



海归创业潮下的金融观察

无锡海归企业逾千家,涉及物联网、生物工程等多个新兴行业领域

□本报记者 吴彦佳



新闻客厅

上海银行无锡分行—— 服务实体经济 对接长三角一体化机遇

日前,上海银行无锡分行成功为上海恩捷新材料股份有限公司开立首期2笔日元信用证,用于其无锡生产基地的设备采购,总金额18亿日元(折合人民币1.15亿元)。此次银团合拢投放,是该行积极借助上海银行总部在上海的区位优势和资源禀赋,对接融入长三角一体化战略,服务民营实体经济的成功案例。

上市公司恩捷股份总部位于上海,是国内锂电池隔膜行业龙头企业。2018年,上海恩捷与无锡市政府签约,拟投资50亿元在锡山开发区建设生产基地,成为无锡市在战略性新兴产业领域的重点招商引资项目。上海银行无锡分行在得知信息后,主动上门拜访,了解客户需求,提供综合金融服务方案,经过历时9个月的持续营销接触,成为其一期项目银团贷款的联合牵头行,与工行、建行一起,并邀请农行、招行、中信银行参贷,成功筹组13亿元银团。

据悉,此次业务合作是上海银行无锡分行回归本源、服务实体经济的有益探索。今后,该行将继续加强与优质实体企业的合作,借助上海银行的资源禀赋,服务于长三角地区的产业升级和结构调整,提升服务民营实体经济质效。

兴业银行无锡分行—— 成为首批“普惠贷”签约银行

11月21日,在全市“普惠贷”业务培训会暨第一批准入银行签约仪式上,兴业银行无锡分行作为首批“普惠贷”业务银行入选此次签约银行名单。

“普惠贷”是以无锡市中小微企业信用保证基金作为增信手段,银行对符合条件的中小微企业发放信用贷款,中小微企业信用保证基金对发生的信用损失按约定比例给予适当补偿。据悉,“普惠贷”总规模为10亿元人民币,存续期5年。支持的企业要求具备一些基本条件,并通过“无锡综合金融服务平台”发布融资需求;符合有适销对路的产品及订单、有稳定的现金流、有健全的会计核算、有较好的信用记录等“五有标准”;企业及其法定代表人、控股股东及实际控制人在授信时无当前逾期信用记录等。据悉,实施该贷款项目是银行业金融机构贯彻落实“产业强市”战略,缓解中小微企业“融资难、融资贵”等问题的重要举措。

兴业银行无锡分行相关负责人表示,兴业银行近几年均全面完成中小微企业各项监管指标任务,连续多年以创新产品服务支持民生经济、绿色经济、小微经济等。“普惠贷”业务在兴业银行无锡分行就有审批权限。此次签约后,该行将严格按照相关业务规定,选好选优中小微企业,同时做好贷后管理,及时防控贷后风险,定期报告“普惠贷”业务开展、监管等情况,推动该项业务健康持续发展,为支持中小微实体经济发展作出应有的贡献。(方琳)

千余家新侨企业,为无锡注入科技创业因子

PVD 涂层技术、可发育生物陶瓷仿生人工骨、关于助力城市打造全球领先的氢能产业基地……观察路演名单,记者发现这次专场中的项目几乎都是新兴行业或领域,且又是偏工科类的、专业性较强、具有一定技术门槛的创业项目。

“创业项目科技含量高,主创人员往往在国外有相关行业从业经历,这是很多无锡留学归国人才创业的一个共同点。这样的特点使得他们的创业项目更专业,在行业领域挖掘深度也更深。”无锡市侨联经济联络部部长许竹敏介绍。譬如,黄阳之的主创团队早在2012年就搭建了,他们之中有来自英国帝国理工和伦敦大学的同学,也有来自苹果AR研发部门的工程师,还有来自亚马逊渠道的高管,主创团队在国外时就从事相关领域的学习和研发。

一份来自市侨联的调研报告显示,在

锡新侨人才已接近2万人,其中以31-40岁年富力强的居多,大部分在海外获得硕士、博士学位,专业以工学为主;其次是管理学、经济学人才,大多数在海外学习工作时间达到4-10年,且普遍具有一定技术工作和管理工作经历。

新侨累计注册创办企业已有千余家,涵盖了物联网、生物工程、电子信息、新材料、新能源、环保、服务外包、软件开发等高新技术产业和现代服务业,普遍拥有一定数量授权专利,有自己的研发人员和研发投入,许多项目拥有国内外专利,涌现出一批成长潜力较大、产业化前景好、科技含量高的企业,初步显现出对新兴产业的带动效应。其中优秀者,如远景能源(江苏)有限公司进入年度纳税总量企业10强;无锡药明康德生物技术公司作为行业独角兽,成功在A股上市……

