

家庭·广瑞路

## 家有善妻

| 刘志福 文 |

时间回溯定格在1993年夏日后的一天清晨。一张照片,我捧在手里端详,照片上六位年轻女孩一字排开,摄于北京天安门广场,个个年轻靓丽,人人风采飞扬。我的眼神不知不觉凝聚在某位身上,已经好长时间。第二张照片是单人照,一位女孩,身着风衣,脚踏红色过山车,眼睛里透射出的善良,以及对未来的期待,一下子攫取了我的心神。迷离恍惚中,我内心十分期待能够早日见到第二张单人照片上的那位伊人,她也是第一张照片上六位年轻女孩中最让我聚焦目光的一位。

几天后,我细数着约定见面的日子,心里砰砰跳着,连呼吸都反复练习,鼓励自己,勇敢主动走向前!翘首期盼的那一天,如约而至,我在几许慌乱中,嗅着空气中夹杂的丝丝甜蜜滋味。那天秋高气爽,铭刻在我心窝深处的,不仅有伊人青丝倩影,还

有善目浅笑,特别是对我个人观点的理解支持和对我的善意提醒启发,让我刮目相看。刚刚见面,内心又在期待着下次的见面相逢。

甜蜜的日子,一天天飞速刷新。走过莺飞草长的春天,迎来炙热挥汗的夏季;又走过一个四季轮回,终于携手走进金秋时节。当两人照片贴在红色的本本上时,宣告着我俩结婚了!相互信任、互相包容,风雨共赴、白首偕老,已成为彼此内心深处的誓言!红色过山车见证了整个过程。两个月后的婚礼仪式上,我俩携手踏上红地毯,喝过交杯酒。随后陪伴着新婚妻子上下班出行的,是当时最流行的红色珠峰踏板摩托车。

妻用勤劳唤醒每天清晨,我用勤奋挥洒于心爱职场。我俩互敬互谅、相互支持,一起分享成功的快乐、共同迎接委屈挫折。孩子出生了!缤纷生活增色添彩,又叠加了

很多家庭乐趣。妻脸上洋溢着母爱,与我商量由我俩自己带孩子,用心陪伴孩子成长。妻说知道我工作忙,她会承担多些。三人世界的小家庭生活甜美温馨,妻更忙碌,但总微笑着、嘱咐我下班了尽可能抽出时间搭把手,我有时工作冲突,妻从未有过怨言。我看在眼里,记到心里,内心愈加珍惜,把每一天安排得更好、有价值。

我俩陪伴着孩子一天天快乐成长,托儿所,苗苗班,大班,小学。此时,我的工作岗位发生了变化,组织上安排我去新加坡参加集训后,拟提拔我到另一个城市去筹建展业。当我征求妻子的意见时,妻短暂沉默后,一如既往地用她的微笑驱散了我的迟疑——放心走上新工作岗位吧,我会在后方支持好你的!她的坚定和自信,第一时间给予我明确回复,让我再一次体会到了妻的善良和对

我的支持!为了安全方便接送孩子,我俩把红色珠峰踏板摩托车,换成了红色荣威汽车。

红色荣威汽车风雨无阻地陪伴着娘儿俩一起迎日出、送晚霞。孩子的功课作业越来越多了,妻子坚决杜绝有的家长看到孩子成绩不好简单粗暴的做法,每次听到妻子讲到这些别的家长的不应该、欠考虑、太过分,我内心由衷赞美着妻子的贤惠善良。

妻子用她的方法,帮助孩子完美度过了张弛有度的青春期。当我回到一家三口共同生活的城市时,孩子已经考上了大学,开始在另一个城市独立生活和学习。

我和妻子又开始了新阶段的两人世界生活。我幸福地沉醉在妻子的善良里,就让真善美轻轻停在我妻的心里,我小心呵护陪伴,手拉手走向新的三十年。

【众生·人民路】

## 最后一个工作日

| 钟林峰 文 |

2023年1月20日,壬寅年的小年夜,是单位里年前最后一个工作日,亦是我从业42年职业生涯的最后一个工作日。

时值大寒,却透出融融暖意。进入办公大楼,想到往后余生,就不能再上班了,心里不免涌起淡淡的惆怅,生出依依的不舍。毕竟,在这幢大楼里,有我人生中最宝贵的四十余年。这里每一级台阶,每一个转角,每一张笑脸,每一个窗口的灯光,每一个工作场景,都是那样的熟悉而又亲切。

上午,办公室和工会办的负责人给我送来了大红“退休证”。中午,在同事的建议下,我捧着退休证在大楼门前,在大院的香樟林里拍照留念。那一棵棵高大参天的香樟树啊,那年我来时,你们还刚刚长成……

记得18岁那年冬天,我一个懵懂青年,被招录进人民银行无锡市支行。踏进五爱路30号的大院,这里树木葱茏,院中的大楼主楼方正敦实,辅楼分列东西两侧。一旁的“老银行”指点我说,此楼是苏联专家参与设计的老建筑,若从空中俯视,一体两翼,宛如展翅飞翔的“和平鸽”。在大楼旁边的工农兵办事处,便是我们营业的柜台。在这里,我拜了师。每天六点半,早早地赶到单位,扫好地,打好开水,殷勤地为师傅泡好茶,然后开始练珠算、练点钞,打“六栏平”。那年冬天感觉特别冷,在柜面为储户办业务,呵着冻僵的手点着钞,跺着麻木的脚记着账。每天下班轧账,哪怕多或少了一分钱,都要留下来“开刀”,从头到尾捋一遍,不查个水落石出绝不回家,从而培养了这一代银行人做事严谨缜密的作风。“铁账、铁柜、

