

不放心孩子,杭州有家长提出自费在教室装监控 幼儿园“云监控”合适吗?



小编说两句

事件简述

近日,杭州有家长表示,希望在幼儿园的教室和午睡室里装监控,费用可以自己出。家长称,安监控是担心老师顾不过来,方便家长在手机上实时查看。幼儿园负责人说,除了教室、午睡室和卫生间,其它规定安装监控的地方都装了。一名老师吐槽:“家长把孩子交给幼儿园,最基本的信任总要有吧?把我们当什么了?”

(来源:都市快报)

网友评论

@若、只如初见:这么不放心那一天24小时带身边啊。

@禾风:孩子上了幼儿园,是成为社会人的第一步,父母该放手就要放手,真是应了一句话:不是孩子离不开父母,而是父母离不开孩子!

@王子:家长不要过多地参与到教学管理中去!

@ChiJason:老板不相信你干活,给你桌子上装个摄像头,会是什么感觉?

@二姐:其实现在工作区域装监控很多呀!幼儿园装监

控也正常,我觉得以后是必然趋势,我自己是信任园方的,但这也是以防万一。

@Amelia:教室又不是厕所,老师正常工作有什么不能被看的?也是发生孩子和孩子、孩子和老师之间扯皮的证据啊。公办幼儿园不保证所有老师都是为人师表的,同意安装监控,但可以不对外开放,有必要时作为证据!

@亮哥:可以安装,但绝对不能公开,权限只能保留在园长手里。园长也不能随便看。只有遇到纠纷了,才能打开看。

让幼儿园“透明”教学,也许可以让孩子家长放心,但这种方式必然也是一把双刃剑。也许,很多网友的折中办法值得一试:监控可以作为一种园方管理的工具,方便管理者对教师和幼儿进行更深入的了解,但是可以选择不对家长端直播。爱子之心切,但也要给老师一点信任,老师和家长之间的相互信任,才能更好地呵护孩子的成长!



“啃老族”留言求扶贫 官方回复:不养懒汉

事件简述

“一家人过着风雨飘摇的日子,求求领导帮帮我这可怜的家庭吧!”近日,网友通过网络留言向云南省昭通镇雄县委书记翟玉龙反映家庭困难,不料,当地官方的回复却是一个大写的拒绝——“您和您哥整天无所事事,在家安心‘啃老’,希望您早日振作起来,带领家人过上幸福、美满、安定的生活!”经当地查明,这位网友反映的家庭困难、房屋漏雨基本属实,但细节却耐人寻味。

(来源:观察者网)

网友评论

@自然法的成长:这个回复100分。

@中国统促会:扶贫就应该这样,决不扶懒人。

@Sand-sculptureNetizen:吐槽自己的哥哥啥都不干,在家啃老,没想到他自己也是这个德性,醉了!

@没有番茄的酱:一家7口靠一个年迈残疾当环卫工人的老父亲养,两个正值壮年的大男人整天无所事事还有脸求助?

@孔·乙·己:扶贫就是应该实事求是,主观因素导致的贫困不应该帮扶!

@嘿我是但但:不养懒汉。不让福利导致懒人总想着不工作不劳而获,这也算是欧洲某些高福利国家留下的教训了。

@中国知识产权之友:致富光荣,懒汉可耻。

@本真的守候:扶贫扶的是心,心不在扶也没用!

@小可暖萌萌哒:对,国家更应该帮助那些努力上进的人,祖国越来越好!

小编说两句

一个正值壮年的小伙子,心安理得地啃着父亲的血汗钱;遇到困境,则转身向当地领导“哭穷”道“我太难了”……字里行间都能感受到这位网友的厚脸皮。好手好脚的人,要想取得成功,需要自己的付出和努力,否则,即便再多人支援和帮助都无济于事。习近平总书记曾多次强调“扶贫先扶志”,你都没有“造血”的能力,怎么给你“输血”都只是一种浪费。



15岁儿子偷万元手机 父亲竟奖他一顿大餐?

