这家理发店, 这多些及后,理发师平均年龄超过60岁

浙江杭州太庙广场旁边有个太庙理发店,店里的理发师是几 位五六十岁的老姐妹。穿白大褂的理发师,现在很少看到了,这是 过去国营理发店的标配。她们基本都是不到20岁就从事理发了。

店里最近在走网红风,但剪发还是保持14元,来理发的也还是 老兄弟老姐妹们。







"有时忘了涨价"

这家太庙理发店,门店不大, 理发师五女一男,都上了点年纪。

2002年,洪大姐和好姐妹蒋 大姐、周大姐先后下岗,在家待 业。因为下岗前都在国营理发店 当理发师,顺理成章开起理发店。

一天,洪大姐坐在门口,突然 过来一个男人,问是不是要开店,还 招不招人。洪大姐说要开店,也要 招人。男人说自己也是理发师,试 用后当即决定留下,一直到现在。 这就是现在店里唯一的男性,施师 傅,店里的女人们都叫他"班长"。



"每人都有绝活"

"我们就是收费低、质量好、 服务好,靠着这几样,一直顺顺当 当开到现在。"说起自己的店,洪 大姐一脸骄傲。尽管价格低,但 她对自家手艺非常有信心。"就算 那些高档理发店,也不一定比得 讨我们的。

正在一旁剪头发的施师傅凑 过来说,"我们这里烫的头发,我 可以保证半年到一年都是券的. 不会洗两次就直了。我们有严格 规定,多长的头发用多少卷,都是

根据国办发 [2016]49号文件精 神,对由施工单位、建设单位向无锡 市博南置业有限公司缴纳的文明施 工保证金进行清退。办理地点:金城 东路333号 1-A3 楼,联系人:郁女 士,联系电话:0510-88232059。

相关单位:无锡路桥有限公司、 无锡天联地网科技有限公司

特此公告

无锡市博南晋业有限公司 2022年6月24日

施师傅的爷爷和爸爸都是理 发师,自幼在理发店长大,自然而 然也成了一名理发师。

1995年,年轻气盛的施师傅 突然不想做理发师了,跑到深圳 打工。他干过许多活,都因为太 苦太累又赚不到钱而放弃,最后 还是回到杭州,在始版桥继续开 理发店。

2003年,始版桥拆迁,店面 关门,再找工作时机缘巧合遇到 了洪大姐。

2003年9月,四人前前后后

花了半个月,考出了上岗证,办好 一系列手续,太庙理发店风风火 火开了起来。

从一开始,太庙理发店定下 的宗旨就是为中老年人服务。

最早剪头发4元,加修面剃 须5元。"基本上我们都是跟着工 资涨,一年涨一块,工资不涨的话 我们也不涨,有时候我也忘了涨 价。"洪大姐说。

现在太庙理发店仍然秉持着 自己的收费标准——剪头发14元, 加修面剃须18元,烫发85元起。

蒋大姐父母都是理发师,章 大姐的手艺也是三代祖传。采访 时她们说得最多的就是,"我们这 都是老传统,都是精华的手艺,一 定要保留下来。"

每个理发师都有自己的绝

蒋大姐擅长男子理发,西发 寸头不在话下; 谭大姐从18岁开 始理发,专注女子理发烫发,手艺 一流;章大姐精通男女发型,没有

她搞不定的头型发型; 施师傅则是剪平头的 一把好手,是公认的 "平头专家"

每天工作穿白大 褂上班,这是过去国营 理发店理发师的标 配。干净整洁的同时, 也可以让自己干干净 净,头发不会粘在衣服

店里还保留了许 多旧时的习惯。洗头 的地方仅仅是一个水 槽和一张椅子,洗头时 需要顾客低下头弓着 背。理发烫发的丁具 用的也是老物件-

老式电剪、磨刀布、卷发帽……

'我们就是要让他们感受到 他们小时候的享受的服务。"施师 傅说,对中老年人来说,动辄几百 上千的美发沙龙太过昂贵和陌 生,除了贵,办卡推销也是常态, 和年轻的Tony老师们也格格不 入,没啥话讲。于是,像太庙这样 价格便宜质量又好的老店便成为 老人们的"快乐老家",哪怕不理 发,有时也会过来,只为聊天。

看一位腿脚不便的奶奶进 来,张大姐连忙上去搀扶,把椅子 放好方便奶奶坐下,蹲下身仔细 听奶奶的需求。

"我们店里一直都是这样,有 的癌症病人,别的店不愿意剪,都 来找我们。"洪大姐说,"有的老人 身体不好,理着理着晕过去,我们 就马上叫120、找家属……这样 的事情已经好几次了。"

正说着,店里突然飞进一只 白蝴蝶,蒋大姐立马打趣道,"这 只蝴蝶是祝英台,她来找她的梁 山伯咯。"引得大家哈哈大笑,于 是开始聊他们小时候在书上、戏 台上看过的《梁祝》故事。然后是 家长里短的永恒话题,谁家搬家 了,谁家孩子要高考了,谁家老头 子生病了……

"担心后继无人"

每天,理发店门口都坐着不少老人排队。 "疫情前每天都有150人往上,现在每天也 有100人的样子。"洪大姐说。

夏天早晨6点半,太庙理发店便开门了。 年轻人还在酣睡,花白头发的爷爷奶奶们就开 始在理发店门口等待。理发师从早上开始忙, 只在中午闲下来吃个饭,又开始干活,直到晚 上7点。

正在烫发的胡奶奶,84岁。她说4年前听 小姐妹说这家店不错,她从南星桥坐8路车过 来很方便,就过来试了试,从此就一直来这 边。谭大姐烫的头发胡奶奶很喜欢,基本上一 年来两次,过年一次六月一次。

2019年,浙商银行找到洪大姐做中老年 形象代言人,还在店里张贴了许多复古风的 牌子,又因为羊毛卷的兴起,很快吸引了许多 小姑娘前来打卡。因为价格便宜质量好,年 轻女孩们纷纷拍照上传小红书,于是师傅们 看到年轻女孩进店,都调侃称呼"小红书来

我们的客人都很好的,有的早上来会给 我们带早饭,还有的给我们带水果的。也有的 本来不认识的,因为来店里做头发认识了,聊 得投机现在都变成小姐妹了。"谈起顾客,洪大 姐说觉得很温暖。"昨天有一个顾客从勾庄那 边转四趟公交车来的,还有三墩、留下那边的 都很多。我们就是这样开着,从来不做广告 的,都是他们口口相传,我们这里才有这么多

"我们店里氛围很好,大家从来没有吵架 什么的,人都很好,平时有事情都抢着做。我 们每个月都聚餐一两次,聊聊店里的问题和自 己的生活,平时都是我们给别人服务,也要-起出去享受享受的。"

现在唯一让洪大姐担心的,就是后继无

当初一起开店的周大姐早几年退休了,章 大姐姐妹俩中的妹妹,因为要照顾孙辈也辞职

洪大姐说她只要还有能力,就会把这家店 一直开下去。但是随着年龄增加,总归是有些 力不从心。

洪大姐说,现在最大的愿望,就是能找到 两个理发师,"45岁以上,不怕脏,对老人好,能 吃苦耐劳,最好是女同志,不抽烟喝酒的男同 志也可以。" (都市快报)