

一双鞋价格暴涨31倍 炒鞋风为何刮向国货？

事件概述

近日,不少鞋迷为支持国货,纷纷下单李宁、安踏等知名国产品牌鞋。但发现得物APP上不少爆款鞋涨价离谱,引发网友热议。以李宁韦德之道4全明星银白款为例,得物APP页面显示仅有42码,付款后7天内到货,售价竟高达48889元。而该鞋参考发售价仅1499元,涨幅达31倍。4月6日,得物APP通过官方微博发布声明称,李宁韦德之道等三款鞋子价格为卖家设定,在此价格设定下并无买家成交或极少有买家成交。同时,针对卖家所标价格波动过大的球鞋,已做下架处理。

(来源:红星新闻)

网友评论

@秋风舞-:官网又没涨价,官网没有了就等下一款啊,为啥一定要高价买?对不起,我是真理解不了。

@学习爱我呀:这几个鞋都是限量款,之前价格就挺高了,大部分李宁还是正常价格。

@喵喵咪_23:其实你不去买它自然会降价。

@言午士心弓口虫:一个愿打,一个愿挨。

@可惜世锦不及你好:对付这种炒鞋的主,最简单的办法就是厂家接受预订,够多少了就出一批,让炒鞋的把自己直接炒了。

的办法就是厂家接受预订,够多少了就出一批,让炒鞋的把自己直接炒了。

@柴酱同学:提醒炒鞋的,不要利用大家爱国之心抵制洋品牌之机,赚取昧心钱!

@希望你能肯定地说出我很幸福:最应该约束监管的应该是炒鞋平台吧。

@晴晴想要早睡:得物这个APP早该整治了。

@柠檬可乐汁好喝:鞋是用来穿的,不是用来炒的。



LiNing李宁 韦德之道4 全明星 银白

¥48889

小编说两句

说起“炒鞋”,这个词已经火过一阵了。“炒鞋”有风险,它就是一种赤裸裸的投机,涨幅有多大,泡沫就有多大。如今,乘着买国货鞋的风向,从买国产走向“炒”国产,这就与爱国的关系不大了。“没有一个真正具有市场竞争力的产品是靠‘炒’出来的。”一旦走向“炒”的程度,就必定需要警惕其中的风险。炒鞋者要“心里有数”,相关监管部门恐怕也有必要关注。



为了一口奶茶值不值得? 网红餐饮开业排4万号

事件概述

2日,网红奶茶茶颜悦色及餐饮综合体超级文和友一同登陆深圳。开业首日,不少市民早早就在店门口排起长龙等着喝“头啖茶”。截至4月2日下午,深圳文和友排号超过了4万人,队伍甚至延续到了文和友周边的河涌一带,现场一度需要维持秩序。记者查询发现,在某二手交易网站上,上线了超过50个“茶颜悦色排队代买”服务(目前还在增加),价格从30元到560元不等。其中一个代购的帖子写道,排队费每小时30元,配送费200-500元不等。

(来源:观察者网)

网友评论

@自己:文和友:炒菜的不如炒作的!

@龙行天下:听说喝了可以长生不老?

@赵晓媛:理解不了……

@虚竹:欲上市,先造势。

@阿乐哥索菲亚:一部分是托,一部分是代排。喝杯奶茶排几个小时,没有工资没有盒饭领你愿意?这是商家的一种营销手段,营造一种火爆假象,火了红了就可以收割一些人的智商税了。

@無疆:真不是店家请来的托,而是请的氛围组出场。

@VyseZhou:人气旺,产品力要真正跟得上才行。

@Ww:不去失望,去了更失望。

@颖子Smiling:哥们,还是直接打个高铁去长沙买吧,长沙高铁站就有,买了就能直接返程。

@楠Frankie:自己买茶叶买奶回家冲不香吗?

