给消费者“薅羊毛”机会

银行携手电商推出花式促销活动

近日，市民李小姐在京东APP上购买了一套化妆品，不仅提前享受到了“6·18”的福利，而且在使用江苏银行信用卡京东支付时获得了满减优惠。一年一度的“6·18”将至，记者注意到，自5月以来，已经有多个电商平台启动年中庆活动。多家银行也纷纷和电商开展合作，推出了包括绑卡立减、多倍积分、支付立减、分期付款等在内的多项优惠活动。

从过去的“猫狗大战”，到如今小红书、抖音、快手等社交平台纷纷下场分流量，“6·18”年中大促已成为电商平台的必争之地，而且提前打响争夺战。电商平台拼的是给到消费者“实打实”的优惠。多家银行则携手电商平台推出多种花式促销，给消费者“薅羊毛”的机会，鼓励消费。江苏银行在携程、抖音、京东、苏宁、拼多多等多个电商平台APP推出首绑该行信用卡支付获得立减优惠活动，以此增加新客户。邮储银行也对抖音支付首绑该行信用卡客户享立减机会。除了首绑立减外，有的银行推出一定金额内随机立减活动。如在支付宝APP使用江苏银行信用卡支付，线上单笔订单金额满一定金额享随机立减最高66元活动。邮储银行抖音“6·18”大促活动，消费满2000元能立减30元。还有的银行推出多倍积分或支付满额抽奖等。如光大银行持卡人在阳光惠生活APP好多倍积分专区报名，可享财付通、支付宝等渠道交易6倍积分奖励，客户可享最高积分61800分。

电商平台促销激起了消费者的“买买买”热情，但是短期花钱多了，容易影响日常生活，因此，多家银行联合电商平台也大力推出信用卡分期付款优惠活动，让消费者每个月还一些，压力不至于那么大。如光大银行提供12—60期热销品牌车贷款，传统动力汽车首付款不低于购车价款的20%，新能源车不低于购车价款的15%，最快15分钟完成审批，配发信用卡，并以短信形式通知授信额度。建设银行的“建行生活”APP中的“分期甄选”，还支持最高24期免息分期。多家银行还采取为消费者提升临时额度，或发放低息信用贷款的方式，确保消费者有足够的资金。如招商银行的“闪电贷”不仅低息且使用便捷，产品无抵押无担保，可随借随还。

业内人士认为，对于各家银行而言，携手电商平台，提高自身消费信贷等产品的能见度，让银行服务在消费者心目中无处不在；而对于电商而言，银行的各类优惠活动为消费者提供了更丰富的选择方案，可以帮助平台吸引更多用户，增加销售额和用户黏性。业内人士也提醒，消费者可以在购物前提前“做功课”，一是了解价格是否的确优惠；二是即便是真正优惠的商品，也要理性消费，不要因为冲动消费而过度囤积或买到事后感觉没用的商品；尤其是使用信用卡分期付款或贷款的消费者，购物更要趋于理性，应根据自身的实际需求、偿还能力等进行综合判断，在选择分期付款时需注意分期利率和手续费等费用；信用卡持卡人不可过度透支、违规套现，需保持良好的信用记录。（卫文）

江阴加快推进“信用+金融”融合试点工作

近日，江阴市举行社会信用体系建设暨“信用+金融”融合试点工作推进会，中国人民银行江阴市支行作“信用+金融”融合试点推进工作报告，该市相关部门、镇（街道）和金融机构等进行交流发言。

去年以来，江阴市围绕诚信江阴建设各项任务，主动作为、真抓实干，社会信用体系建设各项工作取得积极进展。特别是全市“信用+金融”融合试点工作开展以来，该市各金融机构进一步优化信贷结构，聚焦当地“345”现代产业集群打造，提供更高质量、更有效率的金融服务，助推江阴实体经济焕发更强活力。今后，该市将按照“信用+金融”融合试点工作要求，进一步扩大信贷投放，落实好金融支持民营经济和小微企业的各项政策。同时，进一步创新金融产品，助推缓解人才和高成长性企业创业初期的融资难问题。

当天，江阴市一批银行和企业正式签约入驻“澄易贷”平台，首批“澄易贷”数据产品成功交易。（东流）

全国首单高新技术企业认定补偿保险在锡落地

日前，无锡道春高新技术有限公司与中国太保产险无锡分公司签订保险合同，为其申报认证高新技术企业投保了高新技术企业认定补偿保险。据了解，这是全国落地的首单高新技术企业认定费用补偿保险。

