

影迷朋友看过来： 影院上座率明起放宽至50% 中场休息时间取消

近日网传“全国部分省市电影院上座率限制放宽至50%”，受到不少人关注，无锡是否在列？昨日向无锡多家电影院求证获悉，明天起影院上座率限制放宽至50%，且片长超过两个小时的影片能不间断放映了。

上座率调整 无需中场休息

记者发现，7月20日电影院复工至今，无锡电影院票房已达552.4万元。猫眼平台提供的数据显示，目前电影《多利特的奇幻冒险》票房第一名，为119.9万元；《星际穿越》票房87.1万元，《误杀》票房74.3万元，分列第二、三位。对于大部分电影院来说，在上座率只有30%的情况下，能有这样的票房实属不易，因为“没有大片和新片，刚上映的《1917》也在国外上映过，网上至今可以下载观看”，和平电影院工作人员如是说。所以上座率上调的消息，对于电影院来说也相当于一支强心针。

昨天下午，无锡多位影院管理者也向记者证实，已收到电影主管部门的通知，为满足观众观影需求，在疫

情防控常态化条件下有序推进电影院重振发展，自8月14日起影院防控将做如下调整：影院上座率从30%上调至50%；原两小时以上影片的中场休息时间取消，但需适当加长场间休息时间，影院须做好场所防控管理，保障安全、有序、健康的观影环境；仍然禁止在影厅内饮食，但影城可以恢复卖品售卖，观众可在影厅外食用或外带。“影院刚复工时，观众对于戴口罩进场看片其实是很不适应的，很多观众到了影院才发现没戴口罩，进了影厅口罩更是戴不住，近日类似情况明显有了很大改善。”无锡大世界影城博大店负责人胡钰倩表示，原本每天都要卖出十几只口罩，最近观众开始有意识戴口罩观影，养成了这个习惯，工作人员也不用随时提醒了。

《八佰》点映受宠 《哈利·波特与魔法石》 也不遑多让

记者还了解到，明起将有多部影片上映，包括《哈利·波特与魔法石》（152分钟）的4K修复3D版，电影《八佰》（147分钟）也将在明晚开启提前

点映。在大世界影城、百丽宫影城、海岸城影院几家电影院发现，每家影院《八佰》的点映都安排了三场，而预售票卖得相当不错。“之前是按照30%的上座率售票，已抢光了，现在调至50%，也已卖了八成，预计到了明天会全部售出”，大世界影城中山路店相关负责人朱超透露。而《哈利·波特与魔法石》和《八佰》的片长都超过120分钟，已不用中场休息，观众能一口气从头看到尾了。这也意味着，将有更多的新片在限制取消后积极排档上映。

“《八佰》的上映是真正检验电影市场的影片。”百丽宫影城负责人陈薇介绍，7月复工后有不少影迷走进了电影院，更多是因为对电影院的情节和今年首次进影院的体验，其实陆续上映的电影多为老片，《八佰》算是复工后的首部重量级大片。从目前预售票房来看，大家都对这部电影信心十足。《八佰》由管虎执导，黄志忠、张俊一、欧豪、张承、王千源、姜武、张译等众多明星主演，原定去年暑期上映，后来临时撤档；《八佰》虽然8月21日才上映，但将提前一周点映，算是今年电影首场全国范围内的超大规模点映。



据猫眼专业版数据，目前《哈利·波特与魔法石》周五预排片占比也很高，《绝地战警：疾速追击》预排片占比33%。因此对于无锡电影院排片人员来说，《哈利·波特与魔法石》也是本周末票房冠军的最有力竞争者。海岸城影院负责人表示，虽然绝大多数中国年轻观众都看过该片了，但这个IP在中国青少年中的影响巨大，适逢暑期，又是在18年后重映，其票房潜力绝对不可小觑。
(晚报记者 璎珞)

“资”润小微育雏鹰 筑梦护航结硕果 ——江苏银行无锡分行服务科创企业亮点采撷

6月18日，无锡帝科电子材料股份有限公司在深交所挂牌亮相。这家企业成功上市的背后离不开江苏银行无锡分行的鼎力支持。2013年，江苏银行首次授信300万元信用贷款，支持该公司完成了首个科技成果转化，此后，随着企业快速成长，又为其量身定制了投贷联动、贸易融资、票据池等一系列综合金融解决方案，助推企业迅速发展壮大。

近年来，该行始终保持自身发展战略与地方产业政策“同频共振”，聚焦“新技术、新产业、新模式、新业态”四新领域，着力打造“优秀的金融服务，专业的客户价值创造、卓越的创新迭代”三项能力，坚持“商行+投行、融资+融智、同业+跨界、境内外+本外币、股债贷一体化”经营策略，服务

科技型企业的能力和水平得到全面提升，支持科创企业的授信总量和企业总量呈现出双双提升的态势，截止2020年6月末该行服务的科创企业突破1400户，余额近160亿元。其中，包括卓胜微、帝科电子等在内的上市公司、拟上市公司达27家，授信余额超24亿元，在无锡同业市场独树一帜。

作为科技金融领域的先行者和新标杆，江苏银行无锡分行通过十余年的创新探索，实现了多方面的重大突破。

突破了传统经营模式。早在2009年，江苏银行在无锡滨湖区成立了首家科技型中小企业特色支行—科技支行，为科技型中小企业提供全方位金融服务。科技支行以“专项规模、专职团队、专属产品、专业流程、专门风控、专有考核”的“六专”管理模式，和“多元化产品、一站式审批、规范化管理、专业化服务”运营模式，着力打造聚焦科技金融的专业银行，与传统银行经营模式相比，专业化能力大幅提高，业务流程更加简洁，服务效率显著提升。

突破了传统产品体系。为解决科创企业的融资难题，该行针对新兴产业和科技型企业的特点，与省、市各级政府部门合作开发了苏科贷、锡科贷、人才贷等一系列信用产品，专门用于满足科创企业的科技成果转

化的信贷需求；对拥有自主知识产权的企业提供“专利贷”；对国家高新技术企业提供“高企贷”；针对企业资本市场投融资安排，推出了成长之星、投融资，逐渐形成一条涵盖企业初创期、成长期、成熟期的产品线，构建了覆盖科创企业全生命周期的产品链。

突破了传统的风险评价体系。没有可抵押的资产，缺乏正规的财务报表，是科创中小企业的硬伤。该行针对科创企业的风险特征和金融需求特点，构建了具有江苏银行特色的风险评价体系，向“突出核心团队、产品技术、市场前景、商业模式以及现金流”等软信息聚焦，通过制定科创企业准入、评审作业标准，形成了相对完善的科创企业风险评价体系，降低了科创企业的准入门槛，提高了科创企业的获贷率。

突破了传统合作模式。面对科创企业群体分布广泛、行业结构复杂、客户来源多样这一现实，该行紧紧围绕客户需求，依托科技局、科技园区等渠道，加强与各类风投、私募



基金、券商等专业机构的跨界合作，构建“1+N”多元化服务模式，开展包括客户需求研讨、相互推荐客户、投贷联动、基金托管等内容的合作。该行还充分发挥网点多、分布广的优势，落实重点科技园区分片包干制，以点带面，深层次挖掘客户金融需求，为企业“融资+融智”增值服务。

对于未来科技金融发展的新愿景，江苏银行无锡分行行长王卫兵说道：“做科技金融就是做未来，江苏银行无锡科技支行就是无锡的硅谷银行！”，对此该行充满了信心。
(王晓华)

江苏银行

BANK OF JIANGSU

人才金融工作站

授牌仪式