

圆满闭幕！ 2023世界物联网博览会取得丰硕成果

本报讯(晚报记者 孙晔) 53个重大项目签约落地,合作金额1080亿元,涉及车联网、工业互联网、智能算力、人工智能等领域,加快形成新质生产力。其中,外资项目4个,超百亿元项目2个、50亿至100亿元项目10个,展现出无锡物联网产业发展的强劲势头……10月23日,由江苏省人民政府主办,江苏省工业和信息化厅、无锡市人民政府承办的2023世界物联网博览会圆满闭幕,取得了一系列丰硕成果。

本届物博会围绕国际嘉宾、国际合作、国际展商,加大邀请力度,深化对外合作。来自8个国家和地区的驻华使领馆、商协会和跨国企业以及8家国际组织的147名境外嘉宾齐聚无锡、共谋发展;来自德国、日本、芬兰、意大利等16个国家和地区的54家境外展商线下参展。无锡市

和亚洲国际贸易投资商会就物联网赋能智造领域合作签署备忘录,“中欧(无锡)物联网合作创新中心”“香港城市大学无锡产业技术创新中心”正式揭牌,无锡物联网对外合作的道路越走越宽,此外西班牙巴塞罗那物联网展和世界物联网博览会成为合作伙伴,通过“双展联动”实现互利共赢。

无锡市政府与国家制造业转型升级基金、太平洋财产保险公司、软通动力集团等单位签署战略合作协议,分别围绕基金投资、保险业务创新、开源生态建设等方面深化合作。国家智能汽车交通运行安全质量检验检测中心等高能级平台揭牌,无锡新型城市算力中心、智能制造评估评价公共服务平台2.0正式上线,无锡智驾运营服务中心、智能网联汽车和车联网联合实验室正式投用,为无锡

乃至全国物联网提供有力支撑。“创客中国”物联网专题赛、“i创杯”互联网双创大赛等高端赛事活动共吸引2000多个项目报名参赛,120多家投融资机构参加路演对接,达成合作意向超过300项。这些成果充分体现了物联网产业发展的蓬勃活力和巨大潜力,为后续发展增强后劲、打牢基础。

4天来,522家参展企业、33家世界500强公司,聚焦信息感知、网络传输、应用处理等产业链环节,重磅展出的新产品、新技术、新业态超百项,其中首次发布的达47项,集中呈现物联网领域的产业变革和应用创新。据运营商大数据统计,本次展会入场观展总人数9.7万人。馆外,十大数字城市典型场景对外开放,为观众带来更加有感的沉浸式体验,4天接待人数超过3000人次。

据不完全统计,本届物博会期间,超过15%的展商与客户达成合作意向。

物博会期间,包括23位院士、216位专家学者、762位企业高管在内的5000多名嘉宾云集无锡,围绕主题主线,碰撞思想、凝聚智慧,共同擘画万物智联的新篇章。在这场盛会中,1场峰会、23场论坛相继举行,283位嘉宾发表了富有创见的演讲和发言,碰撞思想、开悟启智,引发了多行业、多维度的思考和探讨。

本次物博会邀请海内外101家媒体264名记者、8名外籍粉丝、12位财经大咖、150位视频小达人、16位自媒体人参与大会宣传,截至目前推出500余篇高质量原创报道和新媒体产品,全网“物博会”相关话题稿件超6000篇,总传播量突破10.3亿。

跨越星际,逐梦航天 商业航天巨头太湖论“箭”

梦驰星辰大海,征途写在苍穹。

10月21日,由无锡市工业和信息化局、无锡产业发展集团有限公司指导,飞而康快速制造科技有限责任公司承办的2023年世界物联网无锡峰会商业航天主题沙龙在蠡湖之畔举行。中国航天电子技术研究院、天兵科技、深蓝航天、星际荣耀、星河动力、中科宇航、东方空间等航空航天企业家代表参加本次活动。

活动上,惠山高新区、新吴区空港产业园相关负责人分别向嘉宾们详细介绍了两区航空航天产业园的发展规划以及资金、政策、土地、人才等要素支持。

在圆桌对话·太湖论“箭”环节,与会嘉宾围绕主题各抒己见,就中国商业航天领域发展至今取得的成绩、面临的挑战、需要的支持和工业配套等方面展开对话交流。



活动现场。(还月亮 摄)

中国商业航天迎来爆发元年

的阶段,共同助力空天产业发展壮大。

“中国的商业航天从2015年至今成长了8年,这8年的辛酸苦辣自不待言,如今到了收获的季节。”北京天兵科技有限公司董事长康永来的开场白引起了与会者的强烈共鸣。

中国航天电子技术研究院科技委副主任焦泽德认为,商业航天和传统航天进入了一个快速融合发展的阶段。

“短短的几年间,中国商业航天

聚“星”成链,逐梦“空天”

