

行业短波

出海寻求更广阔的发展空间
企业出海护航论坛举行

随着全球经济融合与竞争加剧,越来越多的中资企业将目光投向海外,寻求更广阔的发展空间。近日,由银河证券主办的“星企闪耀 荟聚银河”企业出海护航论坛在锡举办,无锡30多家上市公司的高管以及部分行业协会、企业商会人士赴会。银河证券研究院等单位相关专家围绕中国企业在东南亚市场的出海策略和市值管理等,与前来参会的企业分享有益经验。

自2020年起,东盟成为中国最大贸易伙伴,中国与东盟贸易额在20年间增长16.8倍。银河证券全资收购了东南亚最大的券商银河联昌,并更名为银河海外,银河海外在东盟服务客户数超过50万,其中有1.6万以上的机构客户,是亚洲布局最广的中资券商,也是东盟地区提供产品和服务最全面的证券公司之一。银河证券无锡营业部总经理刘忠喜介绍,本次企业出海护航论坛上,相关专家就2025年宏观经济展望,新时代背景下企业出海策略与实践,中国企业东南亚产业布局与境外资本市场上市选择,上市公司市值管理实现路径,境内投行业务、并购市场分享等内容,为参会企业提供了丰富的出海知识大餐,促进了企业间的交流与合作,共同推动企业“走出去”步伐。

出海发现新商机正成为时下企业高质量发展的重要路径。市委金融工委副书记张泓骏介绍,市委金融办今年上半年对62家无锡中小市值上市公司开展的“一对一”走访中发现,有20家有意愿或实施了出海行动,占比32.3%。针对出海过程中面临的投资政策、市场环境不明等问题,市委金融办陆续举办了“ESG+出海”培训会、无锡—中东投资分享会、“深化政银企海外合作 推动走出去行稳致远”专题培训等,对企业关注的境外投资备案、海外知识产权保护等问题进行讲解,提振企业出海发展信心。(卫文)

国联财务助力办理集团
首笔制造业财政贴息贷款

近日,国联财务公司成功助力集团下属的远程电缆股份有限公司办理了首笔制造业财政贴息贷款,为制造业企业提供了有力的金融支持,助力企业转型升级和高质量发展。

今年3月,江苏省工信厅与省财政厅联合印发了《江苏省制造业贷款财政贴息实施方案》,并出台了相关实施细则,国联财务迅速行动,组织专项团队研究政策内容,向有相关需求的企业精准传递政策红利,同时主动靠前服务对接相关部门,完成对集团成员单位所涉项目梳理,并协同成员单位向银行申报授信。远程股份的6kV以下防火电缆制造项目获招行批复固定资产贷款5000万元,期限24个月,贷款利率3.1%,且享受2%的补贴,为企业进一步优化了资金结构,降低了融资成本。

今年以来,国联财务公司持续发挥“智库”“顾问”角色作用,用好用活财政资金,推动成员企业转型发展。下一步,国联财务公司将强化产业政策、财税、补贴等政策研究,帮助更多集团成员企业积极向上申请贴息贷款、财政补贴、科技创新和技术改造再贷款等优惠政策,全力服务集团成员企业科技创新、绿色转型,全力做好科技金融、数字金融、绿色金融的大文章。(蒋渐漪)

中国银行打造
科技小微企业成长加速器

为进一步强化金融赋能科技创新能力,支持培育新质生产力,中国银行近期推出升级版“科创贷”产品,通过线上化、便利化的金融服务,加强对专精特新企业、高新技术企业客群的支持力度,助力这些科创企业跑出发展“加速度”。

据悉,自“科创贷”升级以来,已有463户科技小微企业在线获得中国银行的授信,其中274户为专精特新企业和高新技术企业等。目前,中国银行“科创贷”线上授信金额已突破100亿元。

招行名录登记服务
再升级

日前,为进一步便利金融机构为企业办理名录新设登记,国家外汇管理局开发上线了相关功能的联机接口,即银行可通过行内业务系统向国家外汇管理局数字外管平台直联传输数据,而无需人工登录数字外管平台进行名录新设登记。招商银行充分发挥金融科技优势,率先响应便利化政策,在国家外汇管理局和深圳市分局的指导下,高效完成系统开发与业务流程改造,通过接口直联,推动企业名录新设登记办理流程更迅速、更高效。

据悉,招商银行新系统上线首日,招商银行深圳、青岛等分行率先通过接口直联方式为多家境内企业高效办理名录新设登记业务,实现了招商银行跨境金融数字化的再升级,此举有利于进一步提升外贸企业服务效率,推动更多外汇便利化政策落地实施。

