专门的黄金ETF基金便捷地投资黄金。廉昂表示,投资者可以根据自身经济状况、风险承受能力、市场分析能力及操作能力选择投资方式。对于普通投资者来讲,银行的积存金产品是较好投资黄

金的一种途径。

另外长期美债收益率持续走高的情况下,市场开始担忧美国货币政策转向将提前,会施压黄金的走势,黄金价格快速去触摸1月份高度有难度,仍有重新下探1676美元/盎司可能。投资者要根据国际国内金价走势,作出正确判断再决定买卖。(刘虹)

全省银行业保险业 首家智能创新实验室落户无锡

7月15日下午,江苏省银行业和保险业智能创新实验室揭牌仪式在无锡农商行科技开发部举行。据悉,该实验室在我省银行业保险业中为首次开设。

据介绍,智能实验室以“协同创新、优势互补、互利合作、共赢发展”为宗旨,以“自愿、平等、开放”为原则,推动成员间交流与合作,促进各成员实现智能化发展。实验室将重点着力人工智能、大数据、区块链、5G等新技术的研发与应用,推动研究成果在银行保险业的实际应用,提升成员智能化研究应用能力,从而进一步提升监管效能。同时也将定期举办新技术培训与交流活动,

提升各机构的新技术科研水平。目前实验室已启动四大课题,分别面向信息安全大数据、信息技术创新、5G与监管大数据,预计在2021年底前产出成果,届时将向省内银行和保险机构分享科研成果,促进共同进步。

近两年来,无锡农商行科技条线基于云计算、大数据、物联网、人工智能、区块链等新一代先进信息技术,构建敏捷开发体系,以“开放+生态+数字”银行的形式推动该行金融服务场景化、平台生态化、风险管理智能化,助力银行零售、数字化转型,为用户提供越来越多的数字化、科技化和智能化的服务和体验。(小吴)



无锡首单科技创新公司债券发行

近日,无锡市新区科技金融创业投资集团有限公司(以下简称新投集团)2021年非公开发行科技创新公司债券(第一期)成功发行,发行规模4亿元,是无锡市首单完成发行的科技创新公司债券。

据介绍,本期债券发行期限3年,票面利率4.09%,主体评级AA,由天风证券主承销,创下了2020年8月以来国内同类公司债最低利率。新投集团2008年1月挂牌成立,注册资本13.67亿元,是由无锡市新吴区政府全额出资成

立的科技金融综合功能执行载体。目前合作基金26支,运作中的投资项目130多个。该公司致力于打造集股权投资、债券投资、中介服务于一体的综合科技金融服务平台,以“政府引导、市场化运作、专业化管理”为原则,以“科技金

融控股集团”和“创新型领军园区的主力军”为定位,肩负着推动无锡新吴区科技创新创业和战略新兴产业发展、实现区域经济转型升级的重任,开创了无锡新吴区科技金融事业历史上的多个第一。

(梦佳)

南京银行无锡分行 “适老化”金融服务温暖“银发族”

守护老龄,关爱银发。今年3月以来,南京银行无锡分行积极响应人民银行无锡市中心支行发起的“金暖银发”惠老工程,持续推进网点“适老化”改造,着力提升为老服务水平,切实助力老年人跨越“数字鸿沟”。

为给老年群体客户提供更舒适的服务环境,该行对辖内11个网点进行了“适老化”升级,设置无障碍通道,配置便民服务箱、老花镜、饮水机便民设施,增设爱心专座、爱

心窗口,开通老年人绿色通道等。同时,加强网点员工教育和培训,尤其是要求大堂经理及时为办理业务的老年客户提供全程指引陪同服务。对于办理大额现金支取或转账的老年客户,主动询问了解资金实际用途,帮助老年客户防范电信诈骗风险。

该行先后对网点智能柜台、手机银行进行惠老化改造,有效提升老年客户使用体验。该行推出智能柜台“温馨版”,除常规语音提

示外,结合老年客户使用需求将界面字体放大,并将常用功能重新整合,方便老年客户自助操作;手机银行引入手势、面部识别等登录验证方式,减轻老年客户手输用户名、密码的记忆负担;借记卡账户一旦发生资金变动时,自动发送到账短信提示至手机,为老年客户资金安全保驾护航。

在做好厅堂传统服务的同时,该行还针对老年客户群体推出柜台延伸服务,在有效核实客户身

份信息和尊重客户意愿的合规前提下,精简老年客群业务流程,为行动不便、无自理能力的老年客户提供上门服务。该行积极发挥金融机构宣传主渠道作用,创新“金融+”惠老宣教模式,广泛开展面向老年人的金融宣传教育活动,提高老年群体风险防范意识,帮助他们守护好“钱袋子”。上半年,该行累计开展惠老宣教活动35场,受众约1800人。

(蒋荣、丁黎)



新闻客厅

警银合作,筑牢反诈防线

日前,2021年无锡“全民反诈”警营开放日在无锡太湖国际博览中心盛大启幕,作为唯一一家受邀参与的银行,招商银行无锡分行作为金融志愿代表发言,表示将主动帮助群众识别诈骗行为,守好资金流出的“最后一道”关卡,并加强账户监管,全力配合警方打击电信诈骗,为筑牢反诈防骗的“铜墙铁壁”贡献一份力。