高新技术企业是经济高质量发展的生力军，是推动产业转型升级、发展新质生产力的重要力量。为了给企业争创高新技术企业提供更多保障，今年3月，中国太平洋财产保险股份有限公司成功申请并备案全国首个《高新技术企业认定费用补偿保险》条款，并推出了“科企帮”——高新技术企业认定费用补偿保险方案。

“对于拥有较多知识产权和研发投入较高的企业，方案也能更好地为相关企业保驾护航，为企业在认定高新技术企业的过程中提供更高保额的保险保障。”中国太保产险无锡分公司江阴中支负责人介绍，就单个企业而言，能以少量的保费获得最高6.4万元的保障。业内人士表示，此次全国首单高新技术企业认定补偿保险在锡落地生效，将为企业申报认证高新技术企业注入新的金融动能。（鲁琪）

工行无锡分行普及金融知识万里行活动精彩纷呈

为全面加强消费者金融知识水平和金融风险防范意识，提升员工的消费者权益保护理念，最近，在监管单位和上级行的指导下，工行无锡分行积极开展普及金融知识万里行宣传教育活动。

为确保此次活动的有序开展，该分行制定《2024年工商银行无锡分行普及金融知识万里行活动方案》，并成立活动领导小组，统筹协调、全面推进本次活动。一方面，该分行在全辖网点厅堂醒目位置摆放了金融知识万里行活动的相关折页和海报，并利用网点电子门楣及信息发布屏实时滚动播放“加强风险防范 暖心金融服务”等宣传口号与视频素材，营造浓厚的宣教氛围。与此同时，该分行要求全辖营业网点将普及金融知识充分融入网点沙龙、业务外拓等营销服务工作中，提升金融宣教的覆盖面和影响力。另一方面，该分行还积极“走出门”进行宣传。6月5日，该分行参与到无锡市银行业协会举办的“燃情六月 消保同行”渤公岛徒步活动中。分行设立了徒步活动打卡第一站服务点，在为活动提供服务保障的同时，还精心准备了各类金融知识普及折页等，向活动参与者、特邀客户以及社会大众普及相关金融知识。

后续，该分行将进一步深入开展普及金融知识万里行活动，并借助新媒体平台开展线上宣传，利用微信公众号、公众短视频等方式不断扩大金融宣教的广度，提高宣教效果，以实际行动践行国有大行担当。（曹华）

跃科智研：创新竞进，3年领跑电驱动行业

经融 会客厅 北京银行 BANK OF BEIJING 无锡分行 國緣V9

近日，无锡日报报业集团融媒体运营中心《经融会客厅》专精特新直通车走进跃科智能制造（无锡）有限公司（简称跃科智研）。作为一家专业的扁线定子智能制造系统解决方案提供商，跃科智研在短短3年内飞速发展，成功跻身行业前列，不仅填补了国内高端自动化扁线电机装备的空白，而且获得国内外一线整车公司的认可。

2020年，公司成立；2021年，建成国内首条10万以上年产能全自动扁线定子生产线，为扁线电机产业链补上“短板”；2022年，公司市场占有率跃居全国前三；2023年，收获大众公司的电驱动扁线定子智能生产线订单。“因为公司成立时间也比较短，在第二年就已经拿到了市面上接近6亿元的订单，在这个细分领域基本上也是处于第一、第二的水平，所以在大家眼里我们公司是一匹‘黑马’。”公司联合创始人兼董事长沈潇潇告诉记者。

强大的研发技术能力是跃科智研的核心优势，公司研发团队深耕汽车动力总成、驱动电机开发及智能装备开发领域多年，机械、电气等核心技术人员均来自国内外一流设备制造商。“我们几个创始人也是这个行业的技术出身，团队通过去国外学习，便觉得这是一个创业的好时机，于是在2020年创立了公司。”沈潇潇说。

“我们选择了汽车驱动电机这个新兴行业，在技术快速迭代的情况下，需要不断地创新与研发。目前，在公司所有员工的努力下，专利申请已超过100项。今年公司又正式推出新产品——Hair-pin的第二代产线，实现了新的技术突破。”沈潇潇介绍，“研发技术和产品始终是我们的核心，毕竟这是最有说服力的，不管以后公司发展如何，我们的第一步始终是保障技术对客户稳交付。”

“未来，我们会将全球的先进技术和应用融合创新，向着世界级的公司不断努力。”对于公司未来的规划，沈潇潇信心满满地说，“我们将加速海外发展，今年日本的分公司也成立了，欧洲和北美的分公司也在筹备中。同时，我们也将和北京知名高校合作，成立跃科智研的北京数字化业务中心，实现自己开发MES+AI系统，达到软硬件兼有的一个系统化开发能力，这将给后期业务增长或者业务整体核心能力的提升带来助力。”（刘虹）

