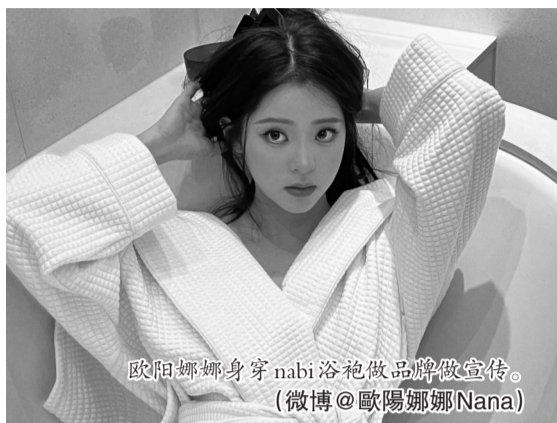


# 欧阳娜娜卖988元浴袍被指成本约65元 明星自创品牌“割韭菜”?

事件简述



988元一件的纯白浴衣、988元一套的纯白睡衣套装、168元两双纯白袜子……日前，欧阳娜娜推出自创生活方式品牌“nabi”，其贵得令人咂舌的定价引发网友热议。有业内人士计算，浴袍生产成本约65元。算上包装设计、品牌授权，普通品牌在电商平台上售卖一件售价最多不超过300元。中国青年剧作家导演向凯称，明星自创品牌定价过高与明星出境率、流量有关。  
(来源:中新经纬)

网友评论

- @星的星河温暖如旭:不仅材料不值钱,设计也不值钱。  
@李:如果这都看不出来是想割韭菜的话……  
@一颗小葱包:你把粉丝当韭菜割,粉丝把你当神仙供。  
@七元老师:“宫廷玉液酒,一百八一杯”。  
@pRiMo!:有没有一种可能,他们真的觉得这个定价挺便宜的?  
@小小阿凡提\_2011:愿打愿挨。  
@x.:只能说卖200元有200元的买家群体,卖2000元有2000元的买家群体,商品的流通从不是单向的选择。  
@一个小董:粉丝真是好韭菜,吃相真是好难看。

## 前妻将儿子姓氏更改 男子拒绝支付抚养费

事件简述

近日,湖南高院公布一起案例:男子梁某因离婚后,前妻刘某把孩子姓氏改为随母姓,就此拒绝支付抚养费。韶山市法院审理后认为,刘某在抚养小孩期间,未告知被告梁某,将小孩的姓氏变更为“刘”,其行为虽然欠妥,但小孩的姓既可随父,也可随母,被告主张小孩恢复原姓无法法律依据,也不得因此而拒绝支付小孩抚养费。  
(来源:湖南高院)

网友评论

- @上官勾:改姓不是要父亲签字同意的吗?  
@王一波取消赞:男方可以起诉变更,但是不能拒付抚养费。这个孩子已经10岁,如果他同意改姓的话,大概率是会改的。我伯父伯母离婚了,伯母给表哥改姓,我表哥同意改姓,我伯父上诉没有用的。  
@多兰特博斯坦:只要是亲生孩子,就该给付抚养费啊。难道孩子随父姓,母亲就不需要对孩子负责了吗?  
@圆圆的奥尔特星云:舍本逐末,关爱才是传承,名字什么的都是表象罢了。

小编说两句

从法院判决不难看出:父母离婚后,一方给孩子改姓名未征得另一方同意,做法虽欠妥,但并非另一方拒绝支付抚养费的理由。无论孩子姓甚名谁,既定的抚养关系和义务不会发生改变。人们常说“清官难断家务事”,而随着法律制度的完善,越来越多的“家务事”被纳入法律的框架内,也变得有法可依,这是我国在法治化道路上的进步。

小编说两句

“nabi”其实就是欧阳娜娜昵称“娜比”的拼音,整个品牌都与欧阳娜娜深度捆绑,首批销售对象也主要是其粉丝。说起来,明星自创品牌大体都是靠光环、靠人气来切入市场,但如此压缩成本、抬高溢价,欧阳娜娜这一刀也确实狠了些,吃相难看了些。之前流传“每个女孩都想成为欧阳娜娜”,如今开始“割韭菜”的欧阳娜娜,还是每个女孩都想成为的对象吗?