国联人寿
立足锡城10年,谱写保险新篇章

“12月26日,国联人寿迎来10周年生日。作为无锡地区唯一的地方法人保险公司,过去10年,国联人寿积极服务地方民生,助推城市经济发展,用多个唯一和第一开创了保险行业“无锡模式”。日前,国联人寿召开以“忠10相伴 乘10而上”为主题的国联人寿高质量发展战略合作签约大会,国联人寿党委书记、董事长丁武斌在致辞中介绍了国联人寿过去10年的发展历程和未来规划。国联人寿作为地方国有金融企业,一直以“价值成长、均衡发展”为战略和经营理念,以专业性和体系化建设为核心策略,锚定主责主业,通过有力有效的金融保险服务,在发挥保险经济减震器和社会稳定器功能上取得了较好成效。”

筑梦启航,跨越发展显成效

穿越时光隧道,国联人寿诞生于一个时代的转折点——2014年。那一年,中国保险业从长达10年的市场扩容期到了转型期,在“保险姓保、回归保障本源”的政策要求下,险企巨头资源优势明显。作为新生的中小保险公司,国联人寿成立之初困难重重。

然而,大挑战与大机遇并存。国联人寿用一年多时间探索,树立起尊重行业规律,遵循寿险企业监管规则的共识,确立了价值成长均衡发展的经营原则,统一了发展思想;在中小保险机构中率先实施价值转型,坚守了“价值成长、均衡发展”的经营理念;并且敢于突破固有模式,持续建设国联特色营销体系;紧跟新时期要求,拥抱数字化,锐意改革创新……历时十载,国联人寿稳扎稳打,敢拼搏、勇担当,在“国联十六字”精神指导下,闯过了一道又一道“难关”。

目前,国联人寿共有江苏、安徽、湖北3家省级分公司,地市级及以下分支机构54家,江苏省内12日实现全覆盖;10年来,国联人寿累计服务客户118万人次,累计赔付金额7.65亿元;10年来,国联人寿以21亿元资本金实现保单未来盈余415亿元,业务品质、保费结构和投产比在中小保险机构中保持领先地位;10年来,国联人寿加强风险管理,投资收益率5.94%,在全行业77家寿险公司中排名第一。

齐心奋进,做与城市同行的护航者

与城市同行,更是与时代同行。国联人寿于“长三角中心城市”无锡揭幕启航,承担着“推动金融强市”的使命任务。10年来,国联人寿立足无锡,深耕无锡,将自身发展融入城市经济社会发展的洪流。

主动融入支持区域发展。国联人寿积极推动保险供给侧结构性改革,坚持聚焦地方重点领域、重要项目、重大决策部署,在支持企业直接融资发行等方面持续发力。2024年国联人寿投资无锡重大项目11亿元,引入同业保险资金11.6亿元,为无锡重大项目的投资带来了实质的资金投入。除了支持地方重大基础设施项目投资外,国联人寿还通过基金、股权投资等多元化的投资方式,多措并举地支持地方实体经济,先后投向集成电路行业等国家核心战略企业,推动产业转型升级。2023年,国联人寿荣获“无锡市服务地方发展优秀金融单位”。

积极参与地方民生建设。国

联人寿创新推出具有无锡城市特色的首款普惠型商业补充医疗保险——医惠锡城。该险种紧密衔接无锡市基本医疗保障,发挥了商业保险补充保障作用,承担普惠保险的社会责任,累计覆盖超300万人次,累计赔付超1.7亿元,现已成为无锡百姓家喻户晓的“名牌名片”。此外,国联人寿向外卖小哥、快递小哥等群体提供性价比比较高的交通工具意外伤害保险,积极参与老年人保险、残疾人保险、困境儿童保险、计生系列保险、乡村人员保险、职工互助保险、退役军人优抚保险等多个特殊群体普惠型保险项目。

此外,在完善我国三支柱养老保险体系建设中,国联人寿重点围绕第三支柱商业养老保险做深做实,以实际行动取得宜兴地区长护保险主服务供应商资格,4年来累计服务失能老人近70万人,待遇发放超1.8亿元,大大缓解了失能老人长期护理服务的供需矛盾,有效减轻了失能老人经济负担。

启航新程,续写保险业未来篇章

在此次国联人寿高质量发展战略合作签约大会上,《国联人寿人工智能战略发展研究报告》正式对外发布,这是国联人寿与江南大学人工智能与计算机学院围绕“人工智能前瞻性技术在寿险行业应用”课题开展的联合研究成果,未来人工智能前瞻性技术将更好地应用于保险行业,为无锡市民提供更加精准、高效的服务体验。这是国联人寿创新发展、服务地方城市的又一创新举措,随着“新国十条”政策落地,保险业在全面建设社会主义现代化国家进程中,正迎来高质量发展的历史性机遇,并将发挥不可替代的作用。

“希望国联人寿能更好立足自身,携手更多战略合作伙伴,在大有可为的时代大有作为,奋力写好金融‘五篇大文章’。”国联

集团党委委员、副总裁金佳在采访中表示,期望国联人寿能够当好普惠金融示范者、数字金融示范者、养老金融示范者、科技金融示范者,以“敢为、敢闯、敢干、敢首创”的责任担当,引金融活水润泽无锡热土,以险资服务赋能实体经济。

