

# 融·媒+党建

行业短波

## 社保卡“就近办” 工行无锡经开区支行 开展惠民活动

为进一步提高市民对第三代社保卡的认识,方便他们办卡,近日,工行无锡经济开发区支行联合无锡市社保中心开展了社保卡“就近办”开放日活动,让更多市民了解社保、信任社保,真正知卡、懂卡、用卡,切实享受社保卡带来的便民福利。

该支行一方面加强对网点员工的相关知识和技能培训,发挥营业网点服务团队年轻化优势,充分调动员工工作积极性,在全辖所有网点开设社保卡服务“绿色通道”,优先为市民提供社保卡制卡、挂失、补换、激活、查询等一站式服务,减少等候时间,优化市民服务体验,全力做好社保卡服务保障。另一方面,该支行以营业网点为阵地,设置“三代社保卡指定服务点”开展宣传工作。通过在厅堂内设置咨询台、开设社保卡业务窗口、张贴宣传海报、发放宣传资料等形式,主动向办理业务的市民讲解第三代社保卡的基本知识、功能说明及注意事项,并在现场为市民办理社保卡激活、手机银行下载、社保缴费等业务。同时,该支行员工还加强了电子社保卡、医保电子凭证等线上应用的宣传推广力度,引导市民通过手机银行线上办理电子社保卡、医保电子凭证等便民业务,多维度满足市民的金融体验感。

此次活动,不仅得到了许多市民的积极响应和广泛参与,而且进一步加深了市民对社保服务的理解,展示了工行无锡分行在社会保障体系建设中的积极作用和责任担当。今后,工行无锡分行将以本次活动为契机,切实履行“金融为民”服务理念,不断创新服务模式,进一步提升服务品质,坚持常态化、多样化地开展社保政策宣传活动,将更多社保惠民措施落到实处。

## 人保财险无锡市分公司: 践行“三农”服务理念 做好“田野守护者”



前段时间“超长待机”的高温天气,给农业生产带来了严峻“烤”验,有的鲜活农产品因耐不住高温大量死亡,让不少农户叫苦连连。面对这种情形,人保财险无锡市分公司有序组织投入“三农”服务保障与农险救助工作,派出农险专员协助农户在田间地头战高温、斗酷暑,开展农业高温热害的防灾减灾工作,努力减轻连续高温对农产品带来的不利影响,以实际行动彰显金融报国情怀。

截至8月底,人保财险无锡市分公司接到涉及螃蟹、水稻等农产品立案共2730件,预计赔款2811余万元。在这个过程中,该分公司农险专员坚持“应赔尽赔、能赔快赔、合理赔付”的原则,最大程度、最快速度地帮助更多农户快处快赔,目前已成功赔付1311万元。

与此同时,人保财险无锡市分公司还围绕服务乡村振兴工作要求和产业发展特色需求,积极推动开办了小麦节气象指数保险,助力农业保险从“风险减量管理”向“风险减量管理”转变。此外,该分公司还创新推广商业性大田作物耕地补偿保险,缓解灾后耕种难题,并创新推广商业性水稻育秧种植保险,破解水稻育秧难题等。这些险种为全市农业产业链项目的发展和完善,提供了更多层次、更广覆盖的风险保障体系。(图为该分公司农险专员在察看农户养殖池受灾情况)

提供从田头直到云端的服务

# 金融助力 新农人 增收致富



作为信息技术与农村经济深度融合的产物,农村电商正成为乡村振兴的新引擎。人民银行无锡分行积极强化政策引导,推动金融机构优化金融供给与服务,通过加大融资支持力度、拓宽产品销售渠道等方式,助力农村电商生态发展和产业转型升级,极大地提升了农民收入,丰富了农村经济结构。

惠山区阳山镇是著名的桃乡,近年来不断发展农村电商产业。在刚过去的水蜜桃收获季,“电商达人”陆钰琳和伙伴们在电商基地忙得不亦乐乎。“我们做水蜜桃线上销售已经10多年了,消费者只要在你这买到了正宗、好吃的桃子,以后都会认准你,最贵的299元4只装的桃子,每只重量要500克,销售也不错。”陆钰琳说。据悉,陆钰琳是京东自营、天猫超市、盒马等平台的供应商,近年来还尝试抖音直播卖货,现在她的直播团队有约10人,水蜜桃上市季平均每天要直播2—3个小时,日销售额达二三十万元,直播间最多时能有六七千人同时在线。阳山