# 江苏银行无锡分行: 以“专精特新”金融服务助力科创小巨人成长

近日从江苏银行无锡分行获悉,今年以来,无锡市专精特新企业呈现迅猛发展,1至8月,市级以上专精特新中小企业产值同比增长24.5%,超过规上工业企业14.9个百分点。为了进一步推动专精特新中小企业再扩容再提质再增效,该行从优化内部政策机制、打造精细产品体系、延长金融服务链等方面着手,以“专”、“精”、“特”、“新”全方位一体化服务赋能专精特新企业高质量发展。

## 打造“专”属产品:提供一体化综合服务方案

2021年底,江苏银行根据省银保监局“四保障六提升”行动意见,推出“专精特新贷”等专属产品,并与北交所开展“三个1000”战略合作。无锡分行迅速响应,制定了该行“专精特新”企业服务攻坚行动方案,并联动苏银金融租赁公司、苏银理财公司,为当地专精特新企业提供设备融资租赁、企业发债、知识产权质押、无还本续贷等综合金融服务,同时也向专精特新企业内高管、员工提供如住房按揭、消费贷款、理财、信用卡等零售类专属服务,截至今年三季度末,累计为专精特新企业办理无还本续贷金额8100万元,为25家专精特新企业办理知识产权质押备案约4亿元。

## 开展“精”准融资:政银企业合作促进增量提质

今年2月,无锡市出台了《无锡银行业保险业支持专精特新“小巨人”企业梯次培育行动计划(2022-2025年)》。根据“扩品、增量、提质”的工作要求,江苏银行无锡分行提前谋划、靠前发力,组织全行对全市的国家级、省级、市级专精特新企业进行走访对接,截至10月末,走访覆盖率达到本市全

部“小巨人”企业的90%以上。同时,该行充分深化政银合作,联合农业银行、中国银行、中信银行、宁波银行与惠山区政府签署战略合作协议,提供250亿元专项授信设立“专精特新”专项发展基金,为专精特新企业提供个性化、差异化、精细化的“一企一策”金融服务。

## 给予“特”别关爱:全生命周期呵护企业成长

为了给企业提供更多能解燃眉之急的“真金白银”,该行根据科创企业在不同发展时期的不同资质、特征,推出了适用于各个发展时期的科技金融产品:如适用于种子期科创企业的太湖科创贷、滨科贷;适用于初创期企业的

苏科贷、锡科贷、人才贷;适用于成长期和成熟期企业的高企贷、成长之星、专精特新贷、专精特新专项贷、投融资贷等。

在具体业务审批中,无锡分行适度向战略性重点项目倾斜审批资源,积极支持地方优势产业链、

高端制造业、绿色低碳新业态等重点领域,在对专精特新企业进行贷款审查时,无锡分行更是不唯财务重技术、不唯抵押重信用、不唯营收重订单,精准助力企业技术再升级、攻克新产品、扩大再生产。

## 寻求突破创“新”:进一步扩大企业服务范围

为了给无锡产业发展增添金融新动能,无锡分行坚持向改革要动力,向创新要活力,在今年与无锡联合融资担保股份有限公司针对科创企业创新开发了“专精特新专项贷”,该产品除了服务专精特新企业,更是将高新技术企业、科技型中小企业等定向培育库内企业纳入产品服务范围,享受专项惠企政策。同时在专精特新企业无法提供足额抵押资产的情况下,通过产品组合的方式,放大企业单户的可获得融资额度,进一步

扩充了企业银行融资可选择担保方式。截至今年三季度末,累计支持各级各类专精特新企业168户,贷款余额超40亿元。

江苏银行无锡分行有关负责人表示,党的二十大报告提出“要坚持把发展经济的着力点放在实体经济上,推进新型工业化,加快建设制造强国、质量强国、航天强国、交通强国、网络强国、数字中

国”。这为金融工作明确了根本方向。无锡分行将紧跟锡城科教兴市、人才强市、创新驱动战略,为全市“专精特新”企业发展积极注入“金融活水”,助力提升企业创新能力与核心竞争力,赋能中国式现代化的无锡实践、无锡探索,为全面建设社会主义现代化国家、全面推进中华民族伟大复兴作出新贡献。  
(周怡旦)