

# 一季度总资产超1.4万亿元 不良贷款率稳定在0.78%

## 宁波银行与地方经济发展同频共振



4月24日晚间,宁波银行正式对外发布2019年度报告和2020年一季报。公司2019年末资产总额13177.17亿元,全年实现归属于母公司股东的净利润137.14亿元;公司2020年一季度末资产总额14389.48亿元,一季度实现归属于母公司股东的净利润40.02亿元,不良贷款率继续保持在0.78%。公司拟向权益分派股权登记日收市后登记在册的普通股股东派发现金红利,每10股派发现金红利5元(含税)。

2020年以来,面对新冠肺炎疫情全球扩散、国内经济下行压力加大等外部形势变化,公司在董事会的领导下,紧跟国家宏观政策导向,以服务实体经济发展为根本宗旨,立足当前,不断夯实发展基础,着眼长远,继续积累比较优势,推动整体经营业绩保持了持续、稳健的增长,可持续发展能力进一步增强。

公司始终坚持“专注主业,回归本源,服务实体”的要求,在坚定不移地推进各项经营政策的基础上,通过实施客户覆盖率计划,扩大金融服务覆盖面,通过专业经营为客户创造价值。

2019年报显示,公司经营业绩表现良好,基础客户获得有效增长。截至2019年

2019年,公司在历年“轻型银行”战略转型的基础上,借助金融科技精准赋能,致力于为客户搭建多元化的服务生态。各利润中心在不断探索完善自身商业模式的同时,持续强化联动协同经营能力,统筹发挥“1+1>2”的比较优势,推动公司盈利增长动能进一步增强。

2019年,公司实现营业收入350.81亿元,实现归属于母公司股东的净利润137.14亿元,继续保持了良好增速。这得

面对宏观经济的周期波动,公司始终把管牢风险作为银行可持续发展的底线和生命线,坚守审慎经营理念,确保风险管理能够经受住市场考验。2019年年末及2020年一季度末,公司不良贷款率保持稳定,均为0.78%,已连续10年低于1%,资产质量比较优势明显。

公司在践行“轻管理”理念的基础上,进一步围绕战略转型赋能管理新生态。通过拥抱金融科技,不断探索完善符合自身战略定位和长远发展目标的管理体系、机制与措施,最大限度挖潜增效,推动管理效益持续转化为实际业绩,资本充足、资本回报保持行业领先水平。

### 专注主业,专业经营稳健前行

末,公司资产总额13177.17亿元,比年初增长18.03%;各项存款7715.21亿元,比年初增长19.30%;各项贷款5291.02亿元,比年

初增长23.31%。企业客户38.17万户,比年初增长29%,个人客户1384万户,比年初增长26%。同时,为顺应金融服务的新

变革,公司积极布局数字化经营,线上线下融合,不断提升数字化获客能力。

稳健前行的态势在2020年一季度继续延续。截至2020年3月末,公司资产总额14389.48亿元,比年初增长9.20%;各项存款9300.02亿元,比年初增长20.54%;各项贷款5850.74亿元,比年初增长10.58%。

### “1+1>2”,战略转型协同共进

得益于财富管理、私人银行等新兴驱动力量起步良好,国际业务、投资银行等重点业务持续发力,公司轻资本业务盈利贡献稳步增长,盈利结构进一步优化。

2019年,公司实现手续费及佣金净收入77.84亿元,同比增长34.34%,在营业收入中

占比为22.19%,同比提升2.16个百分点。

2020年一季度,公司实现归属于母公司股东的净利润40.02亿元,实现营业收入108.60亿元,实现手续费及佣金净收入26.26亿元。

子公司方面的协同共进也成为年报的一

大亮点。2019年12月,宁银理财有限责任公司正式开业,成为国内首家开业的城商行理财子公司,为公司资产管理业务的可持续发展奠定良好基础;2019年度,永赢基金在管理规模和产品收益方面表现良好,管理规模达到1574亿元,非货币基金规模1029亿元,位列全市场第25位,实现净利润2.69亿元,市场影响力进一步提升;永赢租赁经营管理情况良好,租赁资产余额337亿元,实现净利润4.48亿元,发展可持续性不断增强。

### 不良贷款率稳定在0.78% 风险控制深入基因

在不良贷款率保持稳定的同时,公司拨备覆盖率、拨贷比等各项风险管理指标持续向好。截至2019年末,公司拨贷比

4.10%,拨备覆盖率524.08%。截至2020年3月末,公司拨贷比4.10%,拨备覆盖率524.07%。

值得一提的是,年报显示,截至2019年末,公司不良贷款余额41.41亿元,90天以上逾期贷款余额38.17亿元,不良贷款和90天以上逾期贷款不存在剪刀差。良好的资产质量和坚实的风险抵御能力为公司轻装上阵服务实体经济、专注主业发展提供了有力支撑。

### 管理效益同频共振,价值成长与日俱进

截至2019年末,公司资本充足率为15.57%,比年初提高0.71个百分点;一级资本充足率为11.30%,比年初提高0.08个百分点;核心一级资本充足率

为9.62%,比年初提高0.46个百分点。截至2020年3月末,公司资本充足率为15.20%;一级资本充足率和核心一级资本充足率分别为11.16%和9.60%;

年化加权平均净资产收益率为18.12%。

2020年,公司将在董事会的领导下,适应经营环境变化,夯实业务基础,强化风险管理,积累比较优势,推动银行与实体经济共享共进,为将公司建设成为一家具有良好口碑和核心竞争力的现代商业银行而努力奋斗。

### 并肩抗疫“金”助手——积极发挥金融力量

疫情当前,宁波银行主动响应政府号召,推出“抗疫情、送关怀”系列活动,全力支持企业复工复产,与企业一起共克时艰。无锡分行在第一时间行动,聚焦防疫企业,逐一通过微信、电话等线上访客方式,排摸企业资金需求,发挥金融力量,与企业共同战“疫”。