“在商场里,AR试衣设备可以模拟顾客‘试穿’效果,且通过一定技术手段让衣服更贴合顾客身材;在工厂里,AR眼镜可以‘还原’机器故障,方便工程师进行远程维修,工业设备的修理时间从1周缩至1天。”路演舞台上,一名年仅29岁的小伙子正在侃侃而谈,吸引了众多投资人的目光。

这名小伙子就是无锡英领之途信息科技有限公司CEO黄阳之,他正带领一家年营收4000万元,拥有26项发明专利的AR技术公司奋勇向前。据悉,该公司以AR眼镜为主要产品,B端业务覆盖了工业、医疗、培训、安防、旅游等7个行业;并逐步开发C端市场,目前已研发了13款与AR软件内容配合使用的C端硬件产品。

在11月29日举办的“创业中华·智汇江苏”创投无锡太湖人才科技金融路演第四十一期暨江苏人才创新创业路演第五十期侨联专场活动中,11个由海外归侨带来的涵盖智能制造、物联网、新能源、集成电路、生物医药等内容的创业项目做了路演,台下还有金融专家做项目点评和融资建议。据悉,随着国内经济活力的不断增强、创业环境的不断改善,越来越多海归人才选择回国创业。海归创业大军的到来,为城市发展注入新的活力,但同时也对产业配套、金融服务等方面提出了更多要求。

落户。迄今为止,“创投无锡”系列路演已经举办了7次海外项目专场。

会场上,摆在各项目桌上的《无锡市涉企政策速查手册》显示,2017年以来,无锡在营商环境、减税降费、金融支持、人才服务、科技创业、政府采购六个方面,形成了54个专项服务政策。在金融支持上,手册列举了支持实体经济高质量发展、普惠金融、科技型企业服务、支持企业上市、民企融资会诊帮扶等方面的14项政策。

此前的一次摸底调查显示,经过多年的创业环境改善,新侨人才对政府支持创业的政策措施表示一定程度上的认可。不过他们仍然对政府优化服务有更高的期待。现场一名创业人士告诉记者,“我们技术虽强,但海归人才创业也存在明显的短板,比如金融知识、经营理念、市场拓展方面仍有不少困惑。在10多年的回国创业旅程中,仍然感到举步维艰,特别希望政府在这些方面给予更多支持。”

中小企业居多,初创期期待 有更多资本支持

据了解,无锡目前新侨创业公司大多创立于本世纪,行业分布多在高新技术产业。企业创始人一般2-3人,公司人数集中在10-50人,年度营收集中在50-1000万元。也就是说,这些企业多数规模不大,因此它们与数以十万计的无锡中小企业一样,面临轻资产带来的融资难题。

有创业人士坦言,无锡聚焦初创期的资本不多,启动和初期运作资金主要靠自筹。在本地,很多机构风格偏于保守,少有基金愿意做“天使”、做风投的,更多的是投资中后期,或者用一种买基金心态来做投资,等业绩出来了再“锦上添花”。“其实等他们愿意来投资的时候,钱对企业来说已经不那么重要了。”

无锡在资本的数量和质量上,与一线城市仍有不少差距。“今年在北京3个月,比在无锡待了3年获得的融资还要多。”黄阳之说,发展至今英领之途共获得过3轮融资,后两轮都是在今年获得的。最近的一次融资发生在今年9月,由陆奇创立的奇绩创坛(原YC中国)战略投资。其他两轮分别为今年3月来自知名文化产业基金的Pre-A轮融资和2017年9月来自美国PNP的种子轮融资。他认为造成这一差距的原因在于,“无锡关注的焦点主要在集成电路等方面,而在AR方面懂行的机构太少。”

补短板势在必行。与深交所创投平台深化交流,引入来自全国各地的优秀投资机构;搭建人才金融综合服务平台……据悉,我市金融部门仍然在积极优化创业服务,这些政策也正在酝酿中。

优质创业环境,成为吸引人才的关键点

“起初在天津,现在准备搬来无锡,我就是奔着上市的目的来的。”当天路演中,专门从事盐碱地滩涂土壤修复的天津海林生态建设公司负责人表示,尽管主要业务区域不在无锡,但无锡上市公司多,有比较成熟的上市服务体系和丰富的上市培育经验。从公司的进一步发展考虑,该公司正在积极筹备搬迁事宜。从事氢能产业开发的辛洪军团队也表示,看重无锡的产业环境、创业环境、地理位置,项目希望在无锡进行布局。