@Unpara Liu:广州刚开时也这样,不过现在快倒闭了。

小编说两句

网红奶茶、网红美食现在确实很受年轻人欢迎,出于好奇心理,在首开业的当天,很容易吸引前来尝鲜的人。不过排号也不完全等于排队,弃号的人应该不少。排队队伍中,每个人的出发点和需要可能都是不同的。但是如果是店家制造其产品广受欢迎的场景,带动“热销”形象传播,倒也不必,毕竟在后续如何留住人,需要的是品质的保证。



“砍价免费拿”始终差一点 上海一律师起诉拼多多

事件概述

今年3月,上海律师刘宇航参加了拼多多“砍价免费拿”活动,领取了一张“超级免单卡”,按照平台提示的操作挑选了一款手机砍价。砍价期间,拼多多页面弹出“你砍价进度第一名,将最先砍成”“手气最佳”等字样,刘宇航邀请多位好友砍价但差“0.09%”可免费拿。随后,他在“砍价免费拿”活动中又砍价了其他几款产品,邀请多名好友砍价,平台仍显示差“0.09%”。刘宇航起诉拼多多,认为其利用人性的弱点,已构成欺诈。3月31日,上海市长宁区人民法院已对该起诉材料进行审查。(来源:红星新闻)

网友评论

@刚刚:整天我一刀他一刀的求砍,我真想砍你一刀!

@老雷看房:利用群众免费拿的心态,给他做免费的推广。

@窑子:现在很多APP都用这个套路。实际上你就算邀请全国人民每人为你砍一刀,你可能都达不到100%。浪费了时间,欠了人情债,还大大地影响心情。

@5跟0我宣你呀JIMII:玩不起就别玩我上次差0.01%。

@给青春理个短发s:每次都这样,提示邀请两个新人就能成功,邀请之后还提醒这个,反反复复。果断放弃。

@一束艺术:永远被骗还永远上当的我,支持律师!

@小小烟火里的尘埃:干得漂亮!就需要这种律师。

@小孩三岁啊:正道的光!

小编说两句

类似案件,诉讼成本太高,这位律师做了很多人想做却没有实际去做的事情,引发了消费者的共鸣。不知道起诉的结果如何,假若能够胜诉,那很好;即使没有得胜,至少也起了推动作用。但作为平台,与消费者之间的桥梁就是靠着诚信原则建立起来的,若平台自己主动切断联系,为了追求自己的利益,损害他人和社会的利益,无疑自断发展的道路。



颜值与能力哪个更应被看重? 月薪五万清华男征婚引群嘲

事件概述

最近,一则清华男子征婚的消息引发热议。事情的起因是一名叫张昆玮的男子在豆瓣征婚,因外貌缺乏自我管理被网友质疑“精神贫瘠”“过于自信”。他自我介绍,从清华毕业后放弃谷歌高薪,回到老家山西,做一名二本老师+斜杠青年,从最开始月薪3000到一年后月入5万。这引发了大量的网友狂喷。对于这样的争议,4月2日,张昆玮就内卷、身材焦虑、性别问题发文,称“性别问题的受害者也包括男生中沉默的大多数”,提出“男性除了辛苦赚钱,当工具人,还有没有存在的价值?”

(来源:澎湃新闻)

网友评论

@海老大:外貌协会是全世界最大的社团组织。

@魔法少女十一酱:他被骂不是因为清华本硕博吧?难道不是因为他的征婚条件?

@风行:不是比学历,不是比经历,不是比收入。征婚谈的是感情,谈的是情商,谈的是付出。一味地要求女方付出(到山西发展),对于征婚是不平等的。

@Angela_JAY_:但是看后续报道说,他有遗传病,没见过他……

@DeBeers-LightBox:月入5万跟女方也没什么关系,而且他可以在当地找,没必要非得让外地的去他那里发展,再者,不要觉得挣得多就不用收拾自己了,现在很多比他成功的人一样也是要收拾收拾自己的。

@芸芸kelly:80%的网上征婚都是自取其辱。

小编说两句

按说这位征婚男外在条件是差了点,但有高收入来凑,综合条件还是说得过去,不至于遭到群嘲。这可能就是征婚者必然会面对的尴尬:渴望找到灵魂伴侣,却必须先摆出外在条件,而外在条件的双向筛选中,又很可能过滤掉真正的心灵相通者。事实上,征婚条件设置是个人自由和喜好,围观群众应该至少做到尊重,对他人相貌和身材的攻击都是可耻的。