



暑期逢出境游、留学高峰期

银行兑换外币应提前预约



“跑了3家银行网点兑换泰国铢，都吃了‘闭门羹’，工作人员说至少要提前二三天预约。”昨天，家住锡山区云林街道的沈女士对记者说。据了解，随着跨境出行运力逐渐恢复，出境游强势升温，由此衍生的银行网点外币兑换业务也迎来高峰。但记者走访发现，银行网点外钞现金的储备量普遍较少，部分业务量和规模较大的银行网点，即便有库存，币种也不会太全，如果临时去只能碰运气。

昨天上午10时，记者在某国有银行无锡分行一楼大厅遇到沈女士时，她正在工作人员的指引下，预约兑换泰国铢的业务。她告诉记者，暑期要跟家人一起去曼谷旅行，虽然已经准备好了信用卡，但

还是觉得兑换些泰国铢随身携带更安心，以备不时之需。“本来以为来了就能办，可到银行才知道，最近兑换泰国铢的人多，要先预约，两天后才能兑换。”

“到了旅游、出国、出境旺季，外钞需求都会比较紧张。”某国有银行客户经理告诉记者，银行网点外钞储备不足，一方面是因为上级行拨给的现钞量不稳定，另一方面是时值外钞需求旺季，库存量无法满足居民需求，所以部分银行网点常出现前一天外钞库存充裕，但第二天又紧张的情况。此外，不是所有的网点都是可以兑换外币的，在兑换前建议用户先电话咨询能否兑换外币，以免白跑一趟。多家银行的工作人员告诉记

者，今年以来，外币兑换业务持续火热。“外币兑换业务量一直在增加，春节、五一假期和这次暑假期间的外币兑换业务需求最为集中，兑换的外币集中在美元、欧元、泰国铢和港币。”中国工商银行无锡分行工作人员介绍，随着出境游的放开，市场反应迅速。从网点的业务办理类型来看，不仅是外币兑换，跨境信用卡和个人存款证明等业务，今年也有了大幅度增长。

记者发现，虽然各营业网点的美元储备相对充足，但面值跨度却有限，部分营业网点只能兑换100美元的面额，基本没有1元、10元的现钞储备。据了解，人民币兑换阿联酋迪拉姆、南非兰特等小币种，只有中行可兑换现钞。银行工

作人员提醒，如遇无法在国内兑换成所去旅游国家货币的，可以兑换少量欧元、美元等通用外币，也可携带国际信用卡支付。

对于近期要出境的居民，如何能保证按时按量换到想要的外币现钞？多位银行人士称，每年的暑假期间，是兑换外币的高需求期，目前，美元、加拿大元、新加坡元、英镑等均为热门兑换币种，用量较大，如果有兑换以上几种外币需求的市民，应尽早到银行网点预约。因为银行网点往往存在外钞库存紧张的情况，到库新钞如果用完，又需要再申请。“所以建议居民前往银行网点办理换钞业务时，提前打电话确认，免得白跑一趟。”无锡某股份制银行网点工作人员如是说。（陈文君）



新闻客厅

积极摸排融资需求 提供特色助农农产品

江苏银行无锡分行为“三农”播下金融“及时雨”

为了确保我市农业生产丰产丰收、颗粒归仓，今年以来，江苏银行无锡分行积极摸排农民农业生产、货款结算等方面的金融需求，提供特色助农农产品，播下了一场又一场的金融“及时雨”，不断夯实农业“压舱石”。截至7月末，该分行“三农”产品授信客户超500户，授信余额超5.5亿元。

江阴市果农朱先生种植皇冠梨和阳光葡萄10多年，水果品质有口皆碑，但苦于资金不够，一直不能扩大果园规模。江苏银行无锡分行客户经理在走访中了解到朱先生的融资需求，推荐他使用手机银行申请江苏银行无锡分行“农户e贷”，10分钟就完成申请，3天后就到账了15万元的信用贷款。朱先生用这笔钱升级了驱动装备，购买了肥料，改良了多亩果园，预计来年就可以实现增收。

据了解，“农户e贷”是江苏银行无锡分行为农林牧渔业客户推出的一款线上纯信用产品，针对涉农客户资金需求“短、频、急”的特点，充分利用大数据、人工智能等前沿技术，打造线上自动审批+人工辅助审核流程，提高贷款受理、贷款审批、贷款发放等多个环节的工作效率，以自动化、智能化方式为农户提供多元化的金融服务。此外，江苏银行无锡分行还有“苏农贷”“惠捷贷”“农户经营贷”等特色产品为农业龙头企业、家庭农场、农村合作社等农业经营主体提供金融支持。

江苏银行无锡分行有关负责人表示，分行正在积极响应总行《关于做好2023年金融服务乡村振兴重点工作的实施意见》，积极践行“四敢”担当，扎实推进“产业贷款提升、重大项目攻坚、金融服务下乡、数字‘三农’建设”四项工程，争做服务乡村振兴示范银行。

申请更便捷 审批更快速

浦发银行为外贸企业推出“跨境闪贷”

服务中小微外贸企业，浦发银行又有新举措。近日，浦发银行正式推出“跨境闪贷”业务，依托科技赋能，采用线上化、数字化手段，助力解决中小微外贸企业融资难、融资贵问题，切实缓解企业纾困解难。

当前，外贸企业发展外部环境日趋复杂多变，相关部门出台了一系列稳外贸的政策及措施，包括鼓励银行和保险机构扩大保单融资增信合作，加大对中小微外贸企业

的融资增信支持力度；鼓励国有大型金融机构加大资源倾斜，积极满足中小微企业外贸融资需求等。

据了解，浦发银行推出的“跨境闪贷”业务，是浦发银行与中国国际贸易促进委员会的“单一窗口”合作，为中小微外贸企业量身定制的依托大数据模型自动审批的专属融资服务，具有纯信用、全线上、享普惠利率、申请便捷、系统智能审批、快速放款等特点。

