

无锡“惠农贷”惠及318家新型农业主体

已发放1182笔,累计金额4.8亿元



近日,记者从无锡市农业农村局了解到一则利好消息:无锡“惠农贷”再度迎来降息,该产品原平均利率为3.6%,低于市场平均水平,自今年7月1日起,符合条件的农业经营主体最低可享受2.6%的优惠利率,较之前更低。这样,通过实实在在的减费降息举措,真正做到让利于农,让更多低成本资金助力无锡农业生产发展,实现乡村全面振兴。

“惠农贷”是由无锡市农业农村局与无锡农村商业银行等多个政府部门、金融机构共同推出的一款惠民助农贷,聚焦小微主体,通过贷款利率与同期LPR挂钩,让农业经营主体及时享受到LPR下调带来的利息成本降低优惠,农业龙头企业最高可申请额度为100万元,家庭农场和农民

专业合作社最高可申请50万元,种养大户最高可申请20万元。目前,无锡已发放“惠农贷”1182笔,累计金额4.8亿元,惠及无锡新型农业经营主体318家。

记者走访发现,“惠农贷”凭借“无抵押、无担保、低利率”的特点,在新型农业经营主体中赢得了良好的口碑。在锡山区鑫月家庭农场,农场负责人于海静向记者讲述了她申请“惠农贷”的经历。今年初,她申请了30万元的“惠农贷”,依靠这笔资金,农场顺利扩展了生态种植面积,还引进了智能灌溉系统、作物监测设备等现代化生产设施,为提升农产品品质与产量筑牢了根基。于海静感慨:“在扩大种植规模的过程中,‘惠农贷’给了我们很大的支持。”

宜兴市丁蜀镇嘉木薛苑家庭农场负责人薛玉林也是“惠农贷”的受益者。他刚申请到了50万元“惠农贷”,贷款利率在2.6%,远低于市场利率。他说之前苦于没有抵押物,难以获得银行贷款,他不得不向亲戚、朋友借钱进货。无锡农村商业银行在深入了解客户实际困难后,迅速启动应急服务机制,开辟专项绿色通道,仅用1个工作日即完成授信审批及放款全流程,以高效金融服务解决了客户在发展农业生产中的融资难题。

据了解,为了有效推动“惠农贷”业务的开展,无锡农村商业银行每年都会开展新型农业主体客户走访行动。银行客户经理深入到农业产业园区和田间地头,通过走访,详细调查

了解农业生产主体的生产资金和农用物资需求状况,把资金投放到农业生产最需要的地方。

无锡市农业农村局相关工作人员告诉记者,“惠农贷”自推出以来,11年间经历了多次迭代与优化,服务范围由单一的家庭农场,扩大为种养大户、农民专业合作社以及农业龙头企业,贷款利率也不断优化,审批流程不断简化,大大提高了办贷的效率。通过“惠农贷”的升级,不断健全完善金融投农机制。下一步,无锡市农业农村局和无锡农村商业银行等多个政府部门、金融机构将继续加大金融服务力度,创新金融产品,为乡村振兴注入源源不断的金融动力,与农户携手共创美好未来。

(陈文君)



新闻客厅

发挥“减震器”“稳定器”作用 “十四五”期间 保险业保障能力持续提高

保险连接各行各业、关系国计民生,是促进经济发展、改善民生保障、助力共同富裕的有力手段。国家金融监管总局日前发布数据显示,“十四五”期间,我国保险业风险保障能力与服务实体经济质效不断增强,较好地发挥了经济“减震器”和社会“稳定器”作用。2024年,我国保险业原保险保费收入较2020年增长超25%。截至2025年6月末,我国保险业总资产较2020年末增长68%。

对此,业内多位著名专家认为,“十四五”期间保险业保障能力的持

续提高,主要得益于一系列改革举措的落地,推动险企实现规范化运营、特色化经营和精细化管理,在提升行业竞争力与抗风险水平的同时,更好地服务国家战略,提升社会治理效能,进一步保障和改善民生。

国家金融监管总局相关负责人表示,下一步,将继续统筹做好防风险、强监管、促高质量发展各项工作,发挥保险业的经济“减震器”和社会“稳定器”功能,大力提升保险保障能力和服务水平。

(新华网)

政策“组合拳”发力 两融余额时隔10年重返2万亿元

时隔10年,沪深北三市融资融券余额(简称“两融余额”)再次重返2万亿元。Choice最新数据显示,截至8月5日,沪深北三市两融余额达20002.59亿元。其中,沪市两融余额为10192.27亿元,深市为9748.1亿元,北交所市场为62.22亿元。