水蜜桃的深度“触网”,促进了线上销量不断攀升,陆钰琳也遇到了资金难题。无锡农商银行阳山支行结合该行“惠农贷”“省农担”等特色产品,在走访了解到陆钰琳的情况后,给予她200万元的个人贷款资金支持,用于购买桃树苗,有力地支持了农业新青年的创新创业,推动了阳山镇特色产业和农村电商新业态的不断发展。

瞄准“乡村+电商+特色产业”模式,常熟农商银行无锡分行为在锡的创业青年发放贷款,利用电子电商平台,拓展乡村产业的市场空间,促进乡村经济的转型升级。苏北农业较为发达,盐城来锡的青年徐锦山从苏北采购各类蛋品到无锡超市、菜场销售,年营业额1500万元。小徐想与电商平台签约合作扩大经营规模,需要新租仓库、增加库存以及采购设备机器,但缺乏流动资金,其名下的小额贷款不仅额度低而且利率高。为了对客户生意产生实际性的帮助,常熟农商银行无锡分行在实地考察后,感受到

了小徐身上吃苦耐劳的精神,也看到了值得扶持的前景,为他共计发放250万元贷款用于扩大经营、添置货车以及采购新型设备,实现鸡蛋全流程自动清洗自动分装,大大提高了生产效率,降低了蛋品的破损率,改善了蛋品的美观和卫生程度,为他与电商的合作提供了硬件上的支持。此后,小徐与快驴、美团、美菜平台合作,年营业额增加到了3000万元。

从田头到云端,在数字经济浪潮下,一批“农字号”金融机构不断扶持“新农人”,助力乡村经济实现跨越式发展。江阴市以宁电子商务有限公司主要在阿里巴巴等多个电商平台开展一次性床单的零售。因电商平台存在结算周期,但客户旺季销售需要提前大量备货,货款无法及时回笼,导致公司现金流紧缺。经江阴农商银行青阳支行客户经理与客户沟通后,根据客户需求推荐贷款产品,及时为客户发放了对公一般流动资金贷款80万元,让客户解了燃眉之急。麦

乐多创始人吴明珠女士出生于宜兴纪亭,2003年成立北京金多乐商贸有限公司,开始在中国北方城市开展宠物产品分销业务。2014年,吴女士带着打拼多年所收获的资金和成功经验回到家乡宜兴,建立江苏麦乐多科技有限公司。2023年6月,宜兴农商银行为麦乐多发了一笔1000万元贷款,用于企业经营周转。正是有了该行的信贷支持,麦乐多有了大踏步发展的底气。下一步,麦乐多将全面提升宠物品牌,进一步保障各类消费节点的供应,优化选品及供应链,做强行业品牌,同时推进宠物美容工作室、宠物产业园等项目规划。

据人民银行无锡分行相关人士介绍,下一阶段,我市将继续紧扣乡村全面振兴的重点领域和薄弱环节,引导金融机构深入挖掘农村地区电商服务领域的金融服务需求,进一步强化金融要素保障,并通过创新授信评价体系,提高信贷服务效率,积极助推农村流通高质量发展,支持农民增收致富。(卫文)

金融创新

## 江苏银行获卓越数字 金融大赛零售金融金奖

近日,2024卓越数字金融大赛获奖名单正式揭晓,江苏银行申报的“零售信贷业务战略升级”案例荣获大赛零售金融金奖。

据悉,卓越数字金融大赛由金融数字化发展联盟主办,以“新发展、新服务、新数智、新赋能”为主题,主要面向金融机构进行案例征集与评选。此次大赛共有60余家金融机构、百余件案例参赛。江苏银行报送的

“零售信贷业务战略升级”案例在此次大赛中荣获金奖,案例涵盖了江苏银行零售信贷业务线整合、组织架构变革、品牌焕新等多个动作,旨在构建“个人信贷类客户一体化经营、个人信贷类产品专业化服务、个人信贷资源集约化配置”的业务经营体系,以综合化、扁平化、敏捷化方向,优化零售信贷板块综合管理模式及传导机制,实现优势资源的快速整合。



