

个人收款二维码仍可照常使用 业内人士建议升级增强功能

央行在去年10月提出要求,对个人收款码提出使用规定,不能将个人收款码用于经营收款,相关新规也从今年3月1日开始正式实施。个人收款二维码的使用牵涉到千家万户,特别是对于一些商家来说,更是时刻关注个人收款码的规则变化。随着3月到来,支付宝和微信也终于传来了最新的规定,两大平台均表示,个人收款码可以继续正常使用,并且平台还会推出“个人经营收款码”选项,两种模式供用户自行选择。

近日,记者来到锡城上马墩菜场附近,看到无论是菜农还是小摊贩的摊位前,几乎都挂着微信支付或支付宝的收款二维码,“XX元已到账”的收款声音此起彼伏。“一般人们都会操作,我们也喜欢这种收款方式,还不会收到假钱。”一位水产摊位的经营者告诉记者,目前扫码支付已经是主流。当记者问起其他商家是否已经升级“个人经营收款码”时,有商家则表示,已经收到相关推送通知,但不清楚升级与否会有什么影响。

升级“个人经营收款码”对于



小微商家有什么好处呢?一位微信支付客服告诉记者,“个人经营收款码”可以用于没有办理工商登记注册、但有明显经营特征的个人,以便于其更加精准和便捷地获取更优质的支付服务。相较于个人收款码而言,“个人经营收款码”可接受信用卡付款,更有利于拓展客源。同时,“个人经营收款码”还可获得账务管理、交易对账、特定营销等增值服务,支付机构在公平竞

争的前提下可以开发更多服务选项,并且升级后还能够更好地实现交易风险防控,更有效地保障用户资金安全,维护消费者、个人商户及小微企业的合法权益。这位微信支付客服表示,当申请了“个人经营收款码”后,支付机构会将其比照商户管理,交易信息会进一步准确,一旦发生纠纷,能够更好更快地维权,并且承诺升级为“个人经营收款码”的用户后,能享受经营账本、

经营分析等更多权益和服务。随着移动支付的普及发展,商家的“收银台”也在发生变革。记者发现,除了微信支付和支付宝外,不少商家的“收银台”从原来架着多个收款二维码变成了单个银行的“聚合支付”收款码。据了解,聚合支付是将银行、非银行支付机构的通道做整合,通过技术手段兼容各方系统,为商户提供统一的后台管理系统,将多种支付方式和接口统一到商户,无论是哪种支付工具,只需要扫同一个二维码即可完成支付,对消费者来说也更方便。工商银行无锡分行工作人员丁立表示,虽然支付宝和微信已在二维码支付市场中占较大优势,但传统银行机构也未停止对这块市场的争夺。银行的聚合支付兼容多种通道,是目前抢占二维码支付市场最好的切入方式。锡城多位业内人士认为,未来移动支付行业的竞争将逐步从技术层面转向服务层面,哪一方能够提供优惠的费率、便捷的通道、多样的服务,自然能够获得更多用户的青睐。(朱尊)



新闻客厅

服务科创企业168家,融资近40亿元

兴业银行无锡分行 支持“小巨人”加快成长

日前,我市出台《无锡银行业保险业支持专精特新“小巨人”企业梯次培育行动计划(2022-2025年)》,兴业银行无锡分行迅速响应,及时部署跟进,不断创新服务,以“技术流”评价体系赋能,为专精特新企业成长孵化提供有力金融支持。为进一步推动科创金融业务发展,兴业银行无锡分行启用了“技术流”评价体系,从科技创新能力角度评价科技企业的成长和发展趋势,可以更全面地评价企业综合实力,一定程度上解决科技型企业融资难的问题。“将‘技术流’评价作为‘资金流’评价补充,能更全面和科学地评价专精特新‘小巨人’企业的综合实力及发展潜力,更精准地匹配企业需求和金融服务。”兴业银行无锡分行相关负责人介绍。近期,该分行已将上述“技术流”评价体系用于科技型企业的评审中,并成功落地了该评价体系下首笔贷款的审批发放。同时,该分行还建立跨部门的敏

