

2019 年度无锡市专精特新“小巨人”企业申报开始啦

在无锡,有这样一批走“专精特新”之路的中小企业,它们,企业销售利润率普遍在 10%以上;拥有多项发明专利和专有技术;关键性能指标处于同类产品领先水平;产品市场占有率位居国内前列,并从众多“小块头”企业中脱颖而出,成为名副其实的“小巨人”,是推动无锡智造的生力军。

近日,2019 年度无锡市专精特新“小巨人”企业申报开始啦。本次申报截止到 10 月 15 日。评上以后,市工信局对认定的无锡市专精特新“小巨人”企业实行重点培育,优先推荐申报国家、省有关部门的相关扶持项目。

»» 专注:不图快,图精;不图大,图强

在人人都是“低头族”的当下,主要应用于智能手机、智能手表和平板电脑的软包锂电池需求节节攀升。根据 2018 年统计,软包锂电池产品约占 IT 类产品锂电池用量的 50-60%。随着智能电子产品的快速发展,国内外市场对软包锂电池的需求量呈日益放大的趋势。国内外各个主流企业都在关注智能可穿戴设备,有望在智慧健康、智慧医疗、互联网家庭等方面广泛应用。

目前,全球软包锂电池产业日本、韩国、中国三足鼎立,占据了全球 95%左右的市场份额。虽然国产化锂电池设备已经取得一定成绩,但自动化、智能化、可靠性还有待提高。日本 Kaido 和韩

国 Koem 在软包锂电池结构表面处理与切割模块技术参数方面具有优势。而无锡有一家企业多年在软包锂电池装备及生产线自主知识产权核心技术积累,在关键技术指标上已接近国际先进水平。

无锡沃格自动化科技股份有限公司始创于 2009 年,是一家从事于锂电池,3C 零部件及其他行业自动化设备的高科技公司。2012 年从上海搬来无锡,2016 年认定为 [江苏省高新技术企业],2017 年销售额达到 1 亿元。公司负责人表示,在未来的发展当中,我们会做一款产品,挖深一款产品,打响一款产品,做到窄而深。不图快,图精;不图大,图强。

»» 专精特新,秘诀在于创新,这是企业的生命线

“作为科技企业,我们深知技术实力、科技含量是公司最本质的核心竞争力,我公司十分重视研发投入,过去三年平均研发投入占比高达 10.76%,公司研发人员占到人员总数的 22%。”沃格自动化科技股份有限公司告诉记者,下一步产品的研发内容和主要的技术突破将往设备物联、远程操控、检测、维修等技术方向发展。这就需要物联网技术、多传感器实时监控、数据即时传输与控制等技术的突破。

对于软包锂电池自动化成型、封装及智能检测装备及生产线,制造厂家最关心设备的 CT 时间,设备稼动率、底部封装尺寸、胶带贴附尺寸等性能指标。例如,设备 CT 时间指标是设备生产出一个合格电池的时间,若提高 0.5S,将产生 300 万的效益;设备稼动率指标是指设备无故障生产时间的百分比含义,若提高 1%,将产生 10 万的效益;底部封装尺寸指标是对软包锂电池底部进行加热封装的含义,若提高

0.05mm,产品良率提高 1%,将产生 50 万的效益。沃格预期目标产品的性能指标将达到国际同类产品先进水平、国内领先水平,填补软包锂电池自动化成型封装的国内外空白。

这家企业上一次参评专精特新的产品是 PVC 板材智能全自动生产流水线,实现了 PVC 板材的全自动化生产,对该产品的国产化和自主生产有着重要意义,填补了我国在这一高端领域的空白,而且打破了我国 PVC 智能生产高端设备长期依赖进口的局面,有利于我国 PVC 产业的长远发展。其中,多项机械结构设计及技术均属于国内首创。市场同类产品基本处于半自动化水平,多个环节需要人工贴合、人工裁切,整个生产过程需要 8 人才能完成,而流水线经过自动化升级,只需要 2 人即可完成生产。

坚持自主研发,参与协同创新,成为越来越多专精特新企业的共识。

■ 又一年专精特新在申报

眼下,2019 年度无锡市专精特新“小巨人”企业申报开始。想要申报的企业,需要符合几条硬杠:

(1)注册并经营两年以上,具有独立法人的工业企业,生产经营状况良好,上年度企业营业收入在 2000 万元至 4 亿元之间,近 2 年营业收入或净利润的平均增长率不低于 8%。

(2)产品符合无锡市产业政策导向,主业明晰,对产业发展有一定的带动作用,主导产品主营业务收入占本企业营业收入的 60%,且市场占有率达到国内前五名或省内前三名(如有多个主要产品的,产品之间应有直接关联性)。

(3)近 2 年企业研发经费支出占销售收入比重不低于 3%,从事研发和相关技术创新活动的科技人员占企业职工总数的比例不低于 15%。企业拥有自主知识产

权,至少拥有 2 项与主要产品相关的发明专利或软件著作权。

最后,还要符合《无锡市专精特新“小巨人”企业认定管理办法》规定的其他条件。

无锡市工信局人士介绍,近年来,国家、省、市围绕实现制造强国战略目标,积极贯彻落实《中国制造 2025》精神,不断专注制造业关键重点领域突破,培育“专精特新”企业,引导企业长期专注于细分市场产品的创新、产品质量提升和品牌培育,走专精特新发展之路,促进制造业提质增效升级。

截至目前,我市共获评江苏省科技小巨人企业 32 家、“专精特新”产品 55 个,各项荣誉均位居全省前列。2015 年,出台《无锡市中小企业“专精特新”产品认定办法》,截至目前,共认定无锡市中小企业“专精特新”产品 179 个。

■ 扶持“小块头”,培育“小巨人”,无锡政府一直在努力

在采访中,大量负责人表示,中小企业要选择“专精特新”作为发展方向,离不开技术创新、设备投入和人才引进,这些都需大量资金投入,否则就难以形成高附加值的技术竞争优势,只能走低成本策略,延续低端发展的老路。

人才短缺,是另一个突出问题。不少企业负责人无奈地表示:“高端人才大都流向发达地区或者大企业、外资企业,特别是小微企业,很难吸引和留住人才。”

放眼全市,产业强市是无锡发展当下的主题。无锡市工业和信息化局对认定的无锡市专精特新“小巨人”企业实行重点培育,优先推荐申报国家、省有关部门的相关扶持项目。

以沃格为例,科技企业感受到了实实在在利好:

资金方面:政府对轻资产无抵押的科技企业提供锡科贷、苏科贷、锡微贷等多项利率低的

科技贷款,帮助企业发展;公司从 2013 年开始申请锡科贷,目前总共有政府担保低利率产品 1500 万元,占总共贷款额度的 70%。

园区联合税务机关或者协会,宣讲国家针对科技企业的优惠政策,比如高新技术企业和研发费用加计扣除等等;

补贴方面:科技局和经信委都有针对科技企业的补贴项目,针对企业新立项的共性与关键技术或者企业转型审计的技术改造费用,都有政策予以补助和鼓励。沃格在 2017 年获批无锡市科技局的新兴产业自主项目资金 50 万元。

园区积极推进大中小企业融合,打造优质的产业生态圈,为中小科技企业和园区大企业牵线搭桥。积极推动人才的推介会和校企对接活动,为企业引进高端技术人才和产学研合作提供平台。(景玮)