

如此“捧红你”：花了3万元涨粉42个 想直播带货，应理性选择运营推广者

本报讯(晚报记者 甄泽)想在抖音直播带货,找了“专业人士”涨粉,谁知投入3万元只涨了42个粉丝。近日,市中院通报了这么一起案件。

去年11月,陈某某为推广企业的产品,想在抖音注册一个账号,苦于没有粉丝,于是找到了黄某某,双方协商后达成口头抖音推广服务协议:黄某某在一个月内帮助陈某某将抖音账号涨粉一两万,陈某某向黄某某支付3万元服务费。据介绍,黄某某承诺能“捧红”陈某某,于是陈某某先行支付了这笔服务费。

之后的一个多月里,黄某某为陈

某某注册了抖音账号,并拍摄了12条短视频,只是效果不尽人意,仅有42个粉丝关注,远远不能达到陈某某的带货需求。眼看无法实现当初的目的,陈某某向法院申请解除合同,而考虑到期间黄某某的工作量,陈某某表示愿意支付2400元,要求返还剩余的27600元。黄某某并不认同陈某某的说法,认为自媒体是一个坚持的过程,而且直播带货与粉丝数量有一定的关联性但关联性不强,直播带货也没有粉丝数量的要求,0粉丝也可以带货。

法官介绍,当合同的一方迟延履行

行债务或者有其他违约行为导致不能实现合同目的,另一方可以解除合同。黄某某在与陈某某协商订立合同时发表过“把你捧红”“能火”“放心我们的运营能力”等承诺,可以认定黄某某提供专业的运营服务是其重要合同义务,而双方订立合同的目的是通过黄某某专业的运营来增加陈某某的抖音粉丝量,最终达到直播带货目的。在黄某某提供运营服务的一个多月内,她的服务效果远远达不到合同的预期,因此陈某某解除合同的主张并无不妥。

最终,考虑到黄某某团队共计4

人帮助陈某某拍摄视频,拍摄了五天,法院酌情判令陈某某支付服务费10000元,剩余20000元黄某某应当退还陈某某。黄某某一审不服判决提起上诉,中院驳回上诉维持原判。

记者了解到,近年来随着直播带货的红火,相关纠纷也不断出现。法官表示,签订此类合同时,除了注意审查运营推广者的资质及能力,理性选择运营推广者外,服务内容、效果应尽可能细化,如要约定每个月拍摄的段视频数量、一段时间后段视频的点赞量、抖音粉丝数量等,推广效果避免使用类似“捧红”等抽象性词语。

曝亲友“投资入股”,连外甥也没放过 设局诈骗的她,实为拆东墙补西墙的赌徒

在朋友圈里营造“白富美”形象,80后女子编造各种名目给亲友设下一个个圈套。日前经新吴区检察院起诉,曹某被判处有期徒刑8年,并处罚金5万元。除了家属帮她代为退赔的损失之外,曹某被责令退赔其余被害人60余万元。

有诈 热心大姐介绍“女朋友”

小颜是一名健身房教练,事发前健身会员曹某牵红线把同事小灵介绍给了他。曹某是个热心大姐,自称是公务员,兼职做服装生意,平时出手阔绰,与健身房里多名教练很熟络。小灵则是个90后萌妹子,家庭经济宽裕,小颜与她微信聊了一段时间,不久便确立了男女朋友关系。

聊天过程中,小灵怂恿小颜入股曹某的公司,称公司效益好,入股能获得可观收益,而且不需要耗费

多少精力,能“躺着轻松赚钱”。小颜有些心动,加之听曹某说有急事用钱可以随时退出并全额退还本金,于是转账给曹某3万元。双方约定股息为15%,每三个月分红一次。第一次分红日,小颜收到了2000多元,欣喜不已。小灵表示也要入股公司分红,但手头现金不够,小颜经不住女友求助,又转给曹某3.8万元。可到了第二个分红日,钱款迟迟没到账。小颜入股的资金都是他网贷所借,每月背负还

