

# “创投无锡”金融服务品牌效应凸显 路演企业累计获融资 12.85 亿元



### “智汇谋远 慧对时局” 2019 招商银行无锡分行 金融市场研讨会成功举办

今年以来,全球金融市场烽烟四起,中美贸易摩擦愈演愈烈,人民币汇率大幅双向波动,各国央行纷纷拉开降息大幕,全面宽松时代再度来临。在全球金融市场跌宕起伏的当下,针对当前宏观经济形势、外汇时局及产业供应链等相关热点问题,招商银行无锡分行于10月17日成功举办“智汇谋远 慧对时局”2019年金融市场研讨会。此次会议,分行特邀总行研究院宏观经济研究所资深研究员王炳博士、总行交易银行部供应链高级产品经理戴金成及总行金融市场部首席外汇分析师李刘阳博士作为主讲嘉宾,近80余位当地企业管理者应邀出席。

会议首先由招商银行总行研究院宏观经济研究所资深研究员王炳博士作了题为《道阻且长,行则将至——中国经济的需求侧管理与供给侧改革》的演讲。王炳博士详细介绍了全球经济周期、发展现状以及我国目前所处的相对位置,其次延伸出我国经济的结构性变化与长期趋势展望,最后对我国经济基本面、需求侧政策以及供给侧结构性改革的途径进行了深度剖析。

接着,招商银行总行交易银行部供应链高级产品经理戴金成介绍了招商银行在线供应链金融业务。戴金成从中美贸易战对全球供应链的影响入手,指出了供应链面对资金流的严峻挑战,紧接着为在座企业介绍了产业供应链的概念和场景,指出未来智慧供应链雏形已现,产业供应链金融平台的搭建应以平台化、全流程化、自金融化、证券化为发展目标,实现物流、资金流、信息流、交易流四流合一,最后介绍了招商银行的解决方案及相关落地案例。

此后,招商银行总行金融市场部首席外汇分析师李刘阳博士主讲了《人民币汇率的“七”时代》,报告从人民币破七的背景开始介绍,深入浅出地分析了中美贸易形势对汇率的影响,并针对短期看贸易、中期看美元、长期看经济的分析框架,对人民币走势进行了展望。长达一个小时的现场分享为各企业家呈现了一场外汇时局分析的视听盛宴。



□本报记者 吴梦佳

## 金融服务,让上海项目到无锡扎下了“根”

生物医药、能源物联网……一次创业路演,汇集了7家来自多个行业的科技含量高、发展潜力大的优秀企业。

“我们最早期创业在上海,因人才引进计划来到无锡,转眼已经十年了。”据尚沃医疗沈立军介绍,企业由六名留学归国的技术人员创立,领导创办者曾获10多项有分量的国际科技奖项。在无锡,这家“硬核”科技企业已获得了100多项专利,收获了首笔风险投资1500万元。他说,这笔投资为企业研发提供了帮助,现在每年的盈利稳定增长,去年净利润已经达到4000万元。

“每年跟踪服务两三次,帮我对接了很多金融资源。”上海钛灵特压缩机有限公司总经理蒋峰表示,来无锡三年多了,当地政

府对企业无微不至的关怀让自己印象深刻,特别是“创投无锡”平台,不仅提供路演机会,还一直跟踪服务企业成长。他说,企业目前处于高速发展期,近两年营收都实现了翻倍,去年销售额已达2亿元。“由于企业发展快,有时刚跟投资机构谈好就发现没法满足需求了。“创投无锡”团队就会不厌其烦帮我对接更匹配的机构。”

人才引进计划给无锡带来了高水准、高质量的创业团队,金融服务则帮助这些创业团队在无锡扎下了“根”。记者在采访中发现,路演中有不少企业来自外地。他们带着先进的技术来创业,被无锡的金融服务、创业环境所帮助和吸引,逐步发展壮大。

## 人才+金融 助上市后备企业加速成长

在“创投无锡”平台上,人才、金融、企业三者被紧密地连接起来。据市地方金融监管局相关负责人介绍,开展海外团队专场路演,吸引国外优秀团队回国创业;利用无锡高端人才会平台,帮助企业吸引所需高端人才资源;通过无锡创投联盟、江苏创投联盟引进全国优质金融资源……资源对接、人才引进、市场开拓、企业管理,企业成长需要的多方面的综合金融服务不断通过平台推进。

在多方力量的共同催化下,平台积累和储备了一批接近上市“门槛”的企业。上市后备企业培育、服务,成为“创投无锡”的新课题。今年8月、9月,“创投无锡”组织了二批拟上市企业到上交所参加培训。该负责人表示,未来还将进一步凝聚来自深交所、省高投等方面的资源,把“创投无锡”打造成集上市后备企业培育、已上市企业赋能、项目路演推介和金融人才培训、创投主体机构培育等多功能平台。

