

华英证券扎根“无锡根据地”，打造特色精品化投行——

“投行+”模式助企上市

□本报记者 吴梦佳

7月22日，隆达股份以超募14亿元的亮眼成绩登陆科创板。据悉，隆达股份发行上市是华英证券转型投行资本化之路上“投行+”模式代表项目之一，也是华英证券长期专注服务国内制造业领军企业的又一经典案例，为无锡地区资本市场扩充了有生力量。多年来，华英证券扎根“无锡根据地”，不断探索投行服务转型，创新业务模式，利用综合金融服务优势，打造特色精品投行，成为无锡金融行业服务实体经济的一个优秀样本。

“作为一家民营企业，在竞争激烈的行业中脱颖而出，需要强大的金融后盾。”隆达股份董事长浦益龙告诉记者，在从一家单纯铜加工的乡镇企业，蜕变为专注研发、生产航空级高温合金材料的“硬核”科创企业的过程中，华英证券及其控股股东国联集团的综合金融服务给予了企业强有力的支持。

投行如何真正赋能实体？这是华英证券有限责任公司党总支书记、总裁王世平从业30多年来一直在思考的问题。一直以来，投资银行业被认为是“人脑+电脑+手机”的轻资产行业，主要从事单纯的通道业务。但企业上市过程中，往往会产生投资、融资、并购等多样化的金融需求。“利用综合金融服务平台，对企业做投融资赋能、产业赋能。”在他的主导下，华英证券将业务链条延伸，脱离国内投行业的同质化竞争，开始资

作为无锡市唯一的投行证券公司，华英证券始终以服务无锡地方经济为己任。王世平介绍，自2017年以来，公司持续做大投行基础业务规模、促进综合金融服务案例更多落地、围绕“16+4”产业发展重点服务“无锡根据地”。2017年至今，华英证券累计为无锡本地企业在股权和债券市场合计融资

助企上市，多元金融需求“一站式”解决

早在天使轮，国联集团旗下创投平台就“牵手”隆达股份，伴随企业成长陆续参与多轮投资。到上市前，国联产投、无锡金投、国联信托合计为企业投资3.5

亿元。在企业冲刺IPO的过程中，华英证券作为隆达股份的保荐机构、主承销商，在疫情下克服重重困难，“逆行”完成隆达股份的全面尽职调查。为满足该企

业上市审核条件，华英证券还协调国联资本和国联信托，创新性提出了通过设立有限合伙企业、创设综合金融产品等系统解决方案。

浦益龙表示，“企业上市过程中的多元金融需求，在华英证券‘投行+’的服务模式下‘一站式’解决，为企业节省了时间和资金成本。”

服务转型，投行资本化做特色

本化转型，涌现出了诸如“投资+投行”模式等多元金融服务的新案例、新探索。投行不仅可以“+投资”，还可以“+产业”“+智慧”……王世平表示，依托国联集团全金融牌照，在合规前提下有效协同，“投行+”模式将助力华英证券从通道供应商向全产业链服务商转型，提

升服务精度和深度，向精品投行、特色投行迈进。通过“投行+投资+产业落地”业务模式，华英证券的另一个服务案例结出了硕果。闻泰科技与无锡结缘始于2019年，华英证券不仅担任闻泰科技的财务顾问，还协助其在锡融资30亿元，

完成安世半导体并购项目。随后双方合作不断扩大，闻泰科技5G智能终端及半导体研发和制造、100亿元国联闻泰5G通讯和半导体产业基金等合作项目相继落地。“上市公司市值稳步上涨，目标公司业绩表现优异，投资人收益节节攀升，产业落地为地方带来高质量经济增量，这一合作模式实现了多方共赢。”得益于闻泰科技的强势“加盟”，如今无锡成为集成电路及5G产业发展的最前沿城市 and 主阵地。