捷沟通机制和金融服务响应机制,为专精特新“小巨人”企业当好金融顾问,对相关流程优先受理、优先处理,提升科技型企业的审批质效。作为国内较早布局科创金融的商业银行,兴业银行自2010年就推出了“芝麻开花”中小企业成长上市计划,不断迭代升级优化科创金融综合服务平台。近年来,兴业银行无锡分行积极响应总行最新版“科创小巨人”培育计划,紧密围绕无锡地区经济结构特点与优势产业链,与地方科技主管部门、知识产权主管部门、高新园区管委会精诚合作,持续推动“芝麻开花·兴投资”产品推广,先后落地“人才贷”“投联贷”“新科贷”等业务,让一大批专精特新企业如虎添翼,快速成长。截至2022年2月28日,该分行服务科创企业168家,融资余额近40亿元。

光大银行无锡分行与锡山区携手合作 50亿元意向性投融资支持专精特新企业发展

3月3日,中国光大集团长三角、光大银行无锡分行、光大证券、北交所江苏基地等单位在锡山区举行区域专精特新企业赋能专场活动。活动现场,光大银行无锡分行与锡山区政府签署金融战略合作框架协议,与当地10家专精特新企业签署综合授信协议;光大证券与锡山区2家专精特新企业签约推进北交所上市合作。同时,光大集团“光大长三办无锡协同中心”揭牌成立,光大银行无锡分行还正式发布支持锡

山区专精特新企业发展的“金融赋能十二条”。据介绍,光大银行无锡分行与锡山区政府签署的战略金融合作框架协议,主要包含50亿元的意向性投融资,专项支持当地专精特新企业加快发展。根据协议,该分行将有效整合相关金融资源,努力提供“一揽子”“一站式”的综合金融服务,尽力满足锡山区专精特新企业多层次多元化的金融需求,助力锡山区经济实现高质量发展。(刘潇、陈敏超)



助力废旧资产“变废为宝” 无锡产交所平均增值率达73.5%

近年来,落后淘汰的产能资产、废旧设备、车辆、苗木、土石方等通过产权交易平台处置的模式受到广泛认可。无锡产交所积极拓宽项目信息推介渠道,提升平台影响力,充分吸引苏州、南京、天津等城市的意向方参与竞买,今年前两月成功实现8宗废旧资产项目15个标的高增值率竞价成交,平均增值率

73.5%,累计增值933万元,远超去年同期。其中,惠山固废处置有限公司部分报废资产经过182轮的报价角逐后,溢价573万元成交,增值率153%;市政建设四项建筑物处置转让项目经过134轮次竞价,溢价45万元成交,增值率217%;新惠环境管理公司3辆环卫车竞价增值率更是高达454%。(张铭家)



锡引力·闪购潮

春暖锡山惠民消费主题活动

常规惠民券

3月15日和3月30日11点开始领取330万元惠民券

15元

单笔消费

满30元立减

25元

单笔消费

满50元立减

40元

单笔消费

满100元立减

80元

单笔消费

满200元立减

100元

单笔消费

满500元立减

200元

单笔消费

满1000元立减

超值惠民券

3月16日至3月29日

每天上午11点嗨抢满101元减100元优惠券

100元

优惠券

满101元立减

汽车惠民券

3月15日至4月10日

购车抽奖 总额50万元

50万元

购车券

活动商户: 荟聚、锡山八佰伴、荡口古镇、红豆万花城、先锋汽车城以及锡山区众多商户

主办单位: 无锡市商务局 锡山区人民政府

承办单位: 锡山区商务局 锡山文旅发展有限公司 中国建设银行无锡分行
锡山区委宣传部 锡山区市场监督管理局 锡山区文化馆

发行渠道: 建行生活APP

- 01 打开应用商店搜索下载“建行生活”APP
- 02 注册登录建行生活并绑定银行卡
- 03 APP首页“锡引力 闪购潮”活动页面
- 04 领取优惠券并使用



扫码注册建行生活