

市民蹭凉，逛着逛着钱就花了

商家做足“纳凉经济”文章引导消费

往年令商家哭笑不得的“蹭凉”行为，今年却大受欢迎。记者昨天采访了解到，市民觅清凉之余意外展现的购买力，让商家将计就计乐启“纳凉经济”。



市民蹭凉，逛着逛着钱就花了

记者走访了多家商场和咖啡馆，发现即使在工作时间，商场内的人也颇为密集，咖啡馆常常客满。大东方地铁口的星巴克可谓座无虚席，然而仔细一瞧，来者并不全是食客。已在大东方地铁口一家咖啡馆内坐了半小时却并没有点单的市民小孙告诉记者，外面天气太热，原本与朋友相约逛街的她被“逼”来蹭下冷气 and 无线网络。眼下凉爽的感觉太好，店里推出的新品又太诱人，她已取消计划，打算接下来点杯冷饮继续消磨时光。据了解，这样的情况并不鲜

见。该咖啡馆店员表示，他们不会刻意驱赶蹭凉族，但是最终消费者都会有一定消费，“毕竟干坐着也挺无聊”。

八佰伴盒马超市的人气丝毫不弱。“孩子在附近上培训班，我就出来逛逛，一来避暑，二来也顺便买些物品。”市民周女士告诉记者，不少家长都会利用等待接孩子的时间来商场蹭下空调打发时间，但是逛着逛着就会启动买买买的节奏。她每次来逛都会消费200多元。而晚上逛商场蹭空调往往会花更多的“冤枉钱”：明明没

有消费打算，但看看这个瞅瞅那个，钱就往外蹦。“有时想想，还不如老实呆家吹空调呢！”她打趣说。

在无锡宜家，餐桌位、床品区、沙发区小憩的人也不少，形成了一道“纳凉”风景线。可销售数据却让商家眯眯笑，上周无锡商场在全国系统内的营业额排名靠前，显示“避暑经济”的春天来了。“排除家居大件的计划性购买，对于小件物品来说，人们购买的随机性越来越大。纳凉经济的效益越来越凸显。”

商家将计就计，乐启“纳凉经济”

“现在的消费者讲究随性消费，边逛边买、想到就买是典型的购买模式。因此，避暑逛街催生了新商机，考验的是商家产品呈现和活动运营能力。”大东方百货相关负责人王先生表示，“蹭空调”客流量最多的是商场地铁口的商业区和楼层的沙发休息区域，他们今夏有针对性地进行了系列铺位调整，地铁口多布置茶饮、轻食等夏季纳凉需求旺盛的餐饮单位，部分楼层开放了茶艺、香皂制作等活动，以丰富市民的纳凉选择。虽受疫

情影响，商场总体客流量较去年同期有所下降，但是入夏以来，已经恢复到80%以上。

八佰伴也是热门的“纳凉”据点。八佰伴市场部范女士告诉记者，今夏7月和8月的客流量和销售额十分可观。“一到周末，商场的地下车库就排起长队。”而八佰伴最受欢迎的“纳凉”据点，当属负一楼的盒马超市。范女士说，盒马超市出入口的人流量在所有八佰伴出入口中排行前三，不少市民来此逛街消暑，同步带动营业额噌噌上

涨。

靠近蠡湖的万象城则利用“湖”与“岛”推出了另一番避暑经济。万象城相关负责人赵先生表示，今夏商场举行的“蠡岛夜市”十分火爆，7月份的客流量已经100%恢复，预计8月的客流量将更加“扑扑满”。为了给消费热潮再加把力，商场还开放了喷淋水雾、露天电影、小吃集市等项目，可供蹭凉族们消费的“节目”更多了，商场人气旺，商户钱包鼓。（晚报记者 金恬伊 实习生 黄嘉琦 / 文、摄）