时代风起云涌,国联人寿的故事从未停歇。国联人寿党委书记、董事长丁武斌表示,未来,国联人寿将继续发扬“国联十六字”精神,不忘初心、勇毅前行,紧紧围绕人民对美好生活向往产生的风险管理需求,深化价值主张、做强优势业务、做实“特色化”经营、创建自有品牌,在行业高质量发展之路上奋勇争先。同时,不断提升服务质量和核心竞争力,为客户创造更大价值,为经济社会发展和守护人民美好生活贡献国联力量。(陈文君)

创新就医支付新体验

“信用+医疗”让患者先诊疗后付费

日前,周女士在分娩后到无锡市妇幼保健院康复医学科就诊,她在“无锡市妇幼保健院”小程序中签约开通了“惠民就医”信用支付服务后进行盆底康复功能治疗。记者了解到,交通银行无锡分行创新就医支付新体验,自12月12日在无锡金融系统首推“信用+医疗”以来,截至12月23日,已办理业务笔数69笔,大大方便了患者。

周女士平时信用良好,积攒了可观的“阿福分”。她在“无锡市妇幼保健院”小程序中开

通医保在线结算后,自主选择开通“惠民就医”信用付服务,完成业务签约后,在手机端就完成了基于个人信用的医保脱卡支付服务,医疗费用的医保部分实时结算,自费康复治疗套餐的1800多元,由签约绑定的信用额度(信用卡或“惠民就医”专享额度)进行支付,只需在45天内还上就行,没有一分利息。她高兴地说:“这种支付方式真方便,付费不用担心卡里没余额了!”

为贯彻落实国务院《“十四五”全民医疗

保障规划》和《关于深化医疗保障制度改革的意见》,在无锡市发改委、市医保局和市数据局的大力支持下,交通银行无锡分行与无锡市妇幼保健院率先携手打造信用就医服务,旨在为无锡市民提供高质量医疗保障,践行无锡市“医疗付费一件事”的服务创新实践。交通银行无锡分行成为无锡市首家实现“信用+医疗”场景创新实践的商业银行。

据介绍,无锡市参保人员交通银行“惠民就医”依托无锡个人信用体系“阿福分”进行

分档,为市民提供2000元至2万元的专属信用额度,还为市民看病缴费提供“信用付”的新方式,能在急需时刻通过信用得到临时“医药费”,真正实现“先诊疗后付费”。还款有多种渠道,患者还可选择自动还款功能,享受方便快捷还款体验。考虑到老人、小孩的数字应用困境,信用就医增加亲情付功能,家人签约“惠民就医”后绑定老人或小孩的信息,即可实现“惠民就医”额度共享,轻松实现“远程买单”。(卫文)

助力党建+消保共建活动创出特色结出硕果

无锡太保消保示范区谱写金融为民新篇章

近日,中国太保产险无锡分公司、寿险无锡分公司与梁溪区北大街街道长庆路社区联合举办党建联建、保险纠纷多元化解工作站挂牌仪式,并成立无锡太保消保示范区,以此深入践行金融为民理念,共建美好和谐社区,助力党建+消保共建活动创出特色、结出硕果。

据了解,中国太保产险无锡分公司、寿险无锡分公司与梁溪区北大街街道长庆路社区

实行三方共建,将共同致力于践行“党建引领、社企共建、服务‘三农’、服务民生”的宗旨,利用保险纠纷多元化解工作站将辖内相关矛盾及时就地化解,真正做到为民办实事、为民解难题,并向辖内居民开展普及金融知识、保险知识、防范非法集资、防范金融诈骗等一系列宣传教育活动。

无锡太保消保示范区的成立主要是为了贯彻相关部门提出的回归保障本源与服务民

生保障和服务实体经济的精神。该消保示范区将把“党建+消保+X”的模式进行复制和多点扩散,特别是将保险纠纷多元化解工作站触角触达县域层级,致力在服务国家战略和民生保障等工作中,努力解决热点难点问题,推动消保工作的有序开展。

市保险行业协会相关负责人表示,无锡太保消保示范区的成立,不仅是中国太保产险无锡分公司、寿险无锡分公司践行金融工作政

治性、人民性的直接体现,而且是建立保险纠纷多元化调解工作站之后的又一创新实践,一定能成为金融保险矛盾纠纷治理的“桥头堡”,掌握群众保险需求的“气象哨”,金融消保政策宣传的“示范点”。今后,中国太保产险无锡分公司、寿险无锡分公司将努力推动消保示范区创优工作,深度融入消保共建共治共享体系,积极营造和谐健康金融消费环境,推动全市保险消费者权益保护工作实现高质量发展。