



“

“您好，我行推出消费贷最高可贷30万元，利率低至3.4%，现在申请还有限时补贴优惠券。”近期，不少市民反映收到多家银行发送的消费贷短信，称在该银行可获得一定授信额度，甚至可申请备用金等。

已至年中，多家银行加大了“揽贷”的业绩指标，为了吸引更多的消费者选择贷款产品，纷纷推出利率优惠政策。这些优惠包括降低贷款利率、减免手续费、提供灵活还款期限等。银行希望通过这些优惠政策吸引消费者，增加自身的市场份额。“最近我们银行给每个人下发了月度指标，每天都要开会发日报，公布信贷投放情况。”一家城商行的信贷经理告诉记者。

”

降低贷款利率、减免手续费、提供灵活还款期限……

无锡各家银行积极揽贷

自去年以来，多家银行下调消费贷利率，消费贷利率普遍进入“3”时代。调查发现，今年6月以来，多家银行推出了新一轮消费贷限时优惠活动。

“感觉近期消费贷推销力度明显加大了，我半个月之内已经接到好几家银行电话。”在无锡市梁溪区工作的白领王女士对记者表示，自己一年多前在某股份行做过消费贷款，当时利率在4.8%左右，但前两天再次接到该行客户经理的电话时得知，该行推出的消费贷年利

除了消费贷，经营贷也是各家银行“揽贷”的一个发力点。记者采访锡城多家银行发现，个人经营性贷款利率普遍略低于消费贷款，但二者均处于历史低位。

“我行推出的‘富民创业贷’不需要任何抵押，利率低、效率高，特别适合发展中的创业者”。中国银行无锡分行客户经理介绍，这项贷款面向的是无锡市创业满3个月未满5年的个体工商户负责人、小微企业主，单户额度最高可贷30万元；对雇佣6人以上的，最高可达50万元。年化利率

率仅在3.6%左右，让她不免有些心动。

降低利率并非个例，记者通过银行网点、银行APP查询等方式了解到，当下工、农、中、建四大国有行的消费贷产品利率最低均在4%以下。各大商业银行更是开始了年中新一轮的消费贷“价格战”。交通银行在6月推出了惠民贷年中庆典活动，期

间，属于优质单位客户申请惠民贷的，该行将自动发放1张3.24%的提款年利率券（单利），为其他申请的客户自动发放1张3.6%提款年利率券（单利）。在股份制银行中，广发银行推出了最高授信达100万元的消费贷款，贷款期限最长10年，年利率可低至3.65%。此外，城商行也在积极布局消费贷业务。宁波银行在其微

信公众号中，针对新客户推出了最高额度20万元、最低年化利率3.6%的贷款产品。

“个人金融业务是银行业务发展的重要组成部分，发展消费信贷，多渠道加大消费贷款产品的投放力度，有利于银行优化自身信贷结构，拓展新的营收增长点。”业内人士指出，消费贷利率持续走低，特别是受市场竞争影响，国内消费信心和消费贷需求处于恢复阶段，同时叠加银行积极推动消费贷业务发展，令行业竞争更加激烈。

主要是为日常消费、创业发展等合理领域提供资金支持，申请者不得将贷款用于购房、投资等非消费领域以及法律法规禁止的用途。

有银行业内人士表示，如果经营贷、消费贷市场“价格战”过度，也不利于银行业务风险管理，因此在推动消费贷业务发展的同时，需要合理评估借款人的还款能力，避免过度放宽贷款条件导致风险积累。同时，银行需要加强风险控制和内部管理，以确保贷款资金的安全性和稳定性。

（陈文君）

需要指出的是，消费贷、经营贷

年中“揽贷”竞相布局

多措并举营销经营贷

“路路通”，为个体工商户提供最长授信5年、每季度免息权益等个性化服务。“个人经营贷利率更低，主要是为了推行普惠金融。”无锡某股份制银行客户经理称，在政策支持小微企业、推行普惠金融的背景下，银行对个人经营贷推广力度更大。

需要指出的是，消费贷、经营贷



新闻客厅

常熟农商行无锡分行 使用数字钱包为员工发工资

6月9日，在人民银行无锡市中心支行的指导下，常熟农商行无锡分行成功使用对公数字钱包为本行员工代发工资，由此落地了该分行首笔数字币代发业务，为后期数字人民币代发工资的全面推广积累了经验。