事件简述

上个月,南京的李先生去泳池游泳时,储物柜忘了落锁,价值1.1万元的苹果手机被盗。民警通过手机定位及监控,抓获了盗窃手机的15岁男孩和帮他销赃的父亲胡某。那天,胡某的儿子听到手机铃声,又看到柜子的钥匙没拔,于是立刻打开柜门,将这部苹果手机偷走交给胡某。此时,作为父亲的胡某不仅没有批评教育孩子,还告诉他别声张,匆匆将手机关机后,开车带着儿子去一家餐厅大吃了一顿,以此作为奖励。次日,胡某将手机以2000元的价格售出。目前,嫌疑人胡某被刑拘,其子因不满18岁而免于处罚。

(来源:扬子)

网友评论

@deng邓rui:上阵父子兵?

@看到我请赶我去背词单:教育的失败,有其父必有其子。

@郑书江:这顿大餐可会害了儿子的一辈子呀!还好警察蜀黍及时出手,不然不敢想象孩子的未来会是什么样子的!

@sophiababies:哈哈,以后把家里的东西也偷到外面去,那时候也来顿大餐怎么样?

@做个有魄力的人:活生生的教训,孩子指认现场,心理阴影大了去了……

@大狗和麝香鼠:这是有多缺钱?而且这样的教育,感谢人民警察吧。

@板砖:养不教父之过,希望他的儿子会认识到错误,从此改过自新。

@慧眼:难道是种瓜得瓜,种豆得豆?老鼠的儿子会打洞?!

小编说两句

所谓“上梁不正下梁歪”,家长首先要以身作则,好好地教育自己的孩子,在奢求他们成材之前,请先教会他们做人。你想让他变成什么样,那么请你先自己变成什么样,这样他们才会向你们学习,才能长成你们想要的样子。只有成功的家教才能造就成功的孩子,而失败的家教,是对孩子不负责任,对自己不负责任,对社会不负责任。



火爆的Costco“退烧”了? 开业第二周遭遇疯狂退卡

事件简述

8月27日,筹备已久的全球会员制卖场的创始者Costco(开市客)的中国首店在上海开业。要进入Costco购物,你需要先办一张299元的会员卡。如今,开业前三天售价为1498元的飞天茅台没有了,水井坊的特价酒卖完了,原本卖919元的五粮液也调价了——很多抢破头的东西下架了,优惠力度已经没有之前那么疯狂了。在超市的出口位置,会员卡的退卡处,退卡的队伍很长,人太多了,工作人员两点还没吃上午饭。

(来源:央视)

网友评论

@夏日de小豆丁:为了贪便宜去办卡,不便宜了就去退卡……

@Zodzod_张浩:消费者第一天感到兴奋,并不意味着商业上的成功。

@火烧彤云:据说老板准备开第二家店了,这才火了一周,风头就降了!那种开业大酬宾来吸引人气的日子已经过去了,只有长期的物美价廉才能赢得市场。

@Alexia阿莱克西亚亚:地方又远,价格调升得又跟其他超市差不多,购物体验一般,谁没事跑那么远去买东西呀。

@星的开始2012:意料之中的,因为已经完全违背了会员制商店与普通大卖场的差异。为什么要让会员付费,除了享受价格实惠外,更是身份象征。商家真正的目标人群决不是贪便宜的那类人群,而是真正追求生活品质的人群。

小编说两句

其实,只要有商品足够便宜,就一定有人排队,所以开业酬宾的火爆并不代表成功。事实上,Costco并不是以量少价低而著称的,它是针对中产的一个Wholesale批发仓储式超市,而会员这个东西,在中国的接受度也没有那么高。所以,Costco的水土不服是可以预见的,而且未来仍然会面临一些挑战。但相信,Costco好好做的话,不可能活不下去。