产业落地，扎根无锡结出硕果

62次，融资规模达到456.31亿元，累计实现收入2.66亿元。目前合作中的无锡IPO企业中，在审1单，辅导5家，已签约或已确定合作关系24家。此外，公

司还以投行“脑力”，服务本地企业。公司作为无锡市国资委的常年财务顾问，向无锡市国资委及下属国企提供资本运营咨询与服务，积极提升无锡市国有资

产证券化水平；先后入选首批市属企业重大投资决策评审专家库、高新区企业上市第三方服务机构专家行列。多年积累，终迎绽放。2021年，华英证券的投行业务收入、利润和行业排名创公司成立以来的最高水平，其中股票定增承销金额市场排名第9、承销收入市场排名第4、股票总承销金额进入行内排名前20。

党建动态

政银企合力支持企业稳岗扩岗 宜兴建立“陶都联心桥”党建联盟

7月22日，中国银行宜兴分行、宜兴市人社局和该市工商联共同举行“陶都联心桥”党建联盟启动仪式暨“苏岗贷”成果发布会。据悉，三方共同组建“陶都联心桥”党建联盟，旨在依托“苏岗贷”融资项目，进一步助力当地企业稳岗扩岗。

今年3月，为有效破解当地中小微企业融资难、用工难问题，并对吸纳就业多、稳岗效果好、用工规范的企业予以资金扶持和低息优惠，中国银行宜兴分行、宜兴市人社局和该市工商联联合推出了“苏岗贷”融资项目。该项目自5月中旬上线以来，已向该市62家企业发放贷款总金额达2.5亿元。此次，在前期业务合作的良好基础上，三方决定共建“陶都联心桥”党建联盟，通过党建与业务深度融合，以更大力度服务企业发展。

(刘兴荣)

党建引领 联学共建 中信银行无锡分行开展主题党日活动

日前，中信银行无锡分行携手江苏资产，组织两个单位的党员干部走进无锡国家数字电影产业园，开展“四千四万”精神现场教学活动，以此进一步激励党员干部在工作中敢担当、勇创新。

在教学现场，两个单位的党员干部通过参观丰富的图片资料、先进的数字技术，深入了解园区诞生及发展的历程。大家纷纷表示，在自己的工作中要发扬“四千四万”精神，特别是要以此作为干事创业的行动指南，进一步解放思想、锐意进取，不断取得新的工作业绩。

据了解，此次活动是中信银行无锡分行坚持党建引领、实现联学共建的又一次生动实践。今年以来，中信银行无锡分行作为承销行，与江苏资产密切合作，科学研判市场形势，制定发行策略和价格区间，为江苏资产发行2022年度第二期超短融5亿元，助力该公司优化融资结构，降低融资成本。此外，双方还积极开展党建共建探索实践活动，以高质量党建引领高质量发展。

行业风采

兴业银行荣获本年度低碳榜样奖

近日，第十三届“绿色发展 低碳生活”主旨论坛在京举行，兴业银行凭借在绿色金融领域的突出贡献，荣获“2022年度低碳榜样”奖。

作为中国首家赤道银行，兴业银行持续致力于可持续发展事业，积极发挥绿色金融领先优势，实施新一轮体制改革，将绿色理念融入各部门、全客群，组建新的绿色金融部（战略客户部），打造绿色金融集团，更好服务经济社会低碳转型。截至今年6月末，该行表内外绿色金融融资余额达到153万亿元，绿色金融客户数达4.43万户。其中，绿色租赁余额511亿元，绿色信托余额141亿元，绿色基金余额134亿元。

交行宜兴支行开通定制产品“线上紫砂贷”业务

近日，交通银行宜兴支行成功落地分行首笔“兴农e贷”场景定制产品“线上紫砂贷”业务，为宜兴两位紫砂工艺师发放贷款共计68万元。

据了解，“线上紫砂贷”是宜兴交行为当地具有紫砂类助理工艺美术师以上职称的紫砂从业者提供的专属个人经营性融资产品，通过灵活运用“兴农e贷”产品模板，针对紫砂从业者的经营特点设置核额规则，规范调查报告模板以及收集资料清单，为客户提供线上申请——线下核额——线上提款，授信期内随借随还的特色服务。

