



锡山区落地首例“商转政”保险,农户自缴保费降低保额增加

农业保险再升级,覆盖范围再扩大

“以前商业险保险的费用需要农户全部承担,现在转为政策性保险,有保费补贴,农户负担将大大减轻。”近日,锡山区首个保险“商转政”项目正式落地,地方政策性茶叶高温气象指数保险成功签发,降低了农户的投保成本,提高了农业保险的覆盖面和保障水平,此举让当地茶农喜出望外。

据了解,农业保险主要分为政府政策性保险和商业险保险。商业险保险保费由农户个人支付,自愿参保,政策性保险则由政府给予保费补贴,可以降低农户负担,以提高农户参保积极性。

锡山区农业农村局相关负责人介绍,2023年,锡山区委区政府为促进地方特色农业发展,出台了地方性

在众多险种中,茶叶高温气象指数保险成为锡山区首个“商转政”保险,背后有着多重考量。茶叶是锡山区“五个一”特色农产品之一,是该区重点推广的农产品。夏季高温对茶叶生长影响显著,过高温不仅影响当季茶叶品质,还会影响来年芽头的萌发,直接关系到农户的经济收益。茶叶高温气象指数保险将

作为此次“商转政”保险项目的重要参与方,中国太保产险锡山支公司积极设计开发农业保险产品,在推动主粮保障产品和地方特色农业创新产品由100%农户自缴商业险保险,向有部分财政补贴的地方政策性产品转变过程中,发挥了关键作用。

中国太保产险锡山支公司农险相关负责人表示,该公司积极响应政

从商业险到政策险,为农户添保障

政策,划拨专项资金,将当地主要种植品种小麦、水稻及部分特色农产品商业险保险纳入补贴范畴,包括商业性小麦提标保险、商业性水稻提标保险、商业性茶叶气象指数保

险等,为农户在政策性保险之外再增添一道保障,这便是锡山区“商转政”的初步尝试。

为了进一步规范农业保险发展,今年4月,锡山区财政局会同区农业

农村局共同召开锡山区农业保险发展座谈会,进一步就部分农险“商转政”事宜进行会商。在锡山区财政局和区农业农村局的指导下,中国太保产险锡山支公司成功报备了锡山区地方财政补贴性茶叶高温气象指数保险,该保险成为锡山区首个由商业险转为政策性保险的区级地方性财政补贴险种。

气象指数保险等20余项险种正陆续申报。申报完成后,将根据承保期限及时落地,为农户提供更全面的风险保障。

锡山区农业农村局相关负责人表示,当前确定纳入政策性保险目录的还有水稻相关气象指数保险、茶叶低温气象指数险等,锡山区在农业保险创新上的步伐正在加快。

农业保险的保障水平,促进地方特色农产品的发展,为构建多元化种植结构提供了保障,从而促进农民增收致富,助力乡村振兴战略的深入实施。

“田间多了一份保障,心里踏实多了。”锡山区水稻种植大户刘先生表示,“商转政”以后,他种植的3000多亩水稻每年可以节约保费5万元左右,“对我们老百姓来说是很好的事情。”

(刘子敏)

茶叶高温险首发,20余项险种也在申报

帮助农户有效应对高温减产风险,保障范围扩大,能够有力保障农户的经济收益,提高农户种植茶叶的积极性。

中国太保产险锡山支公司与中

国人寿财险锡山支公司共同参与了锡山区“商转政”保险项目。目前,该项目已取得初步成果,除已落地的茶叶高温气象指数保险外,内塘水产品养殖天气指数保险、水稻节水

创新险种模式,保障范围持续扩大

府号召,深入调研农户需求,结合锡山区农业实际,调研并开发茶叶气象指数保险(低温、高温),主粮(小麦、水稻)提标保险,葡萄气象、桃梨气象等保险,基于政策险的保障,扩大了农产品保障范围。同时,该公司将传

