

2.5米高处纵身一跃！ 警民接力上演“生死营救”

近日，八方汇商圈内上演了一场“生死营救”：一名女子发现有人落水后，立即报警，热心市民、民警、辅警先后从距河面2.5米高处纵身跳下，和岸上的增援警力、消防队员、群众合力救起落水者。

市民殷滢家住八方汇附近。7月20日傍晚，她像往常一样，饭后到八方汇散步。18时47分左右，她行至商圈内的一条景观河旁，无意间往河里看了一眼，发现河面上漂着一名中年女子，水已没过她的肩膀。殷滢赶紧从河边商户处借来纯净水桶、消防水带抛给对方，但均未成功救起落水者，她随即选择报警。

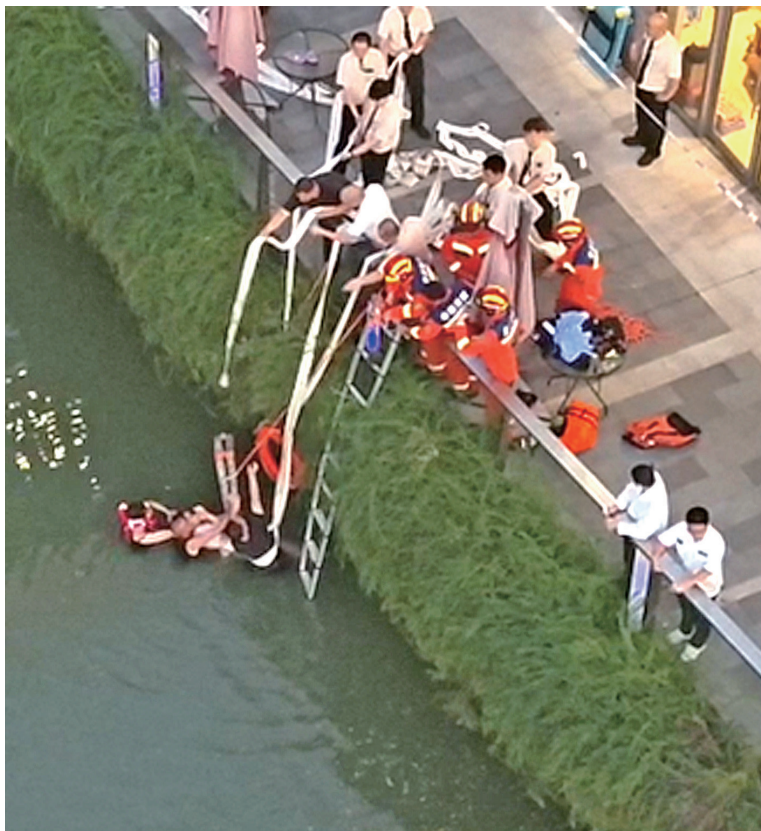
此时，刚打完篮球的市民李志洋途经此处，立即扯过消防水带，绑在身上，下河救人。就在他绑水带的时候，对岸的周介明纵身跳入河中。两人先后游到女子身边，但是，这条河道的驳岸基本与河面垂直，两人无法把落水者拖上岸，只能在水面对她展开先期救助，防止她再度溺水。

正在附近巡逻的观山路警务工作站民警石露光接到110指令，

携带救援装备赶至现场后，跳入水中，换下体力渐渐不支的李志洋。东峰派出所辅警王九赶来后，也迅速下河，协助开展救援。最终，3人与岸上的警力、消防队员、热心群众一起将落水者救起。当晚，落水者被紧急送往医院，经进一步检查，身体并无大碍。

鉴于周介明、李志洋在危急关头，不顾个人安危，跳河救人，其行为已被确认为见义勇为；殷滢也应及时拨打110报警，获得见义勇为专项奖励。

7月25日，记者采访到了第一个跳水救人的周介明。回想起当时的情形，他直皱眉头：“那个驳岸又高又陡，也没有可以抓、扶的地方，下去真不好上来。”也正是基于这种情况，同行的朋友很担心，劝他说民警很快就来了，不要下去。尽管如此，周介明没有丝毫迟疑，脱衣、跳河、救人。“我当过两年辅警，曾经和民警一起参与过救援任务，以前这是我的职责，现在也是我不能不去做的事情。”周介明说，“看到她在河里，如果不去救，我心里不安。”（晚报记者 刘娟）



时间、技能、情绪价值都能“出租”—— 年轻人网络“雇佣”花样多

代办、遛狗、陪玩……近段时间以来，越来越多的年轻人开始借助网络二手平台、社交平台，将自己的时间、技能、情绪价值等转化为可交易的“商品”，接受“雇佣”。就业市场上，“灵活就业”“零工经济”“万物皆可闲鱼”等新词也随之涌现。对此，记者进行了探访。

多元“商品”

从时间、技能到情绪陪伴

将某二手交易平台定位到无锡后发现，除了常规的闲置物品转让，大量虚拟服务帖引人注目：“朋友式陪逛、吃、玩、看电影，提供情绪价值”“聊五块钱天，当树洞”“跑腿代办，万事皆可帮”。