把握行业发展新特征 聚焦消费升级新趋势

——《金融眼》聚焦新发展格局中的汽车产业变革

近年来，绿色低碳出行方式日渐深入人心，新能源汽车越来越受欢迎。近日，海通证券无锡营业部联合无锡日报报业集团融媒体中心，邀请上汽大通汽车有限公司和华晨新日汽车销售有限公司相关负责人，走进全新直播访谈线上服务栏目《金融眼》，讲述汽车产业变革所带来的发展机遇。



缺芯叠加疫情，如何危中求机

今年上半年，国内车市可谓背负重重压力，传统车企产销数据延续了去年以来的下滑态势。究其原因，中国汽车市场整体销量表现不佳，主要是受全球芯片短缺与疫情反弹两方面因素的影响。上汽大通汽车有限公司采购及物流中心执行总监赵愉杰表示，“汽车行业供应链很长，任何一个环节出现问题，都可能对汽车产业造成严重冲击。可以预见，在缺芯以及疫情的双重夹击下，今年下半年汽车行业将持续面临严峻的挑战，其影响甚至会长达半年之久。”

伴随芯片短缺逐步缓解，汽车生产将

进一步满足需求。特别是伴随着国际芯片市场调节机制逐步发挥作用，以及在政府、主机厂和芯片供应商的共同努力下，芯片国产化替代方案已在逐步实施，芯片供应紧张状况有望得到一定缓解。华晨新日汽车销售有限公司副总经理杜志红说：“所谓危机，就是危中有机。‘芯片荒’对汽车行业而言，既是挑战，又是机遇。尤其当我们站在行业转型变革的关键阶段，国内的芯片企业也在加快芯片的测试，未来芯片采购国产化也可能是趋势。”

政府推动，消费升级趋势明显

多年来，在政府强有力的推动下，补

贴、税费等优惠政策加快了新能源汽车的市场化推进速度。2021年，我国新能源汽车市场渗透率达到13.4%，私人消费占比从47%提升到78%，这反映出我国新能源汽车市场认可程度显著提升，产业发展内生动力不断显现。据统计，当下新能源汽车受到消费者关注，今年5月，我国新能源汽车销量达到44.7万辆。

赵愉杰介绍，经过这些年的培育，我国新能源汽车产业链已经达到世界范围内最为完善的水平，产品供给丰富多样，国内消费者对新能源汽车已经从试探消费转为放心消费，绿色消费的意识也在逐步增强。新能源汽车市场销量增长迅猛，

有力支撑了汽车市场需求。“本轮稳定汽车生产、促进消费政策工具多、力度大、范围广，有助于为新能源汽车发展提速、加力。”海通证券无锡营业部投资顾问王杰楠表示。

传统车企转型，发力新能源

目前，随着汽车上下游产业链加速复产复工，叠加政策的利好推动，新能源车与传统燃油车市场走势已形成强烈的差异化特征。从新能源车产量、批发、零售三者数据也充分展现对燃油车市场的替代效应，并起到很好拉动传统车企向新能源化转型的步伐。

结合本次上汽大通和华晨新日两位嘉宾观点分析，汽车产业正经历百年未有之大变局，新一轮科技革命和产业变革深入发展，电动化、智能化、网联化正在加速重构百年汽车工业，成为我国汽车产业发展的新机遇。2021年我国汽车市场为“十四五”汽车产业开了一个好头，成功打开了高质量发展的新局面。2022年，在管理层扶持政策不断加持以及产业链上下游高质量的发展下，必将更好地支撑我国新能源汽车产业健康发展，实现碳中和目标。

(记者 刘虹 通讯员 王杰楠)