

# 80元/斤挡不住尝鲜热情 地产大樱桃迎丰收

本报讯(晚报记者 潘凡/文、摄) 初夏的风吹红了羊尖镇的樱桃林,唤醒了枝头那一颗颗宛如红玛瑙般的果实。美早如火焰灼灼,俄罗斯8号紫红得发亮,以“甜王”著称的沙王在叶间摇晃,金黄带晕的黄蜜似少女羞赧的面庞……这片曾被断言“种不出樱桃”的土地,如今吸引了大批市民前来尝鲜,日均采摘量达200多斤。

走进羊尖镇丽安村大樱桃采摘园,空气中弥漫着甜甜的果香。“红的脆甜,黄的像蜜,又大又甜,太好吃了!一点不比进口车厘子差!”游客李女士边采边夸。“这片基地一共种了7亩大樱桃,每亩地约有50棵樱桃树。得益于适宜的气候条件,今年樱桃的产量和品质比往年更优,估计一棵树能产50多

斤。”果园负责人姚静良介绍说,这些品种里最早熟的是沙王,中熟的是美早,接下来就是俄罗斯8号和金顶红等,采摘期从上周开始,可以持续到端午假期。

“樱桃好吃树难栽,在无锡种樱桃更是难上加难。”姚静良摩挲着饱满的樱桃果实感慨道。9年前,他去大连考察后引进美早、俄罗斯8号等北方品种时,面对的是“无锡气候种不出樱桃”的质疑:春季多雨裂果、夏季高温影响花芽分化、冬季低温不足影响休眠,“水土不服”的三大气候壁垒让江南长期以来是樱桃种植的空白区。

“头几年几乎没睡过安稳觉。”姚静良回忆说,梅雨季嫩芽发霉、暴雨后樱桃“咧嘴”等场景历历在目。如今,7亩示范园里的350

余棵樱桃树被矮化成一人多高的纺锤形,三层枝条在冷棚下肆意舒展——这座看似普通的大棚,实则是破解樱桃树“怕涝”难题的关键:棚顶挡下黄梅季雨水,地下水肥一体化管道精准控湿,“现在就算下暴雨,12小时内根系也不容易窒息”。值得一提的是,姚静良在宜兴还有60亩暖棚,暖棚里的樱桃3月初就能产果,采摘期结束时,冷棚正好成熟,完美衔接形成“错峰丰收链”。

“这个沙王是沙密托的芽变品种,母本原是一运输就烂的软果,品种改良以后成了脆甜硬质果,甜度可达24。”姚静良采下一颗沙王展示说,“你看这光泽,都是一代代筛选出来的。”不远处,工人正给新抽枝条“摘



心”,15厘米长的新芽被掐掉顶端。“这是为了促进花芽分化,现在多花心思,明年果子的品质会更好。”姚静良说,夏季修剪、控温管理、品种改良等都离不开科学种植的助力。更深远的布局藏在细节中:矮化树体方便老少采摘,解决老龄用工难题;“大棚+滴灌”则让每亩节水40%,在今年旱情中优势凸显;与科研单位合作培育的“辉煌1-5”等新品种,正让“无锡樱桃”突破

地域限制。

当游客们拎着满篮鲜果排队称重时,80元/斤的价格并未让人却步。“买的是新鲜,更是稀罕。”一位消费者的话道出玄机。除了采摘受欢迎外,果园还推出了双色或三色混装礼盒,已经收到端午订单1000多盒。“现在这些5年树龄的樱桃还没到丰产期,再过两年,产量能翻一番!”姚静良对在江南扎根的樱桃树的前景充满信心。

## 荔枝“超级大年”来了 价格腰斩,零售价回落“1字头”

本报讯 当暑热渐起,“日啖荔枝三百颗”的时节又到了。记者从批发市场了解到,今年荔枝大丰收,市民有望实现“荔枝自由”,当前妃子笑荔枝价格环比上周降幅超二成,白糖罂荔枝降幅超三成。随着产地持续到货,价格还会持续走低。

昨日,在朝阳水果批发市场,整车整柜的荔枝持续到货,泡沫箱与冰袋碰撞的窸窣声中,妃子笑特有的清冽果香已穿透包装四处弥漫,掰开荔枝,晶莹的果肉渗出蜜汁。“现在比起刚上市的时候便宜了一半,品种也丰富了,主力品种是妃子笑和白糖罂。”水果零售商郭菊介绍,荔枝4月份刚上市时,零售价超过了50元/斤,现在价格回落到19.9元/斤;端午临近市民需求增

加,销售量逐日攀升。

“荔枝整体交易量环比上周上升一成多,其中白糖罂荔枝单品种交易量环比上周上升近五成,‘常红产品’妃子笑荔枝近三日交易量环比上周上升138吨,稳稳的夏日水果流量王者。”朝阳水果批发市场副经理徐梦介绍,今年广东、广西、海南等主产区因气候适宜,产量激增;同时,水果市场持续推行单品整车、车载销售,荔枝的运输方式也从空运转为陆运,物流成本大幅降低,进一步推动价格下行。目前妃子笑荔枝批发价9.8元/斤,环比上周下降23.4%;白糖罂荔枝批发价11.4元/斤,环比上周下降31.4%。

