



金融支持实体之小微企业篇

我市小微企业融资难缓解

获得信贷支持的企业多了 1 万户

□本报记者 吴梦佳

小微企业融资难、融资贵问题一直备受关注。作为小微企业分布相对集中的区域，无锡的金融机构多年来致力于寻求问题的破解之道，形成了各具特色的小微专营服务，在今年上半年实现了小微企业信贷贷款总额、贷款户数的较大突破。截至7月末，全市中资银行普惠口径小微贷款910亿元，比年初增加155亿元，增速达20.6%，高于同期贷款近13个百分点；贷款户数达678451户，比年初增加了10740户。



欢迎广大读者与我们联系
联系方式：
编辑 吴梦佳 18601587286
投稿邮箱：
mengjiawu2186@163.com



新闻客厅

交行芦庄支行开展 2019年版第五套人民币 厅堂“微课堂”宣传活动

为了让社区居民更好的了解新版人民币票面特征和防伪特征，增强群众爱护人民币的意识，8月29日，交通银行芦庄支行依托厅堂开展了2019年版第五套人民币“微课堂”宣传活动。

该支行首先召开专题会议，对网点员工就2019年版第五套人民币识别与反假币开展宣传培训，让员工及时掌握新版纸币的票面及防伪特征等，为厅堂宣传打下基础。8月29日一早，支行由两名客户服务经理组成宣传小分队，通过在厅堂摆放海报、宣传资料、一对一辅导培训的方式，增强芦庄社区居民对新版人民币的认识和鉴别能力。

8月29日起，交行芦庄支行将持续开展一周的厅堂“微课堂”宣传，以此积极应对新版人民币发行流通，有效化解业务风险，为2019年版第五套人民币的发行营造良好氛围。（余鹏）

小微企业贷款放量，增速远超同期其他贷款

“一站式服务、1分钟放款”“税务数据符合标准的，可以享受无抵押、无担保的信用贷款”……细心的市民会发现，近几年小微企业似乎成了银行的“专攻”对象，因为融资创新多优惠多而频频报端。其实，特色服务、优惠政策越来越多，正是各家银行小微服务专业化的表现。

目前，各家银行已逐步探索出了具有各自特点的小微专业化道路。在8月23日召开的我市上半年银行

业服务实体经济监管评价情况通报会上，农业银行汇报称，“确定专人负责无锡综合金融服务平台企业业务咨询、联系各分支行对接工作……单列普惠信贷计划……批量营销优势行业、产业集群、专业市场小微客户”；江苏银行则表示，通过简化业务流程、小微服务线上化来给客户提供便捷地服务体验；建设银行表示，参考交易、结算、纳税等信息，建立起了特有的适用于

小微企业的信用贷款、抵押贷款产品体系；中国银行人士在采访中表示，有过交易记录的企业，如果符合该行小微产品给出的要素“画像”，便会被该行开发的内部系统专门推送给所在支行的客户经理，以便开展定向营销。

“划分企业类型、批量对接；简化流程、审批权限下放；定制创新产品、挖掘新的增信渠道……各家银行在小微金融服务创新中‘各显神

通’。”市地方金融监管局相关负责人表示，在我市对银行的绩效考评中，普惠金融一块占比较大，所以近几年银行对小微企业的重视度显著提升。经过逐步探索，各家银行基本都建立起了小微或普惠专营的机制和部门。“由于这些服务更符合小微企业的特点和需求，银行对于小微企业的认知也更清晰，近几年小微企业的信贷投放增长得很快，增速远超同期其他类型的贷款。”

利率水平逐季下降，小企业融资成本降低

由于银行产品根据风险定价，以往小微企业的利率水平往往要比规模化企业高出1%甚至更多。但从去年三四季度开始，不少小微企业明显感到银行贷款利率降了，而且这一福利力度还在持续加大。来自人民银行无锡市中心支行的数据显示，全市金融机构加大对小微企业的信贷支持力度，普惠

口径小微贷款利率水平保持了逐季有所下降的趋势。据测算，2019年一季度、二季度，全市普惠口径小微贷款加权平均利率分别为5.8228%、5.7756%，环比均有所下降。

“大型银行上半年表现十分给力，此前政策要求五大行小微信贷投放增长须达到30%，各大银行均

开足马力。”人民银行相关负责人表示，交通银行无锡分行、中国银行无锡分行、中国工商银行无锡分行、中国农业银行无锡分行、中国建设银行无锡分行均积极推动“金融惠企降成本”，在上半年的推动普惠金融合作方面表现突出。

此外，逆周期调节的政策工具也在发挥效用。发挥再贷款、再贴

现等政策工具“投向+价格”引导撬动作用，我市金融机构定向投放能力增强，降低了企业的融资成本。在上半年的成绩通报中，本地机构无锡农商行、江阴农商行、宜兴农商行积极引入央行低成本资金，为普惠领域扩大信贷投入。“这一定向调节政策，享受的对象便是小微企业、民营企业。”