为进一步吸引海内外高层次人才到惠山区创新创业,近日,2024“惠·鹏飞”科技人才创新创业大赛科教文旅区分赛在无锡院士小镇举行,南京银行无锡分行协办了此次活动。本次活动共吸引70多个高层次创新创业项目团队参赛,前期经过专家们的严格遴选,最终10个项目团队进入复赛路演环节,涉及科教文旅、新材料、机械制造、人工智能和机器人等产业领域。

## 渤海银行无锡分行诚聘

渤海银行是《中国商业银行法》2003年修订以来,唯一一家全新成立的全国性股份制商业银行。在12家同类银行中最为年轻,具有显著的后发优势,同时也是中国唯一一家外资银行参与发起设立的全国性股份制商业银行。

渤海银行股份有限公司无锡分行成立于2012年12月12日,是渤海银行在江苏省内设立的第一家二级分行,无锡分行是一家经营理念先进、风险管理体系健全、综合实力强,为广大企业和个人客户提供高品质“卓越体验”的特色银行。自开业以来已成功设立三家分支机构(崇安支行、宜兴支行、江阴支行),现向社会公开招聘经验丰富、业务熟练、具有国际化视野并富有创新精神的人士加盟。

拥有吸揽和维护高端个人客户或企业客户关系经验;  
负责落实分行行长、副行长(各业务条线主管)安排的其他工作。  
任职资格:  
● 年龄45周岁以下;  
● 大学本科及以上学历;  
● 8年以上银行相关工作经验,其中两年以上支行管理工作经历;  
● 熟悉分行运作流程;  
● 具备团队管理经验和零售营销管理经验;

支行副行长(分管批发零售)  
职位描述:  
● 对分管业务进行组织协调,保证分管业务目标的实现,推动业务不断发展;  
● 落实分行对支行的业务考核计划,根据实际情况,提出对考核计划

进行重新调整、组合的意见;  
对分管员工进行考核,提出初步的奖惩意见;  
组织分管部门严格执行操作流程和管理制度;  
负责分管员工的劳动组织管理;  
协助支行行长,做好对外联络工作;  
负责落实分行主管副行长和支行行长安排的其他工作。  
任职资格:  
● 年龄42周岁以下;  
● 大学本科及以上学历,商务或

金融专业尤佳;  
熟悉分行运作流程,熟悉金融法规、监管规定以及当地市场状况;  
7年以上银行相关工作经验;  
具备团队管理经验。  
批发客户经理  
职位描述:  
● 开展对公业务营销活动,完成各项业务考核目标。  
任职资格:  
● 年龄35岁以下;  
● 大学本科及以上学历;  
● 具有2年以上相关领域从业经验;  
● 持有基金、保险和相关投资产品销售资格证书以及金融理财证书者尤佳;  
● 具备良好的沟通技巧、服务意识及亲和力;  
● 具有较强的市场拓展能力和客户沟通能力,具备合规开展业务和客户关系维护的基本素质。

综合柜员  
职位描述:  
● 处理柜面业务。  
任职要求:  
● 年龄30周岁以下;  
● 大学本科及以上学历;  
● 具有2年以上银行综合柜员工作经验;  
● 掌握银行现金、结算业务的基本规定和操作流程;  
● 具有客户服务意识和良好的沟通技巧;  
● 具备一定的风险防范意识;  
● 具有会计从业资格者优先。  
特别优秀的可适当放宽条件。  
招聘岗位工作地为无锡市区、江阴、宜兴,有意者请发送简历至:yunbi.zhang@cbb.com.cn 邮箱,并在邮件主题注明:姓名+职位名称。我们将对应聘者的简历严格保密。

招聘岗位  
分行副行长(分管零售业务)  
职位描述:  
● 协助分行行长制定分行发展规划和经营计划,并完成经营指标;  
● 负责零售业务的营销、业务开拓、客户开发;  
● 负责零售业务条线员工队伍建设和人才培养工作;  
● 负责零售业务信贷风险控制,防范金融风险。  
任职要求:  
● 大学本科及以上学历;  
● 具备10年及以上工作经验,其中5年以上银行从业经历,且具有同行业省级分行下一级经营机构副职或副职下一职级2年及以上工作经验;  
● 熟悉银行的各项法规、制度;具备较强的业务拓展、组织管理及沟通协调能力,具备相应的风险识别能力。  
支行行长