



推动传统监管模式向智慧监管模式转变

数据赋能破解金融监管难题

“近年来，数字经济飞速发展，数字技术加速创新，无锡银保监分局以服务实体经济、服务人民群众为出发点，大力推动金融监管数字化转型，切实推动传统监管模式向智慧监管模式转变。江苏省银行业和保险业首家智能创新实验室落户无锡至今已两周年了，目的就是在不断加强监管的基础上，促进各金融机构之间的信息交流和深度融合，以此进一步提升监管效能。”



近年来，无锡银保监分局相关智慧监管经验做法多次被省局信息录用，获得全省EAST劳动竞赛“四连冠”，智慧监管平台项目被江苏省金融团工委评为金融青年“金点子”方案一等奖，辖内机构信息科技评级位居全省前列。

江苏省银行业和保险业首家智能创新实验室，两年来为智慧监管工作提供了组织和平台保障。无锡农村商业银行作为实验室副组长单位，在打造智能创新实验室平台助力全省金融行业创新、课题机制驱动创新成果共享、平台演进持续发展方面付出了努力。

金融科技已成为银行业的重点战略，大型商业银行在科技领域密集投入资金、积极吸纳人才，提升金融科技能力。招商银行无锡分行金融科技体验中心在今年3月揭幕，是无锡市首家由银行设立的金融科技体验中心。同时，招商银行无锡分行借助金融科技能力，主动融入客户需求，为企业提供普惠的数字化产品和解决方案。围绕企业“资金流”脉络，招

数据监管全覆盖

无锡银保监分局将分局智慧银行监管系统与43家银行机构完成“T+1”数据直连，实现数据每日动态监测。新增普惠特色报表等模块，优化

监管指标大屏管理功能，对展示指标进行个性化定制，有助于监管员对被监管机构问题“早发现、早预警、早处置”。

打造实验室品牌

在信创改造试点方面，无锡农村商业银行的《基于国产平台的“四个一”信创改造工程》，实现了一个支行所有柜面主机、操作系统

的信创替换，周边28个系统的信创适配与改造，在极复杂场景下实现了信创改造和兼容性适配。

创新数智金融产品

商银行无锡分行推出了财资管理云产品。

以数字化薪资代发起步，招行“薪福通”从1.0版依序升级为4.0版，聚焦人事、薪酬、财务等重点场景，为不同行业、不同规模、不同地域企业

提供数字化转型解决方案。财资管理云通过“咨询+金融+科技”综合化服务模式，满足企业客户转型升级需求，助力企业财务与经营管理的业财融合，助力企业财务实现数字化时代下的价值增长。

“数据赋能，充分利用现代信息技术，建立线上线下多元触点，逐步破解信息难通、数据难用、风险难管等监管难题。”无锡银保监分局系统信处负责人表示，“使用现代化科技手段才能应对挑战，金融创新技术不断涌现，金融监管也必须紧跟步伐。”

具特色的实验室品牌，探索协同模式，统筹各方优势，不断提升智能创新实验室的品牌影响力。”无锡农村商业银行相关负责人表示，今年还将举行数字金融高质量发展研讨会，邀请行业内外专家进行专题分享，并对新申报课题进行研讨。

截至今年7月10日，招行“薪福通”已迭代至4.0版本，注册客户数已突破80万户，覆盖30多个行业，注册企业遍布全国。无锡地区目前已注册客户已突破5000户，主要使用人事、薪酬、个税、费控等功能模块。财资管理云在无锡地区帮助超过3400家企业完成财资管理线上化，实现全球资金全面可视，极大地提升了企业的财资管理能力和效率。



新闻客厅

6家银行累计授信54亿元

银团签约助力江阴产业园升级改造

近日，江阴高新区举行新材料产业园升级改造项目银团签约暨启动仪式。活动现场，由建设银行无锡分行牵头，浦发银行无锡分行、南京银行无锡分行、恒丰银行无锡分行、兴业银行无锡分行和宁波银行无锡分行共同参与，为江阴高新区新材料产业园升级改造项目推出总金额达54亿元的授信，以此探索工业园区多元化融资的新路径。

多年来，建设银行无锡分行、浦发银行无锡分行等金融机构与江阴市开展了全方位合作，并实现互利共赢。此次，这些金融机构以银团

签约的方式，为江阴高新区新材料产业园升级改造项目进行授信，将进一步推动金融、科技和产业的深度融合，为江阴高新区在制造业发展、城市更新提升、科技成果转化等领域注入“金融活水”。

“今后，我们将切实做好金融服务与资金配套保障工作，在深化银政合作、助力产业转型升级方面持续发力，为江阴高新区高质量发展提供有力保障。”建设银行无锡分行党委书记、行长韩勇表示。目前，江阴高新区新材料产业园部分基础设施更新、重点项目扩能等工作正在加快推进。

(东流)

