

自闭症孩子家长眼里的“星星”足球队： 看见孩子回头一笑，那一刻感到骄傲

“射门！射门！”球场外的胡晓花大声提醒儿子谦谦。眼看着球传了过来，谦谦站在那里没有动，抬脚射门，球缓缓滚向球门右侧。

这是首届跨地区自闭症青少年足球赛，这些特殊的队伍，每支球队只有5名球员，有普通孩子也有自闭症孩子，普通孩子拼抢、传球，由自闭症孩子射门、守门。

自闭症又称孤独症，人们习惯称孤独症儿童为“星星的孩子”，所以有自闭症患者参加的足球队又被称为“星星”足球队。

12岁的谦谦也是一名自闭症孩子。胡晓花为了让谦谦恢复得更好，在2016年和其他自闭症孩子的家长成立了合肥春雨心智障碍者家长支援中心。目前，“春雨”里有足球队、篮球队、登山队、骑行队、网球队、羽毛球队，还开设了绘画、非洲鼓、尤克里里等课程。

哨声吹响，比赛结束。对于一场球赛来说，谦谦和小伙伴们表现并不尽如人意——最终合肥队以1:6的大比分输给了澳门队。但是对于胡晓花来说，打入全队唯一进球后，谦谦转头的微笑，足以治愈她，并支撑她走下去。以下为胡晓花自述：

孩子们哭成一片

我的儿子谦谦从小就就怕人。有人路过婴儿车，谦谦看到都会满脸通红。我们教他说话，但是他说出口的语句没有人听得懂，到后来，他说话次数越来越少。2014年，在他将近4岁时，我带他去医院，医生说他是重度自闭症。

自闭症孩子的生活在家与康复机构之间两点一线。我知道孩子们需要各种娱乐活动，但是外面的机构不愿意接收他们学习，最后我决定自己组织。

2016年，我和另外4位家长成立“春雨”。家长们把自己的特长教给孩子们，比如我的专业是油画，我就教孩子们绘画。“春雨”吸引了越来越多的家长。到目前为止，“春雨”一共帮助

过700多个孩子和他们的家庭。这里的孩子，最小的4岁，最大的27岁。

足球队是我在2017年和另外7位自闭症孩子的家长筹款组建的，现在队里已经有40个孩子了。

我们去学校里邀请体育老师，大多数体育老师担心自己不是特教，教不好自闭症孩子。我和他们说：“没关系，先试试嘛。”

2017年2月，我们在合肥工业大学开始了第一次训练。情况如我所料，孩子们哭成一片。自闭症孩子接触新环境的时候，会产生很强烈的抵触情绪。开放式的草坪让孩子们无所适从，一边哭喊一边跑，我们几乎是猫捉老鼠一样，满操场追他们。

孩子们不知道足球是什么概念，更别提射门、带球这种动作。教练需要在前面发出“射门”的指令，志愿者扶着孩子的腿，把球往球门方向踢出去。在反复奖励的过程中，孩子能慢慢地明白“射门”是什么意思。教练们很热情，几乎是在做公益。我们东拼西凑了一些课时费，但是远远比不上他们的付出。

合肥工业大学给了我们很多支持，他们在操场上为我们划出了特定的区域用来训练。也经常在校内足球赛中，邀请自闭症的孩子做球童。

我们用了大半年的时间，让孩子们不再恐惧足球场。练了1年后，球队1个8岁的小男孩已经可以跟普通幼儿园小朋友踢足球比赛了。

融合球员都很有耐心

在训练过程中，我们知道了自闭症孩子也可以举办足球赛。比赛的赛制是5人一组，其中有3个特殊球员与2个融合球员。融合球员指的是普通孩子，因为自闭症孩子没法单独完成比赛。

