

国家出手再挤药价“水分” 这些常用药砍出“地板价”

备受关注的第四批国家药品集采日前公布拟中选结果,拟中选药品平均降价52%。值得注意的是,本轮集采中,注射剂品种大幅增加,还有治疗精神类疾病的药品也纳入其中。

集采药品价格再“跳水” 抗抑郁药物纳入

拟中选药品价格大幅“跳水”仍是本次集采最受关注的亮点。45种纳入采购的药品全部采购成功,平均降价52%。

本批集采,不少抗癌药价格直接“腰斩”。

例如,抗癌药索拉非尼单片价格从95元下降到30元,按每天2片的服用量计算,每个月可为患者节约药费3900元。治疗多发性骨髓瘤的抗癌药硼替佐米注射剂单支价格从1500元降至600元,整个疗程可节约费用约3.6万元。

另外,胃溃疡治疗药物艾司奥美拉唑肠溶片(20mg/片),集采后每片价格从9元下降到3元,整个疗程可节约费用约240元。

值得一提的是,本次集采首次

纳入多个注射剂品种,包括8个注射剂品种,超过前三批的总和,集采覆盖药品剂型类别进一步扩大。8个品种占采购药品总金额31%,平均降价75%。

以临床上广泛使用的盐酸氨溴索注射液为例,云南龙海天然植物药业有限公司产品的拟中选价格仅为2.3元,平均一支价格仅为2毛多。

此外,本次采购除涉及高血压、糖尿病、消化道疾病、恶性肿瘤等治疗领域的药物外,还涉及到精神类疾病药品,包括抗抑郁药。

例如,用于治疗抑郁症和广泛性焦虑障碍的盐酸度洛西汀肠溶胶囊,本次集采就有多家国内药企的仿制药产品纳入采购。

仿制药加速替代原研药 价格之外更拼创新

来自国家医保局的消息显示,共有152家企业参加本次集采,产生拟中选企业118家,企业拟中选比例提高至71%。

值得注意的是,本次集采中,部分跨国药企一改“佛系”态度,积极报价。

158个拟中选产品中包括5家外资企业的5个产品,涉及德国、法国、印度和日本跨国药企。

例如,费森尤斯卡比的丙泊酚中/长链脂肪乳注射液和赛诺菲的氨磺必利片,降价幅度均达到80%以上,超过本土药企。

另一方面,伴随多轮集采落地,仿制药加速替代原研药的竞争格局也愈发凸显。

在158个拟中选产品中,包括156个通过质量和疗效一致性评价的仿制药、2个原研药。仿制药占据了绝对比例。

有业内人士分析,本次集采部分品种的主要市场份额由原研药占据,国内药企的仿制药可以借助集采快速抢占市场份额。

同时,伴随一致性评价的持续推进,集采将成为仿制药常规销售模式,而随着产品价格降低,药品可及性也进一步提高,产品放量速度大幅提升。

在国内仿制药竞争日趋激烈的背景下,除了价格,技术创新也是药企优胜劣汰竞争的关键着力点。

国家出手“挤水分” 应采尽采成必然趋势

“团购”、“灵魂砍价”、国家出手“挤水分”……舆论常常这样形容药品集中带量采购。

的确,从“4+7”集采试点到全国扩围,两年来国家“团购”药品带来突破性成效:三批国家集采共112个药品,平均降价54%,节约费用总体超过1000亿元。

在此次集采拟中选结果出炉之前,国务院办公厅刚刚印发了《关于推动药品集中带量采购工作常态化制度化开展的意见》。

其中明确提出,要按照保基本、保临床的原则,重点将基本医保药品目录内用量大、采购金额高的药品纳入采购范围,逐步覆盖国内上市的临床必需、质量可靠的各类药品,做到应采尽采。

此外,文件还强调,对通过(含视同通过,下同)仿制药质量和疗效一致性评价(以下简称一致性评价)的药品优先纳入采购范围。符合条件的药品达到一定数量或金

额,即启动集中带量采购。积极探索“孤儿药”、短缺药的适宜采购方式,促进供应稳定。

这意味着,今后,更多种类以及治疗领域的药品纳入国家药品集采已成定局,民众的“药价清单”可选范围将持续扩充。

而对于药企,特别是对于国内仿制药企业来说,集采更像一个行业洗牌的分水岭。

中国医药商业协会副会长付钢对媒体分析,如果是仿制药,原来没有一定的市场规模,企业本身没有国际化布局,国内集采又没有中标,在医院里就没有这种被首诊患者处方的机会,企业发展就会比较艰难。

“几千家药厂这种分散格局,对整个产业也是不成熟的表现,会有一个整合的过程。”付钢分析,国内的仿制药企业会经历“合并同类项”,一些有实力的企业胜出,产业逐渐成熟,这对于市场监管和产业生态都有益处。(中新网)

购房者“变身”老板?