采用“银行托管+提存公证+退费仲裁”模式

梁溪启用校外培训机构预收费资金监管平台

为进一步规范艺体类校外培训机构办学行为，加强培训机构预收费资金监管，7月6日，梁溪区举行艺体类校外培训机构预收费资金监管平台启动仪式，通过启用“银行托管+提存公证+退费仲裁”的司法模式，对辖区艺体类校外培训机构预收费资金进行监管，为家长和培训机构之间拴上了一条预收费“保险带”。

仪式现场，梁溪区文体旅游局分别与无锡农商行、平安银行无锡分行、宁波银行无锡分行签订了《校外培训机构预收费资金监管平台之银行合作协议》，正式上线启用校外培训机构预收费资金监管平台。据悉，该平台由梁溪区文体旅游局携手无锡农商行、平安银行无锡分行、宁波银行无锡分行、无锡市江南公证处、无锡市仲裁委员会等协作开发建设，具有线上选课、平台收费、一课一消、专户核算、分期拨付等功能。同时，还运用大数据、人工智能、区块链等技术，将培训课程、培训老师、收费标准、

退费安排、合同文本等事项一并纳入平台，通过科技赋能进一步提升培训活动和预收费资金监管的信息化和智能化水平，大大提升了事中监管的效率。

据了解，“银行托管+提存公证+退费仲裁”的司法模式，可使家长在付费时，费用不再直接进入培训机构的账户，而是依托平台在办理在线公证手续后，先打入公证处在银行的提存账户，系统对培训过程进行监督，公证处确认机构履行合同义务后，这笔资金才会转入培训机构的账户。真正做到了先上课，后付费，同时又尊重了培训机构预付费客户的商业模式。在该模式下，预收费资金独立于收付双方，可以有效保障资金安全，维护消费者和商家的合法权益。此外，双方一旦发生纠纷、协商无果的情况下，也可在系统一键转交，由无锡市仲裁委员会等协作开发建设，具有线上选课、平台收费、一课一消、专户核算、分期拨付等功能。同时，还运用大数据、人工智能、区块链等技术，将培训课程、培训老师、收费标准、

(陈文君)

助推文旅产业向“数智化”发展

江苏银行无锡分行开展“百宅百院”打卡季活动

近日，江苏银行无锡分行主办的“魅力无锡 遇见不一样的百宅百院”暨“百宅百院”打卡季活动启动仪式，在惠山古镇游客中心举行。本次活动是响应无锡市政府“百宅百院”活化利用工程的一次创新探索，也是江苏银行无锡分行一如既往支持无锡文旅产业发展的一次重要实践。

近年来，无锡把发展文化产业作为构建新型现代化产业体系、推动产业转型升级战略的一项重要举措。江苏银行无锡分行积极响应地方产业政策，以金融力量支持文旅融合发展，为城市更新赋能。一方面，该分行将发展文化金融作为业务转型的一个重要方向，加大对文

化产业资金支持力度，以专业团队和专属产品优先服务文化企业，先后对无锡蠡头湾景区等无锡本土重要文旅项目给予金融支持。另一方面，该分行秉承“融创美好生活”的企业使命，将提升便捷、优质、高效的文旅体验作为零售金融服务创新的目标，致力于大数据应用、文旅消费金融场景建设等方面的金融创新。

据了解，今年以来，江苏银行无锡分行成功落地尚田小镇、丽笙酒店等文旅企业数字人民币业务，努力提升景区、酒店支付效率，进一步助推文旅产业向“数智化”发展，不断满足市民文旅消费需求，助力无锡文化事业高质量发展。

建设银行举办“717美好生活节”

以新金融力量助力人民美好生活

7月，建设银行举办“717美好生活节”全国性大型促销活动，联合各地政府与广大商户，在“建行生活”平台开展大促活动，掀起炎炎夏日消费热潮，共同提振市场主体活力，助力百姓美好生活。

据介绍，今年是建设银行第二年在全国范围内开展“717美好生活节”活动，本次大促于7月1日起正式启动，在7月13日—17日全面引爆，并将活动热度延续至7月底。平台围绕外卖、观影、打车、骑行、加油等百姓高频生活场景开展红包雨、限时抢活动；联合肯德基、必胜客、麦当劳、星巴克、瑞幸等10余家全国头部品牌商户推出专属优惠套餐，

并与超4万家属地优质商户门店共同补贴打造1.7元秒杀等市场爆款，权益丰富、力度空前，用户登录“建行生活”APP首页进入活动页面即可参与。

对于举办“717美好生活节”的初衷，建设银行有关负责人介绍，一方面，“建行生活”作为互联网平台，借鉴互联网行业的通行做法，通过打造大促节日的方式集中回馈用户，借此提升平台知名度；另一方面，“建行生活”作为国家队平台，始终致力解决民生之所忧所盼，自去年5月份起，平台持续推进政府消费券承接工作，截至目前已服务全国250多个城市超40亿元消费券发放，拉动直接消费额超130亿元。

