

累计查询资金流信息2076笔,发放贷款12.08亿元——

资金流信息共享平台 助力我市“中小微”破解融资难

2024年10月,全国中小微企业资金流信用信息共享平台在无锡上线试运行,为无锡中小微企业融资开辟了新路径。最新数据显示,截至2025年5月末,无锡辖内金融机构通过该平台累计查询企业资金流信息2076笔,为124户企业增加授信10.43亿元,累计发放贷款12.08亿元,其中信用贷款占比达62.9%,为84户企业发放信用贷7.6亿元,并助力19户企业获得首贷1.24亿元。

行业短波

险资“扫货”银行股

据港交所日前披露的交易信息显示,中国平安近日买入6353.4万股农业银行H股后,其持有农业银行H股约46.58亿股,占农业银行H股的比例升至15.15%。

公开信息显示,今年,已有多家保险公司举牌银行股,并在二度举牌后继续增持。业内人士认为,银行股的固有特性和在市场利率下降的背景下,以及险资的配置需求等因素,共同激发了险资对银行股的购买热情,预计未来银行股仍将是险资的重要目标。

保险筑牢网络安全

日前,工业和信息化部发布最新数据显示,我国首批网络安全保险服务试点工作已圆满完成。试点期间,面向企业累计落地保单数量超1500单,总保费规模超1.5亿元,总保额近115亿元;面向居民累计落地反诈险保单超200万单,总保费超2400万元,保额超1000亿元。

根据相关权威部门估算,2024年全球网络保险市场规模达153亿美元。尽管这一规模还未及2024年全球财产及意外险保费总额的1%,但预计到2030年,全球网络保险保费规模将实现翻番以上的增长,年均增长率将超过10%。

新一轮保险预定利率 下调“箭在弦上”

近期,国内多家险企在进行新产品开发备案,同时为了适应利率换挡后新老产品切换节奏,从销售人员培训到渠道合作等方面做了准备,人身保险产品的预定利率新一轮下调进入倒计时。

“关于下一波预定利率调整,我们计划9月落地。分红险是届时新上架产品的主力。”某人身险公司负责人介绍。此外,多家寿险公司也表示,会在9月前后对预定利率进行换挡,产品结构将进一步调整,传统险比例将降低,分红险和保障型产品比例将升高。

据了解,按照相关规定,利率切换后,主流传统固收储蓄险预定利率将由2.5%降至2%,主流分红险保底利率将由2.0%降至1.5%,万能账户利率也会下降,同等条件下的重疾险等保障型产品价格或上涨。

金融创新

正股上涨激活转债强赎机制 银行资本补充压力缓解

6月13日晚间,苏农银行发布公告称,因可转债转股及资本公积转增股本,该行注册资本拟由18.03亿元变更为20.19亿元。在银行股股价整体保持强势背景下,南京银行、杭州银行发行的可转债近期触发强赎条款,成为今年银行进行资本补充的一个缩影。

据了解,可转债可作为银行进行资本补充的外源性渠道,成功转股将补充其核心一级资本。此前因转股溢价率高等因素导致转股率偏低,银行发行的可转债多以到期赎回收场,而当前银行股持续飘红激活了强赎机制。

对此,业内人士表示,相较于国有大行,中小银行在资本补充方面面临更为严峻的挑战。在银行股估值修复与政策支持共振下,可转债强赎不仅助力银行资本补充,更有望优化财务结构。

(何杭娟)

数字化转型,融资效率实现质的飞跃

“过去申请贷款需辗转多家银行打印流水单据,如今通过数字化赋能仅需一键授权即可生成全维度资金画像,融资效率有了质的飞跃。”江阴市某合金材料有限公司通过资金流信息平台10分钟完成授信申请,最近成功获得交通银行江阴分行发放的400万元纯信用贷款。

传统信贷模式下,中小微企业财务数据的透明度较低、规范性较差、准确性欠缺,故申请授信时需提交所有银行流水作为审批辅助材料。客户端提供材料流程烦琐,审批端核实分析数据要求较高,费时费力,影响贷款发放效率。交通银行江阴分行客户经理王经理介绍:“传统模式下,企业需要线下提交10余项材料,我们要逐笔核对资金往来。如今通过平台‘一键调取’即可完成,数据颗粒度更细、真实性更高,极大缩短了尽调周期。”

据了解,通过资金流信息平台,企业可授权银行调取其全量资金流数据,覆盖所有开户行的交易流水、纳税记录及公用事业缴费信息,实现了企业信用信息的数字化重构。并且,在该平台查询到的信息已经过严格验证,银行不用二次审核,大幅提升了融资效率。

信用重塑,多维数据构建企业“数字画像”

长期以来,信息不对称是制约中小微企业融资的主要障碍。资金流信息平台通过整合多维经营数据,将碎片化的资金流水转化为可量化的信用资产,为银行授信决策提供了全新依据。

不久前,江阴某制造公司在工商银行无锡分行首次申请新一代经营快贷时,由于系统仅抓取单一银行流水数据,授信额度仅为16万元。在分行客户经理建议下,该企业授权通过平台查询多行流水信息后,授信额度提升至200万元,精准满足了企业资金需求。