无锡某无纺布生产公司是宁波银行无锡分行存量授信客户,主要从事生产无纺布等材料。疫情期间,企业积极响应政府号召,主动调整生产计划,新增口罩生产线,预计3月中旬产能将达到日产量300万只,助力缓解口罩短缺压力。在宁波银行无锡分

行的紧密跟踪中了解到,企业购置设备需要资金支持。该行紧急行动,并在总分支各部门的通力协作下,3个工作日就完成了额度审批。放款当日,客户经理了解到企业负责人居住小区为重点监控区域,无法进行面签合同,总分支、前中后多方联动,采用视频面签的方式,1个工作日就为企业顺利投放1000万元信用贷款,利率不超过基准。

没有一个冬天不可逾越,没有一个春日不会到来。宁波银行无锡分行将继续与广大中小微企业心手相连、风雨同舟,用金融“活水”浇灌实体复苏!

### 延期还本纾困难——助力企业应对难关

新冠肺炎疫情发生后,宁波银行无锡分行迅速响应无锡市政府及监管部门各项工作部署,积极开展政策宣传,迅速摸清辖内企业金融需求。主动作为,全力支持企业复工复产。

宁波银行无锡分行业务人员在排摸中了解到,无锡市某运输公司原计划春节假期结束即开工,但受疫情影响,企业2月底方可复工。企业主要从事道路普通货物运输,驾驶员70%为安徽和河南人,受疫情影响,企业复工后大部分工人无法按时到岗,导致货物无法正常运输,年前确定的订单无法正常进行,但工人的工资仍需按时支付,因此企业现金流十分紧张。前期,企业因经营发展需要,在部分银行进行了融资,但是由于企业尚未正常经营,失去了还款来源,难以按时归还贷款。客户在宁波银行无锡分行办理了税务贷40万元,原到期日为3月18日。在了解到客户3月18日无法按

时还款,业务人员上门实地走访了企业,确认企业目前经营周转困难,无锡分行及时向总行反馈,将该客户贷款延期至4月30日还款。

江阴市某纸制品公司,主要经营纸管及其他纸制品的制造、加工和销售。企业复工初期需大量采购纸制原材料,但受疫情影响,原材料价格上涨,占用较多流动资金。加上人员短缺,严重影响企业的订单交付进程,货款不能及时回流,导致企业流动资金周转困难。客户在该行办理了税务贷30万元,原到期日为2月27日。在知晓客户2月27日无法按时还款后,业务人员上门实地走访了企业,了解到企业目前只有该行贷款30万元和他行个人经营性贷款50万元,无其他融资来源,确认企业目前经营周转困难。因此无锡分行及时向总行反馈,将该客户贷款延期至4月20日还款。

## 靠前服务 宁波银行 一直在行动



### 保驾护航挺外贸——政银“筑墙”抗风浪

为帮助外贸企业渡过阶段性的经营难关,5月6日,无锡市“中小微外贸企业信用贷款风险补偿平台”签约仪式在市民中心举行。市长杜小刚出席,市财政局局长高圣华、市商务局局长汪行、中国出口信用保险公司江苏分公司总经理潘水根、宁波银行无锡分行行长谭明华参会并现场签约。

自2017年首次签约外贸小微贷以来,宁波银行无锡分行累计向出口型小微企业发放贷款23.67亿元,受惠企业多达237户,在贷余额达到7.16亿元。疫情期间,该行在市委、市政府的正确领导下,第一时间积极响应,联合商务局、科技局、市场监督管理局(知识产权局)、工信局发布“助企业复工、送惊喜好礼”六项专项服务措施,以实际行动为外贸企业纾困

解难,助力外贸企业复工复产。发挥科技金融优势,针对外贸企业,全面开放外汇管家网上渠道,实现外汇业务全流程在线办理、自助交易,保障企业正常经营的收付汇和融资需求。同时,切实减费让利,推出零收费计划以及各类业务优惠券,免除外贸企业的汇款手续费等各项结算费用,切实降低企业外汇衍生品交易成本。

宁波银行无锡分行此次作为唯一一家现场签约的城商行,是市委、市政府对该行历年在支持外贸发展中取得成绩的肯定。未来,该行将进一步加大政银信三方合作力度,持续发挥专业优势,为外贸企业复工复产保驾护航,推动金融支持与企业深度融合,用高质量金融服务为“稳外贸促增长”贡献金融力量。

### 创新服务新路径——探索与实践线上推介会

面对新冠肺炎疫情,宁波银行无锡分行快速响应,主动摸排经营区域受疫情影响的中小微企业,创新金融服务方式,把初心体现在行动上,把使命落在服务上,全力以赴地做好各项金融服务工作。

为更好地服务客户,宁波银行无锡分行通过云端推介会、金融直播、空中下午茶等方式第一时间触达客户,全覆盖宣传帮扶举措,企业足不出户即可知晓当前优惠政策,确保企业第一时间获得金融支持。

不久前,宁波银行梁溪支行召开了面向小微企业的直播推介会。本

次推介会该行高度重视,由该行零售条线副行长致欢迎辞,并邀请到梁溪区金融办王琪峰副局长发表讲话。进入此次直播间的企业代表共计115人,在直播间该行就疫情期间各项业务上的优惠政策进行了详细的解读,包括专项优惠贷款、结算优惠、到期续贷等多项举措。直播期间业务人员与各位企业代表实时互动,在线答疑,气氛热烈,各企业代表对本次推介会的形式、内容给予了高度评价。

本次线上推介会的尝试,打破了时空的限制,让政银企跨越疫情相聚,实现银行服务“不打烊”。