数字人民币批量代发具有场景新、笔数多、覆盖广等特点，为数字币代发业务，常熟农商行无锡分行运营管理部组织相关部门紧密联动，在前期做了大量准备工作，通过开展数字币专项竞赛、业务培训等方式，充分引导全体行员开通并学会使用数字币个人钱包，顺利完成代发。

常熟农商行无锡分行负责人介

绍，自无锡市启动数字人民币试点工作以来，该分行积极探索数字人民币应用场景，拓宽数字人民币应用创新领域，结合无锡地域特色先行先试，推进数字人民币个人贷款工作，更新数字人民币推进方案，并推出众多优惠活动，运用数字技术优化金融服务方案，这些举措都为数字人民币在无锡地区的广泛应用创造了条件。未来，该分行将持续关注无锡地区各类企业数字人民币工资代发需求，进一步加大推广力度，做优数字币代发业务，探索更为丰富的支付功能，为无锡企业和市民提供放心、优质的数字人民币服务。

（陈文君）

宜兴农商行开通 首个数字人民币收单商户

近日，在宜兴市宜城街道一家水果店，店主通过宜兴农商行在该店安装收单机具，向准备付款的顾客推荐数字人民币支付。顾客打开数字人民币APP，出示付款码，即完成线上交易划款、结账。该水果店也成为宜兴农商行开通的首个数字人民币收单商户。

今年以来，宜兴农商行高度重视数字人民币试点工作，全力推动数字人民币推广工作从渠道到场景的多维度提升。同时，该行充分利用营业网点、微信公众号等方式开展数字人民币宣传，将数字人民币

稳定、可靠、可追溯的特点和优势传递给客户。

“原有的电子支付方式，商家与顾客之间采用传统的收单业务模式，大部分需缴纳一定的结算手续费，商家在取现过程中也需要收取一定的手续费。”宜兴农商行负责人表示，数字人民币收单业务打通了数字收单与账户结算通道，落地数字人民币收单业务，商户既能享受线上支付的便利，还能实现收单零手续费。据悉，下阶段，宜兴农商行将继续加大场景应用创新，在医疗、文旅等生活领域推广数字人民币的使用与实践。

（东流）

光大银行无锡分行聚焦“新小老乡”普及金融知识

本月，中国光大银行无锡分行启动2023年银行业普及金融知识万里行活动，分行员工进企业、进社区、进学校、进乡村，开展为期1个月的系列宣教活动，有效传递金融知识，特别是帮助“新小老乡”等重点人群运用正当途径守护好自己的“钱袋子”，推动提升消费者风险防范意识和金融素养，有效防范化解金融风险。

6月1日，分行员工走进梁溪区一所幼儿园，开展主题为“金融知识进校园 守护童心共成长”的金融知识宣教活动，为小朋友策划了一场妙趣横生的“六一”游园会，播放了银行日常工作视频，向小朋友展示各种面额的人民币，宣讲存款保险基础知识，让小朋友直观感受银行各岗位的工作内容。通过观察、触摸人民币实物的方式，指导小朋友

识别假币，取得了良好的宣传效果。

在宣教活动中，该分行认真落实无锡银行业协会工作要求，切实保障消费者受教育权，聚焦金融消费者的热点、难点、堵点，突出“强化金融教育”“关注特殊群体”“警惕电信诈骗”“抵制非法‘代理投诉’”四大主题，组织各网点开展形式多样的宣教活动。

光大银行无锡分行负责人表示，今后，分行将以普及金融知识万里行活动为契机，通过线上线下渠道多点发力，做到行动有力度、宣传有温度，持续推动金融知识宣教活动常态化、长效化，进一步增强“阳光消保”的“引领·陪伴·共同成长”品牌核心价值，提振市民消费信心，助力构建和谐健康的金融消费环境。

