

新老保险产品完成交替

保险预定利率步入2.0时代

今年7月,中国保险行业协会确定,当前普通型人身保险产品的预定利率研究值为1.99%,连续两个季度低于2.5%的动态调整阈值,正式触发预定利率调整机制。随后,多家保险公司发布公告,自9月1日起,普通型保险产品预定利率下调为2.0%,分红型保险产品预定利率降为1.75%,万能型保险产品最低保证利率降为1.0%。对此,无锡保险行业迅速响应,积极推进新老保险产品交替工作。

保险产品预定利率,作为产品设计时对未来资金运用收益率的精算假设值,是保险定价和保单利益的“指挥棒”,由中国保险行业协会参考5年期以上LPR、5年期定期存款基准利率、10年期国债到期收益率等长期利率来确定。

此次调整的背后,是市场利率持续下行的“无形之手”在推动。今年5月,无锡地区国有大行一年期定期存款利率已降至0.95%,首次跌破1%心理关口。保险资金约80%配置于固收类资产。在利率下行背景下,投资压力持续增大。保险定价的持续调整,核心动因在于防范“利损差”风险。

险企已经依据最新预定保险利率完成了所有在售产品的保费、利率的调整。多家险企表示正在进行新产品上架及销售培训工作。

值得一提的是,在此次预定利率调整中,分红险因“非对称下调”成为焦点。普通型和万能型产品利率分别下调50个基点,而分红型产品仅下调25个基点。

“保险的核心是为被保险人提供风险保障,例如重疾险、意外险等,当发生合同约定的风险事件时,保险公司会支付保险金以补偿损失,确保投保人能在风险发生时获得经济支持。分红险还通过根据实际经营业绩分配红利,万能险则通过设有保底利率的方式实现资产增值。

保险的核心是

回归本源,理性投保不盲从

新闻客厅

“AI+物联网”融合创新分享会在锡举行

8月28日,“AI+物联网”融合创新分享会在无锡市物联网产业协会举行,近50位业内嘉宾齐聚一堂,共同探讨“AI+物联网”融合创新的新趋势与新机遇。

无锡作为国家传感网创新示范区和物联网产业高地,现已形成完整的产业链,在“AI+物联网”融合创新方面具备先发优势。此次分享会,围绕技术突破、场景应用、政策赋能、金融支撑四大维度展开深度交流,以此加快推进“政产学研”结合进程,为产业生态构建提供跨领域智力支持,努力推动“AI+物联网”融合创新迈向新高度。

会上,我市相关部门还聘任了新一批无锡市智能传感器联盟专家,进一步扩容智库资源。(刘子敏)

国联集团财务数智化转型再获全国荣誉

近日,在2025中国司库建设标杆企业大奖“司南奖”评选中,国联集团凭借在财务数智化转型、司库建设领域的创新实践及显著成效,荣获“年度地方企业司库建设标杆企业”奖,下属国联财务公司荣获“年度最佳财务公司”奖。据悉,此次获奖是国联集团继2024年荣获“中国智能财务最佳实践综合大奖”后,在财务数智化领域的再次突破。

“司南奖”作为业内首个专注于司库体系建设的大型评选活动,旨在贯彻落实国家推动企业数字化转型、培育世界一流企业的政策要求,表彰在资金管理精益化、集约化和智能化方面表现优异的企业。本届评选共有近170家中央企业、地方国企、大中型民营企业和金融机构参与,评审专家从行业领先性、产品创新、用户体验等五个维度进行综合评定,奖项具有广泛的权威性和行业公信力。

近年来,国联集团积极响应国家数字经济发展战略,在全国国企集团中率先探索“共享+司库”双驱建设运营模式,创新构建“1346”财务数智化体系,积极打造“集团财务部+财务公司”协同下的金融、共享、司库三中心架构,有效提升金融资源配置效率和集团战略协同能力。此次获奖标志着国联集团在司库建设领域的探索与实践成果,已获得业界权威机构及专家评委的高度肯定,将进一步增强集团品牌影响力和市场认可度。(朱建明)

做客户资金安全“守护者”
中信银行无锡分行员工
获见义勇为专项嘉奖

最近,中信银行惠山支行员工凭借敏锐的风险意识,采取果断的处置行动,成功为客户挽回7.5万元资金损失,体现出金融机构“金融为民”的责任与担当。为表彰这名员工,惠山区见义勇为基金会为她发放了专项嘉奖。

