

袁隆平抖音号真假风波： 注册公司称将保留账号

一个名为“袁隆平中华拓荒人”的抖音号因是否获得袁隆平本人的授权，闹了一次“真假乌龙”。1月12日，开通“袁隆平中华拓荒人”抖音号的青岛海水稻研究发展中心相关负责人告诉记者，这个账号肯定会保留。

1月9日晚，ID名为“袁隆平中华拓荒人”的账号在抖音开通。截至1月11日10时40分，在一条消息未发的情况下，该抖音号粉丝量突破1500万。

不过，经记者核实，袁老目前正在海南三亚南繁基地科研攻关；对于该抖音号，袁老表示自己并不知情。随后，抖音官方发布消息，2020年8月，青岛海水稻研究发展中心与抖音取得联系，就袁隆平院士入驻抖音、今日头条、西瓜视频，科普“三农”知识等方面合作进行多次沟通。2020年10月，该中心工作人员向抖音提供了袁隆平授权函和袁隆平本人身份证信息等认证必需资料，完成实名认证。



注册抖音账号

青岛海水稻研究发展中心的公司主体为青岛海水稻研究发展中心有限公司，袁隆平担任该公司法定代表人、执行董事。

注册信息显示，青岛海水稻研究发展中心有限公司成立于2017年1月18日，注册资本3000万，经营范围包括生物科技领域内的技术研发、技术转让、技术服务、技术检测、技术咨询、市场调查、知识产权服务；依据农业部核发的种子生产经营许可证核定的范围从事农作物种子的研发、选育、生产、经营；农药（不含危险品）、化肥的研制、批发、零售等。

袁隆平在青岛的海水稻项目可追溯至2016年。据青岛新闻网报道，2016年10月11日上午，袁隆平与李沧区政府和袁策生物科技有限公司签订了战略合作备忘录执行方案，标志着由他领衔建设的国家级研发平台“青岛海水稻研究发展中心”正式落户。青岛海水稻研究发展中心由袁隆平担任主任和首席科学家，启动资金1亿元，远期项目投资规划将超过20亿元。本项目将申报国家级重点实验室和国家海水稻工程技术研究中心。

2020年9月，青岛海水稻研究发展中心布局在新

疆、青海、内蒙古等地的海水稻陆续完成测产，其中最高的是在山东东营测出的亩产860.95公斤。袁隆平说：“我高兴得很！希望早日实现海水稻推广1亿亩，为全国增产粮食300亿公斤，可以多养活8000万到1亿人口。”

1月9日晚，ID名为“袁隆平中华拓荒人”的账号在抖音开通。1月10日，青岛海水稻研究发展中心相关负责人曾向澎湃新闻证实，该账号确实是其在负责。但是，该负责人以“正在忙第五届国际海水稻论坛的事”拒绝了记者的进一步采访需求。

一天吸粉千万

“袁隆平中华拓荒人”的账号一经注册，迅速引发网友围观。据此前报道，1月9日晚，该账号粉丝数迅速攀升至500万。截至1月10日下午5点，该账号粉丝数为901万。“袁隆平爷爷什么时候发抖音”的话题以1236.1万点击量冲到抖音热榜第一。

1月10日晚7点，该账号粉丝冲破1000万大关，并在随后10分钟内迅速增加到1030万。截至1月11日10时40分，在一条消息未发的情况下，该抖音号粉丝量突破1500万。

不过，针对这一账号是

否为袁隆平授权发布，出现了一次乌龙事件。1月11日“新华视点”发布消息，经核实，袁老目前正在海南三亚南繁基地科研攻关；对于该抖音号，袁老表示自己并不知情。

紧接着，抖音官方称，2020年8月，青岛海水稻研究发展中心与抖音进行多次沟通，该中心工作人员向抖音提供了袁隆平授权函和袁隆平本人身份证信息等认证必需资料，完成实名认证。抖音还表示，认证后，原计划2021年1月12日，“袁隆平抖音号”在今日头条、抖音、西瓜视频平台发布首条视

