

“龙宝宝”扎堆，一“嫂”难求

有月嫂月薪达16800元

本报讯（晚报记者 陈怡迪）近日，“龙宝宝”扎堆，一“嫂”难求的消息频频冲上热搜，引起不少市民的关注。记者走访无锡多家月嫂机构、月子中心了解到，龙年以来，客户的咨询量和订单量都有明显增长，虽不至于出现紧缺，但口碑好的月嫂、月子中心都需提前六七个个月预订。

众多宝妈也发现，身边怀了孩子的亲朋好友比去年要多上一些，去产检排号的队伍明显长了。家住锡山区的宝妈白女士告诉记者，自己是兔年开始有备孕计划的，“‘兔宝宝’和‘龙宝宝’都可以，这两个生肖我都喜欢。”白女士的预产期是在龙年，以前都是怀孕六七个月胎儿稳定后再去找月嫂，因为怕龙年好的月嫂难觅，白女士在怀孕3个月左右的时候就早联系住家月嫂，“想提前了解几家，能做个对比。”

“怀孕后，身边很多有经验的人都告诉我早点找月嫂，才好找到合适的。”李女士称。她在去年12月咨询今年6月的月嫂档期，结果大家对月嫂的需求出乎她的预料，不少好友推荐的月嫂都已经排满“档期”了，她

说：“这下让我焦虑了。”

无锡蓝兔家政的负责人刘跃表示：“今年大家扎堆生‘龙宝宝’，住家月嫂的预订需求大概增长了20%，月嫂紧缺的现象比较明显。现在是需求多，从业人员少。”据了解，市场上的月嫂一般分金牌、铂金、钻石、皇冠等多个级别，新手的月薪大概在8000元左右，好的月嫂每月收入在15800至16800元之间。“月嫂价格目前来说还没有太大的涨幅，和往年基本持平。”刘跃说。

月嫂市场供不应求，前来应聘的人也是络绎不绝，月嫂的培训市场也随之火热起来。“月嫂主要负责专业护理产妇与新生儿，传统的服务期通常是新生儿初生的1个月。有些不想去月子会所的宝妈会选择住家月嫂。”梁溪区一家月嫂培训机构的负责人告诉记者，“应该是知道这个市场供求需求大，今年一开年就有很多人来学，年龄在20岁至50岁不等。”

除了月嫂较为紧缺外，月子会所的预定也是火热。“和往年相比有明显增长，今年房源预订率和往年相比



月嫂在接受培训。

大概增长了1.5倍，订得特别快。”童瑶里月子会所蠡湖店的相关工作人员说，40多间月子房，目前订单已经排到了9月份，5月份之前已经基本没房间可定了。该月子中心的基础服务套餐有21天至35天一个周期，价格在16500至36800元不等。该工作人员介绍，“昨天他们还接待了在台湾生

宝宝，来无锡坐月子的宝妈。”面对市面上“龙宝宝”扎堆，一“嫂”难求的现象，该月子会所的负责人表示，他们会根据市场情况培训储备人员，“我们从去年11月份就开始考虑人员的储备、培训学员，再加上月嫂都是员工制，所以暂时未出现月嫂紧张的现象。”（受访者供图）

惠山区迎来8条校园定制公交线路

免费试运营7天

本报讯 昨日，无锡公交集团惠山分公司新开通8条省锡中实验学校定制线路，开启了为期7天的免费试运营。

6点10分，天才刚刚亮，在惠山新城公交总站里，数辆校园定制公交排成一列，黄色的外表看起来格外醒目。本次开通的8条省锡中实验学校定制线路，早上5条，晚上3条，分别从惠山新城公交总站和金惠公交总站发往省锡中实验中学，途经了惠山新城的大部分小区。

“省锡中实验学校是惠山区最大的初中，现在有6000名在校学生，学生们分散在惠山区的各个小区里，为保障学生们能就近搭乘校园定制专线上下学，我们前期先和学校做了调研，又针对学生需求收集了700多份调查意见，再到各个站点现场勘察，才确定了现在试运营的8条线路。”惠山分公司堰桥运营部部长沈竹介绍。

