

新业态频频亮相 锡城传统商业加速“换血重塑”

本报讯（晚报记者 陈婧怡）昨日，沉寂一年多的原清扬路家乐福地块迎来复苏，大润发M会员店正式开业。这是全国第六家、也是无锡首家大润发M会员店。1万平方米的卖场，汇聚了全球近30个国家和地区的超4000种精选商品。首店开业，一时间，闻讯而来的消费者挤满店堂，人头攒动，供销两旺，“老”载体迎来火

爆“新”场景。今年以来，无锡在引入新品牌、新业态上动作频频：荟品仓·城市奥莱开业、美团旗下自营零售品牌小象超市进驻、全国首家京东奥莱线下店官宣来锡……老商业体加速革新、新业态不断引入，无锡零售业好闹猛。

会员商店这一商业业态对锡城消费者来说并不陌生。随着无锡M会员店的顺利开业，大润发在华东乃至全国的会员制零售版图上又落下一枚重要棋子，这也将给无锡零售业带来新的气象。大润发会员店无锡店相关负责人表示，将聚焦无锡消费者的需求，在提供品质服务的同时，挖掘无锡当地特色商品，不断进行产品更新，为无锡市民提供更多全



品类、高品质、高性价比的商品。同时，面对新零售时代的到来，大润发M会员店也在积极探索线上线下的融合之路。会员可以在M会员商店App上下单极速达，覆盖门店周边7公里内，最快1小时送达。

作为商家必争之地的无锡，最近一段时间以来，新零售业态如火如荼地发展。美团旗下自营零售品牌小象超市继在梁溪广益站开出首个站点后，桃源站、永定站等多个站点相继上线，网上买菜更加方便。9月6

日，城市奥莱店“荟品仓”在经开区开业，当天吸引近20000人前来打卡，首日销售额超225万元。不久前，京东官宣全国首家京东奥莱线下店落户海澜飞马水城。

伴随着新业态在锡城的频频亮相，传统商业也在不断“换血重塑”，以新面貌来争取更大的市场份额。这两天，距离M会员店不远的大东方百货焕新亮相，二、三楼超过1.5万平方米的空间里，全新双中庭设计如同一对璀璨的明珠镶嵌在商场的核心地带，为购物之旅增添松弛

感。19家首店、超过50个独家品牌集体亮相。开业36年，这家传统的百货大厦在品牌组合、环境优化上实现了质的飞跃。

无锡太湖学院商学院副教授马彪认为，无锡工商业文化底蕴深厚，为品牌成长特别是高端商业发展提供沃土。“零售的本质是产品，无锡人均GDP常年排大中城市第一，大家对于吃好、玩好以及更到位的服务有较高的追求，强劲的居民消费力能够承载新兴商业形态在这里壮大。”（受访者供图）



14家净利润翻倍 A股“无锡军团”半年报出炉

随着半年报披露季收官，A股“无锡军团”成绩单全部出炉。无锡在资本市场半年考中交出了一份令人瞩目的答卷。

来自无锡市地方金融监管局（市委金融办）的数据显示，截至今年上半年，无锡共124家A股上市公司，相比2023年底新增2家，无锡板块A股总市值为8968.1亿元，数量和市值在全国城市中分别位列第7和第16位，与2023年末相比，数量排名上升1位。共实现营业收入2239.4亿元，净利润180.7亿元。其中营收同比正增长的有74家，净利润翻倍有14家。

科技含量明显上升

近年来，无锡上市公司“科技含量”明显上升。科技属性已成为无锡上市企业的核心标志。2024年上半年无锡新增的2家A股上市公司，分别为主板的盛景微和北交所的无锡鼎邦，都属于科技企业。盛景微是一家从事电子雷管研发、生产和销售的高新技术企业。无锡鼎邦换热设备股

份有限公司作为江苏省专精特新中小企业和创新型中小企业，公司目前已取得9项发明专利、55项实用新型专利。

园区成“上市梦工厂”

无锡各个科技园区成为加快培育新质生产力，汇聚澎湃动能的所在，也成为打造上市企业的“梦工厂”。

无锡高新区的经济总量一直位居无锡前列，无锡高新区上市公司数量同样不容小觑。无锡高新区今年上半年新增境内境外上市公司3家，数量和首发融资总额均位列全省高新区第一，而且这3家上市公司均位于无锡高新区下属的太湖湾科创城。

“今年以来，我们已经举办了北交所上市规划宣传、金融服务实体经济专场活动、科技金融赋能新质生产力等30余场活动，助力企业解决发展过程中的难点、痛点和堵点。”太湖湾科创城相关负责人告诉记者，一直以来，太湖湾科创城高度重视企业服务和上市培育工作。

哪些公司最能挣钱？

从上市板块来看，科创板的表现依然突出。15家科创板企业上半年实现营业收入149.98亿元，同比增长29.2%。

从产业来看，集成电路上市企业业绩持续向好。15家集成电路上市企业上半年实现营业收入和利润总额分别为582.22亿元和43.22亿元，同比分别增长18.3%和2.4%。

除上述企业外，新洁能、海达、神宇股份、威唐工业、银邦股份、航亚科技、雅克科技、隆盛科技、日联科技等均表现亮眼。

市委金融办相关负责人表示，“在这些表现亮眼的上市公司当中，有一些因为积极出海带动了整个企业的高增长，比如通用股份；还有一些则是细分领域的龙头企业，比如新能源板块的奥特维、集成电路板块的长电科技、节能环保领域的德林海、电子领域的菲沃泰等，显示出新兴产业领域的增长动力以及无锡产业升级的强劲动能。”

（孙晔）

聋哑修车师病了 福彩助他早日归来

本报讯 好久没看到修车的王师傅了。最近，清扬路一带的自行车骑行族心里总觉得少了点什么，纷纷打听王师傅的下落。其实，他生了一场大病，正在治疗。昨天，“福彩·爱基金”在接到求助后，上门探望了王小弟，并为他送上1万元治病款。

王小弟刚刚切除了前列腺病灶，和女儿一家人生活在一起。“手术进行了9个小时，中间输了5袋血。”他的女儿小倩说。王小弟是聋哑人，他在清扬路边上设了个修车摊。他听不见人说话，用手势或纸笔与人交流，干活很麻利，好多人都认准了他修车。有些残疾人跟他学修车手艺，他也毫不吝啬地传授技艺。

“父亲很不容易，每天披星戴月修车，修完车后，晚上还会去南长街上的商铺收集一些纸板去卖。”小倩说，父亲常常晚上12点到家，含辛茹苦供她读完了大学本科。工作后，小倩成家立业，一直把父母带在身边照顾。这几年，小倩的母亲被查出乳腺癌，借了好几万元外债治病，至今还没还清。去年，家里添了小宝宝，到处要花钱，每

月还有6000元的房贷。小倩夫妻都是普通工薪阶层，压力非常大。这次，王小弟生病已花去2万多元，后续可能还要放疗或者靶向治疗。

在父亲住院期间，小倩请假陪护。王小弟却一直让女儿去上班，说自己能行，还和护工阿姨商量，看看医院里有没有不要的纸板，帮他留着换钱。“看着父亲身上插着五六根管子，还想着如何帮家里省钱，我好心疼。”小倩说。

在收到求助信息后，“福彩·爱基金”派出爱心大使，给王小弟送上1万元治病款。记者问王小弟有没有什么心愿。他比划着通过小倩转达了自己的想法：等我身体好了，还要去修车，为大家服务。

（小黄）

