

星巴克厕所以后不给免费上？ 官方回应：不针对国内门店

事件简述

据《华盛顿邮报》报道，全球咖啡连锁品牌星巴克的创始人霍华德·舒尔茨近日在华盛顿特区举行的会议上谈到，星巴克每天服务1亿名消费者，而将其卫生间当作公厕的非店内消费者不断涌入，为星巴克员工和店内消费者带来了安全隐患。出于安全考量，星巴克正采取一些更强硬的政策，并考虑限制非消费者进店人数。舒尔茨坦言，这是自2018年以来一次重大的企业文化变革。6月14日，针对此事，星巴克方面回应称，仅涉及美国市场，不针对国内门店，不影响大家使用国内门店洗手间的惯例。

(来源:环球时报 蓝鲸财经)



新华社资料图

网友评论

@我就是蜜呀:星巴克有厕所吗? 星巴克大多数都开在商场里面,一般很少人进店里上厕所吧。
@七元老师:还真没去过带卫生间的星巴克。
@我不要吃芒果喔:怎么识别呢? 厕所门口看消费记录才让上?
@Tiffany 韩:去欧洲好几家店都是这样,

凭消费小票才能使用店内洗手间。
@肖申克的舅叔:我如果不在一家店消费,从来不好意思去那家店的厕所。
@小巨人爱好者:又不是为了去上厕所才喝的星巴克,没影响。
@zyh_含:餐饮店自行决定呗,反正店是自己开的,别人也不能道德绑架吧。

小编说两句

在城市里,出门在外想上厕所怎么办? 相信不少人给出的建议是:找找肯德基、麦当劳。开放厕所,多少会赚一些印象分,下次有机会,说不定人家就会在此消费。当然,是否开放厕所这个事儿,决定权在商家。出于安全考虑,星巴克“公厕服务”不提供了,可以理解,只是企业格局有点小了。目前可以放心的是,星巴克中国看起来并不会执行这条规定。

直播结束瞬间用膝盖暴击猩猩? 景区致歉,涉事饲养员被开除

事件简述

6月11日,河南郑州,银基动物王国在线上直播结束瞬间,饲养员用膝盖暴击猩猩脸部,猩猩哀嚎着逃离,引发众多网友关注。12日,记者致电银基国际旅游度假区,客服称将尽快上报。

13日,景区发布道歉信,称确认当天该饲养员存在严重行为失当,已开除涉事人员,并派兽医对该猩猩进行了全面检查,目前猩猩情绪及身体状况一切正常。(来源:北青报)

网友评论

@奉顺英:没有大善大爱就不要当饲养员了。必须严惩涉事者!
@晟者:好一个“情绪稳定”,猩猩和谁说了?!
@国家特级退堂鼓表演艺术家:这就是我不喜欢看动物表演的原因,好好的动物保护起来就好。
@乖跳子:开除不是重点,应

当设置从业禁止!
@Claireyizhitong:每每发生这样的事,解决方法都是开除,想要息事宁人。请问这样的行为仅仅开除就够了吗?
@卖萌小花猫:人和动物要和谐相处,特别是珍稀动物更应该好好地对待! 希望这不仅仅是道歉,而应该举一反三,深查细找。不要再发生类似事件!

小编说两句

饲养员这个工作本身的职责就应该是照看动物,即便因为工作失职而导致动物生病甚至死亡,也应被追究责任,更别说故意伤害动物。这次视频中所发生的一幕,令人难以接受。

虽然在法律上对于虐待动物行为边界的界定还存在一定争议,但可以看到,反对虐待动物是一个伦理底线的观念已成为绝大多数人的共识,相信法律层面的制约和引导也将建立健全。

金融赋能科技创新 硬核助力“专精特新” 江苏银行无锡分行发放首笔“专精特新专项贷”



