

或继往开来 或另辟新径

一批台湾青年在锡“接力”父辈

编者按:从32年前第一家台商投资企业落户无锡以来,许多在锡投资的台商企业家已面临退休,到了迭代传承发展的时期,而一批台湾青年勇敢接过父辈旗帜,或继往开来,或另辟新径,走上扎根无锡继续发展之路。连日来,本报记者走近在锡的台湾青年,聚焦他们的“接力”发展、创新和幸福生活。

台湾青年 在无锡

“我要接得下,更要做得下去!”目前,在台湾生在台湾长的周仕鹏已来到无锡接过了家族生意,担任无锡汉利建筑机械有限公司总经理。

周仕鹏从台湾大学毕业后来到了无锡接班,从零起步,在自家的工厂从基层开始做起,充分发挥自己的特长和优势。周仕鹏坦言,与上一代企业家在经营的方式、手段上有所不同,但是以中国传统文化精神来做企业的精神

是一脉相承的。

岁月催人老,当年风华正茂、年富力强,先行进入大陆打拼的台商,很多进入暮年。如今,像周仕鹏这样的“台二代”正逐步走上共同发展两岸经济的舞台,成为“两岸一家亲”的生力军。对此,无锡市台办主任相江表示,“台二代”正在成为在锡台商中的生力军,希望这些台湾青年企业家真正融入地方发展,抓住机遇,继承传统,超越父辈。



卢英杰

网红开启自己的“光荣之路”



一提到卢英杰,市台办工作人员就说,他可是网络红人,他的事迹上过中央电视台! 见得真容,普普通通的南方青年,发言的口音里有闽南腔,基本可以同视为福建青年。1987年出生在台中的卢英杰小学三年级就来无锡公办小学学习,一路初中、高中,直到考入武汉大学。无论是成长环境还是教育背景,与普通大陆青年无二。

刚刚过去的“双11”购物节上,卢英杰的“函夏”网店又取得了不错的业绩。他开心地说,今年销售可以达到1000万元了。

1993年,35岁的台湾青年卢茂宗漂洋过海来到陌生的城市无锡创立了星帝皮件公司,胼手胝足创出一番事业来。像所有立住了脚跟的创业者一样,他把妻儿老少也从台湾带到了无锡。卢英杰跟随家庭的迁徙,来到了江南,与无锡结下了不解之缘。

一年一年世界变化,小小少年慢慢长大。按照子承父业的传统,卢英杰得接盘父亲的产业了。但他不这么想。“代工行业属于劳动密集型产业,这几年大陆产业升级,劳动力成本逐年上升。同时,大陆消费市场高速增长,对优质产品的需求也在不断增加。”卢英杰称,基于这样的现状,他在2014年大学毕业后回到无锡,创办了“函夏工作室”,主要销售手工皮具、帆

布包。此举是希望能在父亲原有事业的基础上进行创新与突破,将父亲奋斗了大半辈子的心血发扬光大。

与父辈埋头苦干做代工不一样的,卢英杰结合当下大陆消费市场的特点,把时尚与个性“灌”入自己设计的作品中,开辟了与父辈完全不同的创业之路。“大陆发展越来越好,人们的需求也开始多元化。多元化的需求正在‘呼唤’个性化的服务,我觉得这是个很好的机会。”他带着9个人的团队开创的“函夏工作室”,从设计开发、平面美工到制作成品,完全采用个性化制作,网络点对点销售。慢慢地从一个订单没有,直到现在做成了淘宝金牌企业。

卢英杰认为,从劳动密集型企业转变成为个性化定制企业,是顺应时代、改变经济发展模式之举。技术在更新,销售方式在变化,但精诚服务的态度是一脉相承的。卢英杰给下单的每位顾客寄送时都要附上一张手写的感谢卡片,他说“这代表一种心意,也是一种感谢的态度”。

卢家的根在无锡深深扎下来,每每谈起,卢英杰总会自豪地称自己是“无锡台湾人”,这位台湾青年对无锡有着深厚的感情,这里有他的家人、同学、师长,更有他创业兴业的富饶土壤。

