

美容护理3个月都排不上,小样机半小时就被取空…… 不靠主播依然圈粉无数 线下美妆专柜自有“流量密码”

双11期间,两大顶流主播与国际美妆巨头欧莱雅的一次交锋,让吃瓜群众惊叹线上直播间“火热”的同时,又为线下美妆的生意操心。其实大可不必,这不最近就有不少读者报料,在商场常能拿到大牌小样,为自己省了一笔钱。

今年以来,线下美妆专柜掌握流量密码的速度远比想象的要快——以杭州一家商场的统计数据为例,今年双11期间,在化妆品品类中诞生了3个过亿品牌、27个过千万品牌。采访发现,在“变”与“不变”中,越来越多的美妆专柜为顾客进店找到了一个又一个的新“理由”。



火爆到“3个月都约不上” 美妆大牌齐齐开出美容坊

杭州85后辣妈小沫是个急性子,等快递发货耐心不够,每次都是直接进商场。但她发现,比等货更难的是预约美妆品牌的护肤美容。“最火爆时,3个月都约不上,柜姐也是一脸歉意,可想而知大家的热情有多高。”

小沫更青睐线下专柜,不是没有原因的。除能亲身体验试用、大促节点还有“约等于”直播间的优惠力度,更打动小沫的是美妆大牌专柜的“杀手锏”——好用的积分。她表示,像海蓝之谜这样的美妆大牌,

消费累积8800积分就能兑换一次90分钟的护理。

“大概是线下专柜看到了消费者的需求,这样的大牌美容坊越开越多。”小沫说,像武林银泰海蓝之谜的护理中心已扩容,“不光是商场7楼有专柜,在2楼另辟的2家新馆,这个月也要开业了。”

专柜的会员增值服务不光圈住了消费者,也得到了美妆大牌的认同。杭城白领佳佳每周都要路过杭州大厦中央商城地下一楼“美妍汇”,里面有十多个大牌美容坊,成

了杭城时髦精的新打卡点——CHANEL、DIOR、LA PRAIRIE等14个高端大牌,组成了杭州大厦超大体量的高端美容坊专区。“经咨询品牌工作人员,需要达到积分门槛再联系预约,最近的周末档还有点忙”,佳佳说,“这已加进我的姐妹新约会地点了”。

在城西银泰城银泰百货一楼,聚集着不少美容专柜。兰蔻专柜提供皮肤SPA服务,达到一定的会员级别的消费者通过会员小程序提前预约,可以到专柜享受服务。

商场常有“小样机”出没 一块大屏圈住了县城青年

“像玩寻宝游戏一样。”与杭城95后姑娘小璟一样,不少网友也在热情洋溢地寻找下一个“小样机”坐标,她们成为商场最渴望的络绎不绝的人流中的一分子。小璟说,“小样机”兴起后,不光有网友提供的野生指南,不少商场也会主动发布官方每月的“薅羊毛”攻略,一些“小样机”往往半个多小时就被取空了。

不光如此,还有商场还推出“超级派样机”,消费者能一次性免费领取包括Burberry、资生堂、娇韵诗、兰蔻、雅诗兰黛、毛戈平等在内的10多个高端美妆品牌小样。当了5年柜姐的小苏坦言,除了带人气,小样

还是能触及消费者成本最低的试用新品的方式,能快速穿透在不同人群里,做到有效拉新。

“看到这块大屏幕没有?这就是我们店里的销售主力了。”一批小县城的线下专柜,走起了另一条花式“圈粉”之路——店里只摆放试用装,没有货品。你没看错,借着一块屏幕,打通了美妆大牌在小县城的特殊落地。

2019年,小夕来到衢州市龙游县东方商厦里的银泰云店当导购。“顾客想买东西,就会直接找我们,直接在云屏上帮他们搜索到划算的商品。如果觉得价格合适,顾客就会扫

码直接下单。”小夕的顾客中,六成是龙游当地人,其余顾客来自全国各地。

很快,门店从第一年的250万元销售额,跃升到第二年的千万级别。今年双11,小夕和同事在一个80平方米不到的专柜里,一起创造了500万元销售额。在她看来,如今下沉市场正在发生有趣的变化,这也成为美妆品牌敏锐捕捉到的新机会。

据统计,双11期间,银泰百货新零售云店订单同比增长了8倍,销售排名靠前的城市是像芜湖、龙游、淮北这样的小城,其中,面积仅21平方米的芜湖云店,创下了单店销售破千万。