平台化、品牌化、全方位的金融服务,可以帮助科技企业更快速、规范地进入资本市场。就在上个月,无锡与深交所签订了战略合作协议。袁广表示,“通过引入深交所创新创业投融资服务平台、建立深交所无锡路演中心,‘创投无锡’平台的本地优质企业将有更多机会对接来自全国的优质金融资源。”

据悉,我市近期还将搭建人才金融综合服务载体,打造人才金融、人才政务、人才市场三大服务平台,为企业提供“一站式”的人才金融服务。

## 品牌影响力,让外地投资机构纷至沓来

随着一批批优质创业项目的持续推出,活动已经成为无锡金融服务的一块品牌,吸引了来自全国各地的投资机构的关注。路演期间,沈立军刚走出会场就被“拦截”了,接到了来自上海、广州、苏州等多地投资机构的对接邀请;滕旋科技的负责人手接到数十张名片已经成为“标配”。“与其他地区举办的创业路演相比,无锡的企业更具有科技‘含金量’,创始团队中有不少高层次人才,很多项目是由‘千人计

划’‘领军人才’获得者创立的。”多次参加“创投无锡”路演活动的深交所下属信息公司上海区域负责人袁广说道,无锡高质量的创业团队正是吸引投资机构聚集的关键点。

“通过平台,我们已经在无锡投了3个项目,累计6000多万元。”在与“创投无锡”的多次合作中,来自南京的投资机构江苏金茂收获满满。“我们的主攻方向之一是生物医药,在这个平台上我们陆续发掘了好几个该行业的优质项目。尚沃医疗就是我们最先发掘的,现在企业计划冲刺资本市场,我们希望继续追加投资。”

## “金环对话”产融合作输血绿色企业

用绿色金融杠杆撬动“美丽经济”,不仅保护了绿水青山,更为企业和当地带来了金山银山。日前,市生态环境局联合人民银行无锡市中心支行、江苏银行举办“金环对话”产融合作主题大会,无锡华光锅炉股份有限公司、宜兴环保科技园等一批企业、单位与银行互换签约文本,顺利捧回了环保贷、绿色创新投资等一揽子融资项目。据悉,这是我市首次举办“金环对话”,目的是“输血”绿色工业企业,解决环保投入融资难、融资贵等“卡脖子”问题。

其中“环保贷”最具代表。“环保贷”利率不超过基准利率上浮的20%,抵质押率优于一般商业贷款。“江苏银行无锡分行产品经理侯慧靓表示,环保贷重点支持环保基础设施建设和环保产业发展,鼓励绿色企业通过改造升级,达到减排二氧化碳、化学需氧量、二氧化硫、氨氮、氮氧化物等污染物的目的。

绿色发展让企业成了“金环对话”的直接受益者。凯发水务公司是位于惠山区洛社镇石塘湾的一家污水处理厂,日处理污水能力为2.5万吨,“企业急需一大笔资金采购新设备,进行水质深度提标改造,从一级A排放标准提升至太湖流域DB 32/1072—2018新标。”凯发区域总监孙军

在签约后表示,“国家对污水处理厂的排放要求越来越高,作为公益投资,企业为地区绿水青山作出了贡献,无锡金融机构也愿意帮助我们,双方互利共赢。”

近年来,全市生态环境保护取得阶段性进展,但是环境基础设施建设还存在短板,企业绿色化改造的融资渠道偏窄、资金成本高,制约了我市生态文明建设的深入推进。“如今,绿色企业之路越走越宽,相反污染排放企业越来越感到无路可走。”市生态环境局财审处人士表示,我市去年10月底开始启动环保贷申报,目前已有入库项目23个,总投资23亿元,贷款金额5.2亿元。

(顾庆赞)

## 兴业银行无锡分行开展登高敬老志愿活动

始建于明朝的锡惠公园龙光塔,系无锡标志性建筑之一。无锡人照相簿里往往都有一张甚至多张以龙光塔为背景记录成长的照片。作为今年重阳节敬老活动内容之一,日前,兴业银行无锡分行与明慈医院、无锡职院、肯德基公司等多家单位的志愿者们携手,开展以“重游童年打卡地 登高远望新无锡”为主题的“兴公益”敬老活动,助力无锡梁溪区扬名幸福颐养院的30多名老人重游童年“打卡地”锡山,再一次远望并真切感受无锡日新月异的发展。

据了解,“兴公益”是兴业银行在2018年30周年行庆之际发布

的集团公益品牌,作为集团各类公益慈善活动与项目的形象统领,进一步提升兴业银行作为主流商业银行集团的社会责任形象和品牌形象美誉度。无锡分行响应总行的倡导,在重阳节前夕,联合多家爱心机构为扬名幸福颐养院的老人安排了此次“兴公益”爱心志愿活动。此次参加活动的老人年龄最大93岁,最小的也有70多岁。各参与单位都做了精心准备和明确分工,在确保绝对安全的前提下让老人们乘“兴”而来,尽“兴”而归;兴业银行负责交通和看护照顾;明慈医院负责医疗保障,并为老人准备了毛巾等登山用品;无锡职院的