银行服务能力提升，产品形式更丰富

企业在经营中会碰到多样化的融资需求，而专业化的经营方式使得银行服务小微的产品类型日渐丰富，服务能力显著提升。近日，惠山区某企业因原材料涨价在即，为降低生产成本急需预定一批材料入库。但由于上游供货商仅接受现金交易，而该公司账上并未预留足够的现金，手头银票也尚未到期。这时企业负责人张先生回忆起，前不久中行客户经理向其介绍了该行线上票据贴现业务“票E贴”，据说可以快速放款。

于是，他试着在手机客户端提交了银票贴现的申请，没想到10分钟就到账了。他很快使用这笔资金下单、订货，抢得了先机，为企业节省了成本。

据中国银行无锡分行公司部票据业务主管介绍，“票E贴”为该行去年11月推出的创新服务，企业可以通过线上或线下渠道向该行申请银票贴现，线上渠道申请通过的可在10分钟左右实现放款。无论企业规模大小均可申请，银行通常根据企业的销售额度核定准入可贴的额度，一次准入

一年有效。早上8时到晚上8时均可申请，这对中小企业融资带来很大便利。由于今年票据价格下行，利率低于普通贷款，因此这种方式还可以帮企业降低融资成本。

“供应链上的中小供应商议价能力相对较弱，收到的回款方式很多都采用银票。不过银票需要到期提取，一旦票未到期但急用钱，就会碰到无法及时兑付成现金的情况，这是小微企业在经营中常碰到的问题。推出‘票E贴’，就是为了帮助企业解

决这种即时性的用款需求。”该人士表示。

据悉，随着应收账款融资服务、小微企业供应链融资、“物联网+”动产融资等金融科技技术创新融合运用等方式在我市逐步深化推广，小微企业可以用于增信的种类越来越多元，银行不再完全依赖不动产抵押来确保资金的“安全性”。除此以外，循环贷、随借随还等多种灵活的借款、还款方式也开发出来，以适应企业多变的融资需求。

“修复失牙 口福行动”正在进行中 种植牙补贴大礼包等你来拿

种植牙是医学界公认的缺牙理想修复方式，被誉为“人类的第三副牙”。

近日，在全国35城拥有超130家口腔连锁机构的美维口腔医疗集团积极参与由北京电视台举办的“修复失牙 口福行动”万人大型公益活动，并联合无锡维乐口腔及No-bel,ITI, Camlog, Dentium等五大国际种植牙厂家，在无锡开展“种植牙补贴发放”惠民工程，并在公司内部制定《修复失牙口福行动（无锡）种植牙专项医疗补贴管理办法》，以充分发挥专项救助、资源联合、技术保障各项制度作用，切实提高牙齿缺失百姓的医疗保障受益水平。本次种植牙援助保障范围更广、更加惠民利民，在补贴额度、常规补贴、质保服务方面礼包升级，还有名额共享特权。更多补牙、拔牙政策优惠，请咨询无锡维乐口腔五爱路店（公交1路、112路、83路、81路、610路、762路直达）、惠山万达店（公交602支、610路、25路直达）。

工商银行全新升级普惠金融服务

记者从中国工商银行获悉，工商银行“e商助梦计划”将在收付、融资、投资、服务、经营五大方面进行全新升级，持续扩大“e商助梦计划”在专业市场、惠民示范街、智慧校园、便民社区等各类场景的覆盖，为中小企业提供全流程、全产品、全方位的普惠金融服务。

据了解，“e商助梦计划”是工行面向中小微企业群体精心打造的普惠金融

服务综合品牌，一年多来，已在400余家专业市场、800余条示范街区落地生根。此次“e商助梦计划”全新升级，将推出e支付收款码及云音箱产品、商户投融资产品、免费ETC及出行优惠、爱购促销升级、微信智慧经营等多方面内容，优化聚合支付产品功能、推动移动支付受理环境改造升级、拓展便民生活服务场景、实现金融服务从大中商户向小微商户、客户的延伸。此外，工商

银行还携手腾讯打造智慧零售新体验，依托微信支付消费数据、基于LBS定位技术实时精准营销，通过智慧商圈、扫码领券、朋友圈发券等方式，帮助商户提升智慧经营能力，有效提升商户客户转化率、复购率，让金融科技更好地支持经济转型升级和社会民生改善，为智慧城市建设和经济社会发展注入新的活力。

工商银行相关负责人表示，全新升

级的“e商助梦计划”将以更加高效顺畅的支付结算、更加保值增值的投资理财、更加可得易得的融资服务，充分激发小微企业发展活力，将金融服务深入到小微企业的经营环节和场景中，打通金融活水流向小微企业的“最后一公里”，为中小企业提供“比你懂你”“可得易得”的智慧金融服务，进一步与商户构建“银企发展命运共同体”，助推经济社会持续健康发展。