圈粉路还有啥新花样? “给顾客必须进店的理由”成最大挑战

跟风走入被“低价”捆绑的直播间,还是开拓一个新需求场景?有业内人士提出自己的观点:“产品可以多渠道比价,服务却是实体店的核心优势。”

显然,美妆行业也在寻找横向需求和体验升级。比如,在杭州湖滨银泰in77亮相的美妆中心,设置了SPA房,并配备专业的美容师;在杭州大厦中央商城的美容区“美妍汇”,SISLEY体验馆入驻了浙江首家护发SPA美容坊,GUERLAIN把高端系列产品搬进美容坊,HR用上百万级美容仪……一批新生的美妆零售品牌店,还用上了买手遴选+大数据分析的爆款选品逻辑,甚至玩出了“无BA”“拍照打

卡”“社交空间”等新模式。

“当下年轻人出生时就是线上购物的成熟阶段,但对很多年轻人而言,线下购物场景成了他们的新社交空间。”美妆零售新物种HARMAY话梅有关负责人在接受媒体采访时表示,美妆及生活类产品其实也有体验需求,从市场调研的结果来看,30%到40%的用户需要线下体验。

对美妆品牌专柜来说,最大的挑战是如何“给顾客一个必须进店的理由”。换个角度看,美妆行业的快速发展,也需要零售渠道端予以承接。业内人士表示:“在购买行为之外,品牌如何积极

促进与消费者的互动,这给了实体零售行业求变的动力与机会。”

(钱江晚报)

中国体育彩票

大乐透第 21141 期:
02 08 16 29 34 + 05 12
大乐透一等奖 3 注 1000 万
排列3/排列5第 21328 期:
3 3 6 5 1
大乐透奖池: 11.57 亿
7位数奖池: 6319 万
7星彩奖池: 2.75 亿
最终结果以彩票中心开奖公告为准

文明购彩指南

- 请勿在店内吸烟
- 请勿携带宠物进店
- 请使用文明礼貌用语
- 垃圾不落地请分类投放



中国福利彩票 CHINA WELFARE LOTTERY

双色球今晚开奖 奖池 10.66 亿元

今晚双色球第 2021141 期开奖,2元可中1000万元。本期号码预测分析:上期和值117点,小幅下滑,本期可关注和值小幅上升,区间在110-130之间。上期落号开出1枚,落号奖号连续3期开出,本期可关注6尾数1枚落号开出。上期连号开出1组,连号奖号连续3期开出,后期有走热趋势,本期可关注大数区域二连号。上期蓝球开出01,本期关注0路小号开出。

本期综合推荐(10+2):07、10、11、13、18、20、22、25、28、33+03、06。(仅供参考)



福彩3D 第 2021328 期
3 0 0

15选5 第 2021328 期
01 04 09 11 14

以福彩正式开奖公告为准

冬虫夏草 48元/克起 **苏和堂大连淡干海参 2.8元/克**
中山路崇宁路交叉口万达酒店一楼 82759166 苏和堂南禅寺店(解放南路701号) 400-102-0026

安徽大别山 孢子粉
自产自销 货比三家不吃亏
椴木孢子粉:1000元/斤。买3送1【利润小,不还价】
孢子油批量:15瓶/6000元。100粒/瓶。0.5克/粒。三菇21.6
批发部:崇宁路17号4楼(检察院西隔壁)电话:82700029(大别山老王)

建工大厦招租 **无锡动物园·太湖欢乐园商招租公告**
建工大厦(梁清路56号)现有3个楼面整层招租(适办公),990m²/层。2022年1月初可入驻,租金优惠。
无锡动物园·太湖欢乐园,位于景区出口,数量4间,面积:15平方米左右,租期1年,通水电,经营类别请电询。
咨询电话:85528199

注销公告 **拟申请注销登记公告**
无锡市滨湖区锦绣网上家长学校(统一社会信用代码 52320211509297046X)拟向无锡市滨湖区民政局申请注销登记,现已成立清算组,请债权人于公告发布之日起四十五天,向本清算组申报债权。地址:无锡市梁溪路788号。联系人:杭宝健,电话:13861835307
无锡市锡山区价格认定中心、无锡市锡山区项目服务中心、无锡市锡山区粮油质量监测站(无锡市锡山区粮食行政执法法监察大队)拟向事业单位登记管理机构申请注销登记,现已成立清算组。请债权人自2021年12月9日起90日内向本清算组申报债权。特此公告。

广告热线 82767591 82767682