大额存单PK结构性存款 市民理财钟爱哪个？

“去年购买的理财产品到期了，一直在关注银行发送的理财信息，发现收益率一期比一期低。”家住新吴区的李女士表示，因受疫情影响不能出门，只好在手机上随时关注银行新推出的理财产品，本打算等疫情稍有好转后去线下购买，可经过几周的观察，收益率下跌让她有所犹豫。“上周182天的理财产品收益率还是3.98%，这周新推出的一期同样投资期限的理财产品，收益率又下跌到3.76%了。”李女士指着手机告诉记者。

自今年以来，银行理财产品发行量大幅下降，同时受销售格局的改变，销售渠道也从线下全面转向线上。记者注意到，随着市场资金面放宽松，银行理财产品收益率较年初下降明显。业内人士认为，近期市民理财的关注点已经从过往的银行理财产品转向大额存单和结构性存款方向。

无锡农业银行理财部人士告诉记者，以前大家购买的银行理财产品收益，都是以年化5%来计算，去年以来银行理财产品收益率一直在下降，降到4%左右，并以此作为银行理财产品的收益底。今年3月份以来，银行理财收益开始“跌跌不休”，不仅已经跌破传统的收益底4%，之后仍然不断下行。5月份的银行理财产品封闭式预期收益型人民币产品平均收益率为3.80%，从而进入银行理财产品收益率的“3%”时代。这也导致人们重新审视银行理财产品，而银行的大额存单就成为理财收益跌跌不休甚至出现理财收益浮亏后的必然选择。毕竟银行大额存单保本保息的特性是大部分银行理财投资者所青睐的。

今年银行的大额存单利率普遍下调，去年还有利率达4%的产品，现在同类产品最高利率也只有3.48%左右，而且3年期以上的大额存单非常稀少。银行贷款投放的利率上限顶到了“天花板”，理财资金投资的收益能力也会削弱。所以银行只对急需资金、长期稳定资金的部分需求发行大额存单。大额存单的审批过程较长、标准较严格也是目前大额存单出现量价齐跌的重要原因。

“购买银行理财产品的人，绝大多数都是喜好较低风险的投资者，甚至有的银行理财产品的购买者本质上就是银行的存款者，保本最大诉求，这也正是大额储蓄的卖点”，投资人士分析认为。“即使利率下跌，大额存单依然供不应求”，一位城商行工作人员告诉记者。

业内人士认为，结构性存款也是一种可选的替代投资渠道。结构性存款具有存款的安全性，同时兼具银行理财产品的收益性的特点，因此对于那些追求理财产品的安全性而对收益率要求不高的投资者十分有利。记者了解到，今年8月在售高收益银行理财产品中，业绩比较基准在7.00%及以上的银行人民币理财产品共2款，两款都是某银行的结构性存款，业绩比较基准最高同为7.50%。

业内人士认为，未来随着一般理财产品收益下降、风险增高，更多市民会选择大额存单和结构性存款作为投资渠道，“因为都是保本产品，哪个收益高就买哪个！”

（朱尊）

丝绸之路模特大赛华东赛区总决赛 宜兴姑娘荣获十大模特奖

本报讯 2020丝绸之路世界模特大赛华东赛区总决赛日前落幕，宜兴姑娘、南京艺术学院电影学院学生杨添琦首次参赛，荣获华东地区十大模特奖。

“丝绸之路”世界模特大赛是全球最具影响力的三大模特明星赛事之一，是迄今为止参与城市最多、规模最大、选手最强、赛事最专业的世界级模特赛事。此次模特大赛由世界模特组织、丝绸之路国际联合组织、丝绸之路国际联合组织

中国模特委员会授权。2000年出生的杨添琦从小在宜兴城里长大，这位曾经的“世纪婴儿”“世纪宝宝”在比赛舞台上完成了活力装、泳装秀、比基尼、晚礼服四个环节的比赛，受到评委青睐，在众多参赛选手中脱颖而出。杨添琦家住宜兴龙背山脚下，毗连龙背山森林公园，她的父亲杨海辰是一位收藏家，杨添琦在家中是小女儿。图为杨添琦（中）在比赛现场

（何小兵）

