

共享充电宝“悄悄”涨价 40分钟6块钱！你还会用吗？

出门在外看到手机屏幕右上角的“电池”变红，随手扫一个共享充电宝“江湖救急”已成为不少人的习惯。曾不被业界看好的共享充电宝，如今收获了大批用户，成为不少人的“刚需”，不过，眼下，共享充电宝租赁费用却悄悄涨价了，“充电1小时，花费1元钱”的时代已远去。伴随着一片“涨声”，共享充电宝的价格、信息安全等问题，再次引起了人们的关注。



价格不再“亲民”

最近，绍兴市民王小姐总把充满电的充电宝放进包里后才出门。王小姐原本是共享充电宝的“资深用户”，以往几乎每天都要租用共享充电宝。但眼下随着共享充电宝告别1元1小时时代，王小姐只能重新开始自带充电宝出门。

“人在外边，手机只要显示电量低，我就开始焦虑，以前随手租个共享充电宝就行了。但像我这样的租用频率，还真租不起了。”王小姐告诉记者，前阵子，她在柯桥一家餐馆吃饭，习惯性地扫了个共享充电宝，40分钟后归还，手机显示扣了6块钱。

记者了解到，目前柯桥城区随处可见街电、小电、怪兽、美团

等共享充电宝。不同品牌的共享充电宝之间定价并不一致，而同一品牌在不同场所的计费标准也不同。如餐饮店、奶茶店，租用一个共享充电宝费用在4-6元/小时，而一些高档酒店、酒吧等场所，租用一个共享充电宝则需要10元/小时。

共享充电宝价格不再“亲民”，甚至租赁一天的费用都可以买上一个全新的充电宝，对此，柯桥市民又有什么看法？

柯桥一家餐饮店的店主唐女士说，以往学生族租用共享充电宝的人数不少，不过最近，她明显感觉大家能不租就尽量不租，“以往一天租出30、40只不是问题，现在涨价后，半小时就要2块

了。现在来吃饭的小姐妹之间互相借自带的充电宝的又多起来了。”

还有一部分市民则认为，几块钱就能“临时救急”，目前共享充电宝的费用还是在接受范围内。

“要是手机没电了，还真挺麻烦。”市民小陈觉得，出门在外，偶尔使用下共享充电宝，这样的价格还是能接受的。

另一位市民严先生说，以往餐厅、酒店都能免费借充电器等充电设备，不过有了共享充电宝后，商家都不愿意提供免费服务了，“如果一直涨下去，宁可出门前给手机充满电，或者车里自备充电器比较靠谱。”严先生说。

企业开始缺钱了吗？

薄利多销一贯是共享经济的吸金法则，且随着科技的进步，未来手机的续航能力仍有较大的提升空间，因此共享充电宝疯狂涨价并非明智之举。对此合理的怀疑是：难道共享充电宝企业已经没钱花了吗？

天眼查显示，截至2020年12月，中国目前在业、存续的共享充电宝企业超520家，其中75%以上成立于2017年及之后。相应地，据报告数据，近年来中国共享充电宝市场规模及用户规模也不断扩大。但与此同时，规模增速正持续放缓。

入场争利的企业不见少，做

大蛋糕的速度却越来越慢，分蛋糕的难度也难免有所增加。2020年5月，美团正式宣布入局共享充电宝业务，凭借其在商家群体中强大的流量优势，未来很可能搅动原有的市场格局。据艾瑞国际《共享充电行业发展报告》数据显示，2019年共享充电宝行业已经形成了以小电、街电、来电和怪兽充电为龙头的“三电一兽”格局，占据了85%以上的市场，其中怪兽充电以36.4%的市场份额占据行业首位。

2021年3月12日，怪兽充电正式赴美上市，从其公布的招股书数据，也能看出共享充电宝企业分

蛋糕的难度。小小充电宝，在2020年让怪兽充电营收28亿元。要实现如此营收，关键还在网撒得够大。怪兽招股书上表示，怪兽充电目前在全国已至少铺设超过66.4万个点位和500万台共享充电宝。然而，尽管怪兽充电2020年的营业收入较2019年上涨了8亿元，同比增长38.9%，但净利润却从1.666亿元滑落到7542.7万元，同比下降55.43%。