频，于1月15日第五届国际海水稻论坛上开启首场直播，并签约加入字节跳动公益“三农合伙人”项目。

1月12日，开通“袁隆平中华拓荒人”抖音号的青岛海水稻研究发展中心相关负责人告诉澎湃新闻，这个账号肯定会保留，原计划在1月15日第五届国际海水稻论坛上开启首场直播的计划目前也没有变化。不过，青岛海水稻研究发展中心相关负责人并未解释之前出现乌龙事件的原因，也没有透露目前是否已经和袁隆平沟通完成。

（澎湃）

走私钻石价值2亿 他称“二胎开销大”

9400余颗钻石，价值超2亿元，为了逃避海关监管，用纸币烟盒夹带，放进鞋底内裤，甚至用腰带夹藏……

“通过走私钻石，我们每年大概能获利200—300万元，但没想到，最后连累老婆连房子都住不上。”在看守所里的陈某某低着头、叹着气，对浙江省温州市人民检察院检察官叶丽芳说道。

荒谬：走私是因为二胎开销大？

1982年出生的陈某某自小聪明能干，早年跟着珠宝师傅当学徒。不久后，他就开始自立门户，也干起了珠宝维修，店面就设在温州的市中心。

几年下来，在温州的珠宝界也算小有名气。经过多年打拼，陈某某逐步积累了一定的财富，也娶妻生子，有了一个令人羡慕的四口之家。

就在家庭和事业都步入正轨的时候，2015年左右，陈某某在经营钻石买卖的过程中发现了意外的“商机”。通过钻石交易市场的中间人，陈某某逐渐了解到，进口钻石里藏着一些“门道”：

国内指定唯一合法渠道是上海钻石交易所（中国钻石交易中心），其费税为4%；但如果通过水客偷运入境，则只需支付1%以下的好处费。

陈某某盘算着，自从生了二胎以后，家里开销难以承受，一方面通过走私钻石可以降低成本提高利润，另一方面他相信自己运气没那么差，哪那么容易出事。

抱着铤而走险的心态，陈某某等人为谋取高额利润，开始通过水客走私钻石入境，在温州销售牟利。

链条：微信群上的跨国交易

陈某某等人先与中间人以及水客组建微信群，然后通过国际钻石交易平台获得钻石信息，接着通过微信群或朋友圈寻找买家接受订货，再由印度供货商或者其香港的代理商发货，经深圳中间人安排水客从香港取货，水客通过人肉或者交通工具将钻石走私至深圳，最后通过快递邮寄至温州，交付钻石收取货款。

经查，2017年以来，国外钻石网站业务代表中，仅刘某某一人向陈某某寄送的快递就高达669次。陈某某等人收到的“货”基本是已切割好的成品裸钻，都有GIA证书，证书上有相应的证书编码辐射码，以此证明其为真钻。

他们将这些走私钻石进行进一步精深加工后，再对外销售牟利，销售对象主要是做珠宝的同行，以及一些散客，扣除相关费用后，利润率在1—2个百分点。

通过水客走私钻石，仅从2017年2月至2020年8月，陈某某等人总计走私入境钻石9400余颗，货值已超2亿元，偷逃税款3700余万元。

行动：哥哥堂弟小姨子一窝端

近日，在海关总署“国门利剑2020”专项行动的统一部署下，深圳、上海、温州、台州等地海关开展同步行动。

抓获深圳的水客团伙后，顺藤摸瓜揪出陈某某等温州本地的钻石货主。温州海关缉私分局于同日立案，对犯罪嫌疑人陈某某等人实施抓捕，现场共计查获钻石及证书100余套、钻戒若干枚。

经查，这是一起“家族式”的走私犯罪，内部分工明确。陈某某是总负责人，哥哥负责联系购买，堂弟负责联系销售，小姨子是财务人员，采购单、取货单、与水客团伙对接等都有亲戚专人负责。陈某某与其哥哥及堂弟作为股东，年底均有股东分红，其余团伙成员则领取每月4—5千元的固定工资。

目前，该案已于2020年12月30日以涉嫌走私普通货物罪提起公诉。

（温州检察）