

“不敢休”“不好意思休”，休假成难以启齿的事情 你会有“请假羞耻”吗？

事件简述

“平时和同事聊天时，大家都很期盼休假，但没人敢打报告请假。”刚进入四川某央企工作的王晨正在适应职场新环境，谈及带薪年假，他感慨不已。

有人担心误了前程不敢休假；有人繁重任务在身，怕休假增加同事的工作量；还有人眼看着领导和同事埋头苦干，自己不好意思休假……对于这些深藏在职场人心中的休假顾虑，王晨和同事们体会颇深。

“劳动者连续工作一年以上的，享受带薪年假。”早在1995年施行的劳动法中就确立了带薪年假制度。《职工带薪年休假条例》《国民旅游休闲纲要（2013~2020年）》等也都有落实带薪年假的详细规定。然而，即便是法定权利，劳动者们说起带薪年假，还是会焦虑、愧疚甚至感到羞耻。“请假在心口难开”，成为不少职场人的“隐痛”。

（来源：工人日报）



网友评论

- @韩雄：理想很丰满，现实很骨感！
- @刘银川：入职两年多从未请过病假和事假。
- @大大大：感觉请假就像逃课。
- @郎仁君：是的，请假感觉难为情的，批假成了一种恩赐。
- @_Littlebrave：这种病多半跟请假时领导的态度有关系。
- @红眼小白：我们目前是轮岗工作，请假还要看轮到什么岗位，比较忙的岗位还真要考虑一下别人是不是愿意来替你。
- @null：业绩好不存在请假羞耻，问题其实来自于业绩不够，态度来凑。
- @微言大义：想开点，看淡点，洒脱点，脸皮厚点。
- @延安农人：倒是想休，工作谁干？



小编说两句

“请假羞耻”的话题已在社交媒体热议了一段时间了。今年3月，就有媒体发起话题“你有请假羞耻吗”的网络投票，结果显示在近4万人的回答中，1.8万人选择“有，一请假就焦虑”，可见确实有不少职场人正被休假顾虑困扰。

事实上，国家在职工带薪休假政策保障上的探索从未停止，可惜在落地现实的过程中依然面临层层阻力。这其中除了企业出于成本考量的阻拦，职场文化也加剧了“请假焦虑”。

消除“请假羞耻”，需要的是全社会发力来支撑，增强法律意识，转变休假观念。工作重要，请假也很重要。



（新华社）

@薛小黑：休假也要工作自带，不过是居家办公而已。

@自由自在的李多金：那是因为没钱的时候忙起来就觉得自己起码还有救，不至于穷还懒。

@拨云见日否极泰来：一生辛劳的

中国人。

@迷你象oo：面对同事小心胆怯地向我提出请年假需求，我一再灌输年假是你应有的权利，绝大多数时候并不影响团队工作，鼓励大家及时休完所有的年假。

工行无锡分行拦截两起电信网络诈骗

为客户成功止损总金额28万元

为积极落实上级行和监管单位“全民反诈在行动 集中宣传月”活动要求，工行无锡分行加强组织领导，细化工作要求，深入开展宣传月行动，遏制案件高发势头。近期，辖内江阴支行和宜兴支行分别拦截两起电信网络诈骗，总金额高达28万元。

6月中旬，客户高女士心急火燎地踏入宜兴丁蜀支行办理跨行汇款业务，工作人员在受理客户汇款时对客户信息进行核实，发现该客户并不认识收款人，这引起了柜员的高度警惕。据高女士描述其儿子在国外留学，一个自称高女士儿子“导师”的人主动加高女士微信并称其儿子手机有问题无法联系高女士，而“导师”带父亲来国内看病，由于入境无法携带大量现钞，所以无法支付医疗费，只能拜托高女士汇款15万元到指定账户，并叮嘱这是救命钱一刻也不能耽误，事后会特别关照高女士儿子的学业。

听完高女士描述，工作人员初步认定客户有可能遭遇电信诈骗，并叫来运营主管共同劝阻客户汇款。工作人员让高女士立即与儿子进行视频通话确认真实性。在取得联系后得知并无此事，才明白自己是遇到电信诈骗。高女士连声感谢说道：“如果不是你们及时发现和阻

拦，我就要损失惨重了，你们真是我的贵人啊！”6月28日，高女士的儿子回国后为表达感激之情，特地送来一面锦旗表达对该行堵截电信诈骗的认可和感激。

无独有偶。一位客户来到江阴虹桥支行大厅柜台办理转账汇款业务金额13万元。在办理业务过程中，该行工作人员觉察客户举止言谈较为异常。在与客户深入沟通了解情况后，初步判断客户遭遇了电信诈骗。随后，该行网点负责人与客户进一步交流中了解，客户近期在微信上与自称微商客服的诈骗分子联系，谎称客户可以低投资高回报，并可以通过发展下线人数以赚取佣金。为了让客户意识到自己遭遇了诈骗，工作人员详细解释了有关电信网络诈骗的相关知识，客户恍然大悟并及时向警方报案。该行客户经理因此还获得江阴市公安局“天网 心盾”行动见义勇为专项奖励。

近年来，电信网络诈骗处于高发期，诈骗手段层出不穷。虽然反诈宣传力度不断加大，但还是有不少老百姓上当受骗。未来，工行无锡分行将积极履行大行担当，要求员工绷紧反诈之弦，持续加强电信网络诈骗宣传，有效识别骗局，提升客户的风险防范意识，守护好百姓的钱袋子。

工行无锡分行组织开展“工银普惠行”青年先锋行动

为组织凝聚全行青年员工力量投身普惠金融、乡村振兴事业，积极践行金融工作的政治性和人民性，工行无锡分行迅速响应监管单位和上级行普惠金融工作要求，在全辖组建了12支“普惠青年先锋队”，立足本地市场，结合本行特点，统筹谋划、持续发力，开展“工银普惠行”青年先锋行动，让金融活水源源不断惠及小微企业。

作为省内最大的石材批发市场，某石材城商户需要大量资金用于存放原石，有时会因客户订货产生资金周转需求，而工行普惠金融产品“办理便捷、随借随还”的特点正好完美契合客户需求。辖内宜兴支行普惠青年先锋队在多次与市场管理方对接沟通，充分了解企业需求与市场情况后，为客户定制专属普惠金融服务方案，成功推介21户商户办理商户贷，发放贷款超1600万元。

工行无锡分行普惠青年先锋队围绕龙头企业上下游、优质园区、产业集群、专业市场等重点客

户开展营销拓展，制定了“江苏无锡江阴临港开发区科技贷”“无锡江阴高新区科技贷”“无锡高新区科技贷”等特色场景化方案。通过方案化营销，截至目前已成功投放园区科技贷9笔，金额超1300万元。

工行无锡分行坚决贯彻落实“乡村振兴”发展战略，持续加快农村金融基础服务体系建设，发挥金融所长不断提升乡村金融服务水平。各普惠青年先锋队还为当地采摘体验、农家乐休闲、果园种植等农村特色产业搭建“线上产品+消费+金融”模式，引入“兴农致富贷”“种植e贷”等“利率低、手续简、审批快”的特色金融产品，有力支持新型农业经营主体和农村新业态发展。

下一阶段，工行无锡分行将继续以“工银普惠行”青年先锋行动为契机，在新时代新征程中不断深入发展普惠金融，大力支持乡村振兴，积极展现大行担当，以“有温度、有价值”的普惠金融服务奏响工商银行服务实体经济最强音。