蛋糕越做越大，企业能分到手的利润却越来越薄。业内人士认为，之所以出现这种情况，很大程度上是整个行业过分依赖租金单一收入结构所致。

谁在主导涨价？

央视在2020年底调查发现，商家提高入场费和分成是导致整个共享充电宝行业租金涨价的主因。这是由共享充电宝的商业模式所决定的。据艾瑞咨询报告，目前共享充电宝主要存在三种商业模式，分别是直营模式、服务商模式和代理商模式，企业通过不同商业模式获得的租赁收入占比分别为72.0%、19.3%和8.7%。毫无疑问，在最主要的直营模式

下，只有铺设的线下商家点位越多，地段越繁华，人流量越密集，企业才能获得更高的收入。但也正因整个行业95%以上的收入来自充电宝租金，企业的财源命脉被握在高流量地段商家手中，商家拥有了议价的主导权；而行业竞争激烈，也会迫使企业不得不为了抢占繁华地段，主动提供给商家更高的入场费和佣金。艾瑞咨询报告显示，2019年一台充

电宝的租赁收入中，几乎一半要归商家所有，且这个比例势必会不断攀升，以致压低企业毛利率。怪兽充电的招股书数据显示，商户成本甚至达到50%-70%，入场费和佣金支出在短短两年间就上升了260.2%。由此产生的成本，在单一收入源的商业模式下，似乎就只能转移到消费者身上来弥补。

(综合)

“开胸验肺”事件 细节曝光 时任新密市委书记 收了企业40万

时隔12年，河南新密农民工张海超“开胸验肺”事件背后鲜为人知的细节，通过一份起诉书得以披露。

12309中国检察网近日发布河南落马厅官王铁良受贿案起诉书。其中介绍，2009年张海超“开胸验肺”事件被媒体曝光后，时任新密市委书记王铁良曾收涉事企业董事长给予的40万元。而这只是其受贿的“冰山一角”。根据检方指控，2002年至2015年，王铁良利用职务便利为他人谋取利益，收受、索取他人财物价值总额超4100万元。

王铁良，男，汉族，1960年5月出生，河南巩义人，本科学历；曾任郑州市金水区委副书记(2004年2月任正县级)、区长、新密市委书记等职，2014年3月至2018年9月任郑州市人大常委会副主任，2020年4月通报被查，后因涉嫌受贿罪被刑拘并逮捕。

2020年11月，商丘市人民检察院就该案提起公诉。记者梳理起诉书发现，王铁良被指控收受财物折合人民币共计约4139万元。其受贿行为集中在郑州市金水区和新密市任职期间，多涉及房地产开发事宜，其中不乏索贿情形。

值得一提的是，根据检方指控，王铁良其中一笔受贿款与曾经备受关注的“开胸验肺”当事人张海超相关。

据新华社2009年7月报道，时年28岁的张海超是新密市刘寨镇老寨村村民，从事破碎、开压力机等工种工作3年多，他感觉身体不适，被多家医院诊断为尘肺，但企业拒绝为其提供相关资料。多方求助无门后，他不顾医生劝阻，坚持“开胸验肺”以求真相。

上述事件经媒体报道后，引起广泛关注，时任河南省委省政府主要领导作出重要批示。郑州市职业病防治所推翻先前诊断，明确张海超为“尘肺病Ⅲ期”，新密市劳动局也对张海超工伤予以认定。

“开胸验肺”事件还引起了新密市委、市政府的重视。时任新密市委书记王铁良在会上要求，各部门在最短时间内给当事人张海超一个满意的答复。

对于涉事企业，也就是张海超曾经工作过的郑州振东耐磨材料有限公司，新密市委决定给予企业党总支书记侯振东留党察看一年处分，依法追究企业后勤负责人郑海军的责任，并对公司罚款25万元。

起诉书披露，2009年，王铁良利用其担任新密市委书记职务上的便利，为涉事公司在“张海超开胸验肺”事件被媒体曝光后避免停产整顿提供帮助。2009年7月、2010年春节前，王铁良在其父亲家中先后2次收受该公司董事长侯某某给予的现金人民币共计40万元。

截至发稿前，王铁良获刑情况未公开发布。

2013年6月28日，经过近10小时的手术，无锡市人民医院肺移植专家陈静瑜和他的团队为张海超成功移植了双肺。

(澎湃)