



金融机构助企纾困强劲发力

无锡普惠型小微企业贷款 增速位列全省第一

小微企业不仅关乎着千家万户的就业,同时也是产业链大动脉的毛细血管。今年以来,国内疫情多点散发,小微企业面临经营难题,融资难、融资贵等问题更加突出。为了稳住市场主体,无锡银保监分局引导全市金融机构主动践行“服务实体、担当普惠”的发展理念,采取多项措施惠企纾困,激发市场活力。截至3月末,全市普惠型小微企业贷款余额2199.05亿元,较年初增速12.03%,继续位列全省第一,高于同期各项贷款增速5.93个百分点。

据了解,为更好地满足小微企业金融需求,近年来,无锡银保监分局先后打造出“惠贷码”“金融顾问伴成长”“知识产权赋能工程”等有影响力的特色品牌,提高了辖内银行业融资对接的积极性、时效性和可持续性。

今年4月,银保监会印发了《关于2022年进一步强化金融支持小微企业发展工作的通知》,明确银行业继续实现普惠型小微企业贷款增速、户数增长的“两增”目标,力争全年新发放普惠型小

在确保信贷投放增量扩面的前提下,无锡银保监分局督促引导银行业完善定价机制,对小微企业、个体工商户等市场主体实施差异化定价,将小微企业融资利率保持在合理水平。数据显示,今年一季度,全市普惠型小微企业贷款累计平均利率4.81%,较2021年下降0.13个百分点,有

推动普惠型小微贷款实现“两增”

小微企业贷款利率较2021年有所下降。同时再次强调要扩大对新市民、个体工商户等微观主体的金融覆盖。

这一目标如何实现?无锡银保监分局相关负责人向记者介绍,该分局建立了“按月监测、按季通报、按年考评”的常态化督导机制,通过发挥监管评价

“诊断仪”和“指挥棒”作用,对监管考核情况不理想的机构进行重点督导,引导相关机构提供稳定高效信贷服务,夯实小微企业金融服务可持续发展的基础。

银行业普惠型小微贷款实现户数增长,关键在于首贷户。无锡银保监分局引导辖内银行依托

专业优势,主动对接无贷款征信记录的小微企业,免费提供金融顾问服务,促进银企“伙伴式”良性互动。一方面推动银行设立无锡“企业首贷咨询服务窗口”,便于企业在办理业务的同时一站式咨询融资事项;另一方面对无贷款记录的小微企业信息进行挖掘整理,督促银行对接走访,努力提升融资促成率。今年1-3月,全市新拓小微企业首贷1393户,投放首贷54.81亿元,有效扩大了普惠金融覆盖面。

小微企业融资成本稳中有降

效降低了企业的融资成本。为了进一步降低市场主体经营成本,今年3月,无锡银保监分局再次向全市银行业发出减费让利倡议书,鼓励全市金融机构

对小微企业和个体工商户实施三年内降低或免收银行账户开户手续费、降低人民币结算服务手续费、降低电子银行服务收费、降低支付账户服务费四项优惠措施。

无锡银保监分局相关负责人表示,实体经济与银行业共生共荣,今后将继续鼓励辖内金融机构主动承担起社会责任,持续改进业务模式和业务流程,进一步挖掘空间,实现降费用、降成本,让利于企、让利于民,为市场主体提供更加优质的普惠金融服务。(陈文君)

非法集资“穿新衣” “高额返利”要警惕

“低门槛、高收入、小投资、大回报。”当大家还以为这些等同于正常商家返利促销活动时,可能就已经上当了。近日,无锡市公安局对相关以“高额返利”“购物返本”为运营模式的电商平台及所属公司立案调查。

记者了解到,这是一个典型的高额消费返利电商平台,宣称“消费者在商城消费后,每天会按一定比例将消费者的消费金额返还给消费者,直至

全部返还”。这一高额消费返利模式诱惑十足,吸引了不少市民参与。据不完全统计,该平台从2021年11月27日至今,有750笔零售订单尚未发货,对应消费总金额大概1100余万元。

其实,“消费返利”原本是一种常见的商家促销手段,可这一促销手段却被一些别有用心之人利用,他们利用“参与返利”“利润回馈”“津贴分红”“福利池”等营销模式诱导群众在

电商平台变相投资,让用户通过参与平台活动获得奖金分红资格、物品可换成红包提现等方式进行高额消费,以形成资金池再返利,将用户正常消费行为演变为投资行为。

自出台《防范和处置非法集资条例》一年来,市地方金融监督管理局对非法集资严厉打击,非法集资的势头得到有效遏制,1-3月,案件同比下降40%。今年针对电商平台案件

多发的情况,市地方金融监督管理局已对无锡本地备案的电商企业开展涉嫌非法集资风险排查,但“高额返利”作为一种变相非法集资方式,市民仍需提高警惕。

市地方金融监督管理局相关工作人员提醒,市民在高额消费时,一定要理性分析受益可能性,深入了解投资项目的真实性,不可盲目追求高收益。(刘虹)



新闻客厅

宜兴市青商会获50亿元授信

日前,宜兴农村商业银行、宜兴市青年商会共同召开“助力国际化 奋进新征程”银企专题座谈会。会上,宜兴农商行与宜兴市青商会签订战略合作协议,宜兴农商行将在符合授信条件的情况下,向该市青商会整体提供融资达50亿元的授信额度,并提供其他各类特色的金融产品和金融服务。