经营贷从严防止资金违规流入楼市

近期一些大城市的房价上涨较快,经营性贷款违规进入楼市的苗头又现。为此,部分银行提高了经营贷的准入门槛,有的还上调了经营贷利率。这一措施能否堵住资金违规流入楼市的漏洞?

经营贷违规流入楼市“花样多”

经营贷利率和房贷利率的“价格差”是导致经营贷违规流入楼市的主要原因。

个人经营贷款利率此前通常为4%左右。而房贷利率通常为5年期贷款市场报价利率(LPR)上浮几十到上百个基点,约为5%到6%。去年底,央行、银保监会出台银行业金融机构房地产贷款集中度管理制度后,部分银行房贷额度紧张,房贷利率有所上浮。

于是,个别中介机构把房贷“包装”成经营贷,让客户实现低利率购房。具体形式通常为:先为客户注册或过户一家公司,并伪造经营流水,让客户“变身”经营者。然后找垫资公司为客户提供一笔过桥资金来全款买房。待房子过户到购房者名下后,再将房子作为抵押物,向银行申请经营贷来偿还过桥资金。

据了解,这一“灰色”产业链主要瞄准两类人群——一是为了节省月供成本,将现有房贷置换为较低成本的经营贷;二是为了直接低利率购买新房。

光大银行金融市场部分析师周茂华指出,经营贷产品的设计初衷是缓解小微企业融资难题。这些资金之所以会违规流入楼市,除利率较低外,也与经营贷金额较大、办理门槛相对不高、手续简便等原因有关。

“这些资金违规流入房地产市场,会导致居民、企业杠杆负债率上升,容易引发局部房地产市场过热,对楼市调控构成一定掣肘,干扰对楼市的稳定预期。”周茂华说,同时,部分中小银行对房地产资产过度依赖,容易引发资产负债结构失衡,削弱稳健经营基础。

银行提高经营贷准入门槛以应对违规行为

针对这一现象,上海银保监局1月29日发布通知,要求严格审核首付款资金来源和偿债能力,防止借款人通过消费类贷款、经营性贷款等渠道违规获取个人住房贷款首付款资金。北京银保监局1月30日也表示,将严查个人信贷资金违规流入房地产市场。

通知一出,多家银行已拿出解决方案——提高经营性贷款准入门槛,如申请贷款的企业或个体工商户应经营两年以上,用于抵押的房产已过户半年以上。同时,部分银行还适当上调了经营贷的利率。

“经营贷利率上调能够收窄与房地产市场利率差,有助于减少两

个市场的套利空间,对于防范经营贷违规流入房地产市场有一定帮助。”周茂华说,此外,近期市场利率有所上行,银行负债成本上升,调升经营贷利率也属于正常市场行为。

“去年以来,为支持新冠肺炎疫情防控和复工复产,银行普遍下调经营性贷款利率,部分贷款利率偏低,适当上调也是回归正常水平。”招联金融首席研究员董希淼说。

同时,董希淼表示,经营性贷款对借款人资质、贷款用途有明确要求,提高经营贷门槛,其实是在严格落实贷款准入条件,有助于防范信贷资金违规流入楼市、股市。

各环节落实主体责任避免“误伤”小微企业

提高准入门槛、调升利率虽然是避免资金违规流入楼市的有效之举,但也有人认为,这一措施可能“误伤”一些真正需要申请经营性贷款的小微企业和个体工商户,给其带来财务成本压力。

一位银行业工作人员告诉记者,银行会对贷款投向有所监控,但贷款资金放出后一旦被多次转手,监控难度会大大增加,就可能出现“漏网之鱼”。

“个人消费贷、经营贷资金的具体流向和用途追踪难度大、成本高,反映出这些产品在服务实体经济过程中仍存在改进和创新空间。”周茂华说,这就需要平衡好银行经营、便利小微企业和防范潜在风险,对经营贷产品的额度、利率

等进行动态调整。

董希淼建议,银行在严格准入门槛、加强贷款管理的同时,可将经营性贷款发放时限控制在5年以下,并要求借款人提供必要的用途证明。对30万元以上的贷款应更严格执行受托支付规定,将贷款资金支付到合同约定用途的借款人交易对象,减少被挪用的风险。

此外,专家认为,监管层和金融机构要形成合力,从经营贷的贷前审批到贷后管理各环节落实主体责任,提高违规成本,并引导金融机构改善内部考核机制,让经营贷回归产品设计初衷。在保证“房住不炒”的定位下,积极扶持小微企业健康发展。

(据新华社)