“宅男”接过“父辈的旗帜”



谢铭璟



又到周末了,新麦机械有限公司管理部副总经理谢铭璟照例要搭乘无锡至台北的飞机,回到台北家里陪伴妻子和一双儿女。这是三年前他来无锡接手父亲公司时和妻子的约定,每周五天在无锡工作,双休日一定要回台北陪伴家人。一晃三年,没有变化。他笑着对记者说,我是个“宅男”,不会出去应酬。

时光倒流,当谢铭璟还是个台湾高中生的时候,他的父亲谢顺和便来到了大陆,来到了无锡,和几位同乡一起在江南无锡锡山投资开办了新麦机械公司,专业生产面包烘焙设备。谢铭璟并不太清楚父亲的事业,只知道他常年在锡台之间奔波,很辛苦但很有劲也很开心。谢铭璟期间来无锡游玩过,但只是观光客,觉得江南很美。直到他从美国读完研究生,准备美国找工作时,一位朋友对他说“你有电梯搭为什么还要走楼梯呢?”这句话提醒了他,让他重新审视起父辈的产业。于是,他再次来到了无锡,进入新麦公司。嚯,原先“并不了解自家的公司有多大”,现在一看,不得了。1995年投资30万美元成立的新麦公司到2012年,光是在大陆市场销售收入就达7亿元人民币,全球市场营业额达8亿元人民币,产品远销世界80多个国家和地区。2007年新麦公司在台湾上市;2008年收购了美国西雅图的LBC公司,直接生产设备销售给美国的超市、面包店。

从小小的工厂孵化出一个大大的企业,父辈们独到的眼光、艰苦创业精神让谢铭璟深感钦佩。而得以让新麦公司茁壮成长的这块土地更让谢铭璟倍感神奇。他说,听父辈们说起当年在锡山投资

时就受到了当地的支持,里面有许多感人的故事。谢铭璟进入新麦公司后更加感慨公司能够迅猛发展是得益于大陆百姓生活水平的大幅提升。“刚开始时,有些地区的消费者连面包和蛋糕都分不清,而今烘焙店开遍全城,大陆市场在快速成长,我们的机器当然就有了很大的市场空间了”。

当年四位台商联手来锡创办新麦公司,他们的子女中,谢铭璟是唯一肯来接班的。他说,就像一艘船必须要有船长,父辈们打拼出来的事业需要有人发扬光大。他更加注重“传承”,企业要继续走下去,1000多名员工维系着1000多个家庭,做企业也是社会责任。的确,翻开新麦公司的档案,除了闪亮的业绩外,捐资助学、扶老助贫等公益活动同样令人感受到他们强烈的社会责任。

除了传承,谢铭璟觉得自己与父辈们不同的是做企业的理念会有所变化,“或许是学的东西不同,学机械出身的父亲更偏重于技术。而我是学财务的,更注重企业的现代化管理。父亲在锡创业是靠着敢打敢拼敢闯的精神,带来了企业的腾飞。而我们得走得很稳,一步一步扎实发展,让企业有序健康发展。”

接过父辈的旗帜,谢铭璟刚刚履新了无锡市台湾同胞投资企业协会青年委员会(简称无锡台青会)会长的职务。这意味着他将花费更多的时间和精力致力于公益方面。对此,他表示,将把自己做企业的服务精神发挥到为来锡台湾青年的服务中去,做好平台,让更多的台湾青年来无锡都有宾至如归的感觉。

(晚报记者 吴军)

链接

台商在无锡

锡台交流交往超过30年,来锡投资创业的台商众多。截至今年9月,无锡市累计批准台资项目2380个,存量台资企业810多家,2018年,锡台贸易额突破50亿美元,在锡台企有4家

入列无锡纳税百强、18家入列无锡进出口百强名单。无锡市被台湾电机电子工业同业公会评为大陆地区投资环境与产业发展极力推荐城市,成为众多台商投资兴业的优选之地。