统的种植保险转变为气象指数型保险,创新了险种模式。

乡村振兴,产业振兴是关键。锡山区农业农村局相关负责人表示,锡山区农业保险通过“商转政”,为农户提供更加全面、优质的保险服务,提升



新闻客厅

2025年无锡“7·8全国保险公众宣传日”活动开启

7月3日下午,2025年无锡“7·8全国保险公众宣传日”活动拉开帷幕,活动以“爱和责任·保险让生活更美好”为主题,通过多元形式展现锡城保险业的担当。

保险业是社会“稳定器”和经济“助推器”。长期以来,无锡保险业在监管部门的有力指导下,以科技赋能让保险触手可及,以绿色金融助力低碳转型,以普惠金融浇灌小微企业,以“老有所养”筑牢民生保障基石,在重大自然灾害面前尽显担当,用实际行动诠释着“爱和责任”的深刻内涵,为社会的稳定与发展、人民的幸福与安宁提供坚实保障。

活动现场,无锡保险业向新疆伊犁州“情暖伊犁·圆梦青春”高中学子助学项目定向捐助了爱心善款10万元。这场跨越山海的爱心接力,为该州学子铺就了通往知识殿堂的希望之路。

为维护消费者权益,构建和谐

金融环境,无锡保险业聘请了10名行业骨干作为“保险消费维权志愿者”,并在现场颁发聘书。未来,他们将搭建行业与消费者沟通桥梁,参与纠纷调解与普法宣传。

在知识宣讲环节,无锡市公安局交管支队事故大队警官结合快递骑手事故案例,普及道路交通安全知识,并与市民互动答疑;人保财险无锡市分公司理赔中心专员以“情景还原+步骤拆解”为课题,向市民耐心讲解了非机动车事故处理全流程。

此外,在活动展位咨询区,锡城80余家保险机构围绕防范“代理退保”骗局、消费者权益保护等热点,为市民提供一对一咨询服务。据悉,接下来,无锡保险业各机构将全面开启保险知识宣传系列活动,通过“保险五进入”等方式,让保险知识走进千家万户,为消费者提供更加优质便捷的保险服务。(刘子敏)

浦发银行江阴支行落地首笔政策性银行中长期贷款置换业务

近日,浦发银行江阴支行成功为辖内某企业投放了2.02亿元项目贷款,用于置换企业在政策性银行的存量项目贷款。此举标志着该行首笔政策性银行中长期贷款置换业务落地。

在政策性银行回归主业的背景下,浦发银行江阴支行高度重视,积极摸排辖内客户在政策性银行的授信情况,在客户拜访中了解到某企业在政策性银行存量中长期授信有置换需求。随后,该支行第一时间成立了以行长室为首的专项攻坚小组,联动南京分行有关部门赴企业现场调研,并推出存量置换+项目融资的综合授信方案。在南京分行

大力支持下,江阴支行于今年6月下旬成功获批4.7亿元固定资产贷款额度,并于7月1日实现了首笔2.02亿元投放,高效完成对某企业存量负债的置换,有力支持了这家企业持续推进项目建设。

浦发银行江阴支行负责人表示,该项目贷款的成功落地,是该支行践行“金融为民、服务实体”的又一生动实践。未来,该支行将进一步强化同业资源整合,深化与政策性银行、大型国有银行的合作,持续提升市场竞争力,以“金融活水”精准浇灌实体经济,为江阴经济社会高质量发展注入更强劲的金融力量。

北交所上半年IPO受理115单

创新性与业绩可持续性成审核重点

日前,北交所发布数据显示,2025年上半年,北交所IPO受理量为115单,保持常态化受理节奏。其中6月单月受理97单,占比超八成,主要受财报申报窗口期等影响。目前已有超九成受理企业进入审核流程,审核重点聚焦企业创新性与业绩可持续性。