光大无锡 十五而立

奋力做好“五篇大文章”

中国光大银行无锡分行聚焦小微企业发展和乡村全面振兴

做好普惠金融大文章 激活乡村发展新动能

普惠金融一头连着锡城百姓的日子、企业经营的生意，一头连着我市经济社会高质量发展大局。

深耕无锡十五载，中国光大银行无锡分行始终坚定落实中央决策部署和上级监管要求，坚守金融工作的政治性、人民性，充分发挥金融全牌照、陆港两地、产融结合和一级分行优势，主动将自身发展融入我市“465”现代产业集群建设，聚焦科技创新、专精特新、制造业等重点领域小微企业和乡村振兴，持续加大首贷、续贷、信用贷、中长期贷款投放，致力“增量、扩面、降本、提质”，推动“金融活水”源源不断流向锡城小微企业、精准流向田间地头，多措并举做好普惠金融大文章。

近年来，该分行先后被光大银行总行评为“普惠业务先进分行”，连续多年获政府和监管部门颁发的“服务地方发展优秀金融单位”“金融工作创新特色先进单位”“普惠金融服务先进单位”等荣誉称号。

坚持产品创新 “光速”服务中小微企业

“在光大银行，专精特新企业可以贷到纯信用贷款，自动测额、线上审批，短短几天我们企业就拿到了1000万元贷款，解了我们采购原材料的燃眉之急。”宜兴一家电线电缆国家级专精特新“小巨人”企业负责人点赞中国光大银行无锡分行的“专精特新企业贷”。

中国光大银行无锡分行坚持金融创新，聚焦薄弱环节优化普惠金融服务，利用大数据等科技赋能优化产品体验，加速推进线上化产品开发应用，从产品、渠道、考核、尽职免责等方面进一步健全“能贷、愿贷、会贷、敢贷、快贷”长效机制。该分行率先探索大数据信贷线上产品“阳光惠企贷”开发，持续加大与省市信保基金合作，准入省“人才贷”“苏知贷”，加大“政采贷”“阳光e抵贷”“阳光e税贷”“小微贷”“普惠贷”等产品运用，助力中小微民营企业迎来一次次“拔节”生长。

赋能乡村振兴 全情促进共同富裕

短短两天内，宜兴市湖汶绿缘山庄和上川酒店就分别获批了光大银行“文旅贷”200万元和100万元，为乡村旅游业发展注入了“金融活水”。

“文旅贷”是中国光大银行无锡分行为宜南山区民宿集中片区的特色经营户量身定制的普惠纯信用贷款。在实地走访中，该分行了解到大多数从事乡村旅游的个体商户是轻资产运营，较难达到银行的信贷标准，面临着融资方面的共同难题。想客户所想，急客户所急，中国光大银行无锡分行立即走访宜兴阳羡生态旅游管理办公室、宜兴市政府性融资担保公司，三方一拍即合，联手为宜南山区生态旅游产业量身定制了“文旅贷”，摸索出了普惠金融政策支持乡村振兴的新路径。

近年来，中国光大银行无锡分行先后为江苏红豆杉健康科技股份有限公司提供林权抵押贷款、为提供上农农业科技公司“菜篮子”企业提供“苏农贷”、为江阴高标准农田提供中长期信贷支持，保障粮食领域信贷投入，加强金融精准供给，用心用情促进共同富裕。

坚守普惠情怀 满足多元民生需求

中国光大银行无锡分行持续关注就业、住房、医疗、养老等重点民生领域，做好金融便民惠民服务，满足锡城居民多元化金融需求，增强对特殊群体金融服务能力。

近年来，中国光大银行无锡分行普惠金融贷款规模持续增长，服务水平快速提升。截至今年一季度末，该分行普惠贷款规模约60亿元，普惠客户数增长至4000户。值得一提的是，该分行持续完善普惠金融领域相关政策，对普惠型小微企业实行利率优惠，真正做到降本让利，全面完成监管部门“两增一优一稳”任务，用实际行动助力“六稳”“六保”，彰显了金融央企“国家队”的责任担当。

光大无锡，十五而立。中国光大银行无锡分行坚决执行国家战略，将普惠金融作为自身转型发展的重要方向，以服务实体经济为主线，以补齐金融短板为重点，着力打造普惠金融生态圈、价值链，推动普惠数字化转型，不断增强金融供给、客户体验和服务质效，做好增量扩面、增速换挡、增质提效工作，全力以赴为小微企业提供更加坚实的金融支持，为无锡加快发展新质生产力贡献更多“光大力量”。