活动现场,招商银行无锡分行巧设转盘答题,趣味象鼻子和快乐套圈环节,吸引了众多市民参与。转盘答题环节一群小朋友争相答出正确答案:“我知道,存款保险最高偿付限额是50万元。”趣味游戏环节吸引了现场大多数人的关注,长长的队伍显示出现场火热的答题氛围。

据介绍,招商银行无锡分行一直致力于金融知识普及工作,坚持内容创新、形式创新,在2018年创新开启游戏嘉年华模式,在小学里

以游戏促学习。受疫情影响,2020年以来,无锡分行宣传重点逐渐转向微信等新媒体介质,以图文、微电影等形式,集中揭露当前常见的电信网络诈骗套路和特点,提醒市民保护个人信息,并于行内组建宣传小分队,发放反诈宣传单和折页,引导公众知晓和了解防范电信网络诈骗的技巧,掌握基本应对方法。通过多方位宣传,提高客户的识骗防骗意识,切实保护客户的财产安全,获得了广大客户的好评。

近期,招商银行无锡分行还将承办“宜兴第五届诗词大会”和开办“广场舞大赛”,在比赛环节中嵌入金融知识宣传,让选手们集中学习基础金融知识,防范非法集资和电信诈骗的发生。



光大银行无锡分行 举办“名医面对面”活动

炎炎夏日,暑假就医高峰来临。近日,光大银行无锡分行举办“名医面对面”私人银行客户专享健康问诊活动,有针对性地解决客户就医难点问题,受到私行客户的青睐。

借助总行私行部专家资源,光大银行无锡分行特邀中日友好医院、中国中医科学院的3位名医为分行私人银行客户进行面对面专属健康问诊,并邀约40位客户现场参与活动。

活动中,各位名医运用丰富的临

床经验,根据客户携带的体检单以及化验单进行细致询问,针对客户体质给出相应的诊疗方案,并详细解答大家的疑惑。在客户问诊等候期间,光大银行无锡分行零售部重点介绍了该行私行服务体系中的医养服务板块,列举了名医预约和就医陪同的服务。活动还从不同角度分析市场变化,结合客户实际情况给出健康和财富双重保障的建设性资产配置建议,让高端客户充分感受光大银行高质量、全方位的优质服务。(来征宇)

江阴农发行发放 1亿元改善农村人居环境贷款

近日,农发行江阴市支行成功向江苏长强公司发放1亿元改善农村人居环境贷款。该项目主要对长强公司料场进行封闭改造,改造完成后既可以避免堆场雨污水流淌排放至长江,也有效抑制了料场正常

运行中动态起尘的扩散。

该笔贷款的发放将有助于进一步改善当地农村人居环境,助力打造绿色环保的现代化企业,充分体现了农发行服务国家“三农”事业的职责使命。(尹亚楠)

保险之窗



中国太保寿险无锡分公司 快速给付重疾保险金154万元

近日,中国太保寿险无锡分公司快速完成了一笔154万元重大疾病保险理赔案件,以负责任、有温度的理赔服务获得了客户及其家人的高度赞扬。

据了解,客户孙女士是名颇有名气的企业主,10余年来为自己陆续投保了中国太保寿险《金泰人生重大疾病保险(B款)》《金享人生终身寿险(分红型)》《爱无忧两全保险A款》等保险产品。2021年5月,孙女士身体不适住院治疗被不幸诊断为肺腺癌,中国太保寿险无锡分公司接到电话报案以后,第一时间启动快赔

服务通道。考虑孙女士出院不久身体虚弱,两名工作人员在征得孙女士同意后,特意前往孙女士家中协助办理理赔申请,就在孙女士提交理赔资料的当天,分公司快速结案,并向其支付逾154万元的保险金。

长期以来,中国太保寿险无锡分公司坚持以人民为中心的服务理念,切实保障消费者合法权益,采取有效措施提升理赔效率、优化服务体验,不断提升消费者和社会公众对公司、对行业的认同感和满意度,用心让“责任、智慧、温度”的太保服务陪伴在客户身边。(孙雯玉)

“城市名片,江苏样板” 泰康方案3.0发布

7月18日,泰康人寿江苏分公司在南京上秦淮国际文化交流中心举行二十周年庆祝大会,并举行了“城市名片,江苏样板”泰康方案3.0项目启动仪式。

据悉,泰康人寿江苏分公司20年来累计实现保费收入780亿元,累计服务客户255.33万人,累计理赔件数12.15万件、理赔金额10.54亿元,累计纳税10.74亿元,累计提供就业23.68万人次。

泰康保险集团董事长兼首席执行官陈东升表示,泰康坚持以人为本,创新性地将保险和“医养康宁”服务结合,采用“支付+服务”的

模式,构建大健康生态体系,为人们提供全生命周期的健康和财富管理服务。江苏是泰康大健康生态战略重镇,十多年来,泰康已经在江苏完成了泰康之家·吴园、泰康之家·苏园、泰康仙林鼓楼医院、泰康拜博口腔等多种形态的医养实体布局,是“医养康宁”布局最全的省份之一。未来,泰康将在江苏地区打造更多以大健康生态服务为载体的“城市名片”,用“长寿、健康、富足”三大闭环为更多民众提供高品质的保险、资管、医养服务,以市场经济的方式方法实现全心全意为人民服务。