

# 养老机构护工年后悉数归位 护工岗位应聘者增加,认可度提升

最后一波养老院护理员是在元宵节回去的,目前已全部回到岗位。昨天,从锡城多家养老机构获知,今年锡城护工队伍已进入平稳状态,多家养老院对缺位人员的补充也在进行中。一些养老机构负责人表示,社会各界对护工的认可度在提升,不少社会人员愿意尝试这份工作。

## 本地人也将护工纳入求职意向

由于年龄、健康等原因,有几名护工离岗,但新来的5名护工已全部到岗。昨天,百禾护理院的负责人介绍,院内人手基本够用。这次过年,工作人员分了年前、年中、年后三波回家,已在2月16日全部回到院内。针对院内一些人员请辞的情况,他们也提前进行了院内招聘动员,员工如果能带着老乡来上班,稳定工作3个月以上,就有奖励,顺利补充了短缺的人手。

在马山的峰影养老院,过了年也有两位当地的居民来应聘护工职

位。这在以前很少见,本地人一般不肯干护工。“有一些员工是自己找上门的。”

一些外地求职者会主动来找工作,比如原来有人在老家开个小作坊,现在把职业瞄准了护理员岗位。“我们以为他们都干不长远,临时过渡的”,工作人员介绍,没想到,有几对夫妻都顺利干下来了。他们分析,以前很少有人会主动想做护理员,现在不少媒体都会谈及养老行业是朝阳行业,发展前途不错,这份职业就纳入了一些人的求职意向。

## 护工中介兴起,上海公司也来拓疆

在五爱北路附近的扬子锦辉护理院内,最近通过一家上海中介公司推荐,接连招聘了好几位护工。该院年前还在到处招聘,因为有10多位老人等着排队入院。他们想把院内最后45张床位开放出来,急需一批人手。新年一过,来的人就开始多了,床位也能陆续开出,让相关负责人松了口气。据了解,他们院以前招聘一名护工要给中介公司两百元人头费,现在一分钱不要,人员还都经过了简单的培训,用起来顺手多了。

广益养老中心的负责人也表示,最近手机里加了六七个护工公司的负责人,他们会时不时打电话推荐一些护工过来。这一现象也让人很意外,多年前,大家根本没有听说过护

工中介公司。一般的中介只会面向家庭推荐保姆或月子中心介绍人,专门向养老机构输送护工的中介闻所未闻。2023年,他们那里有40多个人来应聘。2024年,也有10多个人来应聘。不少人表示,相比一些企业流水线12小时不停手的工作量,护工毕竟是和人打交道,没有量化的强度。同时,养老行业包吃包住,收入也更稳定,几乎不会出现产线停产突然没活干的情况。

大家也在猜测,这也许正是市场在悄悄转方向,护工工作才有了一定吸引力。一些中介不向养老机构收费,反而是求职者愿意出点钱来培训,想要挤进这一行。中介公司不仅有无锡本地的,也有一些外地的会把人员转介到无锡来。



广益养老中心为老人和护工举办元宵节活动。

## 留人留心有讲究,年龄和知识结构还待完善

刚过去不久的元宵节,广益养老中心不仅老人热热闹闹过了节,院内也为护理人员准备了节日美食和活动。因为院内的护工春节一个都没回家,院内也希望借着元宵节慰藉一下员工的思乡之情。

相关负责人表示,好的护工,他们也很重视,在留人方面下了不少功夫。比如一些需要特殊照料的老人,护理费全都给护工,院内几乎不提成。有些能力强、工作量饱和的护工年收入甚至能达到十多万元。这两年来了不少40岁和50岁的护工,单位全都给缴纳五险一金,让他们无后顾之忧。

不少养老机构从业者发现,与十多年前相比,现在几乎没有不识字的护工,一些新进入行业的护工普通话标准,沟通能力不错。老人有情绪问题时,他们会主动关注,情商也不错。百禾护理院的负责人也表示,现在护工们至少要有小学文化。“老人翻身要随时打卡,还有鼻饲的食物是多少,也要随时记录”,

该负责人表示,这些记录关乎老人身体健康。随着各种智慧养老的设施设备出现,对护工的要求也在提高,除了生活护理,还要懂心理慰藉和康复理疗等知识。他们那里有一些家属愿意出比普通照护高三到四倍的价格,只求一个一对一的优质护工。

现在不少大专院校都有养老护理专业,但真正愿意在一线做护工的年轻人几乎找不到。扬子锦辉护理院的负责人表示,在日本的养老行业,有很多年轻的大学生在一二线照顾老人,活力满满,这让国内的同行十分羡慕。

“好的护工团队,是老人的福音,也成了养老机构吸引老人入住的重要竞争力。”广益养老中心的负责人表示。百禾护理院的负责人表示,从长远来看,提高护工收入和专业度,让这一行业成为令人向往的行业,虽然还有不少路要走,但终将成为趋势。

(晚报记者 黄孝彦)

# 银行定期存款新变化—— 三年期五年期利率持平 长期定期存款产品退场

本报讯 近日,章先生有一笔闲置资金,想存五年期定期存款,他跑到附近的一家银行,居然被告知像三年期、五年期这样的储蓄产品已经退场。后来,他在南京银行无锡分行存到了五年期定期存款。让他不解的是,五年期定期存款利率和三年期定期存款利率相同。在人们的印象中,定期存款存期越长,利率越高,客户可以根据自己的资金需求和规划,灵活选择短中长期定期存款产品。然而,记者走访锡城多家银行发现,这一传统格局正在发生变化,部分银行三年期和五年期定期存款利率持平,还有部分银行的三年期、五年期定期存款产品索性下架,仅推出三个月到两年的短

中期存款产品。

记者从南京银行无锡分行了解到,该行推出的定期存款产品从三个月、六个月、一年、两年到三年、五年期不等,定期存款利率从三个月的1.4%到三年期的2.2%,都体现了存期越长、利率越高的原则,唯独三年期和五年期定期存款利率持平。记者又来到江苏银行无锡分行,其三年期和五年期定期存款利率均为2.1%,1万元起存。不过,客户经理告诉记者,如果三年期定期5万元起存,利率为2.15%,如果存三年期定期的20万元大额存单,利率能达到2.2%。恒丰银行无锡分行客户经理告诉记者,三个月到三年不等的定期存款都有,五年期定期存款已经退场

多年。记者打开无锡农商银行App,目前定期存款最长为三年期,利率则根据存入金额多少,从2.1%到2.23%不等。五年期定期存款利率不再高于三年期定期存款利率,也让一些客户放弃了五年期定期存款,选择了其他理财方式。

是什么原因导致定期存款产品出现上述变化?上述银行客户经理普遍认为,这种存款利率和产品结构的调整,是金融市场适应经济形势变化的正常反应。从银行来看,长期定期存款产品虽然能够锁定客户资金,但也会增加银行的负债成本和长期风险,部分银行为降低了成本和风险,选择降低长期定期存款的利率或索性取消长期定期存款

产品。从客户来看,考虑到资金的流动性和灵活性,中短期限的定期存款产品更受欢迎。银行人士预测,后期取消三年期、五年期定期存款产品的银行或许会更多。

当然,随着存款利率多次下调,也有一些客户愿意将部分数年内不用的资金锁定为长期定期存款产品。银行人士建议,习惯于存长期定期存款产品的客户要正视目前的这种变化,根据自身资金使用计划选择合适的产品,如果觉得长期定期存款产品利率偏低,也可以根据个人风险偏好,通过债券、基金、保险等多元化投资,实现资产合理配置和效益最大化。

(卫曦臻)