“海外留学人才创业,已经成为一股不可忽视的力量,这些创业项目为无锡注入了大量科技创业因子。为了支持他们回国创业,近年来无锡在各项政策优惠、服务配套上做了很多工作。”市地方金融监督管理局副局长张泓骏介绍,举办创业路演的目的不仅在于为存量企业做好融资对接,同时也是以金融服务为窗口,让外地甚至是海外的优秀创业团队了解无锡,吸引其

无锡银保监分局成立“智能监管实验室”

11月25日,无锡银保监分局举行智能监管实验室揭牌仪式。今后,该分局将采用EAST系统,对所管理金融机构和相关部门存在的问题实施精准制导、精确打击,提升现场检查的“精准力”“有效力”和“智慧力”。

近年来,金融发展日新月异,业务量也是呈几何级数增长,再使用传统的随机抽样法,发现问题无异于大海捞针。为此,无锡银保监分局党委统筹资源,在江苏银保监局的支持下,在全国分局层面率先成立“智能实验室”。

该智能实验室的成立,不仅标志着监管数据大平台的建立,而且为分局的监管工作搭建了三个平台:人才培养平台、检查实践平台、智慧监管平台。

此外,此次无锡银保监分局成立

智能实验室,特别是随着EAST全域视图的开放,将进一步发挥EAST在非现场监管、市场准入等方面的作用,为监管赋能、提质、增效,打造行业内智慧监管的“江苏模式”和“无锡品牌”。

多一份关心,多一份认可



有这样一位员工,她用细心贴心的服务,用亲和友善的笑容,拉近了与客户之间的距离。在业务上,她专业高效;在服务上,她耐心细致。她坚信,服务多一点,业务快一点,才能赢得客户的认可,她就是招商银行城西支行运营管理部门的黄旭秋。

招商银行城西支行的运营柜台,每天前来办理业务的客户络绎不绝。一天,一位金葵花客户来到柜台,想要将一卡通账户上的美元汇款至汇丰银

行。这虽然是一笔同城转账业务,但业务操作比较复杂,需要通过汇出款项的方式来办理。客户表示自己比较赶时间,需要柜员尽快处理,一边说还一边抱怨:之前在其他支行办理过,因为柜员不熟悉业务流程,在柜台等了很长时间。

黄旭秋接到业务后,一边对客户进行安抚,一边进行资料审核,表示一定会尽快为客户办理业务。在办理业务时,她关注到客户迟迟不入座,询问原因后

才知道客户腰部不好。于是,黄旭秋立即示意大堂经理,从营业厅搬来一张比较硬的座椅让他入座,并端来一杯热茶。此时,这位客户一扫脸上的阴霾,露出了会心的笑容。

考虑到汇款至汇丰银行的路径比较特殊,而客户又比较着急需要使用这笔资金,在办理过程中,黄旭秋与客户确认过汇款路径后,还给无锡汇丰银行进行电话核对确认,确保客户的汇款业务可以顺利到账。在耐心指导客户填写单据

后,她迅速进行操作,在最短的时间内完成了该笔业务,客户在接到回单时连连道谢,现场就拨打了95555电话给予表扬。黄旭秋用心、专业的服务方式,终于与客户之间架起了信任的桥梁,客户表示后期来网点办理业务还要指定黄旭秋为其办理。

进入金融科技的时代,有些操作岗位可以被智能设备所替代,但真心的服务不仅不会被取代,反而可以成为银行业更强的竞争力。

“修复失牙 口福行动”正在进行中 种植牙补贴大礼包等你来拿

种植牙是医学界公认的缺牙理想修复方式,被誉为“人类的第三副牙”。

近日,在全国35城拥有超130家口腔连锁机构的美维口腔医疗集团积极参与由北京电视台举办的“修复失牙 口福行动”万人大型公益活动,并联合无锡维乐口腔及No-bel、ITI、Camlog、Dentium等五大国际种植牙厂家,在无锡开展“种植牙补贴发放”惠民工程,并在公司内部制定《修复失牙口福行动(无锡)种植牙专项医疗补贴管理办法》,以充分发挥专项救助、资源联合、技术保障各项制度作用,切实提高牙齿缺失百姓的医疗保障受益水平。本次种植牙援助保障范围更广、更加惠民利民,在补贴额度、常规补贴、质保服务方面礼包升级,还有名额共享特权。更多补牙、拔牙政策优惠,请咨询无锡维乐口腔五爱路店、惠山万达店。