有限公司CEO王大鹏建议把这个特性加到产业链条中,加快规模化、快速能力的形成。

飞而康快速制造科技有限责任公司是一家金属快速制造领域的高科技企业,为C919大飞机某类零件进行结构优化设计,3D打印出来之后,减重达30%以上,但性能没有下降,综合成本明显降低。公司总经理沈于蓝对于无锡本土航空航天产业链配套的看法很有代表性:“只要产业引领方在往前走,无锡本土配套企业、制造业企业,一定能快速成长起来。无锡很多产业只要有需求就能很快地转型升级,这是无锡制造业的优势。”

取得这么大的成绩,离不开资本的投入,但与先进国家相比还有差距。”广州中科宇航探索技术有限公司副总裁史晓宁建议做好批量化、降成本和增运力这三点,这样才能把中国火箭公司规模、估值尽快做大。

在江苏厚积私募基金管理有限公司董事长周仕强看来,卫星互联网实际上就是6G:“以前业内认为每跨越1个G要10年,如今每跨越1个G可能只需要5-7年,我们很快就能进入6G时代。”

“我们无锡的企业,非常务实,能够为商业航天做好相关的配套。”航天吉光科技有限公司副董事长王晓兵同样对无锡制造业的配套能力满怀信心。

“在主城区发展工业的话,它势必是要‘上楼’。所以后面我们园区会做分块处理,实在不能‘上楼’的,就做大平层。通过建研发中心,把一些加工制造能‘上楼’的‘上楼’,提升容积率。梁溪区无论是从响应速度还是配合度上,都很不错,我们很感动。”东方空间科技有限公司联合创始人、副总裁彭昊昊则对梁溪区的营商服务赞不绝口,也对主城区发展航空航天工业配套提出了自己的真知灼见。

民用航天,无锡做了什么?

业内专家表示,相较于北京、深圳等航空航天产业先发地区,无锡还有一定的差距,但只要抓住了眼下航空航天产业的这波风口,集中力量进行重点突破,发挥龙头带动作用,实现无锡航空航天产业补链、强链、延链,加速构建完整产业链条。无锡就有在激烈竞争中脱颖而出的可能。

“从去年和今年来看,北京的头部商业航天企业尤其是火箭企业普遍在南迁,我个人感觉无锡很可能抓住了这波南迁的浪潮,形成了各个区到市级的聚集效应。”北京星际荣耀空间科技股份有限公司副总经理谢红军看好无锡抢抓机遇的能力。

“无锡抓住风口契机,发展航空航天产业、大力引进链主企业是一个具有全局性的战略决策。”霍亮对无锡的战略眼光深表赞赏。

焦泽德坦言:“能够感觉到无锡优秀的营商环境、领导的思想很解放、抢抓机遇的能力很棒,飞而康公司的市场开发能力也让人印象深刻。”

在康永来看来,无锡制造业的技术、电子行业的能力,能够支撑商业火箭、商业卫星的发展需求。无锡通过大力招商,快速地捕捉一些优质的商业航天企业落地,应该说还来得及。

本次商业航天主题沙龙的顺利举行,成功聚集了国内商业航天领先龙头企业,助力无锡航空航天产业高速发展、打造空天产业新优势。

(孙晔)

2023年,商业航天迎来爆发时刻:4月,天兵科技天龙二号成功入轨,打败世界范围内液体火箭首发失败的魔咒,星际荣耀双曲线一号遥六火箭成功复飞;7月,中国液氧甲烷火箭朱雀二号全球成功首飞……与此同时,汽车、手机厂商纷纷与卫星“捆绑”,在内卷中寻求突破口。

今年是商业航天跨越发展的一年,是收获的季节,也是商业航天公司从成长走向成熟的重要节点。同时,随着商业航天产业化,相关配套企业也将从研发协同进入高速量产

《无锡日报》记者高飞以无锡“整车梦”为例,说明了产业链配套的重要性。江苏深蓝航天有限公司创始人兼CEO霍亮很认同高飞的观点,霍亮表示,火箭的链主企业类似于汽车领域的整车,或者我们航空领域的整机企业,它需要大量的下游的配套企业来进行支撑。

北京星河动力航天科技股份有限公司联合创始人、副总裁岳喜举表示,一个地方的产业链,对于火箭的制造是非常重要的,制造配套的半径、配套的速度对发射的频次、速度至关重要。

“航空航天的特性就是高投入、高风险、长周期”,北京星视域科技