6点30分，在校园定制2号线的第一个乘车点，公交车上的安全员下了车，在站点服务人员的配合下，对着名单清点应该上车的学生数量。在确保试乘的学生们全部上车后，校园专线又快又稳地驶往下一个乘车点。定制专线“一人一座”，从距离学校最远的首个乘车点到校门口，全程只花了23分钟。

在定制专线开通试运营前，初三的庄同学乘坐622路公交车上下学，仅仅是从家

到公交车站就要走20分钟，如今庄同学在小区门口就可以乘上校园定制专线，而且确保有座位可以坐，减轻了负担。

市民虞女士的女儿今年刚上初一，今天来试乘首批校园定制专线，虞女士也上车陪乘体验了全程，对于校园定制专线她好评满满：“虽然孩子已经上初中了，但还不太敢让她一个人上下学。我和她爸爸是双职工，送完孩子之后还要去上班，早上比较匆忙。现在有了定制专线，把我们从接送孩子中解放出来了。”

此前，公交公司计划在年内推出不低于30条校园定制公交线路，随着惠山区首批校园定制专线试运营，

全市校园定制公交线路已达33条，包含小学、初中、高中不同学段。学生、家长对校园定制专线的热情远超预期，以位于经开区的锡师附小为例，原本报名的学生人数只有40人，到目前已经有240人，通往该校的3条定制专线的公交车也增加了8辆。在对当前的推进进度做了研判后，公交公司对推进计划进行了调整，预计在年内推出50条左右的线路。后续，公交集团计划从低年级向高年级逐步分批更换校园定制专线车辆的座椅，将硬座更换为大巴式的软座、为座椅加装安全带，进一步增加定制专线的安全性与舒适度。

（李旭/文、摄）



订单排到两周后

年轻人拿着金条去打金

“私人定制”金饰品走红

近期热度持续攀升的金价，不仅带动了珠宝店的黄金饰品销售，打金行业也随之兴旺起来，金饰品“私人定制”、饰品翻新生意十分红火。记者走访锡城两家打金铺得知，师傅得从早上刚开门忙到深夜，客人的预定订单已经排到了两周以后。

在南长街附近的万两黄金饰品加工店，打金师傅刘宏伟拿着氢氧机炙烤黄金，在黄色火焰的舔舐下，金块很快融化成液体，在模具内稍做固形后放入水中，密集的小水泡在水面迅速炸开，发出“滋滋滋滋”的声音。刘宏伟的妻子唐女士正用镜头记录着“黄金变形记”，或许这会成为她的下一条爆款视频。从2022年运营自媒体开始，不到两年的时间，她的店铺抖音号涨粉近2万，很多客人都是刷到视频后找上门的。

刘宏伟曾在黄金饰品加工厂当过打金工人、在苏州开过网吧，在不同行业深一脚浅一脚地跋涉后，最终在黄金行业寻得安心之地，门店开业以来生意络绎不绝。在柜台上，放着一个专门记录客人预定的本子，订单已经排到了两周以后。“要是碰到‘大单’，一天只能接待一位客人，复杂些的款式还得夜里加班加点。”唐女士说。记者采访的当天，一位顾客带来500多克的黄金，准备打成一个手镯、两个手串，单是这三件首饰就已经让刘宏伟和他的帮手忙活了一整天。

来自东北的李女士用一根金条和孩子刚出生时买的足金锁，准备打成大克重的首饰。李女士说，在正规的打金铺打金前后都会称重，店里还配备检测纯度的机器，全程自己盯着，看黄金在不同工具的塑形下慢慢变成自己想要的款式也挺有趣的。

据了解，定做戒指10克以内，每件加工费300元，超过10克每克加20元；手镯加工费在15至25元/克，项链在25元/克左右。崇安寺老银坊店长陈露认为，打金铺的火热得益于黄金的保值属性越来越被重视，在公开透明的价格体系中，打金铺的优势凸显，不少客人特意到银行购买投资金条制成饰品。“目前，银行的金价在500元左右，但是商场门店里的金价已经突破了600元，加工费的差价还是蛮大的。”陈露说。（陈婧怡）