日前,江苏银行无锡分行首笔“专精特新专项贷”100万元顺利发放,无锡赢钢科技有限公司成为该产品首个客户。据悉,在无锡市出台《无锡银行业保险业支持专精特新“小巨人”企业梯次培育行动计划(2022—2025年)》后,江苏银行迅速部署走访对接服务,截至5月31日,该行对本市国家级、省级、市级专精特新企业走访覆盖率已超80%。
无锡目前已有超40家企业入选国家级专精特新“小巨人”企业,数量位居全省第三。这些企业主要集中在电子、机械、生物医药等领域,许多企业产销业绩居全国细分市场首位,在强链补链方面发挥了重要作用。
为进一步发挥“专精特新”企业的“硬核力量”,无锡在全省率先出台了《无锡银行

业保险业支持专精特新“小巨人”企业梯次培育行动计划(2022—2025年)》,发动区域内银行、保险机构加强“专精特新”中小企业专属产品开发和服务,计划遴选培育1000家专精特新“小巨人”企业,打造市、省、国家三级成长梯队,力争到2025年,全市专精特新“小巨人”企业贷款余额突破500亿元。
为响应监管部门号召,江苏银行无锡分行与无锡联合融资担保股份有限公司针对科创企业创新开发了“专精特新专项贷”,该产品可在专精特新企业无法提供足值抵押资产的情况下,通过产品组合的方式放大企业单户的可获得融资额度;通过加深与当地国有担保公司、知名创投等第三方机构的合作力度,扩充企业银行

融资可选择担保方式;扩大科创类企业服务范围,将更多的高新技术企业、科技型中小企业纳入“专精特新专项贷”产品服务范围,享受专项惠企政策。
在客户走访中,江苏银行信贷人员发现,无锡赢钢科技有限公司拥有各类知识产权20余件,并荣获“全国科技型中小企业”等多项殊荣,但因与相关单位签订业务订单需垫付大量资金,存在较大周转资金需求。通过对企业经营情况进行评估,江苏银行最终确定为该企业提供3300万综合授信支持。在与无锡联合融资担保股份公司高效协作下,最终在5个工作日发放到位首笔“专精特新专项贷”100万元,为企业前期订单顺利履行提供了资金保障。
(周怡旦)

江苏银行无锡分行 投贷并进服务科创企业

从提交股权融资计划,到顺利拿到首笔“投融资”300万元资金,无锡图创智能科技有限公司仅用了20天。自去年“太湖湾科创带”发展规划提出后,江苏银行迅速革新信贷理念,不断联合投资机构、证券公司等金融信息服务机构,构建科创企业金融服务生态圈,为企业提供存贷汇、资金托管、并购重组、债券承销、财务顾问等一站式金融服务方案,助力科创企业跑出了一轮又一轮的加速度。
无锡太湖湾拥有全市90%的省部级科研院所、70%的高层次人才、60%的科技公共服务平台和34.3%的高新技术产业产值。2020年,无锡市委市政府提出了“举全市之力,将太湖湾科创带作为2020至2025年的头号工程”,规划构建总面积500平方公里的“一核、十园、多点”的拥湖发展空间格局,加快打造无锡高质量发展的“最强引擎”。去年4月,无锡图创智能科技有限公司作为太

湖科创带重大项目被无锡经济开发区引进,企业创始人葛继为加拿大多伦多大学博士后,深耕智能视觉装备产业化领域多年,企业现已拥有自主研发超远工作距离视觉定位、大尺寸测量、柔性免示教等业界领先的成熟项目储备,极具发展前景。与大多数科技公司相同,图创公司也存在轻资产、销售与贷款规模不匹配等融资难点。江苏银行联合其子公司苏银理财,率先打破“债权”与“股权”的阻隔,针对科技公司融资痛点难点,开始探索股债并存、股债互通的融资创新,将具有高成长性特征的科技创新型企业的股份期权视为企业重要的价值物,推出全新一代的“投融资”产品。图创公司立即表达了“愿意出让部分股份期权以获得融资,并期望引入苏银理财为战略投资机构”的合作意愿。双方一拍即合,企业也在短时间内获得了及时的研发增产资金,产能将进一步得到释放。
(费笑娟)