（马雪梅）



张家港农商行无锡分行 发放首笔数字币信贷业务

近日，张家港农商行无锡分行首次以数字人民币的形式，为无锡东方鸿缘食品科技有限公司发放“惠农快贷”100万元，实现了数字人民币在信贷业务应用场景上的首次突破。

据悉，该企业为一家优质的肉类加工企业，目前正处于加速成长期，需要一笔流动资金用于购买原材料。前不久，张家港农商行无锡分行信贷大走访过程中，了解到该企业有融资意向，并结合其经营属性，向该企业推荐了该分行针对涉农企业推出的特色产品“惠农快贷”。在对接过程中，该

分行发现客户前期开通了数字人民币对公钱包。为了加快放款效率、增强企业提款便捷性，分行建议该企业采取数字渠道支付原材料款。

张家港农商行无锡分行负责人表示，该笔业务的成功落地，是探索数字人民币在服务“三农”和小微企业上的有效尝试。下一步，该分行将按照《无锡市数字人民币试点工作实施意见》要求，加快数字人民币金融生态培育，进一步推进数字人民币产品的创新推广，以创新为抓手提升金融服务水平与效率。

（宋雪娜）

突出自主研发 做好匠心传承

邑文科技的国产化替代之路

经融会客厅



近日，无锡日报报业集团融媒体中心运营中心《经融会客厅》聚焦专精特新活动，走进无锡邑文电子科技有限公司。邑文科技成立于2011年，主攻半导体刻蚀和薄膜设备生产，一直致力于为国家半导体设备产业的国产化进程做出贡献。那么邑文科技是如何实现相关关键环节的突破，推动半导体设备国产化进程的呢？无锡邑文电子科技有限公司董事长廖海波接受了记者专访。

为解决市场“痛点”，邑文科技瞄准这一细分领域，主攻半导体刻蚀和薄膜设备生产。邑文科技成立10余年，一直秉持“态度、品质、效率”的企业精

神，深耕于半导体设备行业，专注于特色工艺领域刻蚀、薄膜设备研发与制造。国产零部件的自主开发，打破了部分国外技术的垄断、管控。廖海波告诉记者，他们已经涉足碳化硅、氮化镓、砷化镓等领域，生产的去胶机与进口设备相比，生产利用率更高、速率更快，成本优势和性价比更高。“国产替代是一项复杂的工程，既需要企业勇于开荒，又要求产业链配套协同。”

邑文科技深知道路艰难，在不断

提升自身研发能力的同时，积极支持核心部件国产替代，致力为半导体设备国产化作出贡献。

目前，邑文科技研发的刻蚀和薄膜设备居于行业领先水平，新工艺及其解决方案已成功应用于国内多家研究所和量产型客户项目中。一直以来，邑文科技持续完善人才队伍建设，优化公司培养体系，全面激发技术团队的自主创新能力和不断提升公司的核心竞争力。

发挥领先技术优势，使邑文科技在半导体产业细分领域独领风骚，同时也构建了较高的客户壁垒。廖海波介绍，目前企业内部的人才培养依靠“传帮带”，邑文科技引入多位海内外高层次人才，同时建立起人才培养和成长的机制，因为人才培养是一个积累的过程，金字塔“塔尖”的搭建需要经验和实践的积淀。

走在半导体行业高质量发展的道路上，邑文科技将继续深耕半导体行业细分领域，不负时光，匠心传承，加大新产品研发力度，用创新打破半导体装备倚重进口的局面，争做无愧时代的工匠。

（刘虹）

保险之窗

提供近700万元保险保障

中国太保产险无锡分公司 为茶农撑起“保护伞”

“今年的倒春寒冻坏了不少茶树，如果不是太保产险无锡分公司的保险理赔，我们损失就大了！”日前，锡山区、宜兴市的部分茶农陆续收到了中国太保产险无锡分公司的农业保险理赔款，弥补了倒春寒引起的春茶减产损失。

今年春季，我市多地茶树遭遇晚霜冻，导致不少茶园严重受灾，影响春茶的产量和品质。中国太保产险无锡分公司通过优化查勘流程，

触发自动理赔，大幅提高了工作效率，为相关茶农送上了理赔款。目前，中国太保产险无锡分公司为茶农共计提供近700万元的保险保障。

中国太保产险无锡分公司负责人表示，今后，该公司将持续关注农户需求，加强地方特色创新险种开发，多维度、全方位保障农户利益，为无锡地区“三农”发展贡献太保力量。

（朱尊、卢雨橙）