近年来,宜兴农商行与宜兴

市青商会通过建立沟通联系渠道,进行了卓有成效的互助合作,较好地实现了双赢。此次双方进一步“攀亲”,无疑将为当地青商会企业源源不断地注入“金融活水”,助力这些企业不断做大做强。会上,还举行了市、镇(街道)青商会金融顾问聘任仪式,首批18位同志被聘任为镇(街道)团委金融兼职副书记。(刘兴荣)

“沉睡”林权变身“绿色银行” 光大银行无锡分行 落地全市首笔林权抵押贷款

近日,光大银行无锡分行成功落地全市首笔林权抵押贷款,该贷款以江苏红豆杉健康科技股份有限公司81亩红豆杉林权为抵押,为该企业授信4900万元。

红豆杉被誉为“植物熊猫”,是国家一级珍稀保护树种。江苏红豆杉健康科技股份有限公司隶属红豆集团,是国家林业重点龙头企业。多年来,该企业致力于红豆杉人工培育种植,不仅是绿色产业,更是推动乡村振兴的特色产业,带动了锡山区东港镇周边村民创收致富。如何把更多

金融资源配置到重点领域,更好地满足绿色发展和乡村振兴多样化、多层次的金融需求?光大银行无锡分行得知该企业近期计划对红豆杉林进行改造提升,急需一笔资金,便决定按规定为其授信。

随后,在总分行联动协同和不动产登记中心、保险公司等相关机构的大力支持下,光大银行无锡分行克服多种困难,为企业较快放款4900万元,助力企业将丰富的林业资源变成金融资产,令这片红豆杉林成为名副其实的“绿色银行”。(刘虹、钱信达)

保险之窗



传递“责任、智慧、温度”的服务文化 太保寿险无锡公司客服与柜管室 获评“无锡市工人先锋号”

近日,中国太保寿险无锡分公司客户服务与柜面管理室荣获本年度“无锡市工人先锋号”荣誉称号,成为全市保险行业唯一被授予该项荣誉的优秀集体。

长期以来,太保寿险无锡分公司客户服务与柜面管理室坚持以“创一流工作、一流服务、一流业绩、一流团队”为目标,深入践行“以客户为中心”的服务理念,从推行“综合柜员制”倡导一站

式、首问制服务,到启用“灵犀二号”柜面智能机器人提升优化服务体验,再到开设长三角地区首家“吴韵·智享家”门店,全面升级柜面服务体系,以此全力探索服务转型升级之路,积极传递“责任、智慧、温度”的服务文化。此外,还通过组织开展特色主题沙龙、团队专属预约及品牌宣传等活动,令柜面服务在传承、融合与创新中不断释放新的活力。(孙雯玉)

打造平价滋补品卖场 / 缔造中式滋补新一代

对不起,我们来晚了——无锡市首家孝仁芳华旗舰店试营业

一键搭上“健康快车”,孝仁芳华试营业福利



“春夏养阳”,夏天正是阳虚体质、虚寒体质的人进补养阳、增强免疫力的好时机。其中不少市民首选虫草、燕窝、鹿茸、人参、阿胶等名贵药材,却因为价格高,货品质难以分辨而举棋不定。5月,无锡首家孝仁芳华平价滋补品大卖场在人民东路店正式试营业。高大上的亲民滋补品终于在你身边了,今后无锡市民在家门口就能买到平价、放心的滋补品。

一、进店福利,每天前100名

每天进店顾客送价值298元大别山灵芝孢子粉一瓶!

二、超低价滋补品等你来

大连海参、文山三七、长白山西洋参、霍山石斛、大别山灵芝孢子粉、灵芝孢子油等数十种滋补品,源头批发、产地直供、帮您省钱!

- ◆文山三七批发价每克0.17元(3斤起批)
- ◆长白山西洋参批发价每克0.59元(2斤起批)
- ◆铁皮石斛批发价每克1.5元(1斤起批)
- ◆大别山长寿村灵芝孢子油,三萜含量高达15%,买三盒再送三盒,一粒只要5.5元!

三、常驻中医每月10人免费咨询调理名额

孝仁芳华传承中医的精华,收罗和保护了诸多中医调和、平衡的经验。为了更好地传承、弘扬、发展中医国粹,将中医瑰宝之精髓惠及更多的群体,孝仁芳华每月开放10人咨询调理名额,免费为市民朋友答疑解惑。

四、参与孝仁芳华俱乐部,有机会加入老年大学学习班

此次,孝仁芳华俱乐部应广大老年朋友极高的呼声和需求,开设老年大学学习班,提供一系列专门针对老年人设计的活动和服务。

新店首发100支 / 满2000元送西洋参8支

购物满2000元再送加拿大稀少超8年生西洋参8支,整支参营养保留更全面,每一支精挑细选,每一支足足有30克,每一支都元气满满,浆气足,不干瘪,不空心,参味浓郁,微苦回甘,支支精选!新店开业首发100支,数量有限,先到先得!

活动时间:5月20日至6月10号
活动地点:孝仁芳华旗舰店——人民东路19号东林广场往东100米(老国联证券)
活动电话:400-807-1618