据了解,当前两融余额的回升,不仅反映活跃资金的持续介入与市场自身的恢复,更是市场结构优化与交易行为趋于成熟的直接体现,而非泡沫式繁荣的重演。自2024年9月以来,政策“组合拳”接连落地,多措并举支持资本市场平稳健

康发展。在此背景下,市场信心显著增强,推动两融余额自去年10月起向上攀升,截至今年7月末已连续10个月维持在1.7万亿元以上水平。

“推动本轮两融余额突破2万亿元的核心动力,在于政策预期改善与市场风险偏好回升的共振。”业内专家分析认为,一方面,监管层密集释放稳定资本市场的政策信号,增量改革与制度优化预期不断增强,提振了投资者对中长期市场环境的信心;另一方面,资金流向呈现结构性特征。

(新华网)

反诈反诈

工行锡山支行 拦截一起网络诈骗

近日,市民苏女士因账户被锁定无法转账,紧急前往工行锡山支行申请解控。经网点工作人员核查,其账户因收到异常进账后立即进行跨境汇款,触发了工行风险控制系统。在工作人员询问过程中,苏女士表示对收款方及转账用途均不知情,称自己仅是帮助男友操作,资金由其男友的朋友汇入后需再汇出至境外。

面对此种情况,工作人员保持高度警觉并继续追问。苏女士称其男友自称“现役军人”,只能通过QQ联系,无其他联系方式。这一说法引起了工作人员的怀疑。当要求联系其男友核实用途时,苏女士无法提供更多信息。工作人员随即果断拒绝了苏女士的解控申请,强调银行卡仅限本人使用,严禁出租、出借,并立即上报当地公安机关请

求协助调查。在民警的劝导下,苏女士逐渐意识到可能遭遇了网络诈骗。经过沟通,她最终放弃了转账行为。

此次成功拦截网络诈骗,得益于工行锡山支行网点工作人员的高度警惕和严谨操作。在风险防范方面,该支行始终坚持“以客户为中心”,依托完善的风险控制体系,全力保障客户资金安全。

未来,工行锡山支行将继续强化风险防范意识,提升员工专业素质和服务能力,充分发挥国有大行在金融安全防线中的作用,为客户提供更安全、更便捷的金融服务。同时,该支行相关负责人也提醒广大客户:务必增强防范意识,切勿轻信他人转账要求,谨防上当受骗。如有疑问,应及时联系银行核实,确保自身合法权益不受侵害。

(沈明明)

无锡中科光电:引领大气环境监测和气象探测新潮流

近日,无锡日报报业集团融媒体中心运营中心《经融会客厅》聚焦高新技术企业,走进无锡中科光电技术有限公司。该公司董事长万学平介绍了公司核心光学仪器研发与大气环境监测、气象探测能力建设的战略路径与重要成果。15年来,该公司持续深耕精密光学技术平台与产品研发领域,加速大气立体监测核心装备的国产化进程。

创新引领,突破核心技术壁垒

无锡中科光电深知核心技术自主可控的重要性,针对光电探测领域关键部件长期依赖进口的“卡脖子”问题,该公司联合国内相关科研院所,通过产学研深度合作,不断强化创新思想与创新能力建设,组建了一支高

素质的专业队伍。“经过不懈努力,成功实现了设备国产化率近100%的壮举,彻底打破了国外技术垄断。”万学平告诉记者。这些年来,该公司一直视科技创新为企业发展的生命线。

产品迭代,满足多元化市场需求

无锡中科光电成立至今,发展的核心始终在于主动创造和创新,坚持走专精特新发展之路。在产品开发上,

该公司紧跟市场需求,不断推陈出新。针对气象探测领域,该公司自主研发的新一代高精度测风激光雷达,能够精准探测地面至垂直高度5公里、水平距离10公里范围内的风速、风向、风力等关键数据,为天气预报提供了前所未有的精准度。同时,该公司在行业内集成度最高的微小型测风激光雷达,不仅服务于气象探测,而且在低空经济领域展现出巨大潜力,为低空飞行安全保驾护航。