小伙子负责搬运老人的保障用品;肯德基为老人的午饭加了餐……在各单位的悉心准备、紧密配合下,活动取得圆满成功,每个“老小孩”都意犹未尽。老人们表示,过了60岁就再也没能登上锡山,没想到此生还能登上龙光塔,感谢兴业银行帮助圆梦。

“莫道桑榆晚,为霞尚满天。”兴业银行无锡分行有关负责人表示,该行本着践行社会责任的宗旨,将中老年人作为普惠金融的重点服务对象,广泛开展各类金融宣讲、爱心志愿活动,让“金融有温度”切实温暖人心。

(岳国锋)

## “太保服务”三连冠!

## 中国太保产、寿险同获保险公司服务评价 AA 级

10月14日,2018年度保险公司服务评价结果公布,中国太保旗下专业子公司中国太保产险、中国太保寿险凭借服务创新能力以及便捷、高效的服务体验获得行业和社会的一致认可,连续第三年获服务评价AA评级,AA评级为

服务评价结果中的最高评级。中国太保产险“专享赔”入围财产保险前十大重要服务创新项目;中国太保寿险“保险+健康”智能化服务生态圈获得2018年度保险公司服务评价人身保险类前十大重要服务创新项目。

服务评价作为保险行业“三位一体”评价体系中衡量服务水平的重要指标,以消费者体验与感受为重要参数,是对保险公司全流程服务供给和服务创新评价的重要标尺。

(唐俞曼)

# 马上种牙 马上有牙用

## 缺牙患者迎来新生活好口福



入秋后的锡城,秋风送爽丹桂飘香,不过对于酷爱美食的锡城人来说,秋季却是个美食当前的好季节。鲜美的大闸蟹、脆嫩的莲藕、肥美的鲈鱼、香甜的板栗,大快朵颐之时更能积攒足够的营养能量迎接冬季的到来,所谓“贴秋膘”不过如此。

然而,这样的好口福生活,对于多颗缺牙、半口/全口无牙的市民来说却是可望而不可即,能够嚼得动、吃得饱,成为他们迫切需要解决的大事。

### 牙好,身体好,生活更美好

那如何恢复一口好牙,吃嘛嘛香呢?带着患者的期盼,笔者专访了在锡城颇具口碑的佳士洁口腔,并从该院欧风机构甘恒木院长处得到答案。甘院长表示:随着口腔技术的发展,缺牙患者想要再“长”新牙,已不是难事,业内常见的“人类第三副牙齿”——种植牙,便能恢复媲美自然牙般的咀嚼效率。在我所接诊过的缺牙患者中,大多都通过种植牙重获了好口福。

事实上,作为无锡即刻种植牙技术研究院所在单位的佳士洁口腔,在专攻牙齿种植技术的同时,更不忘“让人人重视口腔,影响

下一代”的医疗使命。不管是无锡广播电台“交通频率”特设的“牙医帮帮忙”专栏,为市民带来1分钟牙医课堂,还是携手《阿福聊斋》栏目,走访锡城缺牙患者进行会诊等一系列的公益之举,皆是希望能够提升百姓口腔保护意识,无病早预防,有病早治疗。真正实现“牙好,身体好,生活更美好”的愿望。

### 当天种牙 现场啃苹果

据悉,佳士洁口腔深耕锡城多年,在牙齿种植领域颇有研究,每天都要接诊近百位深受缺牙困扰的患者,其中较为复杂的多颗缺牙、半口/全口无牙案例更不在少数。院内开展有舒适种植、即刻种植、All-on-4半口/全口无牙即刻负重等多项种植技术,为不同缺牙情况的患者提供了更多选择。

而在该院众多的种牙案例中,“当天种牙 现场啃苹果”的种牙佳事则在大街小巷广为流传,这正是该院核心种植技术——All-on-4半口/全口无牙即刻负重技术带来的种植效果。

该技术可以有效避开牙槽骨萎缩部位,进行科学分析找到力学承重点,通过特殊的植入方式,仅需4颗种植体重建稳定的牙颌结

构,继而采用定制基台精密固位整体牙冠桥,就能轻松恢复半口12颗牙齿的咀嚼功能。种好的牙齿,不仅稳定坚固、受力均衡,使用寿命长,而且能够实现“马上种牙 马上有牙用”。据悉,在佳士洁口腔,通过该技术当天种上一口好牙,现场就啃苹果的美事已经成为常态。

### 种植专家联袂会诊 助力百姓好口福

佳士洁口腔坚持“让人人重视口腔,为百姓种好牙”的行医理念,为锡城市民带来多项实实在在的种牙福利。即日起,来院患者不仅能获得“挂号费、拍片检查费、专家预约费”全免的福利,还能获得以李永平院长、甘恒木院长、徐龙华主任、聂孟洋主任为首的专家团队亲诊、量身定制种植方案的机会。

(晓洁)