据了解,目前,北交所上市门槛、审核尺度未发生变化,总体原则

是“成熟一家、推动一家”,在上市审核中重点关注企业创新性,并防范拟上市企业财务造假。具体来看,北交所受理阶段主要关注两方面:一是对申报文件齐备性、发行人及中介机构相关主体适格性进行审核;二是设置负面清单,对存在上市前突击“清仓式”分红、关键少数口碑声誉重大负面情形等,将在受理阶段“一票否决”。

隆盛科技:突破与创新引领上市公司发展新征程

近年来,无锡隆盛科技股份有限公司的经营业绩呈现出稳健增长的态势,彰显出强劲的发展韧性与市场竞争力。近日,记者专门采访了隆盛科技副总经理、董事会秘书、财务总监徐行,深入了解该公司发展道路上的突破与创新。

业绩稳健增长,核心业务巩固优势

据了解,隆盛科技2024年营业收入较上市前增长约16倍,归母净利润增长约12倍;2025年一季度,该公司营收达6.06亿元,同比增长7.06%;实现净利润5866.89万元,同比增长11.41%,为全年发展奠定了坚实基础。

在核心业务板块,隆盛科技的汽车发动机废气再循环(EGR)系统持续巩固优势,产品广泛覆盖轻中重型柴油车、非道路工程机械、乘用车混动市场以及天然气重卡等其他能源领域。特别是在乘用车混合动力市场和天然气重卡EGR系统,公司取得了显著突破。

进入供应链体系,延伸布局新兴领域

新能源板块是隆盛科技的一大亮点。其全资子公司隆盛新能源在新能源汽车驱动电机铁芯业务上成绩斐然,已成功打入头部电机供应商及新能源主流车企供应链。该公司为众多知名车企供应驱动电机铁芯

产品,并成功进入多个热销车型的供应链体系。

在新兴领域,隆盛科技积极进行前瞻性布局。徐行表示,公司力推人形机器人业务,是出于技术协同与产业链延伸的考量。该公司控股企业蔚瀚智能,深度融合精密谐波减速器及一体化关节执行器相关技术与产品矩阵,恰好能与机器人产业形成技术协同,进一步巩固公司在精密制造领域的核心竞争力。

资本驱动创新,深化产学研合作

并购重组作为资本市场的重要工具,隆盛科技近期加速布局控股蔚瀚智能,这一举措背后有着深远的战略

考量与发展规划。通过控股蔚瀚智能,隆盛科技成功构建起“核心传动系统—驱动电机核心部件—场景化应用”的链条生态技术体系,并依托汽车零部件领域的材料应用、精密加工经验,形成汽车制造技术反哺机器人研发的创新闭环。

此外,隆盛科技还与无锡市产研院共建了无锡市首家企业主导新型研发机构——无锡隆盛唯睿新创技术有限公司,这一举措为技术研发与创新注入强劲动能。目前,隆盛唯睿以平台型研发模式为核心,充分整合政府资源与高校科研力量,围绕新质生产力方向开展技术创新,为公司在高端制造领域的突破奠定基础。(刘虹)

无锡首家

国联财务以代理模式接入央行ACS系统

为提升工作质效与信息化应用水平,国联财务有限责任公司于日前获批以代理模式接入中国人民银行的ACS综合前置子系统,并于7月4日成功上线运行,成为无锡首家以代理模式接入的地方金融金融机构。

综合前置子系统是金融机构通过代理机构,实现与央行会计核算数据集中系统(ACS)的信息交互,以电子化方式处理账务核对、交存款、资金汇划及回单打印等业务的信息化系统。借助该系统,相关企业能够有效减少人力资源占用,显著

提升工作效率。

随着ACS综合前置子系统的成功上线,国联财务公司存款准备金业务实现了业务办理电子化和业务流程可视化,准备金账户可查询、可监测,有效提升了业务质效,强化了业务风险控制。

后续,国联财务公司将向央行申请开通自助转账功能,进一步提高业务自动化水平,同时根据公司应急预案,组织相关人员开展ACS业务应急演练,确保存款准备金业务的连续性和资金安全。(张微)