南京银行 无锡分行

做科创企业的 贴身管家

及早布局,抢占低空经济新蓝海

展望未来,无锡中科光电将低空经济视为新的增长点,积极布局并加大研发投入。该公司践行“观测即服务”的理念,推动激光雷达技术在低空经济中的广泛应用,现已自主创造了“1+8+6”低空经济气象保障解决方案,即以1套低空气象综合服务平台为基座,集成三维风场、湍流指数、低能见度预警、雷电预警等8种低空气象数据产品,支撑无人机起降点、通用机场起降场、低空经济试验区等6大应用场景,为低空飞行安全提供全域感知的气象保障。此外,该公司还探索多指标协同探测技术,全面提升产品的综合性能,努力为低空经济的蓬勃发展贡献力量。

(刘虹、实习生 聂佳佳)

南京银行无锡分行:上半年“五篇大文章”落笔生金

2025年上半年,南京银行无锡分行以“五篇大文章”为战略支点,通过科技金融赋能创新、绿色金融护航生态、普惠金融润泽实体、养老金融温暖民生、数字金融重构场景,以金融“活水”浇灌实体经济之花。

科技金融:破局企业“融资难”

“我们致力于实现从‘看资产’到‘看知产’、从‘看当下’到‘看未来’、从‘扶一把’到‘伴全程’的转变。”南京银行无锡分行持续完善“六专”服务机制。截至6月末,科技金融贷款余额超116亿元,为科创企业送上了金融“及时雨”。

南京银行无锡分行持续优化“政银园投”投贷联动模式,为科创企业提供“股权投资+信贷资源+政策支持”全方位服务。今年上半年,分

行参与合作的“鑫吴科创母基金”完成协议签署,“滨湖新创联商基金”完成前期投资立项;与无锡新吴区政府、投资机构金雨茂物设立的“金吴基金”已为13户科技企业提供资金支持,总投资额度超1.2亿元,分行配套授信超1亿元。

绿色金融:助力“双碳”目标

绿水青山就是金山银山。上半年,南京银行绿色金融业务管理系统上线“绿色金融识别模块”,碳核算管理平台也正式上线,实现算碳、比碳、用碳等功能全线上化部署。4月,分行成功落地全行首笔基于碳核算管理平台的碳排放挂钩贷款,向某动力电池技术公司发放200万元贷款,若企业减排达标,可享受利率下调优惠,为企业绿色发展提供正向引导。

继去年11月南京银行宜兴支行成功入围无锡市绿色支行建设单位后,该行江阴支行、锡山支行今年也相继入选。3月,南京银行无锡分行联席承销“25华光环保MTN001(绿色科创)”4亿元。

普惠金融:精准滴灌“毛细血管”

“20万元贷款到账,新品引进有着落了!”为满足小微企业“短频快急”的融资需求,分行倾斜资源,将普惠金融作为战略业务重点推进,推出的“鑫转贷”产品支持对象涵盖所有征信良好、持续经营的小微企业流动资金贷款及小微企业主、个体工商户、农户经营性贷款,将“金融活水”浇灌到了无锡经济沃土上的“毛细血管”。上半年,“鑫转贷”累计为小微企业转贷超7亿元,覆盖制造业、科技等多个领域。

养老金融:要“速度”也要“温度”

金融服务要追求速度,更要传递温度。南京银行积极开发手机银行和智能柜台,打造老年人关爱版模式,界面简洁,字体放大,操作流程清晰;同时引入语音交互功能,动动口就能完成业务操作。对于行动不便的老年客户群体,分行组建团队上门服务。网点志愿服务队伍也定期走进社区、养老院,开展健康养生讲座、金融知识宣讲等公益活动,将金融服务“送上门”。

2024年12月,分行正式上线个人养老金账户功能,通过全面的账户管理服务和多元化的养老产品配置方案,满足客户个性化养老需求。

数字金融:场景金融“连万物”

数字化浪潮下,南京银行无锡分行深度融

合场景与金融服务、非金融服务,成功接入无锡市“数字房票系统”等政务平台,落地“智慧文旅”“智慧商铺”“智慧停车”等场景金融项目,为“智慧无锡”建设添砖加瓦。

分行与无锡企业征信公司合作推出“鑫锡贷”产品,依托大数据分析模型,对脱敏企业信用数据进行分析评分,生成授信白名单,实现属地部署、精准测额、主动授信、批量引流。

太湖扬帆,再启新程。未来,该行将坚守金融为民初心,以专业之力筑牢产业根基,以精准供给激活发展动能,以责任担当传递金融温度,共绘无锡高质量发展壮美画卷,让金融活水在太湖之滨奔腾成潮。

(刘子敏)