匠心守护 家业长青

宁波银行无锡分行举办年中投资策略报告会



8月11日上午，宁波银行无锡分行举办“匠心守护 家业长青”的年中投资策略报告会，邀请到上海承以信律所的创始合伙人、宁波银行总行家族信托办公室负责人分别作了《金税四期（智慧税务）背景下，民营企业家的私人财富管理新策略》《时代变革下如何家业长青》的主题演讲。

长期以来，宁波银行无锡分行致力于通过投资策略报告会的形式，向锡城百姓传播正确的投资理念。特别是结合无锡区域实体经济发展的特点，努力在国际业务、票据业务、小微企业设备租赁业务、政府和上市公司投行发债业务、财富管理业务5个方面发力。同时，宁波银行无锡分行持续开展高净值客户喜欢的活

动，不负每一位客户的信任，用专业创造价值。

本次投资策略报告会上，上海承以信律所的创始合伙人从金税四期的

历史沿革和特征总结、民营企业家的涉税风险分析、智慧税务下的财富管理三个方面发表演讲，通过典型案例分析和热点问题探讨，向与会客户全

方位讲解了“跨境税务规划、资产风险隔离、财富传承安排”等问题。

宁波银行总行家族信托办公室负责人选取了跨代传承、子女婚姻风险防范、家企综合服务、家族慈善信托4个案例，分享了家族信托在实际生活中的应用，同时向客户介绍了宁波银行总行家族信托办公室“1+1+N”的专业服务模式，旨在为家族客户提供综合性高端金融服务方案。

“本次年中投资策略报告会，宁波银行无锡分行主要为客户搭建了一个了解市场、与专业人员交流的平台。”宁波银行无锡分行负责人表示。下一阶段，该分行将持续以投资策略报告会为抓手，传播专业知识和市场观点，借助“专业+科技”平台，匠心守护锡城百姓，助力客户家业长青。



8月8日，全省企业创新积分贷“走进高新区”系列活动首站在无锡高新区启动，江苏34家高新区与13家中国银行对口分行即席结对，无锡高新区5家企业获得了创新积分贷模型“预授信”。

农发行新一代票据交易系统成功上线

日前，农发行新一代票据交易系统，成功接入上海票据交易所新一代票据业务系统，标志着农发行票据服务能力再上新台阶。这是农发行积极响应统一票据市场建设，持续深化运营管理体制变革，不断提升对客户服务质量的重要体现。

新一代票据业务系统是票交所建设的综合性票据业务平台，将原

电子商业汇票系统（ECDS）和中国票据交易系统（CPES）进行了融合，实现了一个系统、一套接口功能兼容纸电票据全生命周期业务流程。新系统上线后，将显著提高农发行票据业务处理效率，提升票据风险防控能力，更好地服务开户企业及供应链上下游、小微企业融资，支持实体经济发展需要。

海上风电的“吊钩行家”

海归创二代的“中国制造”之梦

“新华起重专注于海上超大型海工起重吊钩，如今最大起重量可达8000吨，彻底解决了超大型海工起重吊钩的难题。”近日，无锡日报报业集团融媒体运营中心《经融会客厅》聚焦专精特新活动，走进了无锡市新华起重工具有限公司。该公司总经理王凯接受记者专访，他凭着一股韧劲，将海上起重装备“中国制造”做到极致，成为国内头部风电企业吊钩核心供应商。

无锡市新华起重工具有限公司成立于2004年，长期专注于起重吊钩的研发与制造。王凯表示，“当年父亲建厂之初一直致力于打造一站式起重工具解决方案。当时公司产品和产品

牌已跻身全国前三，但受限于产品容易复制，很快就遇到瓶颈。”2016年，王凯从国外回到无锡，用创新的经营理念，带领公司进入海上起重装备行业，营业额从8000万元增长至2.6亿元。

“目前我们公司设计制造的超大型海工起重吊钩可以说是国内之最，新华起重从设计计算，到供应链整合，再到拉力试验检验，每一步都是突破，这就是我们的独门绝技。”如今，

新华起重真正解决了超大型海工起重吊钩制造过程中的所有难题，成为了这个行业的隐形冠军，并占据了国内超大型海工起重吊钩80%以上的市场份额。

超大型海工起重吊钩产品的拉力试验是全球性难题。王凯带领团队花费6年时间，不断进行技术升级和产品研发，提升产品的起重能力和应用范围，从600吨、1200吨、4000吨，再到实现8000吨的起重量。如今，王凯

团队终于研发出8400吨超大型海工起重吊钩专用拉力试验设备，使现有静载拉力试验设备上限得到突破。

海上的数千吨吊钩以其高强度、轻重量的特点，已经成为海上风电人的好帮手，王凯团队的业务也从港口装卸延伸至风电安装、船舶制造、桥梁建设等。公司高度重视研发创新，迄今已获批300余项专利，其中发明专利30余项，并参与了多项国家和行业标准的起草。目前，公司已经荣获了国家级专精特新“小巨人”企业和江苏省高新技术企业等多项荣誉。王凯表示，海外的留学经验为他提供了一种全球化的宏观视野，让自己的青春在创新与研发中焕发绚丽光彩。（刘虹）

经融会客厅



近日，为期两天的“新形势下的担保业务法律热点及担保追偿、不良资产处置法律实务”专题培训班在锡举办。本期培训班由无锡担保业协会和盐城市信用担保协会联合举办，锡盐两市共110多名融资担保企业的业务骨干参加学习。