徐梦介绍,为了契合端午节节日送礼,备货大市场端



午品牌促销活动,供应商推出的适合送礼的3斤、4斤小规格手提礼盒,也迎来了一波销售热潮。

根据有关部门预测,2025年全国荔枝总产量365.04万吨,比2024年增产111.26%,比2023年增产11.07%。接下来,荔枝家族还会有成员陆续登场:中熟品种如黑叶、桂味、白蜡,预计6月上旬至下旬上市;晚熟品种如糯米糍、岭丰糯、凤鸡头、仙进奉、晚香玉等,预计6月上旬至7月上旬上市。随着荔枝上市量持续走高,价格将继续回落,市民可趁此机会实现“荔枝自由”。

(陈婧怡)

## 社保服务点 首进零工市场

本报讯 “以后在家门口就能办社保了,真方便。”昨日,在无锡惠山高新区零工市场内,“惠心e站”社保服务点正式启用,为周边5万余名居民送来“触手可及”的便民服务,这也是无锡首个设在零工市场内部的社保服务点。

上午8点多,零工市场已是人来人往。王先生正在“惠心e站”里操作,他是一名在市场接活的灵活就业人员,每月都要为自己缴纳养老和医疗保险。“今天来市场找工作,顺便把缴费也办了,确实方便了不少。”他说。江苏利锡拉链股份有限公司的人事负责人朱仕霞也在打印社保材料。“常办的工伤、缴费、退休认证等事项都能在这边直接办,服务点已能满足企业80%左右的社保业务需求。”朱仕霞说,“企业来零工市场招操作工和普工,招工的同时就能顺带把参保手续办了。”

这个嵌入市场内部的“惠心e站”提供灵活就业参保登记、社保待遇领取资格认证、工伤材料提交、待

遇申领等多项高频服务,配有社保自助设备,还有专人轮班指导。除此之外,“惠心e站”正在成为一个可移动、可延展的“线上入口”。在服务点显眼位置张贴着“远程帮办”二维码,市民可扫码进入小程序,在线完成材料上传、业务预约和进度查询。

服务不仅向下沉,还在横向融合。在零工市场另一侧,惠山区“数字就业服务中心”同步开放,岗位招聘、求职动态实时上墙,通过后台系统精准匹配用工信息,不少求职者在这里完成找工作+参保的“连环办”。

目前,社保“就近办”服务网点已覆盖全市所有乡镇,其中镇街网点达31个,银行网点达281个。无锡市社保中心相关负责人介绍,接下来,社保“就近办”服务网点将更加细分,在园区、商圈、社区等人群集中的区域陆续布局,形成覆盖更广、触达更快的“社保服务微网格”,让市民在生活半径内就能把社保事项办妥。

(陈怡迪)

## 阳山特早桃提前上市

本报讯 夏风轻拂,吹来了阳山水蜜桃季的“甜蜜信号”。5月27日,阳山特早桃品种青山早花露率先登场,较往年提前了3至5天成熟。粉嫩饱满的桃子缀满枝头,清甜桃香随风浮动,为盛夏蜜桃盛宴拉开序幕。

在阳山水蜜桃东山基地,桃红色的果实缀满枝头,桃农们穿梭其间,精心采摘第一批成熟的青山早花露。“你看这颗白里透红,圆润平滑,别看个头不大,口感还是不错的。”基地负责人孙建勤介绍说,青山早花露是阳山的第一批早熟桃,一般在5月底成熟,由于今年天气晴好,

升温快,日照充足,比去年提前了3至5天成熟。与中晚桃不同,青山早花露成熟时间早,一般不需要套袋,在阳光直晒下“红扑扑的脸颊”煞是可爱,且水分、香气、颜值“三不落”,值得尝鲜。

“近期阳光与雨水配合得当,不仅令特早桃品质提升,也将推动早熟品种整体‘抢跑’。”高级农艺师赵逸人介绍,青山早花露属极早熟品种,从开花到成熟仅需60天左右,其上市标志着阳山水蜜桃即将进入集中成熟期。随后,晖雨露、霞晖一号等早熟品种将于6月上旬接棒亮相,“明星产品”湖景桃会在7月登

场,预计阳山水蜜桃整体上市时间较往年提前一周。

随着阳山水蜜桃上市大幕的拉开,阳山水蜜桃临时交易市场也于5月28日正式开启。为配合做好周边停车及市容的管理工作,确保交通秩序良好、市容环境整洁,为广大消费者营造规范有序、质量可靠的市场环境,无锡太湖阳山水蜜桃科技有限公司、阳山镇综合行政执法和应急管理办公室、阳山交警中队、阳山交管所等部门将协同合作,统一部署,做好经营秩序维持、停车管理、交通疏导、桃农引导服务等保障工作。

(潘凡)