融合球员和特殊球员一起训练，拼抢全靠融合球员来完成，但他们不能射门和守门，只能把球传给自闭症孩子，由自闭症孩子完成射门。我很佩服融合球员的耐心，明明球就在脚下，他们却要忍住，我能感觉到他们错过射门机会的遗憾，但是他们都在努

力帮助自闭症孩子。

自闭症孩子对亲情、友情、荣誉是木讷的。但是经过康复训练，一些孩子能对感情有认知并且表达出来。有时候训练结束，自闭症孩子可能主动去拥抱融合球员，或者递水，这对他们来说需要跨越相当大的心理障碍。

谦谦很喜欢阿根廷国家队的球衣，不是因为这支球队的战绩，而是他天生喜欢蓝色、竖条纹的东西。后来谦谦长得又高又壮实，球衣穿在身上绷得紧紧的，每次训练，他挑来挑去还

要穿这一套。

去年5月，有个公益组织在福州举办了首届“心启航”自闭症青少年足球邀请赛。澳门、合肥、温州、宁德、福州等地的8支队伍100多名自闭症青少年参加。

比赛时，福州的气温高达38摄氏度，谦谦的脸都被晒爆皮了，但他还是坚持下来了。我在球场上大喊“谦谦很棒！”我能看到他的汗流进了眼里，眼睛都快睁不开了，却能回头冲我们笑。那一刻真的很骄傲。（新京报）

江苏银行无锡分行债券承销规模突破百亿元

近日，随着红豆集团有限公司2022年度第四期超短期融资券（科创票据）、南方中金环境股份有限公司2022年度第二期中期票据（科创票据）先后成功发行，江苏银行无锡分行成为2022年度无锡市场债券承销规模超百亿的商业银行。

党的十八大以来，江苏银行深入践行新发展理念，把服务实体经济作为首要任务，着力推进高质量发展，助力构建新发展格局，每年信贷增量均保持全省前列，制造业贷款投放保持省内领先，科技贷款连续6年位居省内第一，小微贷款持续保持省内第一，涉农贷款省内市场份额同业领先。在高质量服务地方经济社会发展中，江苏银行也实现自身高质量发展，在全球银行品牌500强中列第72位、位列国内城商行第一，在全球银行1000强中列第71位，成为全国系统重要性银行。

为贯彻总行战略部署，江苏银行无锡分行坚持“商行+投行+资管+托管”的服务策略，坚持直接融资与间接融资互促共进，持续发挥在债券市场创新引领优势，精准支持优质科创型企业实现快速发展。今年8月，江苏银行无锡分行作为独立主承销商成功发行无锡市

首单民营科创票据——“红豆集团有限公司2022年度第二期超短期融资券（科创票据）”，金融产品和服务模式的创新，体现了江苏银行在服务客户能力方面质的提升。在以金融活水灌溉科创型企业创新发展的同时，也在不断锻造自身优势，完善科技金融服务体系。

针对客户需求的多样化、综合性特点，江苏银行通过全生命周期、全产品、全渠道服务满足上市公司资本市场融资服务需求。无锡市市政公用产业集团的控股上市公司——南方中金环境股份有限公司是一家以通用设备制造、环保咨询工程与设计业务、废弃资源综合利用为主业的高新技术环保企业，江苏银行近年来持续为其在资本市场上提供融资，今年先后发行了超短期融资券和中期票据。此次科创中票的落地是江苏银行金融支持实体经济、支持创新体系发展的又一重要体现，进一步丰富了商业银行对实体制造领域的综合金融服务场景。

江苏银行无锡分行有关负责人表示，面对新征程新任务，该行将坚决贯彻落实党的二十大精神，坚守金融报国初心使命，坚持金融工作的政治性和人民性，着力打造“直接融资与间接融资互促共进”动力源，助力企业拓宽融资渠道、降低企业融资成本、提升企业直接融资效率，引导更多资金投向先进制造、绿色低碳、科技创新等重点领域，为全面建设社会主义现代化国家展现新担当、作出新贡献。