无锡市侣湖橡胶制品有限公司是一家专注于特种橡胶出口的企业,近年来受国际贸易环境影响,订单交付周期延长,应收账款回笼速度放缓,企业资金压力骤增,急需获得融资支持。农业银行无锡分行通过平台直连金融机构核心系统,动态归集企业全量资金流水、水电费缴纳、海关报关等28类经营数据,为该公司生成包含3000条交易记录的“数字画像”。在充分的信用档案支撑下,该企业顺利获批贷款,缓解了资金压力。

科技赋能,破解轻资产企业融资难题

作为长三角科技创新高地,无锡聚集了大量生物医药、半导体等领域的科技型中小微企业。这些企业普遍具有轻资产、缺乏抵押物的特点。资金流信息平台通过数据驱动,为这类企业开辟了新的融资渠道。

北京银行无锡分行依托平台开发的“资信e贷”产品,采用纯信用模式,不用抵押担保,筛选目标客群,快速获取了无锡某科技有限公司的资金流信用信息,自动化评估企业的经营状况与偿债能力。评估结果显示,该公司上下游客户关系稳定,经营状况良好,具备较强的偿债能力,符合放款条件。经申请,该企业获批了“资信e贷”300万元信用贷款额度,并于5月顺利获取贷款,及时购入了生产所需的原材料,保障了生产经营。

人民银行无锡市分行征信管理部门相关负责人表示,未来将持续推进资金流信息平台的应用。同时,鼓励各金融机构结合资金流水信息打造适配中小微企业融资需求的差异化信贷解决方案,推进专属金融产品的多样化发展,加速构建具有市场穿透力的定制化信贷产品体系。

(刘子敏)

企业年金基金首次公布近三年累计收益率

人力资源和社会保障部近日公布2025年一季度全国企业年金数据。截至一季度末,企业年金积累基金规模3.73万亿元,投资资产净值3.70万亿元,近三年累计收益率为7.46%。

值得一提的是,今年公布的投资收益率首次

采用近三年累计收益率口径,而非以往的当期或当年收益率。该指标采用时间加权法计算,时间区间为2022年4月1日—2025年3月31日。

在不少业内人士看来,此举是顺应养老金长期投资趋势和中长期资金长期考核的

要求。今年1月,六部门联合印发《关于推动中长期资金入市工作的实施方案》,进一步提出公募基金、国有商业保险公司、基本养老保险基金、年金基金等都要全面建立实施三年以上长期考核。

业内人士称,企业年金基金的收益率指标是市场各主体参考和对标的指标。通过公布三年期收益率数据,有利于引导年金管理机构关注长周期投资,并促使委托人更加关注重长期收益表现。

进校园、进社区、进商圈

工行滨湖支行开展“614信用记录关爱日”征信宣传



在今年“614信用记录关爱日”期间,工行滨湖支行积极践行社会责任,聚焦不同群体金融知识需求,通过“进校园、进社区、进商圈”的多维宣传模式,开展了一系列形式多样、内容丰富的征信宣传活动,全面提升公众信用意识,营造“学征信、懂征信、用征信”的良好社会氛围。

知识护航成长,征信课堂进校园。工行滨湖支行工作人员走进校园,为学生带来生动有趣的征信知识课堂,通过通俗易懂的语言、鲜活案例和互动问答,讲解信用记录的重要性。

同时,向学生发放征信知识宣传手册,在青少年心中播下诚信种子,并鼓励他们将知识传递给家长。

温暖守护银龄,贴心服务进社区。针对老年人防范金融诈骗能力较弱的特点,工行滨湖支行工作人员结合冒充征信修复机构等典型案例,重点讲解常见征信诈骗手段,提醒老年人守护好个人信用信息,警惕“征信修复”陷阱。活动现场,工作人员耐心解答老年人关于征信报告查询、不良信用记录处理的疑问,并

“一对一”指导他们使用手机银行查询征信报告,切实提升老年群体的征信安全意识和自我保护能力。

活力辐射商圈,精准宣传助商户。工行滨湖支行结合商户经营特点,重点讲解企业信用记录对商业合作、融资贷款的重要性,引导商户诚信经营、维护良好信用。同时,向消费者普及个人信用在租房、求职等日常生活中的作用。活动中,工作人员通过发放资料、现场讲解、互动交流等方式,为商户和消费者答疑解惑,帮助

大家了解征信知识、增强信用意识,营造诚信营商环境和健康金融消费环境。

据统计,工行滨湖支行此次“614信用记录关爱日”系列宣传活动,累计覆盖人群超120人次,发放宣传资料90余份,解答咨询50余次,有效增强了不同群体对征信知识的认知水平和应用能力。未来,工行滨湖支行将持续深化征信宣传工作,创新宣传形式,拓宽宣传渠道,为构建社会信用体系贡献工行力量。

(何杭娟)