款压力,面对曹某一再推诿和小灵无故失联,小颜急得像热锅上的蚂蚁。他思索事情来龙去脉,想到自己至今未见过小灵,心生疑窦,随即报警。

警方调查发现,小颜果然被所谓的热心大姐套路了,而且健身房里另两名教练的遭遇与小颜如出一辙。曹某假借为他们介绍女朋友,转身就用自己的微信小号虚构身份聊天,以买衣服、投资入股等名义骗钱。

头还差了些钱。小高不忍拒绝,拼拼凑凑将身上仅有的2万元转给了珊珊。

数月后,小高听到了曹某被抓的消息,他起初并没太震惊,然而曹某被拘留后珊珊随即失去了音讯。想到基于对舅妈的信任,自己竟从未与珊珊微信视频、语音通话,更没在现实中见过面,他觉得不对劲了,而他的怀疑很快得到了证实。“我竟被舅妈骗了!”

揭底 “白富美”其实是个赌徒

曹某在朋友圈里是个不折不扣的“白富美”,她晒出的图片中总是衣着光鲜亮丽、奢侈品傍身。曹某常发布一些新店开业、出席酒会、巨额现金分红的视频,吸引一众亲友的眼球。曹某对外称某个亲戚在多个周边城市开设服装店,自己是公司股东之一,公司效益良好,每年分红丰厚,声称愿介绍亲友投资入股,带大家一起赚钱。为此她还带着朋友去外地服装店“实地考察”、购买服装,骗取了他们信任入股。事实上,服装公司与曹某并无关系,只是曹某曾受邀参加过公司的年会而已。

投资入股、介绍女友、帮忙找工作……随着曹某落网,她所编造的谎言一个个被戳破。经调查,曹某既不是日进斗金的“白富美”,也不是抱着金饭碗的公务员,朋友圈里的一切都是营造出来的假象。她是一名已婚已育的中年女子,在一家公司上班,工作中有机会接触到公务员。曹某并没有前科,据她交代,自己之所以沦为一个骗子,是因为3年前接触了网络赌博,沉迷赌博让她负债累累。为维持体面生活,曹某开始编造谎言虚构身份,绞尽脑汁利用线上线下多种方式诓别人钱。一步错步步错,由于打着“投资入股”的名义诈骗亲友多人,为维持“高分红”的假象,她便不断诈骗他人“拆东墙补西墙”。截至案发,曹某先后诈骗13名被害人共计75万余元。诈骗得来的钱财,部分被用于偿还赌债,部分被她用于旅游、购物等日常挥霍。(念楼)(文中受害人为化名)

坑人 连外甥都落入了陷阱

承办检察院审查发现,曹某不仅欺骗了几名健身教练,还给多名亲友设了套,甚至连外甥小高也成了她的下手目标。

半年多前,曹某给小高介绍了她的员工珊珊做女友。小高与珊珊互发了自拍照,见对方青春靓丽,小高十分中意。两人通过微信开始聊天,曹某则多次询问他俩感情进展,夸珊珊人美心善。在她极力撮合下,小高和珊珊感情进展飞快。

热恋中的小高常给珊珊叫外卖、送礼物,还时不时在微信上发红包哄女友开心。交往过程中,珊珊透露自己要帮家里还债,每月利息很高,她压力山大。小高心疼珊珊工作辛苦,认为既然两人真心相爱,女友遇到困难自然要倾力相助,于是将积攒的10余万元以借款名义给了珊珊。不久珊珊说认识了一个开厂的朋友,想投入5万元定期拿分红,这样能早日还钱给小高,但她手



| 更多新鲜资讯

更多生活暖意

更多阅读乐趣

· 每天给您多一点

|

江南晚报



微博



公众账号



民生无锡



抖音号



头条号



快手号



购房团

| 借助移动互联新技术 发挥融媒体平台优势 打造无锡第一多平台主流媒体 |