在此基础上，期望通过举办本次全国性统一的大促活动，以数实融合的方式，进一步提振居民消费信心，助力线上线下民生消费加速复苏。

据悉，后续建设银行还将升级消费促进措施，借鉴“淄博烧烤”现象，以“城市名片打造+互联网内容传播+线下交易拉动+银行分期促进大额消费”的模式，联手央视协同各地政府推出“小美好中国”大型宣传活动，助力重点城市开展内容带货式的互联网宣传推广，实现品效合一的推广效果，切实促进当地消费增长，引领全国消费热潮。

“建行生活”APP是建设银行为满足客户线上化、场景化服务需求，打造

的企业级本地生活服务平台，依托领先的金融科技实力与互联网运营机制，在全国推广仅两年便迅速跃居银行系统前列。公开资料显示，截至2023年6月底，“建行生活”注册用户规模突破1.1亿户，日活跃用户300万户，在线商户门店34万家，日均交易订单超百万笔。对于广大C端消费者，平台向所有用户开放，仅用手机扫码即可注册并享用优质而优惠的本地生活消费服务，还可叠加使用建行丰富的权益和积分资源，受到一大批互联网年轻客群的青睐。对于商家，该平台不抽取交易佣金，免费提供线上经营和推广服务，助力广大商家获取线上流量和降本提效。

渤海银行无锡分行诚聘英才

基本应聘条件:

- 第一学历全日制本科及以上学历;
- 具有银行相关工作经验。

工作地点:无锡 江阴 宜兴

招聘岗位

支行负责人

岗位描述:负责支行的建设及管理,确保支行经营目标的实现,推动业务不断发展。

应聘条件:

- 年龄45周岁以下;
- 熟悉总、支行运作流程;
- 熟悉金融法规、监管规定以及当地市场状况;
- 7年以上银行相关工作经验;

公司、个人业务团队负责人

岗位描述:对业务团队进行管理,拓展批发、零售业务。

应聘条件:

- 年龄40周岁以下;
- 5年以上银行工作经验,2年以上银行业务团队管理经验;
- 熟悉商业银行业务流程,熟悉金融法规、监管规定以及当地市场状况。

公司业务客户经理

岗位描述:开展对公业务

营销活动,完成各项业务考核目标。

应聘条件:

- 年龄35周岁以下;
- 2年以上银行对公客户经理工作经验;
- 具有授信业务经验。

普惠业务客户经理

岗位描述:开展普惠业务营销活动,完成各项业务考核目标。

应聘条件:

- 年龄35周岁以下;
- 2年以上银行客户经理工作经验;
- 具有授信业务经验。

理财经理:

岗位描述:负责财富管理、理财等零售银行业务活动相关工作,完成各项业务考核目标。

应聘条件:

- 年龄35周岁以下;
- 具有2年以上相关领域从业经验;
- 拥有吸揽和维护中高端个人客户经验,持有基金、保险和相关投资产品销售资格证书和AFP、CFP证书者优先;
- 具备良好的沟通技巧、服务意识及亲和力。

信贷客户经理:

岗位描述:负责个贷业务的开展及管理,根据分行个贷业务营销策略,推动个贷业务全年指标的完成。

应聘条件:

- 年龄35周岁以下;
- 具有2年以上相关领域从业经验;
- 具有普惠及消费金融工作经验的从业者优先;
- 具备良好的沟通技巧、服务意识及亲和力。

授信审查

岗位描述:开展授信项目的尽职审查工作,对业务部门授信调查程序的完整性、合规性进行尽责审查,客观准确地提示授信风险,形成审查报告并提出审查意见。

应聘条件:

- 年龄37周岁以下;
- 具有3年以上银行信贷、审查等授信专业岗位工作经验。

大堂经理

岗位描述:协助客户办理业务,维持服务秩序。

应聘条件:

- 年龄30周岁以下;
- 具有银行工作经验;
- 有亲和力,具有良好的沟通表达能力。

有意者请发送简历至 yunbi.zhang@cbb.com.cn 邮箱,并在邮件主题注明:姓名+职位名称。我们将对应聘者的简历严格保密。

渤海银行是《中国商业银行法》2003年修订以来,唯一一家全新成立同时也是唯一一家外资银行参与发起设立的全国性股份制商业银行,在12家同类银行中最为年轻,具有显著的后发优势。伴随着数字化战略的加速落地与整体业绩的企稳,渤海银行长期投资价值逐步得到显现;继获纳入恒生综合指数后,接连获标普、穆迪等国际权威机构给出的投资级评级,彰显出市场对渤海银行经营发展情况的长期持续看好。

渤海银行股份有限公司无锡分行成立于2012年12月12日,是渤海银行在江苏省内设立的第一家二级分行,无锡分行是一家经营理念先进、风险管理体系健全、综合实力强,为广大企业和个人客户提供高品质“卓越体验”的特色银行。自开业以来已成功设立三家分支机构(崇安支行、宜兴支行、江阴支行),现向社会公开招聘经验丰富、业务熟练、具有国际化视野并富有创新精神的人士加盟。