铁算盘”的银行“三铁”信誉,赢得了客户信赖。1984年初,人民银行、工商银行分设,我还是在那个柜台,穿上了酷似新四军军服的第一套工行行服。那一年,我才二十岁。

金融业的改革开放也就在这个时候拉开序幕,突破依赖上级供应资金的大锅饭,多渠道筹集资金,建立全省第一个资金市场;突破信用工具单一的老办法,开拓多种金融服务产品;突破传统手工操作,推广应用微机处理业务,逐步实现储蓄业务的通存通兑。柜面上终于可以甩开算盘用上了计算机。这时候,开始有了第一张牡丹卡,有了第一笔汇市通业务,ES/9000大型计算机上马,协力攻克千年虫……每当年终决算的夜晚,营业间里总是蒸腾着诱人的饭菜香,氤氲着那特有的“年味”。我们时而紧张轧账,时而大快朵颐,通宵达旦,累并且快乐着。那一抹温馨偶尔会从心底飘起,让每个老银行人至今回味无穷。而我,在储蓄、会计、计划、信贷等多个专业的工作实践中摸爬滚打,在为企事业单位的金融服务中提升自己。在行里的关心鼓励下,通过了高等教育自学考试的全部课程。这里是我梦想启航的地方,是给予我不竭动力的源泉,是我施展才华的舞台。历经磨砺,通过竞聘,走上了管理岗位。那一年,我正四十岁。

站在新起点,有了新平台,眼界思路在不断拓宽,更感受到团队的强大力量。每当重大业务项目的招投标,团队挑灯夜战,以一种舍我其谁的气概与担当力克群雄,我与大家一起分享成功的喜悦。一起参与

行里改革发展思路方案的起草,一起亲历工行支持无锡经济发展每一个重大项目的签约,一起见证工行牵头海力士7.5亿美元银团贷款的历史时刻,共同目睹“工银1轮”在江阴解缆起锚……深切体会到个人成长与企业发展之间那种同呼吸、共命运的同频共振。这个时期,分行新大楼开始设计规划建设,营业大厅宽敞轩亮,圆锥体的玻璃穹顶宛如熠熠生辉的钻石,令人叹为观止;香樟林里一亭翼然,离休老行长亲笔题额“涌泉亭”,诠释银行回馈和奉献社会的理念。的确,滴水之恩当涌泉相报,作为一名员工,亦当如斯,因为在这个大家庭里处处能感受到关怀和温暖。记得前年我86岁老父身患重疾,高烧月余不退,无计可施。求诸老中医,须得海南新鲜水牛角或可得救。多方求助却无从所觅。情急之下,我想到老东家,在行内的通讯录里找到了海南工行办公室,联系了素不相识的陈崇晓主任。陈主任古道热肠,亲自联系,费尽周折,终于在第一时间把两对海南鲜牛角快递过来,老父得以转危为安……燃情的岁月,温馨的记忆,而时光却匆匆而逝。这一年,我已六十岁。

Ade,我的和平鸽! Ade,我的香樟林! Ade,我的涌泉亭! 更有那亦师亦友的领导同事们。

回家路上,车载音响轻轻传来毛不易的那首《给你给我》:给你我平平淡淡的等待和守候,给你我灿烂无比的初春和深秋,给你我最最珍贵的所有的所有,给你我义无反顾的长长和久久,会不会就这样白了头……

焕发企业信心  
点燃市场动力南京银行无锡锡山支行  
开展“普惠金融进园区”活动

近日,南京银行无锡锡山支行联合锡山区地方金融监管局、东港镇产业园区共同举办“普惠金融进园区”活动。该活动为2023年锡山区“普惠金融进园区”系列活动首站。

“普惠金融进园区”旨在进一步疏通金融进入实体经济的渠道,推动普惠金融政策和产品直达企业,帮助更多中小微企业市场主体搭建融资对接平台,提振企业发展信心。2月9日,在锡山区地方金融监管局的指导下,南京银行无锡锡山支行在东港小刀新能源企业会议室举行2023年锡山区“普惠金融进园区”首站活动。

活动现场,南京银行无锡锡山支行对普惠金融相关政策进行了宣讲,并结合园区实际,向参会企业系统介绍了该行“鑫e高企”“鑫e科小”“鑫联税”“小微贷”“普惠贷”“苏科贷”“增额保”“政采贷”“投联贷”等普惠金融产品矩阵,并为企业提供“一对一”答疑服务,为企业转型发展、降本增效提供支持。

“在了解普惠金融相关政策、银行相关产品的同时,我们也能把企业诉求与银行进行面对面的沟通,挺不错的。”现场企业代表对该场活动表示称赞。

近年来,南京银行无锡分行始终践行责任金融的初心使命,在战略转型的进程中,将普惠金融作为重点战略和“基础工程”加以推进。通过优化配套资源,建立普惠金融发展长效机制,丰富金融服务载体,加快普惠标准化产品升级运用,以专业团队加速业务流程优化与科技赋能等措施,不断提升对小微实体客户的服务质效。

下一步,南京银行无锡分行将组织全辖各机构持续开展金融普惠宣传工作,加大对中小微企业的支持力度,提升普惠金融服务质效,优化创新,精准发力,为推动经济运行率先整体好转贡献更多金融力量。(通讯员 毛佳波)

