

711.3亿美元！ 第二届进博会经贸合作成果丰硕

第二届中国国际进口博览会10日闭幕。中国国际进口博览局副局长孙成海介绍,此次进博会交易采购成果丰硕,按一年计,累计意向成交711.3亿美元,比首届增长23%。

孙成海在当日举行的第二届进博会闭幕新闻通气会上说,第二届进博会延续“新时代,共享未来”的主题,共有181个国家、地区和国际组织参会,3800多家企业参展,超过50

万名境内外专业采购商到会洽谈采购,展览面积达36万平方米。截至10日中午12时,累计进场超过91万人次。

本届进博会经贸合作成果丰硕。孙成海说,与首届相比,企业商业展规模、质量、布展水平均实现了新突破。据初步统计,全球或中国大陆首发新产品、新技术或服务391件,高于首届。进博会正逐步成为各

行业新产品、新技术发布和交易采购的首选平台。与此同时,第二届进博会期间,共举办380多场配套活动。

5日,虹桥国际经济论坛举行,由开幕式主论坛和5场分论坛组成,4000多名来自全球政商学界各界嘉宾出席。

此外,本届进博会展会服务更加优质。上海市商务委主任华源介绍,上海在主要口岸开设了进博会服务

专窗和专用通道共计125个,全天候服务进博会人员及展品进出,通关效率较首届提高62.5%,最快展品通关只需15秒。

“进博会的吸引力和国际影响力持续提升,作为新时代国际合作重要平台和国际公共产品的作用进一步增强,为建设开放型世界经济,推动构建人类命运共同体注入新动力、作出新贡献。”孙成海说。 (新华社)

振兴东北老工业基地

2003年10月,中共中央、国务院正式印发《关于实施东北地区等老工业基地振兴战略的若干意见》,制定了振兴战略的各项方针政策,吹响了振兴东北老工业基地的号角。

东北地区等老工业基地是中国工业的摇篮。随着改革开放的不断深入,老工业基地的体制性、结构性矛盾日益显现,进一步发展面临着许多困难和问题。

党中央、国务院高度重视东北地区等老工业基地的改革和发展。中共十六大报告强调要“支持东北地区等老工业基地加快调整和改造”。2003年10月,中共中央、国务院下发关于实施振兴东北地区等老工业基地战略的若干意见,标志这一战略正式实施。12月,国务院振兴东北地区等老工业基地领导小组成立。

此后,中央先后在东北地区实行

了一系列促进振兴的优惠政策,振兴战略得到进一步展开。

经过努力,东北地区等老工业基地振兴战略取得初步成效。一批重大项目顺利实施,一批重点老企业的技术水平有了显著提高。资源开发补偿机制和衰退产业援助机制日益形成。国有经济战略性调整和国有企业改制改组步伐逐步加快。东北地区开始呈现出差异化发展、协作分工的良性态势。

在此基础上,2007年8月,经国务院批复的《东北地区振兴规划》发布,提出经过10年到15年的努力,实现东北地区的全面振兴。

振兴东北老工业基地战略是着眼于实现全面建设小康社会目标全局的一项重大举措,是中央继建设沿海经济特区、开发浦东新区和实施西部大开发战略之后,加快区域经济协调发展的又一项重大战略决策。 (新华社)



初心，成就梦想 江苏银行无锡私人银行中心揭牌



11月8日,江苏银行无锡分行举行“初心·成就梦想”江苏银行无锡私人银行中心揭牌盛典,无锡财富中心正式升格为私人银行中心。

在现场近百位嘉宾的共同见证下,江苏银行总行党委副书记、副行长顾飏,无锡分行党委书记、行长王卫兵与三位客户代表一同为私人银行中心揭牌。

王卫兵行长在仪式上致辞,他表示,江苏银行将继续秉承“融创美好生活”的使命,致力于建设“智慧化、特色化、国际化、综合化”的服务领先银行,以优异的业绩回报社会各界长期以来的支持。江苏银行总行零售部总经理助理李伟介绍了江苏银行私行的发展及品牌体系。仪式还邀请原国务院发展研究中心市场研究所副所长,现任中国社会科学院研究生院城乡建设经济系主任、博士生导师陈淮为亲临现场的江苏银行贵宾客户解读了中国宏观经济形势、房地产宏观市场情况,并聚焦了无锡地区的未来发展趋势和投资价值分析。现场反响热烈。

江苏银行无锡私人银行中心的揭牌,标志着江苏银行私人银行又一新的里程碑。据了解,



无锡分行财富中心作为江苏银行首家财私中心,自2013年12月27日成立以来,凭借专业的服务及良好的口碑,实现了从无到有,从小到大的开拓式成长,形成了以专业财富顾问服务为核心竞争力的高端客户服务体系。该中心秉承“财富、家庭、传承”的宗旨,通过“1+1+N”服务模式,汇集全行精英团队和资源,为客户提供专业、优质的服务。财富中心于今年获评第一财经“最佳私人银行团队”。此次升格为私行中心,成为该行首家5G特色私行中心。

新时代,带来新机遇;新机遇,催生新格局。无锡私人银行中心负责人表示,未来,江苏银行无锡私行中心将继续以“圆融智慧,传承有道”的服务理念,以打造最具江苏特色的私人银行为目标,以最前沿的金融科技带来全新的客户体验,以更加真诚、专业、周到的服务全方位满足企业家和高净值客户不断升级的家族财富管理需求。

(刘黎)



江苏银行

BANK OF JIANGSU