在江南大学读研的小鱼已经有近一年的“接单”经历。翻阅小鱼的主页，不仅有线上整理资料、校对格式、批改作业等服务，还有竞赛答疑和保研咨询等知识付费内容。小鱼告诉记者，知识付费内容的销量较好，有明确的学生受众。她本身是江南大学保研成功的研究生，经历了“卷”绩点、“卷”竞赛、联系导师、推免等整个保研流程，积累了很多保研资料，“我提供给顾客的内容价值比较高，从挂帖出售以来，每天都有人来私信购买，10元一单，现在成交量已超过50单。”

毕业于计算机专业的小江初到无锡工作，选择在二手平台售卖“时间”。他偶尔能接到一些测试、数据分析等专业性强的单子，但更多的是帮小忙：邮寄资料、代排队、代购蛋

糕、遛狗……虽然主页写着“两元帮小忙”，但最后的价格还需要根据服务的难度和时间确定，实际费用在两元到二十元不等。

从业动机

收入、自由与自我实现

说起自己“入行”的原因时，多名受访人士表示，发帖之初仅仅是抱着多一份收入的想法。小鱼的动因就是自己有一段“间歇性空闲”的时间，为了充分利用自己的时间，她以网络接单的方式让空闲时间充实起来：“最开始其实没有抱很大的希望，单量也很少，随着时间的推移，交易量才逐渐变多。”初入职场的小江则将这一行动视为自己缓解职场焦虑、获取零碎收入和锻炼专业能力的方式。

自由也是年轻人选择线上“售卖”自己的重要驱动力。“自己接单自由啊！没有老板，没有KPI，没有压力，自己决定接哪些单子。”私人地陪小梁表示。

除了金钱和自由，“自我实现”也是经常被提及的一个词。已找到工作的小江依然在从事他的“两元大业”，他表示，平台接单的工作任务是各式各样、充满意外的，“你不知道会遇见什么人，不知道会面临什么任务，未知的一切都让人兴奋。而且在付出具体的劳动中，也会体会到帮助他人的快乐。”小鱼则表示，这些经历给了她一颗“定心丸”，不论就业市场发生什么变化，她依旧可以靠劳动养活自己。

风险隐患

履约、安全与价值衡量

然而，交易背后风险与隐患并存。记者浏览网络平台，发现相关“避雷帖”数量也不少，其中提及最多的是“定金不退”和情绪价值无法量化。

接单“雇佣”的小梁告诉记者，有的顾客在网上下单后会“放鸽子”：“我们约好上午十点到某停车场碰面，顾客可能有别的安排就不来了，但是我已经到那边了，路费和精力就这样浪费掉了。”为了避免这种情况，小梁选择在接单之前收取一部分定金，以保证对方守约，但由此也带来了另一个问题：“不退定金对方有意见，但是退定金后，自己的损失无法弥补。”

此外，女性从事私人地陪还存在一定的安全隐患。小梁周围就有这样的女性朋友，出于安全考虑，接单时会严格限制顾客性别，或是把单价提高以达到筛选顾客的目的。但她表示，单价提高后，反而会引起一些消费者误会。

“帮小忙”和技能知识服务也并非全无风险。小鱼提到一段让她印象深刻的经历：对方以银行卡限额为借口，希望借用小鱼的银行卡进行资金周转，并表示全程不需要小鱼额外付出劳动，酬劳500元，“这一听就是违法的，我直接举报拉黑了他。”小江也分享了一名奇怪的“客户”：“有一个洗猫的单子，对方先是问我性别，然后又要求我上门协助他洗猫，说一个人按不住小猫，并且要马上过去。

但考虑到入户有风险，最后我就放弃了。”

小乙则是一名消费者，在一次购买游戏陪玩服务后，他认为对方游戏水平不专业，在打游戏的过程中都是自顾自地打，没有提供情绪价值，因此觉得不值。

律师建议

模糊的雇佣关系需书面约定

在这些风险与隐患的背后，“岗位”无法准确定义，雇佣关系模糊是重要原因。北京市京师（无锡）律师事务所律师徐莉认为，此类交易大多由个人或小团队完成，没有公司或者机构运营。同时，双方通过二手平台、社交平台完成交易，既没有正式的合约、明确的权责关系，背后也缺乏专业性平台的审核和约束。此外，对这种行为目前也没有成熟的法律进行规范。对消费者来说，没有第三方进行从业人员资质审核和风险担保，遇到纠纷同样难以维权。

“陪伴经济或者说零工经济是一个新兴行业，从兴起到成熟需要一定时间。”徐莉建议，在相关规章制度出台前，从业的年轻人尽量以书面的形式确定服务内容、费用与责任标准，在服务过程中保留服务记录，同时考取相关从业资格证。消费者优先选择正规的服务平台，尽可能不和身份不明的人接触，防止泄露个人信息。

（除律师外，文中采访对象均为化名）
（施剑平 见习记者 朱冰冰）