

撸猫撸狗 10天进账5000元 她却说“这钱其实也不好赚”

“没有一直做下去的打算”。留杭过年的小徐春节兼职上门喂宠物,撸猫撸狗,10天赚了5000元。有网友说,这钱也太好赚了吧。她却表示“这钱其实也不好赚”,每天要奔波8个小时,跑完16个客户,太辛苦。

长时间积累了固定客户

这个虎年春节,在杭工作的金华姑娘小徐选择了留杭过年。不过,比起在家躺平,小徐更希望自己能干点事,于是她接了20单上门喂养宠物服务。

10天里,这20个服务订单,小徐预计自己能赚8000元。但因为疫情等原因,小徐实际上做了16单,最终收入5000多元。

上门喂宠物真这么容易赚钱?小徐却表示,这恐怕比上班还累。近日,记者联系上了小徐,一探究竟。

小徐今年28岁,老家在金华东阳,现就职于杭州一家互联网公司。去年7月份开始,她开始在闲鱼平台上发布提供宠物代养服务的信息。

为什么会想到做宠物代养?小徐说,一开始兼职宠物代养,完全是出于兴

趣。“我很喜欢动物,家里养了三只猫。闲下来觉得,如果喂养小动物还能赚点钱,挺好的。”

宠物代养首先面临的问题是找客户。“前期积累客户的过程比较漫长。”小徐说,她算是杭州宠物代养中开始比较早的,至今稳定的客户保持在15个以上,“我自己养猫,这一点比较有说服力,加上我细心负责,客户就这样慢慢积累下来了。几乎每个节假日,几个老客户都会叫我去上门喂养宠物。”

今年春节前,小徐的订单量达到了20单,后来因为疫情取消了几单,最终做成的有16单。

这16单,她春节期间几乎每天都要上门服务。骑着电瓶车风里来雨里去,这钱不是那么容易赚。

宠物代养,并不像撸猫撸狗那么简单。清洁、喂养、互动、拍视频……最重要的是保证小动物的安全。因此,并不是所有宠物代养的单子小徐都会接。事先沟通时,她会询问宠物是否打全了疫苗,以及家中窗户是否有栅栏防止宠物逃出,等等。

“宠物疫苗齐全,是对我个人、我自家的宠物以及我代为喂养宠物的健康保障。封窗,我考虑猫是好奇心比较强的动物,如果不封窗,可能会出现突发情况。我作为爱宠人和宠托师(指专门提供上门喂养服务的职业),不希望有这样的事情发生。”小徐说。

至于收费,春节期间距离3公里以内是60元一次,3至5公里之间是80元一次,元宵节后恢复平日的价格。

宠物代养的钱容易赚吗

小徐计算了一下自己每天工作的时间,得出结论:真心不好赚,挺累的。

“我是骑电瓶车代步的,路上有通行时间,服务一家大概需要骑行15分钟到20分钟,那么16家基本要8个小时以上。这16家是每天都要去的,跑完一家再去另一家。”小徐告诉记者,春节假期里杭州天气不好,又是雪又是雨的,“电动车赶路,那真叫一个‘酸爽’。”

小徐在互联网公司工作,月入一万多,“宠物代养可比我的本职工作累多了,那几天,我每天都腰酸背痛的。”

“没有一直做下去的打算”小徐说。10天赚5000多元,单从报酬上来看,是一项不错的兼职,可小徐并不打算一直继续下去。

“宠物代养是淡旺季特别明显的兼职,只有节假日才会有生意,比如去年国庆期间我赚了4000多元,而平

常只有一两单的散单,所以真的只能当一个兼职。”

小徐是个有爱心的姑娘,平常有喂养流浪猫的习惯。她说,很多时候,从事宠物代养兼职,是以牺牲自己的生活为代价的。

今年春节,她本打算抽两天时间回老家看望家人,最终因为与宠物代养的约定有冲突,只能留在杭州。

“现在宠物代养市场有些鱼龙混杂。有些喜欢宠物的人会以超低价去接单,比如20元一次、25元一次,

不为赚钱,只是撸猫撸狗都开心,这就导致这一行门槛很低。”小徐说。

至于更多宠物在春节期间的去向,记者也了解了一下宠物寄养的价格。宠物寄养价格一天60元到400元不等,根据房间的等级来区分。

对此,小徐的看法是,“宠物寄养在宠物店,没有在自己家里舒服。如果我要外出,我可能会让邻居或者宠托师帮忙代为喂养。”

(钱江晚报)

好时巧克力下架了? 公司身陷经销纠纷

近日,消费者发现无法搜索到知名糖果品牌“好时”天猫经营店,京东旗舰店多种产品显示无货且客服不在线,还有爆料称其公司将撤离中国。

好时公司迅速发布澄清声明,均予以否定,表示将持续在中国市场投入,并与经销商与合作伙伴一起推进在中国市场的生意和业务。

不过,一个事实是,近年好时在中国区的业绩表现不佳。专家分析,好时的业绩表现或与其品牌定位有关,难以融入低高端市场,未来应做好高热量巧克力市场萎缩准备,进行差异化、多品类发展。

记者走访北京糖果市场,部分商超已没有“好时”巧克力上架。北京东城区家乐福广渠门店一名售货员告诉记者,近两年很少见“好时”的巧克力产品。记者拨打“好时巧克力”微信公众号客服电话,一名客服工作人员称,目前不知道相关消息,天猫旗舰店之后是否会继续经营,还没有收到公司的指令。京东旗舰店部分缺货产品后续会补足,客服只负责处理产品事项。

天眼查信息显示,好时(中国)投资管理有限公司(以下简称“好时中国”)已于2021年11月产生清算信息。该公司还关联10余项诉讼,案由涉及买卖合同纠纷、销售代理合同纠纷等。此外,该公司法定代表人ROHIT GROVER还担任好时(上海)食品研发有限公司、好时商业(上海)有限公司的董事长,前者已于2021年3月产生清算信息,后者在2021年12月注销。

此外,根据《北京商报》报道,好时从2021年

初开始大面积裁员,当时不少员工收到公司解除劳动关系通知书。

对于电商平台的问题,好时回应称,春节期间产品销量激增,导致好时京东自营店部分产品供不应求,处于缺货状态。好时正与经销商们全力解决供货问题,随着春节的结束和新经销商的供货,后续货品会陆续跟上。好时天猫旗舰店在进行优化调整并重新装修,预计新官方旗舰店于2月底上线。

好时被传撤出中国市场的消息,原因之一或许是好时在线下和“好时甜品店”中国代理商的纠纷。微信公众号“好时甜品概念店”(账号主体为“深圳市联合天空餐饮管理有限公司”)发文称,好时中国已从位于上海市浦东新区新梅联合广场的办公点撤离,在渠道遗留问题的处理上,好时中国与多家原经销商存在纠纷。

2月13日,“好时甜品概念店”深圳经销商马晓东(化名)向记者介绍,合同原本是2025年到期,2021年5月突然收到好时的商标许可终止协议,导致他旗下多家甜品店闭店,其中上海地区就已关闭5家店铺。他表示,合同如果终止,前期店面装修费、押金、设备的投入打了水漂,其损失将会达到7000多万元。

马晓东还称,很多零售经销商也收到了该商标许可终止协议,多数人损失惨重,目前已经联合多数经销商起诉好时中国。

公开资料显示,好时是北美地区巧克力及巧克力类糖果制造商,生产零食、巧克力和非巧克力糖果,总部位于美国宾夕法尼亚州,1995年进入中国大陆市场。(新京报)