今年7月8日,客户王女士致电中信银行惠山支行,预约次日提取7.5万元现金用于“看病”。该支行会计经理在查询客户账户信息时发现,该笔资金为三年期定期存款且尚未到期,提前支取将造成较大利息损失。她凭借丰富的工作经验和生活常识,意识到医院通常支持刷卡或转账,无需大额取现,判断客户可能遭遇电信诈骗。于是,该支行随即启动防诈骗应急预案,并联系反诈中心进行处理。

次日,王女士仍坚持到网点要求取现。在多次劝阻无效后,这名会计经理立即通过警民联络微信群通知属地派出所,对客户账户采取了保护性止付措施。经警方核实,王女士陷入了以“高额返利”为诱饵的诈骗陷阱。正是由于该支行会计经理警惕性高、处置及时,为公安机关介入争取了宝贵时间,最终成功守护了客户的资金安全。(信文)

中国光大银行无锡分行深耕养老金融
打造“无锡样本”,书写银发关怀新篇章

随着人口老龄化的加速,如何为老年人提供贴心、便捷的金融服务成为金融业的重要课题。近年来,中国光大银行无锡分行依托光大集团的产融结合与综合金融优势,深耕养老金融领域,致力于打造金融央企的“银发关怀”无锡样本。

品牌矩阵,覆盖全周期养老

光大集团在无锡举办了“和光同行,颐享未来——2025年光大集团养老金融成果发布会”,推出了“和光颐享”与“和光颐养”双品牌矩阵。这一举措全面覆盖了老年人从养老金筹备、投资管理到风险保障,再到养老社区入住、健康管理的全方位需求。特别推出的“和光颐享照护计划”,结合商业长期护理险与护理服务,为失能老年人提供全面保障和经济支持,展现了光大集团在养老金融领域的创新举措。

科技赋能,智慧养老新体验

光大银行无锡分行充分利用科技金融手段,将大数据、云计算、人工智能等技术深度融入养老金融服务。通过设立“科创金融中心”,该分行不仅为科技型养老企业提供金融支持,还推动了养老服务模式的智能化升级。老年人及其家庭可通过手机App或网上银行轻松办理养老金查询、领取、投资等业务,享受全流程线上化、移动化、智能化的服务体验。同时,大数据分析技术为老年人提供个性化产品推荐,满足其多样化需求。

绿色金融,养老产业可持续发展

光大银行无锡分行积极践行绿色金融理念,支持养老产业的绿色低碳转型。通过提供绿色贷款、发行绿色债券等金融工具,为养老机构、老年社区等提供资金支持,促进其采用环保材料、节能设备,打造绿色养老环境。该分行还与养老产业上下游企业合作,推动养老产业链的绿色化,助力养老产业实现可持续发展。

普惠金融,养老服务触手可及

光大银行无锡分行深化普惠金融实践,致力于让优质养老服务惠及更多老年人。通过打造“3+1+N”线上化产品体系,为小微企业提供便捷融资渠道,促进养老服务供应链的完善。分行还拓展“信贷+”服务,为养老服务机构提供“一站式”金融服务。目前,光大银行已累计提供超830支养老金融产品,满足不同老年人群体的多元化需求。

数字金融,构建养老服务新生态

光大银行无锡分行充分利用数字金融技术,光大云缴费平台助力老年人轻松完成日常支出缴费,享受便捷数字化生活。同时,该分行通过数字化金融场景平台,“薪悦通”可为企业提供员工薪酬管理、健康管理等服务,间接惠及老年人群体。此外,光大银行还与文旅企业合作,开发专属旅游产品线路,融入健康管理、紧急救援等服务,让老年人在旅行中感受更多关怀。

未来,中国光大银行无锡分行将继续加大对养老产业和银发经济的支持力度,以高质量金融服务增进老年人福祉,奋力书写养老金融事业新篇章。(光文)

苏新消费
UnionPay 中国银联
China UnionPay
云闪付

苏·超级夜

夜间消费系列活动

活动时间:即日起至2025年12月31日
领券路径:云闪付APP“苏·超级夜”专区
活动内容:
夜集市类满30元立减10元、夜餐饮类满150元立减30元、
夜百货类满300元立减30元、体育消费类满100元立减20元、
文旅消费类满50元立减10元、酒店消费类满300元立减30元。

扫描二维码获取活动详情